



ЮГО-ЗАПАДНЫЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

4-я Всероссийская
научно-практическая конференция
**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ
СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА**

СБОРНИК
научных статей

24-25 января 2019 года

Курск - 2019

УДК 621.9.02
ББК Ж.я431(0)
А43 МО-10

Редакционная коллегия:

*Минакова Ирина Вячеславовна - доктор экономических наук, профессор
Пархомчук Марина Анатольевна - доктор экономических наук, профессор
Михайлова Оксана Владимировна - кандидат экономических наук, доцент
Кузьмина Виолетта Михайловна - кандидат исторических наук, доцент
Букреева Татьяна Николаевна - преподаватель*

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА, Сборник научных статей 4-й Всероссийской научно-практической конференции, (24-25 января 2019 года) / под редакцией: Кузьминой В.М. – Курск: ЮЗГУ, ЗАО "Университетская книга", 2019. – 475 с.

ISBN 978-5-907138-68-1

Содержание материалов конференции составляют научные статьи отечественных и зарубежных ученых. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области экономики, социологии, философии, права и смежных областей научного знания.

Для научных работников, специалистов, преподавателей, аспирантов в области экономики, права, социологии, философии, финансов.

Материалы в сборнике публикуются по результатам докладов и выступлений на конференции, в авторской редакции.

ISBN 978-5-907138-68-1

УДК 621.9.02
ББК Ж.я431(0)

© Юго-Западный государственный
Университет, 2019
© ЗАО "Университетская книга", 2019
© Авторы статей, 2019

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ В ЦЕЛОМ	10
<i>Ишимгузина А.С.</i> ЛОГИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВАНИЯ ИССЛЕДОВАНИЙ В ПЧЕЛОВОДСТВЕ	10
<i>Черных Я.В.</i> ВЛИЯНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ. ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	13
ФИЛОСОФИЯ	16
<i>Чернышѣва Л.А.</i> ПРИЧИНЫ ЯЗЫКОВЫХ ПРОБЛЕМ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ФИЛОСОФСКИХ КАТЕГОРИЙ «ПРОСТРАНСТВО» И «ВРЕМЯ»	16
ИСТОРИЯ. ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	19
<i>Щукина Т.В., Камышанская Е.Р.</i> ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ ИЗУЧЕНИЯ ДОРЕВОЛЮЦИОННЫХ ФОНДОВ ДОНСКИХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО АРХИВА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ	19
СОЦИОЛОГИЯ	23
<i>Киселева Е.В., Русанова К.И.</i> СОЦИАЛЬНАЯ ПОМОЩЬ СЕМЬЕ И ДЕТЯМ	23
<i>Коваленко А.В., Германова Ю.И.</i> ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ	27
<i>Мельникова Ю.В.</i> РАЗВИТИЕ ГРУППОВОЙ СПЛОЧЕННОСТИ У СОТРУДНИКОВ БАНКА	30
<i>Мнацаканова С.Г., Германова Ю.И.</i> ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА	32
<i>Туарменская А.В., Туарменский А.В.</i> ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОСТИ У СТУДЕНТОВ	35
<i>Чуйков О.Е.</i> НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ (НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «ГОРОД КУРСК»)	38
ДЕМОГРАФИЯ	41
<i>Гончарова А.М., Соловьева С.Н.</i> ПОНЯТИЕ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ	41
<i>Гончарова А.М., Соловьева С.Н.</i> ПОЛИТИЧЕСКОЕ ЛИДЕРСТВО В ДЕМОКРАТИИ	43
<i>Нашенкина М.С.</i> НАСЕЛЕНИЕ РОССИИ: ЧИСЛЕННОСТЬ, ДИНАМИКА, СТАТИСТИКА	44
<i>Соловьева С.Н., Гончарова А.М.</i> РЕЛИГИОЗНАЯ ФИЛОСОФИЯ	47
ЭКОНОМИКА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	49
<i>Асанова С.С., Хмелева Г.А.</i> ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ИХ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ЕЕ ЭКОНОМИКИ	49
<i>Асатрян А.А., Андриященко О.Г.</i> СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В РОССИИ	53
БЕЛЯЕВА М.А. ИМИДЖ РЕГИОНА КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЕГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	57
<i>Борисова Д.В., Борисова Л.В.</i> ДИНАМИКА ТОВАРООБОРОТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ С ЦЕНТРАЛЬНЫМ ФЕДЕРАЛЬНЫМ ОКРУГОМ	60

<i>Выпко В.В., Дранишников В.В.</i> КАК КУРС РУБЛЯ ЗАВИСИТ ОТ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ? ПОДХОДЫ К ПРОГНОЗУ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ	63
<i>Гаринова Г.Р., Галимулина Ф.Ф.</i> ИНФОРМАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ В СИСТЕМАХ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	67
<i>Гаринова Г.Р., Чернявская Я.С.</i> СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА СТРУКТУРИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ПРИ ВКЛЮЧЕНИИ В ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ ПРЕДПРИЯТИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА	70
<i>Геращенко Э.Р., Борисова Л.В.</i> АНАЛИЗ СОСТАВЛЯЮЩИХ ВЫВОЗ/ВВОЗ ТОВАРООБОРОТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ	73
<i>Гранкин А.Г., Гранкина А.А.</i> ОБ АКТУАЛЬНОСТИ УТВЕРЖДЕНИЯ СТРАТИГИИ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	76
<i>Доронина Д.И., Васильева А.В.</i> АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ	81
<i>Дыба А.В.</i> РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОГО АГРАРНОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ С ЕАЭС	85
<i>Жукова Ю.С., Емельянова О.В.</i> РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИДЕЙ КАРЛА МАРКСА В СОВРЕМЕННЫХ ТЕОРИЯХ	89
<i>Зайцева Т.В., Томилина Е.П.</i> ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ	91
<i>Захарьин А.Д., Жиликов Д.И.</i> СИСТЕМА КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ	94
<i>Имкина Е.С., Кузьмина В.М.</i> ООН: ЦЕЛИ И ПРОБЛЕМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА	97
<i>Калуцкая Н.А., Коротких А.С.</i> ПЕРЕОЦЕНКА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ — ДЕЙСТВЕННЫЙ МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ ДОСТОВЕРНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ	101
<i>Кандаурова М.С.</i> К ВОПРОСУ О ВИДАХ И ФОРМЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	104
<i>Канукова Э.Г.</i> АЛГОРИТМ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	107
<i>Коварда В.В., Инже А.Р.</i> ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И УСЛОВИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	111
<i>Кожурина Н.И.</i> АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА И СОБЛЮДЕНИЕ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	115
<i>Козлов А.В., Филимонова Е.А.</i> ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	119
<i>Коломеец В.Г., Ариничев И.В.</i> ФОРМИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОГО ПОРТФЕЛЯ ХЕДЖ-ФОНДА. НЕЙТРАЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ В УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОГО РЫНКА	123
<i>Копеев В.В.</i> К ВОПРОСУ ВЗАИМОСВЯЗИ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА И ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА	129
<i>Костин Р.С.</i> ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА И ДОКУМЕНТАЛЬНОГО ОФОРМЛЕНИЯ МЕДИКАМЕНТОВ В КОММЕРЧЕСКОЙ	

МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ, ОТНОСЯЩЕЙСЯ К СУБЪЕКТАМ МАЛОГО БИЗНЕСА	132
Кочетова С.А. ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ, ПРИМЕНЯЮЩИХ УСН	135
Кривошлыков В.С. ПЕРЕКРЕСТНАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОМ РЫНКЕ РОССИИ.....	138
Лаврова Т.Г., Астаинов А.Н. СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В ДОРОЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ РЕГИОНА	141
Лагута И.В., Давиденко А.Ю., Антипова А.А. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ПРИ МЕХАНИЗИРОВАННОМ СПОСОБЕ ШТУКАТУРНЫХ РАБОТ	149
Лагута И.В., Старыгина Г.Г., Нестерова А.О. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОТ ИЗМЕНЕНИЯ РАСЦЕНОК ПРИ АНАЛИЗЕ СМЕТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ	151
Лаптев Р.А., Реутова Ю.И., Харланова В.Н. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОПРЕДЕЛЕНИЙ «ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ» И «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ».....	153
Лаптев Р.А., Реутова Ю.И., Харланова В.Н. АНАЛИЗ ОПРЕДЕЛЕНИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ.....	157
Лашина Е.В. ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И ТЕНДЕНЦИИ ЕГО РАЗВИТИЯ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	161
Лихачёва Е.С., Томилина Е.П. РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ, ЕЕ ВИДЫ И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕЕ	165
Лубянская М.В., Углицких О.Н. ТРЕЙДИНГ ИЛИ ИНВЕСТИЦИИ. ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД.....	168
Мальчикова С.В., Сидорова О.Ю. АНАЛИЗ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В Г.КУРСКЕ НА ЯНВАРЬ 2019 ГОДА.....	170
Мокишина Д.Е. МЕТОДЫ СРАВНИТЕЛЬНОГО ПОДХОДА ПРИ ОЦЕНКЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ	173
Момот Р.А., Димитров В.П., Момот А.И. РАБОТА В КОМАНДЕ: ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОЙ ПРАКТИКИ.....	178
Морозова В.В., Козлова Е.И. ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ НА ПРИМЕРЕ ПАО «НЛМК»	182
Мусаева Д.Д., Углицких О.Н. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО КРЕДИТНОГО РЫНКА	187
Никулина О.В., Рагозина Н.А. ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ В ПРОЦЕССЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОТАЦИЙ В РЕГИОНАХ.....	190
Никулина О.В., Трошина А.В. НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РОССИИ.....	193
Осиневич Л.М., Дербенёва О.В. ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	197
Осиневич Л.М., Дербенёва Е.В. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ЭЛЕМЕНТА ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ ОРГАНИЗАЦИИ	201

Панкова К.О., Кузьмина В.М. ЗНАЧЕНИЕ ПРИМЕНЕНИЕ САНКЦИЙ ДЛЯ США ПРОТИВ РОССИИ	204
Рассохина В.О., Курникова М.В. ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ.....	208
Реутова Ю.И., Харланова В.Н., Инже А.Р. СОВРЕМЕННЫЙ ЭНЕРГОДИАЛОГ РОССИИ И КИТАЯ.....	218
Реутова Ю.И., Харланова В.Н., Усов И.Р. ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ	223
Руденко М.В., Реутова Ю.И., Харланова В.Н. ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	228
Ряховская Ю.В., Колесников В.В. СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ АУДИТА В РОССИИ.....	232
Сабитова А.К., Кендюх Е.И. БЮДЖЕТИРОВАНИЕ. КОНТРОЛЬ И АНАЛИЗ БЮДЖЕТА.....	236
Сабирзянова Э.И. ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ: ТИПЫ И ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ	240
Савенков С.А., Кривошлыков В.С. ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ КАТЕГОРИИ «ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА ПЕРСОНАЛА»	243
Сагова И.Х., Германова Ю.И. МЕДИА – ЛИЧНОСТЬ – ОБЩЕСТВО: ПАРАДОКСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ	246
Сароян Я.О. ВЛИЯНИЕ ТРЕТЬИХ СТРАН НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И АРМЕНИИ.....	250
Саттарова А.И., Кузьмина В.М. УРОВНИ И ФОРМЫ ПРИГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ	255
Светашева Н.В., Черневская Ю.В. ВОЗДЕЙСТВИЕ ТУРИЗМА НА РАЗВИТИЕ ЖИЗНИ И ОБРАЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	259
Северьянова Н.В. ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА	261
Селютина Е.О. РОЛЬ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	265
Сманцер И.Н. ЭВОЛЮЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА В РОССИЙСКОМ БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ.....	269
Смирнова В.С., Чуйкова Д.Г. ПРОГРАММЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ	273
Соловьёва И.А. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА В СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОЙ СФЕРЕ	275
Старченков К.А., Мартынушкин А.Б. РИСКИ МОШЕННИЧЕСТВА В АГРОСТРАХОВАНИИ И НАПРАВЛЕНИЯ ИХ МИНИЗАЦИИ.....	279
Сюй Мин РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ И КИТАЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	283
Тимченко М.В., Кузьмина В.М. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИИ И СТРАН СНГ	287

<i>Уварова Е.С., Уваров А.А.</i> ОСОБЕННОСТИ РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	291
<i>Уэва А.Н., Парфенова Е.Н.</i> ЦИФРОВИЗАЦИЯ БИЗНЕС - ПРОЦЕССОВ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПАНИЯХ	294
<i>Федоров С.Ю., Лагута И.В., Астафьева Н.С.</i> ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ПРИ ОБЛИЦОВОЧНЫХ РАБОТАХ КАМЕННЫМИ МАТЕРИАЛАМИ.....	296
<i>Федорова С.М.</i> ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ РЕЧНОГО ТУРИЗМА В БАЙКАЛЬСКОМ РЕГИОНЕ	299
<i>Федотов В.Б., Афанасьев А.А., Афанасьева Л.А.</i> КОМПЕТЕНЦИЯ ПЕРСОНАЛА – КАК СОВОКУПНОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ ХАРАКТЕРИСТИК СОТРУДНИКА ОРГАНИЗАЦИИ	301
<i>Федотов В.Б., Лазарева А.Ю., Афанасьев А.А., Афанасьева Л.А.</i> ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ ПОСТРОЕНИЯ МОДЕЛИ КОМПЕТЕНЦИЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ.....	304
<i>Фисенко М.А., Петровская А.В.</i> СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ И ЕЁ ЗАДАЧИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	306
<i>Халиуллина А.А., Кузнецова Н.П.</i> РАЗРАБОТКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО АСПЕКТА БАЗЫ ЗНАНИЙ ДЛЯ МОНИТОРИНГА ПРОГРАММЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АО УНПП «МОЛНИЯ»	310
<i>Хомутова О.О.</i> ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК ЗАВЕРШЕННОЙ СТАДИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА	314
<i>Хусниязов Р.Р.</i> УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ НА ПРИМЕРЕ ООО «БСК»	317
<i>Четверикова Л.А.</i> ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ РАБОТЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ	320
<i>Чуйкова Д.Г., Смирнова В.С.</i> КОНТАКТНЫЕ АУДИТОРИИ В МАРКЕТИНГОВОЙ СРЕДЕ ФИРМЫ	322
<i>Шарафутдинова Д.З.</i> БАНКРОТСТВО ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА	325
<i>Шевченко М.В., Котоменкова О.Г.</i> ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА СТИРАЛЬНЫХ МАШИН, ПРЕДСТАВЛЕННЫХ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ.....	328
<i>Щадилова Ю.Г., Небавская Т.В.</i> СРАВНЕНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ РЕЖИМОВ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ	333
<i>Яблокова В.В., Засенко В.Е.</i> АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СЕРВИСНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСТИНИЧНОГО СЕКТОРА	338
ГОСУДАРСТВО И ПРАВО. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	343
<i>Бондарева О.М.</i> АСПЕКТЫ ПРОСТРАНСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ.....	343
<i>Ефремов А.А., Абесалашвили М.З.</i> ОСОБЕННОСТИ ВИНДИКАЦИИ В СОВЕТСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ.....	348
<i>Казменков Ю.В., Спицына А.О., Беспарточный Б.Д.</i> АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ «БИЗНЕС – ВЛАСТЬ – ОБЩЕСТВО» В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	353
<i>Касаткина Е.М.</i> ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КРИМИНАЛИСТИКИ В РОССИИ.....	357

<i>Князев Г.А., Лабыгина Ю.А., Колосов А.В.</i> ПОРЯДОК ИЗБРАНИЯ ГЛАВЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ГОРОДЕ ИРКУТСКЕ	359
<i>Корзенков Р.Г.</i> ИСТОРИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПО ОКАЗАНИЮ УСЛУГ	362
<i>Левашиова О.В.</i> ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ	366
<i>Мосяков А.А.</i> ИСТОРИЯ ПОЯВЛЕНИЯ И СУЩНОСТЬ ДОМЕННОГО ИМЕНИ...369	
<i>Мусатов В.В.</i> РАЗВИТИЕ КООПЕРАЦИИ И ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ В 80-Х -90 ГГ. XX В.....	373
<i>Навко А.А.</i> РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕГО ДОГОВОР ВОЗДУШНОЙ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗА В СССР	377
<i>Ошмарина Е.А., Павлова А.И.</i> ПРИМЕНЕНИЕ ГИС ДЛЯ ЦЕЛЕЙ КАРТОГРАФИРОВАНИЯ ОСОБО ОХРАНЯЕМЫХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ)	382
<i>Руденская Н.А.</i> ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КАДРОВЫМ РЕЗЕРВОМ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ	386
<i>Рындина В.Ф.</i> КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ	389
<i>Сармина Т.Н.</i> ДОГОВОР ПРОСТОГО ТОВАРИЩЕСТВА В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ ДЕРЕВОЛЮЦИОННОГО ПЕРИОДА.....	392
<i>Серебренникова Я.Д., Реутова Ю.И.</i> ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОСНОВЫ ИХ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА	395
<i>Струков В.Н.</i> ПРАВОВАЯ ПРОПАГАНДА ПРОКУРАТУРЫ СССР.....	398
<i>Чекмарева О.П.</i> ПРАВО НА ИНФОРМАЦИЮ О ТОВАРЕ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЮ	401
<i>Чернышева Ю.А.</i> МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТОРГОВЛИ ОРГАНАМИ И ТКАНЯМИ ЧЕЛОВЕКА	404
<i>Шмыгина О.В.</i> КЛАССИФИКАЦИЯ УГРОЗЫ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПРЕДМЕТА ПОСЯГАТЕЛЬСТВА	406
КУЛЬТУРА. КУЛЬТУРОЛОГИЯ	410
<i>Усманов В.В., Исламгулов Ш.С.</i> ИСЛАМ КАК НОРМАТИВНАЯ СИСТЕМА	410
НАРОДНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ. ПЕДАГОГИКА.....	413
<i>Албакова Х.М., Киселева И.Н.</i> ПАДЕНИЕ ИНТЕРЕСА К ЧТЕНИЮ КАК ПРОБЛЕМА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....	413
<i>Архипова В.В., Костенко И.В.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ МУЛЬТИМЕДИЙНЫХ СРЕДСТВ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ШКОЛЬНИКОВ	417
<i>Бакаева О.А., Тагаева Е.А.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАНИИ.....	420
<i>Вавилкина Н.Г.</i> ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ АРТ-ТЕРАПИИ В РАБОТЕ СО СТУДЕНТАМИ, ИМЕЮЩИМИ ОГРАНИЧЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЗДОРОВЬЯ ПО СЛУХУ	423
<i>Ваганова О.И., Лапишова А.В.</i> ИННОВАЦИОННАЯ НАПРАВЛЕННОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕДАГОГОВ.....	429

Васильева Н.В. ОРГАНИЗАЦИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ В ВУЗЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ	433
Воронин В.В. ОБ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ В ИНЖЕНЕРНОМ ОБРАЗОВАНИИ.....	436
Комаристая К.О. ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА.....	439
Коростелева Н.А. ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ В ПЕДАГОГИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ ВУЗА	441
Кучина К.А. ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ ПО СЛУХУ И РЕЧИ В УНИВЕРСИТЕТЕ.....	444
Лосева И.Н. ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ СПО	448
Марутян И.В., Германова В.С. ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	451
Наумик В.А. НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЕМ	454
Овчаренко М.С. ПЕРВИЧНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОПРОЕКТА «СОХРАНЯЯ ТРАДИЦИИ ГОДА ЭКОЛОГИИ В ВУЗАХ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА».....	457
Овчаренко М.С., Худякова В.М. АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ КОНЦЕПЦИИ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА	460
Перькова О.И., Плотникова Е.Н. ДИЗАЙН КОСТЮМА В СОВРЕМЕННОМ ОБРАЗОВАНИИ.....	465
Перькова О.И., Плотникова Е.Н. ЗНАЧЕНИЕ ДИЗАЙНА В ПРОЕКТИРОВАНИИ СОВРЕМЕННОЙ ОДЕЖДЫ	469
Проданова К.А., Шапенкова А.А. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ.....	472
Тимофеев М.В., Дудолодова П.Г. ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ СТУДЕНТОВ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ С ПОМОЩЬЮ КВЕСТА STF	475
ПСИХОЛОГИЯ	478
Нашенкина М.С. ВИЗУАЛИЗАЦИЯ ЖЕЛАНИЙ.....	478

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ В ЦЕЛОМ

ЛОГИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВАНИЯ ИССЛЕДОВАНИЙ В ПЧЕЛОВОДСТВЕ

Ишимгузина Арина Салиховна, аспирант

nefakt94@mail.ru,

Бакирский государственный аграрный университет, г.Уфа

Рассматривается роль логико-методологические знания в повышении эффективности исследований по пчеловодству. Особое внимание обращается на методы индуктивного вывода, применяемые при обработке результатов наблюдения и эксперимента.

Ключевые слова: логическое мышление, классификация, определение, индуктивный вывод.

Логическое мышление является самым мощным и продуктивным средством научного исследования. Во второй половине XX века была выяснена природа этого феномена – оказалось, что эта форма мышления формируется в результате овладения человеком форм (схем, структур) практической деятельности. В философии эта концепция привлекла внимание после публикации энциклопедической статьи Э.В. Ильенкова о природе идеального в 1962 году [1]. Автор стоял у истоков знаменитого «загорского эксперимента» по формированию логического мышления у слепоглохих детей. Суть эксперимента заключалась обучению этих детей овладению навыками практической деятельности – одеванию, пользованию инструментами для еды, уборки, самостоятельного обслуживания себя. Дети, которые состояли в экспериментальной группе, оказались способными к овладению азбукой Брайля, у них появились зачатки логического мышления, что позволило обучать их по программе общеобразовательной школы. Итоги эксперимента были опубликованы в 1975 году в журнале «Вопросы философии» [2].

В современной философии и психологии концепция формирования мышления при помощи освоения схем практической деятельности человека называется теорией интериоризации [3]. Оказалось, что и научная теория является интериоризованной схемой научной практики – эксперимента или, как говорил П.У. Бриджмен, «карандашно-бумажных операций» [4]. Об этом, в частности, пишет и И.С. Алексеев, исследовавший структуру физических теорий [5]. Таким образом, структура научной теории является перенесенной в область сознания формой практики. В особенности это заметно в прикладных исследованиях по пчеловодству. В них при завершении эксперимента возникает необходимость подведения итогов исследования. Структура текста при этом совпадает со схемой эксперимента или/и наблюдения. Результаты, полученные при этом, обобщаются. Научное обобщение строится по нормам индуктивного вывода. В боль-

шинстве случаев применяются два метода: сходства и различия. Так при исследовании морфологических признаков бурзянской темной пчелы нами, главным образом, применялся метод сходства [6; 7]. При сравнении результатов наблюдения и эксперимента, проведенных в других условиях (в другой местности, с другой породой пчел, в других климатических условиях и т.п.) нередко применяется и метод сопутствующих изменений.

Следует обратить внимание на тот факт, что индуктивные методы научного исследования позволяют получить лишь вероятностное (правдоподобное) знание. Степень достоверности в них достигается увеличением количества и качества экспериментов и наблюдений [8].

Важнейшим логическим методом в пчеловодческих исследованиях является классификация. Она имеет место при определении пород пчел, их зимостойкости, продуктивности меда и других продуктов их жизнедеятельности, видов болезней и т.д. При этом нужно обратить внимание на следующие виды логических ошибок: 1) классификация по разным основаниям. Она возникает в случае, если в один кластер включаются пчелы, выделенные по разным основаниям. Например, по месту обитания и экстерьерным признакам); 2) пчелы, выделенные в одном кластере, включаются в рамках той же классификации и в другой кластер. Как правило, это случается при их делении по разным основаниям; 3) включение в один кластер родов и видов. Например, если в кластере присутствует среднерусская пчела, то он не должен содержать такой ее вид, как бурзянская бортевая пчела; 4) незавершенная классификация (в логике она получила название «неполное деление»). К примеру, если классификация пчел, обитающих в России, содержит два вида пчел – серую горную кавказскую пчелу и среднерусскую пчелу, – то у читателя может сложиться неверное представление, что других пчел в России нет. Для того, чтобы не совершать подобные ошибки нужно или перечислить все виды российских пчел, или же после неполного перечня добавить словосочетание «и другие» [9].

Большое значение в научных исследованиях, в особенности, при изложении их результатов имеет умение дать точное определение того феномена, который исследуется. При этом следует обратить внимание на следующие логические нормы: 1) определение должно быть четким и ясным. Не нужно применять громоздкие определения или содержащие многозначные термины; 2) нужно избегать так называемых отрицательных определений, в которых обращается внимание не присутствующие, а на отсутствующие признаки определяемого предмета. К примеру, если при определении пчелы мы укажем, что это насекомое, не способное жить при температуре ниже 15 градусов, то совершим ошибку: под данное определение, к примеру, подойдет и шершень, и овод, и улитка; 3) определение не должно быть слишком широким или слишком узким. Слишком широкое определение имеет место тогда, когда оно применимо не только к определяемому предмету, но и другим объектам. К примеру, если мы определим пчелу как насекомое, способное производить мед, то такое определение содержит

ошибку под названием «слишком широкое определение»: дело в том, что шмели тоже собирают мед. Ошибка «слишком узкое определение» имеет место в том случае, когда эта дефиниция правильна лишь определения части определяемого класса. К примеру, если мы определяем метизированную бурзянскую бортевую пчелу как содержащую на теле желтые полосы, то это будет ошибкой: при метизации появление желтых полос не обязательно; 4) определение не должно содержать в себе «круг». Эта ошибка возникает в двух случаях: а) когда слово определяется при помощи того же слова. Так ошибка получила название «тавтология» («пчеловод – человек, занимающийся пчеловодством»); б) когда один термин определяется при помощи другого, а другой – при помощи первого [10].

Таким образом, логические знания способствуют улучшению качества научного исследования.

Список литературы

1. Ильенков Э. В. Идеальное // Философская энциклопедия. В 5 т. М.: Советская энциклопедия, 1962. Т. 2. С. 219-227.
2. Гургенидзе Г.С., Э.В. Ильенков. Выдающееся достижение советской науки // Вопросы философии. 1975. № 6. С. 63-73.
3. Рахматуллин, Р.Ю. Об онтологических основаниях логического мышления / Р.Ю. Рахматуллин // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. – 2014. – № 9-2 (47). – С. 148-150.
4. Рахматуллин Р.Ю. Практика как эпистемологическая категория // Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2018. № 5. С. 57-60.
5. Алексеев И.С. Возможная модель структуры физического знания // Проблемы истории и методологии научного познания. М.: Наука, 1974. С. 207-214.
6. Ишимгузина А.С. Морфологические особенности бурзянской дикой темной лесной пчелы // Морфология. 2018. Т. 153. № 3. С. 124.
7. Ishimguzhina A.S., Sharipov A.Ya. Methodology and methods of research in the field of beekeeping // News of Science and Education. 2018. Т. 10. № 2. С. 106-108.
8. Ишимгузина А.С., Балакирев А.А. Проблема повышения вероятности результатов исследования экстерьерных признаков пчел // Уральский научный вестник. 2018. Т. 7. № 1. С. 099-101.
9. Ishimguzhina A.S., Tuktarov V.R. Principles of classification of bees // News of Science and Education. 2018. Т. 8. № -2. С. 062-064.
10. Рахматуллин Р.Ю., Исаев А.А., Линкевич А.Е. Логика: учебное пособие. Уфа: УЮИ МВД РФ, 2010. 197 с.

УДК 504.05

ВЛИЯНИЕ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ. ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

*Черных Яна Владимировна, студент,**Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия
(e-mail: nata0703@bk.ru)*

Достижения в области технологий привели к улучшению жизни, заставив человека ускорить экономический рост. Технологии использовались для ускорения производства и изготовления товаров, для обеспечения лучшей транспортировки и доставки, а также для того, чтобы сделать способы коммуникации не только более быстрыми, но и далеко идущими. Торговля и коммерция процветали более быстрыми темпами благодаря технологическому прогрессу и привели к глобализации. По мере роста торговли и коммерции это усиливало влияние технологий на природную среду, в которой воздух, земля и вода достигли определенной степени загрязнения и деградации.

Ключевые слова: экология, технологии, окружающая среда, деятельность человека.

Современный мир в основном основан на высоких технологиях. Использование высокотехнологичных продуктов является необходимостью для повседневной жизни. Воздействие технологий на окружающую среду в мире дорого обходится людям. Аспекты и эффекты технологии могут быть хорошими и плохими в зависимости от их воздействия на природу или окружающую среду. Здоровая окружающая среда всегда необходима для поддержания здоровой жизни каждого человека во всем мире. Случайное использование высокотехнологичных приложений может нарушить экологическое равновесие Земли, а негативные последствия препятствуют здоровью всей жизни на нашей планете. Чем более цивилизованными становились люди, тем больше изобреталось новых технологий, чтобы сделать жизнь комфортной и легкой. Даже в войнах между народами было изобретено и использовано оружие.

Технологии оказывают негативное воздействие на окружающую среду, разрушая экологическое равновесие и создавая чрезмерные загрязнения, вызывающие серьезные заболевания. Хотя технология может являться негативной частью, их внедрение также будет иметь некоторые положительные эффекты. Технологии принесли некоторые отличные идеи и способы энергосбережения. Например, представили способы генерирования тепла и энергии с отличными результатами. Солнечные ультрафиолетовые лучи используются через солнечные панели вместо традиционных процедур сжигания древесины. Энергия потока воды и ветра обрабатывается для вы-

работки электричества, которое может помочь уменьшить использование углей, масел и урана.

Технология может быть обвинена в ряде неудач в нашем экологическом балансе, однако это имеет свои положительные стороны.

Благодаря технологиям потребление бумаги в целом уменьшилось. Все записи и данные теперь хранятся на компьютерах, что исключает использование бумаги. Это, в свою очередь, приводит к сокращению вырубки деревьев. Обезлесение было ограничено в определенной степени, что позволило сохранить богатые отложения почвы. Многие проблемы, такие как наводнения, эрозия почвы и т. д. напрямую связаны с обезлесением.

Теперь возможно производить совершенно здоровые растительные продукты благодаря генетической модификации. Генетическая модификация - это технология, с помощью которой можно изменять гены растений без введения какого-либо внешнего материала в их хромосомы. Это, в свою очередь, помогает эволюции растений. Генетическая модификация делает растения устойчивыми к суровой погоде, вредителям и т. д. и, следовательно, снижает использование инсектицидов и пестицидов. От снижения использования химических веществ люди выигрывают, поскольку выпечка не происходит. Водоемы становятся чище, а водная жизнь процветает, что является главным плюсом.

С помощью технологий придумали виды энергии с низким энергопотреблением. К ним относятся природный газ, биотопливо и т. д., а также машины с более высоким процентом эффективности.

Технологии, которые позволяют нам использовать солнечную энергию, энергию ветра и воды, не только сокращают потребление невозобновляемых источников энергии, но и помогают снизить загрязнение окружающей среды. Ряд исследователей работает исключительно над улучшением окружающей среды планеты.

Технологии также осуществляют негативное влияние на окружающую среду и приводят к следующим последствиям.

Загрязнение является одним из самых значительных и негативных последствий развития технологий. Выбросы углерода и парниковый эффект в совокупности привели к глобальному потеплению. Повышение уровня моря представляет собой высокую угрозу.

Все смартфоны и компьютеры, которые мы используем, потенциально опасны для нашей экосистемы. Они наносят большой вред окружающей среде, выделяя свинец, ртуть и другие тяжелые металлы в синтезированной форме. Все виды технологических улучшений являются причиной образования токсичных отходов. Примерами могут служить настольные ПК и ноутбуки, стационарные телефоны, лампочки на светодиодах и т. д. Даже сигналы Wi-Fi подвергают множеству немых излучений, которые в долгосрочной перспективе являются канцерогенными.

Проблема вырубки леса обуздана из-за ограниченного использования бумаги, но новая сфера, где происходит вырубка лесов, - это транс-

порт. Чтобы проложить пути для поездов и т. д. леса вырубают, а это вызывает серьезную потерю среды обитания для многочисленных видов животных и растений.

Технологии, которые использовались для ведения войны, принесли другие убытки, связанные с производством химического оружия для массового уничтожения.

Утверждается, что большое количество ртутных отходов было выпущено в окружающую среду во время производства ядерного оружия. ТНТ или тринитротолуол - известная опасность для окружающей среды из-за его способности и стойкости просачиваться в землю. Наиболее пугающим из всех является биологическое оружие. Инфекционные микроорганизмы в той или иной форме или веществе будут высвобождены, чтобы вызвать смерть в результате болезней, которые затронут всех живых существ.

Сегодня человечество стремится использовать достижения научно-технического прогресса при решении природоохранных задач. В первую очередь это связано с оптимизацией и усовершенствованием ресурсосберегающих и экологически безвредных технологических процессов, созданием безотходных производств и широким применением водооборотных систем. Особую значимость при этом приобретает оценка состояния природной среды. Она становится возможной на основании данных, полученных системами контроля над выбросами опасных для человека элементов в окружающую среду и состоянием природных объектов. Основная цель такой оценки заключается в возможности ранней диагностики негативных изменений.

В заключение следует отметить, что более высокий процент экологических проблем является прямым результатом неправильного управления технологиями со стороны новаторов и пользователей. Небольшая часть экологических проблем связана с экономическими, социальными и природными изменениями, вызванными деятельностью человека. Технологическое влияние оказывает загрязнение окружающей среды, нарушение экологических систем, истощение природных ресурсов и климатические изменения в результате глобального потепления. Технология важна для развития и повышения производительности для удовлетворения потребностей человека, но неконтролируемые технологии негативно влияют на окружающую среду.

Список литературы

1. Природоохранные технологии. Проблема загрязнения окружающей среды. Воздействие человека на природу [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fb.ru/article/305304/prirodoohrannyye-tehnologii-problema-zagryazneniya-okrujayushchey-sredy-vozdeystvie-cheloveka-na-prirodu> (Дата обращения 14.01.2019).
2. Использование информационных технологий для окружающей среды [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studbooks.net/56676/ekologiya/ispolzovanie_informatsionnyh_tehnologiy_dlya_okruzhayushchey_sredy (Дата обращения 14.01.2019).

ФИЛОСОФИЯ

ПРИЧИНЫ ЯЗЫКОВЫХ ПРОБЛЕМ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ФИЛОСОФСКИХ КАТЕГОРИЙ «ПРОСТРАНСТВО» И «ВРЕМЯ»

*Чернышёва Любовь Александровна, к.ф.н., доцент
Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия
(e-mail: tscherl@rambler.ru)*

В данной статье даётся определение философских категорий, раскрываются причины языковых проблем определения философских категорий «пространство» и «время».

Ключевые слова: философская категория, пространство, время, язык, характеристика, проблема.

В обычном языке пространство и время, как правило, обозначают начальные общечеловеческие интуитивные понятия, которые помогают воспринимать и эмпирически осмысливать окружающий жизненный мир человека.

Язык, на котором говорит философия, определяется ее внутренней спецификой философского знания, её природой, предметом, а также той ролью, которую она играет в духовной культуре общества. Язык философии имеет категориальную природу, т.е. всё разнообразие философских понятий может быть сведено к определённым набору категорий.

Философские категории (от греч. *kategoria* – высказывание, признак, обвинение) – представляют собой более общие и фундаментальные понятия, которые отражают существенные, всеобщие свойства и отношения явлений действительности. Вместе с тем, они являются также универсальными формами и организующими принципами процесса мышления.

Язык является средством осмысления действительности. Данный факт предполагает, что тенденции развития языка могут оказывать различные воздействия на процесс познания и в определённой степени создавать ему препятствия. Примером тому служат языковые сложности в определении философских категорий «пространство» и «время».

Пространственно-временная проблематика является объектом изучения достаточно большого количества научных дисциплин. Категории пространства и времени относят к фундаментальным не только в области точных наук, но и в большинстве наук гуманитарного цикла, таких, как философия, искусствознание, эстетика, лингвистика, литературоведение. В настоящее время назрела необходимость исследования данных категорий не только как универсальных категорий бытия в философском аспекте, но и как одних из основных конструктивных свойств художественного текста.

Сложившееся на протяжении столетий представление о пространстве как протяжённости объектов, а времени как длительности их существования привело к тому, что зачастую в определениях пространства и времени

их специфика как различных форм бытия материи отражается посредством противопоставления протяжённости и длительности. Однако, «понимание длительности как отличительной характеристики времени, а протяжённости как отличительной характеристики пространства, не может чётко провести различия между пространством и временем, ибо длительность обозначает протяжённость во времени» [3].

Таким образом, понимание времени осуществляется через пространственную характеристику, что, в конечном итоге, ведёт к кругу в его определении. В результате исследования становится очевидным тот факт, что почти каждой отличительной характеристике пространства можно найти временный аналог, равно как и наоборот. В языковом отношении пространственные и временные характеристики будут выражены синонимами: длина – длительность, протяжённость – продолжительность и др.

Причины данных сложностей заключаются в том, что формирование пространственных и временных представлений, относящееся к периоду мифологического мышления, проходило неравномерно. Характерной чертой ранних мифологических воззрений на мир является представление об его безвременности. «Жизнь первобытного человека была ограничена довольно узким кругом практических интересов, и диапазон времени, на который простирались его помыслы, цели и действия, был сравнительно небольшим, концентрируясь, по преимуществу, на реально осязаемом настоящем, ближайшем прошлом и ещё более близком будущем» [4]. Как следствие этого, развитие представлений о времени шло значительно медленнее, чем формирование представлений о пространстве.

Изучение языков отставших в своём развитии народностей показывает, что «почти все первобытные языки настолько же бедны средствами для выражения временных отношений, насколько они богаты в выражении пространственных отношений» [1]. В рамках проведенного исследования дан анализ словарного запаса «Илиады» и «Одиссея», который также указывает на слабое развитие средств выражения времени, тогда как пространственные формы и отношения передаются весьма разнообразно и более развитыми средствами [2]. Формирование же языковых выражений, отражающих временные отношения, происходит посредством экстраполяции на временные представления языковых выражений, отражающих пространственные отношения. В исследованиях Л.П. Якубинского содержатся весьма интересные сведения. Так, например, рассматривая историю предлогов и союзов, он пишет, что «в русском языке нет ... ни одного временного предлога, который по своему происхождению не был бы пространственным (пространственные значения обычно сохраняются наравне с временными); ... и это закон для всех знающих предлоги и послелоги» [5].

Таким образом, языковые сложности определения философских категорий «пространство» и «время», обусловлены тем, что временные отношения начинают осмысляться позже, чем пространственные, и через те языковые формы, которые первоначально отражали пространственные отно-

шения. Это приводит к тому, что многие пространственные и временные характеристики отражены в синонимичных выражениях. Однако, наряду с выявлением причин данных проблем, история формирования языковых способов отражения пространственно-временных отношений позволяет увидеть пути осмысления специфики пространства и времени как различных форм бытия материи. Формирование временных представлений происходит вследствие осознания изменчивости мира, а пространственные представления формировались в то время, когда мир представлялся неизменным. В дальнейшем именно противопоставление изменчивости, отражённой в представлениях о времени, и неизменности, отражённой в представлениях о пространстве, было той общей чертой во взглядах на пространство и время у представителей различных философских концепций – Аристотеля, Демокрита, Ньютона, Декарта, Канта, Лейбница, Гегеля и др.

Есть все основания говорить о том, что являясь предметом исследования множества гуманитарных и точных наук, категории пространства и времени составляют неотъемлемую часть когнитивной картины мира. Их комплексный анализ свидетельствует о возможностях развития представлений человека об окружающей его действительности в целом и способствует формированию единой картины мира художественного произведения.

Следует отметить, что ученые разных направлений используют пространственно-временные концепции для создания универсальных теоретических моделей, которые могут быть использованы для описания не только физико-математических, но и культурологических, лингвистических, социально-психологических и др. феноменов.

Список литературы

1. Ожегов С.И. Толковый словарь русского языка. – М., Изд-во: АСТ, 2018. – С. 164
2. Лосев А.Ф. Античная философия истории. – СПб., Изд-во: Алетей, 2000. – 208 с.
3. Леви-Брюль Л. Первобытное мышление. – М., Изд-во: Академический проект, 2015. – С. 300
4. Спиркин А.Г. Происхождение сознания. – М., 1960. – С.415
5. Якубинский Л.П. История древнерусского языка. – М., 1953. – С. 255

Chernysheva Lyubov Alexandrovna, Cand. Philolog. Sci., associate professor

(e-mail: tscherl@rambler.ru)

Southwest state university, Kursk, Russia

CAUSES OF LANGUAGE PROBLEMS THE DEFINITION OF PHILOSOPHICAL CATEGORIES OF "SPACE" AND "TIME"

Abstract. *In this article is given the definition of philosophical categories, are revealed the causes of linguistic problems of definition the philosophical categories "space" and "time".*

Keywords: *philosophical category, space, time, language, characteristic, problem.*

ИСТОРИЯ. ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ ИЗУЧЕНИЯ ДОРЕВОЛЮЦИОННЫХ ФОНДОВ ДОНСКИХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО АРХИВА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Шукина Татьяна Владимировна, к.и.н., доцент

Камышанская Екатерина Романовна, студент

(e-mail: ekaterinakamyshanskaya@mail.ru)

Донской государственный технический университет,

г. Ростов-на-Дону, Россия

(e-mail: vuzprepod@mail.ru)

В статье представлена характеристика фондов образовательных учреждений Донской области, хранящихся в Государственном архиве Ростовской области (ГАРО), с учетом гендерного аспекта становления образовательной системы региона. Сделан акцент на ранее неопубликованные материалы документального комплекса ряда фондов, таких как Ростовской – на – Дону «Екатерининской» женской гимназии (Ф. 135), Таганрогской «Маршинской» женской гимназии (Ф. 590). Определены особенности работы с документами образовательных учреждений через анализ материалов, характеризующих историю жизненного пути руководителей указанных учреждений.

Ключевые слова: архивные фонды; женские образовательные учреждения; рубеж XIX-XX вв.; ГАРО.

В Государственном архиве Ростовской области (далее ГАРО) находится более 800 архивных фондов дореволюционного периода, из которых – 60 фондов учебных учреждений. Следует отметить, что отношение власти Российской империи на рубеже XIX-XX вв. к участию женщин в образовательной системе сказалось на количестве архивных фондов женских образовательных учреждений. Так, в ГАРО таких фондов насчитывается в два раза меньше, чем архивных материалов, характеризующих деятельность мужских учебных учреждений [1].

В рамках статьи нам представляется возможным сделать акцент на ранее неопубликованные источники тех фондов, которые могут дать представление об участии женщин в становлении региональной системы образования в конце XIX в. – начале XX в.

Значимость роли личности в общественном процессе широко известна и мы не будем оригинальны, если станем утверждать, что в становлении учебного учреждения важное место занимает личность его руководителя (начальника, директора). Так, анализируя архивные документы фонда (Ф. 135) Ростовской – на – Дону «Екатерининской» женской гимназии мы выяснили, что руководителем указанного образовательного учреждения с августа 1873 г. была Александра Васильевна Симеоновская [2. Д. 295. Л. 36].

Согласно личному делу «начальницы Ростовской-на-Дону Екатерининской женской гимназии» [2. Д. 295. Л. 38], Александра Васильевна родилась 3 октября 1842 г. в семье титулярного советника В.Г. Симеоновского. Обучаясь в Московском Александрейском училище, показала прекрасные результаты и «стремление к дальнейшему участию в образовательном процессе», В результате окончила полный курс наук со званием домашней учительницы. В дальнейшем, пройдя за 8 лет (с 1862 г. по 1870 г.) путь от учительницы в частном пансионе «Государыни Поповой» в г. Нахичевана-Дону до начальницы Ростовского-на-Дону женского училища, показала себя «с самой лучшей стороны». Согласно, предписанию № 1407 от 24 ноября 1871 г., заслужив благодарность «Его Превосходительства господина Попечителя Одесского учебного округа за особое усердие к службе», была «наделена» жалованием в размере 1500 руб. в год. Анализ учебных планов, протоколов заседаний Попечительского и Педагогического советов позволяет сделать вывод, что деятельность А.В. Симеоновской была направлена на развитие регионального женского образования в отдельно взятом учреждении и «поддержании талантов у юных воспитанниц». Указанная деятельность не осталась незамеченной со стороны Попечительского Совета. Попечитель Одесского учебного округа ходатайствовал за преобразование училища в гимназию во главе с А.В. Симеоновской, на что получил 24 ноября 1873 г. «полное разрешение» от Министра Народного Просвещения. И уже через год после данного события получила «искреннюю благодарность Его Превосходительства за особое усердие к службе и серебряную медаль» (предписание № 3558 от 19 июля 1874 г.). В 1903 г. предписанием Министра Народного Просвещения (подписана тайным советником Г. Рекаром) Александре Васильевне за 28-летнюю добросовестную службу была назначена пенсия в размере 500 руб. в год [2. Д. 195. Л. 20-23]

Изучение документального комплекса материалов исследуемого образовательного учреждения позволило «очертить» круг основных вопросов социального характера. Мы получили представление о материальном вознаграждении руководящих лиц учебных заведений, о размерах пенсионных выплат, также о социальных стипендиях, начисляемых талантливым гимназисткам, о льготах и наградах ученицам. При том, что гимназия существовала за счет государственной казны лишь на 20 %, а остальная часть расходов покрывалась из негосударственных источников, начальница учебного учреждения могла ходатайствовать перед Попечительским советом о выделении определенных средств на стипендии, награды и льготные выплаты малоимущим, но «добросовестным и талантливым ученицам». Так, А.В. Симеоновская регулярно выплачивала 5-6 наиболее старательным гимназисткам по 70 руб. в год, поддерживая в них стремление стать учительницами, окончив восьмой класс» [2. Д. 295. Л. 30]. Основной курс обучения в гимназии составлял семь лет, но для получения педагогического образования требовалось проучиться еще один дополнительный год. В личных делах фонда № 135, составляющих основную массу указанного

документального комплекса, мы обнаружили ряд записей выпускниц, в которых они выражают глубокую благодарность начальнице гимназии за ее вклад в «образовательный процесс...по воспитанию будущих учительниц...», что позволит быть самостоятельными в обществе...» [2. Д. 300. Л. 35]. Можно утверждать, что согласно материалам, содержащимся в фонде Ростовской – на - Дону «Екатерининской» женской гимназии, можно проследить не только историю развития гимназии, но и судьбу ее главных участников.

Естественно такое утверждение относиться не только к фонду № 135. но и к ряду других архивных комплексов. Так, фонд (Ф. 590) Таганрогской Мариинской женской гимназии, содержащий 117 единиц хранения, состоит на 2/3 из документов по личному составу. Благодаря данным именно этого документального массива мы можем проследить, что структура управления, количественные показатели преподавательского состава, перечень читаемых дисциплин был аналогичен таким же составляющими ранее исследованного учебного учреждения. Согласно биографическим записям Таганрогской женской гимназией руководила Зинаида Георгиевна Рунге, рожденная Мецц, Дочь действительного статского советника, потомственная дворянка, родилась 28 мая 1870 года, православного исповедования. Окончила «полный курс наук С. Петербургского училища Орден Св. Екатерины», получив «право названия домашней наставницы», оформленное в форме свидетельства, выданное Попечителем С.Петербургского учебного округа 16 октября 1888 г. [3. Д. 100. Л. 10]

9 октября 1909 г. Министр Народного Просвещения утвердил З.Г. Рунге начальницей Таганрогской Мариинской женской гимназии с окладом в 1600 руб. в год с правом проживать в казенной квартире. На момент избрания на данную должность являлась вдовой доктора медицины и имела сына Георгия. Осуществляла управление учебным учреждением вплоть до февральской революции 1917 г. [3. Д. 100. Л. 19].

В настоящее время единственная опись фонда № 590 усовершенствована. В основу систематизации документов положен хронологический принцип. На наш взгляд такой принцип систематизации дел, относящихся в основном к документам по личному составу, создает наиболее благоприятные условия для их исследования [3. Предисловие к описи фонда].

Следует отметить, что формат публикации не позволяет детально охарактеризовать каждый фонд, однако можно в качестве специфики работы с фондами образовательных учреждений выделить следующий аспект – критическое отношение к изучаемым документам, так как они зачастую имеют субъективный характер описания, умышленное умалчивание ряда фактов авторами и т.д. [4. № 10-1(64). С. 121.]. Безусловно, важно анализировать весь массив материалов по исследуемой проблеме. Нам представляется возможным привлечь внимание архивистов к фондам женских образовательных учреждений, которые находятся в ГАРО, для всестороннего

изучения гендерного аспекта в образовательной сфере Донского региона в XIX в.- начале XX в.

Список литературы

1. Государственный архив Ростовской области (далее ГАРО). Путеводитель. – Ростов – на – Дону, 1961. – 234 с.
2. ГАРО. Ф. 135. Оп. 1.
3. ГАРО. Ф. 590. Оп. 1.
4. Щукина Т.В., Воскобойников С.Г. Женские учреждения на рубеже XIX – XX вв. в фондах Государственного Архива Ростовской области // Международный научно-исследовательский журнал. – 2017.

Schukina Tatyana Vladimirovna, the senior lecturer, the candidate of historical sciences, faculty Document science and the language communications, Don State Technical University, Rostov-on-don, Russia, (e-mail: vuzprepod@mail.ru)

Kamyshanskiy Ekaterina Romanovna, student, (e-mail: ekaterinakamyshanskaya@mail.ru)

THE GENDER ASPECT OF THE STUDY OF PRE-REVOLUTIONARY FUNDS OF THE DON EDUCATIONAL INSTITUTIONS OF THE STATE ARCHIVE OF THE ROSTOV REGION

Abstract: The article presents the characteristics of the funds of educational institutions of the don region, stored in the state archive of the Rostov region (GARO), taking into account the gender aspect of the formation of the educational system of the region. The emphasis is made on the previously unpublished materials of a number of funds, such as the "Catherine" women's high school (No. 135), the Taganrog "Mariinsky" women's high school (No. 590). Features of work with documents of educational institutions through the analysis of the materials characterizing history of a way of life of heads of the specified institutions are defined.

Keywords: archival funds; female educational establishments; boundary XIX-XX of centuries; GARO

СОЦИОЛОГИЯ

СОЦИАЛЬНАЯ ПОМОЩЬ СЕМЬЕ И ДЕТЯМ

*Киселева Екатерина Вадимовна, студент**(e-mail: katerina.kis.1415@yandex.ru)**Русанова Карина Игоревна, студент**(e-mail: krnrsv@icloud.com)**Юго – Западный государственный университет, г.Курск, Россия**(e-mail: ak-vik@mail.ru)*

В данной статье раскрываются нормативно – правовые аспекты социальной помощи и поддержки семей и детей.

Ключевые слова: социальная поддержка, многодетные семьи, малоимущие семьи, материнский капитал, льготы.

Создавая семью, граждане сталкиваются с некоторыми проблемами. Касаются они различных сфер жизни. Государством принят ряд нормативных документов, направленных на предоставление поддержки незащищенным членам общества. Специальные программы РФ призваны облегчить жизнь этой категории и создать им достойные условия существования.

В особой защите нуждаются молодые семьи России, ячейки с несколькими детьми или граждане, которые только планируют их завести.

Социальная поддержка семей с детьми реализуется через специальные государственные проекты:

1. Предоставление жилья в рамках социального найма. Процедура осуществляется в несколько этапов, порядок которых таков:

- подтверждение отсутствия собственной жилой площади либо необходимости ее расширения/улучшения;
- получение статуса многодетной и малоимущей семьи;
- обращение в территориальную муниципальную организацию для постановки в очередь на квартиру.

2. Согласно ЗК, семьи, имеющие статус «многодетных», обладают правом на бесплатное получение земельного надела, который находится во владении государства или муниципалитета. При этом торги не проводятся, согласование местоположения участка тоже исключено.

3. Предоставление адресной помощи проводится по заявлению многодетных родителей. Она может быть следующей:

- единовременное финансирование на определенные нужды;
- снабжение семьи продуктами;
- материальная выплата, осуществляемая один раз в месяц.

Семьи, которые воспитывают от трех и более детей, не достигших восемнадцатилетнего возраста, считаются многодетными. Меры социальной поддержки многодетных семей описаны в Указе № 431, датированном

маем 1992 года[1], Федеральным законом № 81, датированным маем 1995 года[2]. Они заключаются в следующем:

- предоставление скидки на оплату услуг ЖК направленности, платы за квартиру и топливо – не меньше 30% их стоимости;
- дети до момента достижения ими шести лет имеют право на получение бесплатных медицинских препаратов;
- наличие привилегий в области финансирования для организации фермерского хозяйства;
- льготы в уплате специального/регистрационного сбора с ИП;
- безвозмездное обеспечение детей, обучающихся в учреждениях системы школьного образования, следующим: полноценным приемом пищи, формой не только школьной, но и спортивной;
- льготный проезд в транспорте внутригородского, внутрирайонного и пригородного направления;
- отнесение детей к группе первоочередного зачисления в дошкольные детские учреждения;
- предоставление возможности для культурного развития – однодневное ежемесячное бесплатное посещение парка, выставок, музеев;
- привилегии для родителей, имеющих более трех несовершеннолетних детей: приоритет при трудоустройстве, гибкий график, дополнительный отпуск.

Социальная поддержка малообеспеченных семей реализуется в соответствии с Федеральным законом № 81[2]. Таковыми признаются семьи, в которых доход на одного члена не достигает минимума, необходимого для жизни, установленного на территории их пребывания. Продление статуса носит периодический характер и производится ежеквартально.

Льготы нуждающимся семьям заключаются в следующем:

1. Привилегии в жилищной сфере, касающиеся коммунальных услуг, стоимость которых уменьшается на специальный региональный коэффициент.

2. В случае подтверждения потребности в жилье или расширении площади, данная категория может претендовать на социальное кредитование или наем квартиры/дома.

3. Психологическая и юридическая поддержка.

4. Ряд выплат, в том числе: на обучающихся детей, не достигших восемнадцатилетнего возраста, малолетних членов семьи до двух лет, семьям с одним родителем, единовременная годовая выплата на экстренное лечение либо похороны.

5. Зачисление детей в дошкольные образовательные учреждения на приоритетной основе со снижением размера родительских взносов.

Дети из малоимущих семей пользуются теми же привилегиями, что и члены многодетных семей.

Субсидии на услуги коммунальной направленности являются существенной поддержкой нуждающимся семьям. Данная льгота распространяет-

ся на определенную площадь от 12-ти до 18-ти квадратных метров. Превышающие это значение метры оплачиваются в полном объеме. Оформлением субсидии занимаются органы социальной защиты населения, там же она и пересчитывается, что делается раз в шесть месяцев. Порядок применения этой привилегии оговорен в Постановлении Президента № 761, датированном декабрем 2005 г [3].

Одной из разновидностей социальной поддержки семей с детьми является материнский капитал. Этот вид финансирования делает материнство еще более счастливым фактором. Его оформление возможно после предоставления в ПФ таких документов:

- удостоверение личности – паспорта;
- свидетельства о рождении детей;
- заявления на получение специального сертификата;
- решение об усыновлении малышей, если они не кровные родственники матери.

Материнский капитал предназначен для целевого использования. Таким является:

1. Улучшение условий проживания в части расширения площади, покупки квартиры или дома.
2. Обеспечение ребенку обучения в вузах или ДОУ.
3. Приобретение медицинских препаратов, дорогостоящих услуг, средств адаптации детей с ограниченными физическими возможностями.
4. Будущее пенсионное обеспечение.
5. Погашение займов и ипотек.

Размер данного финансирования в 2018 году значительно вырос по сравнению с 2007 годом и составил 453 026 рублей. Его повышение состоит только в 2020 году на 4% до 471 147 рублей.

Государственная поддержка распространяется и на такой важный аспект, как жилье. Существуют специальные субсидии на приобретение жилья, позволяющие:

- приобрести квартиру;
- оплатить первоначальный взнос за жилую площадь;
- взять ипотеку на покупку жилья;
- начать возведение собственного дома.

Данная помощь может быть предоставлена как молодым семьям, так и многодетным родителям. При этом в первом случае один из супругов должен быть не старше 35-ти лет, наличие детей, не достигших восемнадцатилетнего возраста, не играет никакой роли. Во втором случае наиболее распространенный вид субсидии – социальное кредитование, то есть предоставление во временное пользование средств под минимальные проценты.

Размер выплаты зависит от количества членов семьи и составляет от 600 тысяч до 1 миллиона рублей. Многодетные семьи могут рассчитывать на 100% оплату жилого помещения.

Социальная поддержка семей и молодых родителей позволяет им жить полноценно. Государство помогает:

1. Улучшить бытовые условия.
2. Обеспечить полноценное питание и достойный внешний вид членов семьи.
3. Культурно развиваться не только детям, но и их родителям.
4. Получить квалифицированные услуги в плане оздоровления и медицинского обслуживания.
5. Улучшить жилищные условия.

Список литературы

1. Указ Президента Российской Федерации «О поддержки малоимущих семей»//ФЗ – №431 от 5 мая 1992 года.
2. Федеральный закон «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей»//ФЗ – №81 от 19 мая 1995 г.
3. Постановление Правительства Российской Федерации «О предоставлении субсидий на оплату жилого помещения и коммунальных услуг» № 761 от 14.12.2005 .
4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 г. № 81 – ФЗ. ст. 80 – 120 Семейного Кодекса.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197 – ФЗ. ст. 255 – 256.
6. Головин А.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Чжан-Сен А.Ю. Корпоративная социальная ответственность//Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии, 2010, №1. С.30 – 33.
7. Емельянов, С.Г., Минакова И.В. и др. Гармонизация социально-экономического развития как магистральное направление повышения конкурентоспособности современного государства: монография/С.Г. Емельянов, И.В. Минакова. – Орел: АПЛИТ, 2011. – 344 с.
8. Кудина О.В. Формирование критериев эффективного управления в инновационно – инвестиционной сфере//Бизнес. Образование. Право. 2012. № 3. С. 102 – 105.
9. Михайлова О.В., Щадных О.А. Методы и проблемы оценки эффективности государственного управления в системе менеджмента качества жизни //В сборнике: Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления материалы X международной научно-практической конференции. под ред. Ю.В. Вертаковой. 2015. С. 261 – 264.

Kiseleva Ekaterina Vadimovna student

(e-mail: katerina.kis.1415@yandex.ru)

Rusanova Karina Igorevna. student

(e-mail: kmrnsnv@icloud.com)

Southwest state University, Kursk, Russia

SOCIAL ASSISTANCE TO FAMILIES

Abstract. This article describes the legal aspects of social assistance and support for families and children.

Keywords: social support, large families, poor families, maternity capital, benefits.

ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ

Коваленко Андрей Владимирович, студент

(e-mail: kovalienko97@gmail.ru)

Германова Юлия Ивановна, к.э.н.

Ставропольский государственный медицинский университет,
г.Ставрополь, Россия

(e-mail: yuliya47@bk.ru)

В статье рассматривается вопрос о необходимости внедрения новых технологий при предоставлении социальных услуг центрами социального обслуживания населения гражданам пожилого возраста и инвалидам для активной и продуктивной старости.

Ключевые слова: пожилые люди, социальные услуги, социальная политика, инновационные технологии, качество жизни, социальный статус.

Пожилые люди – это категория лиц, которая является одной из ослабленных категорий общества, нуждающаяся в социальной защите. Социальное обслуживание является одним из инструментов защиты пожилых людей. Благодаря функционированию социального института обеспечивается поддержание соответствующего уровня качества жизни пожилых людей. Одна из главных целей социальной политики государства является социальная защита пожилых людей и инвалидов. Непрерывный рост части пожилых людей вырастает и становится важной социально-демографической тенденцией почти всех стран мира.

Данный процесс обусловлен следующими двумя причинами: с одной стороны – это успехи здравоохранения, взятие под контроль ряда серьёзных болезней, повышение уровня и качества жизни, ведущие к повышению средней ожидаемой продолжительности жизни людей, с другой – процесс постоянного уменьшения рождаемости, ниже уровня простого замещения поколений, снижения числа детей, рожденных одной женщиной за весь ее репродуктивный период, приводит к тому, что уровень естественной смертности в нашей стране превзошёл уровень рождаемости. На смену каждому поколению приходит следующее поколение меньшей численности, доля молодых людей в обществе постоянно снижается, что соответственно вызывает увеличение доли лиц пожилого возраста.

В Российской Федерации граждане пожилого возраста представляют собой хранителями нравственных и духовных ценностей, народных обычаев, жизненного опыта поколений, оплотом семьи. Совершенствование социально-экономического положения пожилых людей, увеличение их социального статуса, активизация роли в существовании общества является приоритетом социальной государственной политики в увлечениях этой

категории общества, предметом неизменной заботы органов власти на федеральном, региональном и муниципальном уровнях.

Создание обстоятельств для здоровой, безопасной и достойной жизни, обеспечение возможности для независимости, участия, реализации внутреннего потенциала, определяют направление деятельности всех секторов гражданского общества в интересах престарелых людей. Стремительное изменение социально-экономических условий жизни в России явилось следствием снижения уровня жизни значительной части населения, в первую очередь пенсионеров. Увеличение количества одиноко проживающих и не способных к самообслуживанию людей преклонного возраста обязательно ведёт к росту социально значимых заболеваний.

В нынешних сложившихся условиях процесс предоставления поддержки пожилым людям должен носить инновационный и творческий характер, который состоит в связи с постоянным поиском более эффективных и экономичных возможностей использования ресурсов пожилого человека, его физического и интеллектуального потенциала. Специалист социальной работы, обслуживающий пожилых людей, обязан обладать и теоретическими знаниями, и технологической подготовкой, выражающейся в наличии навыков в сфере социально-психологического, проблемного и ситуационного анализа, социально-организационной диагностики условий жизнедеятельности, адекватного выбора средств и методов решения специфических проблем людей пожилого возраста.

Макроэкономическими последствиями социально-демографического процесса является рост потребности в социальных услугах, влияющий на развитие системы социального обслуживания населения, определение объемов финансирования организаций социального обслуживания как в бюджетах субъектов РФ так и местных бюджетах.

Спрос на социальные услуги образуют граждане престарелого возраста и инвалиды, нуждающиеся в социальном обслуживании и уходе. В обозримом будущем он будет возрастать. Структура спроса на социальные услуги постепенно меняется, необходимыми становятся дорогостоящие услуги по постоянному постороннему уходу за пожилыми людьми и инвалидами на дому, социально-медицинские услуги, услуги сиделок. Также с этим возникает необходимость наращивать одновременно количественные и качественные показатели социального обслуживания, полнее учитывать дифференциацию доходов потребителей социальных услуг, принимать нужные меры, направленные на реальное создание рынка социальных услуг, когда предложение социальных услуг исходит не только от государственных и муниципальных структур.

На первый план выходит задача увеличения качества предоставляемых социальных услуг, что непосредственно связано с преодолением различий качественных показателей социального обслуживания, характерных для некоторых регионов, для города и села. В то же время не прекращается поиск новых подходов к обеспечению высокого качества социально-

общественных услуг, организации деятельности учреждений социального обслуживания. Применение новейших технологий социального обслуживания граждан престарелого возраста получает все более обширное распространение в связи с утверждающимся единственным нравственно-этическим стандартом отношения к человеку, образованному на уважении к нему.

Благодаря активной политике в области социального обслуживания пожилых людей создаются основы для инициативных действий и использования новых социальных технологий, в том числе проверенных на опыте других стран, с целью ускорения развития и повышения эффективности деятельности учреждений социального обслуживания. Внятно формулируется и делается всеобщим достоянием базовый принцип современного социального обслуживания - ориентация на персональную оценку нужд клиента, более совершенный механизм предоставления социальных услуг на основе индивидуальных планов, участие самих клиентов в планировании и занятии социальных служб.

Введение инновационных технологий оправдывается, если служит достижению конкретных приоритетных целей. В трансформирующемся обществе инновационный процесс способствует достижению практических итогов по таким приоритетным направлениям, как:

- соблюдение прав и обеспечение безопасных условий для престарелых людей и инвалидов;
- улучшение качества жизни и сохранение самостоятельности в пожилом возрасте через предоставление социальных услуг;
- оказание эффективной поддержки семьям, предоставляющим престарелым людям и инвалидам семейный уход;
- налаживание партнерства на всех уровнях.
- обслуживания, новых форм предоставления

Список литературы

1. Федеральный Закон «Об основах социального обслуживания граждан в РФ» от 28 декабря 2013 года № 442-ФЗ // Российская газета. – 2014. – № 295.
2. Актуальные проблемы развития теории и практики социальной работы в России: Монография / Демидова Т.Е., Калабухова Г.В., Кононова Т.Б., Медведева Г.П., Семин О.В., Старовойтова Л.И., Тяпкина Т.Ю., Фирсов М.В., Щеглова А.С., Под общей редакцией Г.П. Медведевой. – Москва, 2015.
3. Прокопенко Н.А. Социальная адаптация в пенсионном периоде жизни: проблемы и условия [Электронный Ресурс]. – Режим доступа: <http://biology.pp.ua/socio-demographic/81-socialnaya-adaptaciya-v-pensionnomperiode-zhizni-problemy-i-usloviya.html>

РАЗВИТИЕ ГРУППОВОЙ СПЛОЧЕННОСТИ У СОТРУДНИКОВ БАНКА

Мельникова Юлия Викторовна, студент
(e-mail: julka_vik@inbox.ru)

*Казанский инновационный университет имени В. Г. Тимирязова (ИЭУП)
г. Казань, Россия*

В данной статье раскрываются особенности групповой сплоченности у сотрудников банка. Рассматриваются научные подходы, которые описывают данный феномен с разных исследовательских позиций.

Ключевые слова: групповая сплоченность, индекс групповой сплоченности, эмоциональный феномен.

Актуальность исследования проблемы сплоченности обусловливается влиянием этого феномена на эффективность группы и развитие личности. Многое зависит от сплоченности группы. Во-первых, её продуктивность, взаимоотношения коллег. Под сплоченностью группы мы понимаем то, насколько члены этой группы удовлетворены совместной работой и насколько их привлекает перспектива продолжать работать вместе. Сплоченность улучшает психологический климат и удовлетворенность сотрудников банка своей жизнью в группе. Психологи утверждают, что положительно влияет уровень высокой степени сплоченности на определённый результат и надёжности коллективной деятельности.

Намного сложнее выполнять работу, нежели можно обратиться к помощи к коллегам. В сплоченном коллективе взаимопомощь – это залог успеха, без поддержки будет достигнута только небольшая цель, которую поставил каждый, но цель коллектива останется неизменной.

Однако нужно взять во внимание и тот факт, что есть и обратная сторона сплочения: коллектив может отказаться от поставленной для него задачи. Люди могут выдвигать свои требования, например, изменить условия труда, смена руководства. Зачастую это приводит к значительным потерям, в исключительных случаях может дойти до демонстративного нанесения ущерба имуществу. Ввиду этого целесообразно обозначить значимость изучения феномена: групповая сплоченность — это серьезная социальная сила, которая может, как увеличить эффективность трудового процесса, так и обратно, значительно её уронить.

Как в зарубежной, так и в отечественной социальной психологии, проблема феномена групповой сплоченности имеет давнюю историю ее исследования. Рассмотрим некоторые научные подходы, которые описывают данный феномен с разных исследовательских позиций.

Исследованием групповой сплоченности занимались такие ученые, как А.И. Донцов, Л. Фестингер, А. Л. Журавлёв и многие другие. Одним из первых ученых, кто посвятил ряд исследований - американский психолог

Л. Фестингер, именно он выдвинул одно из основных понятий групповой сплоченности [7, с.45].

Например, подход А.И. Донцова через социометрический феномен. Социометрия предложила особый «индекс групповой сплоченности», который вычислялся как отношение количества обоюдных позитивных выборов к общему числу возможных выборов. Автор указывал, что сплоченность группы осуществляется в ходе совместной деятельности членов группы [7, с 181].

Исследователь А.Л. Журавлев считает, что сплоченность нельзя считать свойством группы как целого, специфически групповым качеством. Журавлев А. Л. отмечает: «... единственная форма «бытия» групповой сплоченности - индивидуальные эмоциональные предпочтения [2, с. 63].

Можно предположить, что впервые коснулся, понятия групповой сплоченности известный психолог-исследователь - Леон Фестингер. Сплоченность, как он утверждает, это сумма всех сил, удерживающих индивидов в группе [5, с. 152]. Можно сказать, что это привлекательность группы для индивида. Уровень сплоченности малой группы определяется частотой и стабильностью конкретных межличностных контактов в ней. Главным подходом к оценке групповой сплоченности в эмпирических исследовательских работах групп является эмоциональная оценка группы со стороны ее членов с точки зрения ее привлекательности и удовлетворенности членством в группе.

Таким образом, можно сделать следующие выводы. Групповая сплоченность дает возможность человеку получать удовлетворение от пребывания в группе. Сплоченность можно рассматривать как эмоциональный феномен с позиции изучения эмоциональной привлекательности группы ее членами и с позиции эмоциональной оценки группы в целом. Также сплоченность рассматривается как результат сходства взглядов и ценностных ориентаций членов группы.

На результативность коллективной работы влияют различные факторы. Например: количественная составляющая коллектива и ее индивидуальная совокупность, условия назначенной цели или препятствия, профпригодность сотрудников, атмосфера внутри коллектива и их личные отношения. Так же важна сплоченность группы, которая напрямую влияет на достижение результата. В такой команде властвует обстановка, которая строится на доверии и поддержке и царит доброжелательная атмосфера.

Можно сказать, что сплоченность — это заинтересованность членов группы в ее существовании. Основой групповой сплоченности может выступать и степень удовлетворения потребностей индивида в группе.

Список литературы

1.Александрова Н.М. Среда обучения компонент образовательной среды / Н.М. Александрова, Д.Г. Колодан// Мир психологии. –2018.

2.Андреева, Г.М. Социальная психология /Г.М. Андреева. - Москва: Аспект-Пресс, 2017.

3.Аникеева, Н.П. Психологический климат в коллективе/ Н.П.Аникеева. - Москва: Сфера, 2017.

4.Антонюк В.И. Проблемы социально-психологического климата в советской социальной психологии /В.И. Антонюк, О.И Золотова //Социально-психологический климат коллектива. - Москва: Наука, 2018.

5.Вачков И. В. Психология тренинговой работы: учеб. пособие / И. В. Вачков. – Москва: 2017.

6.Вербилевич О.Е. Теория коммуникативного действия: ключевые категории и познавательный потенциал. 2017.

7. Донцов А. И. Проблемы групповой сплоченности: учеб. пособие / А. И. Донцов. – Москва : изд-во МГУ, 2016

8. Журавлев А.Л. Социально-психологические проблемы управления / А. Л. Журавлев // Прикладные проблемы социальной психологии. – 2017.

ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН ПОЖИЛОГО ВОЗРАСТА

Мнацаканова Сюзанна Гарриевна, студентка

(e – mail: mnacanova.suzanna@mail.ru)

Германова Юлия Ивановна, к.т.н., доцент

(e – mail: yuliya47@bk.ru)

*Ставропольский государственный медицинский университет,
г. Ставрополь, Россия*

Статья посвящена инновационным формам социального обслуживания. В данной работе описывается внедрение различных инновационных социальных услуг, таких как отделения социального патронажа, проекты программы новых коммуникативных и информационных технологий, платных социальных услуг, программы социального обслуживания на дому и т. д

Ключевые слова: население, инвалиды, граждане пожилого возраста, инновационные технологии, социальное обслуживание, социальная защита.

Актуальность данной темы заключается в том, что социальная защита пожилых людей и инвалидов во всем мире является одним из главных направлений социальной политики государства.

Создание условий для здоровой, безопасной и достойной жизни, предоставление возможности для независимости, реализации внутреннего потенциала — определяет направление деятельности всех подразделений гражданского общества в интересах граждан пожилого возраста и людей с ограниченными возможностями.

Министерство труда и органы социальной защиты населения субъектов Российской Федерации ведут активную работу по улучшению развития инновационных форм социального обслуживания для престарелых и инвалидов.

Геронтологический центр – государственное специализированное учреждение, деятельность которых заключается в предоставлении социальных услуг гражданам пожилого возраста, оказание геронтологической помощи. Потребность в их образовании было вызвано наибольшим ростом количества граждан, которые нуждаются в усиленном медицинском уходе.

В настоящее время, в целях улучшения и модернизации деятельности геронтологических центров Департамент по делам ветеранов обеспечивает организационную работу и поддержку в совершенствовании материально – технической база данных учреждений. Современное медицинское, технологическое и реабилитационное оборудование в рамках федеральной целевой программы "Старшее поколение" доставляется в центры комплексно.

Центры социального обслуживания играют все более важную роль в предоставлении помощи пенсионерам и инвалидам. По сравнению с начальным этапом развития этих учреждений их быстрый количественный рост прекратился.

Так, в результате улучшения системы, видов и форм социальных услуг, включая комплекс услуг, предоставляемые населению, характерной особенностью центров стала их универсальность.

В некоторых районах введена новая форма социальных услуг для престарелых граждан и инвалидов – центры социального консультирования по работе с гражданами по месту жительства.

Создаются команды социальных работников для выращивания садовой продукции. Центр социального обслуживания заключает договоры с гражданами, получающие домашний уход, о выращивании на их земле садовой продукции. Часть урожая передается малообеспеченным семьям в качестве материальной помощи, а часть продается предприятиям общественного питания. Вырученные от продажи средства также используются для оказания материальной помощи малоимущим пенсионерам.

Все более важную роль в поддержке одиноких пожилых граждан играют специализированные дома для одиноких престарелых с комплексом служб социально – бытового назначения. Они являются перспективной моделью, предоставляющие наилучшие условия социального благополучия и обеспечения населения, в условиях роста количества пожилых людей.

Социальные квартиры являются одним из вариантов создания оптимальной среды проживания для престарелых и инвалидов.

Поиск новых социальных технологий, повышающих доступность социальных услуг населению в современных социально – экономических условиях, привел к идее создания межведомственных центров по решению социальных вопросов в муниципальном управлении в виде сельских мини – центров.

Практически во всех субъектах Российской Федерации, созданы учреждения и отделения социальной помощи лицам, не имеющим постоянного места жительства. Действует 47 специальных домов – интернатов, в кото-

рых находятся пожилые люди и инвалиды без определенного места жительства, частично или полностью утратившие способность к самообслуживанию и добровольно согласившиеся проживать в стационарных учреждениях социального обслуживания.

Также, получило развитие и отделение социального патронажа, в целях расширения ассортимента социальных услуг, предоставляемые людям, утратившие способность к самообслуживанию. Вследствие, модернизации технологий социального патронажа, граждане пожилого возраста и инвалиды получают различные виды социальных услуг, такие как санитарно – гигиенические, уборка квартиры, доврачебный уход.

Так, не маловажную роль играет один из инновационных компонентов – отделение дневного пребывания. Кроме того, отделения, предоставляющие доврачебный уход и бесплатное питание, реорганизованы в отделения по развитию ресурсов граждан пожилого возраста и инвалидов.

Помимо этого, активное участие в этой работе принимают районные библиотеки и некоммерческие объединения. Обучение в таких клубах позволяет клиентам освоить базовые навыки компьютерной грамотности, научиться общению с помощью электронной почты, освоить электронные ресурсы, а также ориентироваться в поиске необходимой информации.

С учетом индивидуальных потребностям пожилых людей ежегодно развивается клубная работа. Например, танцевальные салоны позволяют преодолеть психологические, моральные и социальные проблемы, реализовать свои творческие способности. Данная работа проводится, прежде всего, для молодых людей с ограниченными возможностями, направленная на развитие форм активизации внутреннего потенциала и самореализации.

В целях укрепления связи поколений проводятся литературные, поэтические и музыкальные вечера, презентации новых изданий, творческие выставки, организуются встречи с детскими творческими коллективами. А также, проводятся соревнования по шашкам, шахматам и другим видам спорта, с целью привлечения пожилых граждан в активные виды спорта.

В целом, проводимая социальная политика направлена на улучшение медицинского, бытового и транспортного обслуживания пожилых людей и инвалидов, улучшение условий их жизни, предоставление социальных услуг и гарантий, создание условий для их социальной и творческой деятельности.

Таким образом, на современном этапе социальное обслуживание граждан представляет собой систему, которая сочетает в себе различные формы, виды и типы учреждений и услуг, единой целью которых являются удовлетворение потребностей пожилых людей и инвалидов.

С учетом того, что динамичное развитие многоплановой социальной системы вызвано, прежде всего, процессом социально-демографического старения российского общества, стоит отметить, что на данном этапе каждый пятый житель РФ достиг пенсионного возраста или превысил его.

Стремительное изменение условий жизни в стране привел к снижению уровня жизни значительной части населения, в первую очередь пенсионеров и инвалидов, увеличению количества одиноко проживающих и не способных к самообслуживанию людей преклонного возраста, рост социально значимых заболеваний.

Список литературы

1. Социальная работа / Под ред. проф. В.И. Курбатова. – г. Ростов – на – Дону: «Феникс», 2010 г., 576 с.
2. Социальная работа с пожилыми людьми: Настольная книга специалиста по социальной работе. – Москва: Институт социальной работы, 2011 г.
3. Социальная геронтология. / Под общ. Ред. Р.С. Яцемирской – Москва, 2011 г.
4. Технологии социальной работы: Учебник под общ. ред. проф. Е.И. Холодовой. – М.: ИНФРА – М, 2012. – 400с
5. Холодова Е.И. Социальная работа // Учебное пособие. – Москва. 2015г.
6. Холодова Е.И. Социальная работа с пожилыми людьми: Учебное пособие. – М.: Издательско – торговая корпорация «Дашков и К», 2012. – 296с.

УДК 378.4

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОСТИ У СТУДЕНТОВ

*Туарменская Анжела Валерьевна, доцент
(e-mail: a.tuarmenskaya@gmail.com)*

*Туарменский Алексей Владимирович, студент
РГУ им. С.А. Есенина, г.Рязань, Россия
(e-mail: tuarmenskiialeksei@gmail.com)*

В данной статье рассматриваются результаты исследования толерантности и её месте в политических, национальных и духовно-нравственных ценностях студентов государственного университета, обучающихся по специальности «социальная работа».

Ключевые слова: толерантность, межнациональные отношения, религиозные взгляды, экологические ценности.

Термин «толерантность» означает уважение, правильное понимание и принятие нескончаемого разнообразия культур, форм самовыражения и способов проявления человеческой индивидуальности. Проявлению толерантности благоприятствует ряд факторов: знания, открытость, общение и свобода мысли, совести и убеждений. В современном мире толерантность — это не просто вынужденная терпимость одного индивида к другому, это, активная жизненная позиция, формируемая на фундаменте признания не отчуждаемых прав и свобод человека. Поэтому проявление толерантности, созвучно уважению прав человека.

Проведённое социологическое исследование касалось проявления толерантности студентов в национальной, религиозной и политической сферах. Опросом (март 2017 года) было охвачено 60 студентов 1-4 курсов направ-

ления «социальная работа» РГУ имени С.А. Есенина. Целью исследования стало получение объективной информации о месте толерантности в системе ценностей студентов.

Большинство студентов (76,6%) имеют представление о сути термина «толерантность», считают данную проблему актуальной для России (70%) и осознают себя толерантными индивидами (65%).

Большинство опрошенных студентов считают себя русскими (95%). Это во многом определило отношения студентов к представителям других национальностей. Положительное отношение студенты выразили к возможности обучения в их группах представителей русской (88,3%), белорусской (63,3%) и украинской (48,3%) национальностей. В основном нейтрально студенты отнеслись к представителям большинства национальностей бывшего СССР и европейских стран. Наиболее негативную реакцию вызвали граждане США (25%).

Сегодня 58,3 % студентов считают необходимым введение графы национальность в паспорте РФ и 33,3% отвергают это. Студентам был задан следующий вопрос: «Играет ли для вас роль национальность человека?» Почти 32 % студентов посчитало неприемлемым собственный брак с представителем другой национальности [1]. Однако опрошенные терпимо относятся к национальному фактору в выборе круга друзей, места жительства, работы и при знакомстве, что коррелирует с результатами других исследований [2]. Для 25% студентов национальность вообще не играет роли.

Абсолютное большинство студентов (71,6%) отрицает возможность своего участия в насильственных действиях против лиц иной национальности, что весьма важно в условиях многонационального государства.

Второй блок вопросов касался религиозных предпочтений студентов. Происходящее в последние годы в России глубокие перемены существенным образом изменили сознание россиян, в том числе их отношение к религии. Это коснулось и высшей школы. Оценка уровня религиозности в вузовской среде показала, что наибольшая доля студентов однозначно заявили, что являются верующими в Бога (75%). Доля атеистов незначительна (13,3 %).

Студентам задали вопрос: «Как бы Вы отнеслись к возможному обучению в вашей группе представителей различных религий?» Половина студентов отнеслась положительно к обучению в своих группах православных. К представителям остальных конфессий студенты отнеслись нейтрально.

Следующий блок вопросов затрагивал отношение студентов к политической жизни в нашей стране. Судя по данным исследования для студентов - будущих социальных работников, прежде всего, характерна аполитичность [3]. Это означает, что большинство студентов относится индифферентно к политическим партиям и движениям [4]. Полученные данные свидетельствуют, что, у студентов в большей степени вызывает симпатии экологиче-

ские (50%) и благотворительные (30%) движения, нежели национально-патриотические (13,3%), коммунистические (1,6%), и демократические (1,6%) партии. Данный факт находит выражение в электоральном поведении студентов. Только 20% опрошенных регулярно принимают участие в выборах. Эпизодически принимают участие в голосовании 36,6%. Не участвуют 36,6% и категорически отвергают саму возможность 6,6% студентов. Не принимают участие в митингах и демонстрациях 76,6% опрошенных.

Отношения к реформам, проходящим в нашей стране, разделило студентов на следующие группы. Полное одобрение реформ высказали 3,3% студентов. При общем одобрении высказали не согласие со многими мерами правительства 26,6%. Четверть студентов высказали негативное отношение к реформам. 36,6% студентов обвинили в проблемах России граждан страны. Вторую и третью позицию в ряду виновных заняли олигархи 23,3% и коррупционеры 21,6%. Склонны обвинять во всех бедах России правительство 11,6% студентов.

Анализируя полученные данные можно утверждать, что в студенческой среде существуют представления о месте толерантности в реалиях современной России, о необходимости проявления терпимости по отношению к представителям иных национальностей и конфессий. Политическая пассивность студентов, хотя и не позволяет делать далеко идущие выводы об их толерантности, всё же даёт возможность судить о некотором потенциале терпимости студенчества по отношению к политическим институтам и процессам, происходящим в нашей стране.

Список литературы

1. Барановский А.В., Туарменский В.В., Фроловский М.Ю., Зайцев Р.П., Лебедев А.А., Палагин А.Г., Сазонов А. Взаимосвязь демографии и типа искомого партнёра у человека при разном уровне скученности популяций // Наука и образование XXI века материалы VII-й Международной научно-практической конференции. НОУ ВПО Современный технический институт. 2013.
2. Туарменская А.В., Туарменский В.В., Кондаурова Н., Строилов А., Тарасикова М. Стереотипные представления школьников о типичных британцах // Студенческий научный поиск - наука и образованию XXI века материалы IX-й Международной студенческой научно-практической конференции. – Рязань, СТИ, 2017. С. 254-257.
3. Туарменский В.В. Роль СМК в образовании и профессиональном выборе молодежи // Наука и образование XXI века сборник материалов II-ой Международной научно-практической конференции. – Рязань, СТИ, 2008. С. 83-88.
4. Туарменский В.В., Барановский А.В. Экология и ценности студентов рязанских вузов // Актуальные проблемы современного общества и пути их решения в условиях перехода к цифровой экономике. Материалы XIV международной научной конференции: в 4 частях. - Москва, МУ имени С.Ю. Витте, 2018. С. 243-249.

*Tuarmensky Aleksey Vladimirovich, student RSU named after S.A. Esenin, Ryazan, Russia
(e-mail: tuarmenskiialeksei@gmail.com)*

*Tuarmenskaya Anzhela Valereevna, Associate Professor, Dpt. of the Second Foreign Language and Language Teaching Methodology, RSU named after S.A. Esenin, Ryazan, Russia
(e-mail: a.tuarmenskaya@gmail.com)*

THE PROBLEM OF FORMING TOLERANCE IN STUDENTS

Abstract. This article discusses the results of the study of tolerance and its place in the political, national, and spiritual-moral values of students of the state university who study in the specialty of social work.

Keywords: tolerance, interethnic relations, religious views, environmental values.

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ (НА ПРИМЕРЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «ГОРОД КУРСК»)

Чуйков Олег Евгеньевич, к.соц.н.

(e-mail: chuikov-ru@mail.ru)

Курский государственный университет, Россия

В данной статье рассмотрена деятельность органов местного самоуправления в области молодежной политики. На материалах Управления молодежной политики, физической культуры и спорта города Курска проведен анализ муниципальной молодежной политики направления ее совершенствования.

Ключевые слова: молодежная политика, деятельность органов местного самоуправления, города Курск.

Муниципальная молодежная политика – это система мер, направленных на создание условий для успешной социализации и эффективной самореализации молодежи, для развития ее потенциала в интересах муниципального образования, региона, страны в целом.

На сегодняшний день в городе Курске проживает 104,8 тысяч человек в возрасте от 14 до 30 лет, в том числе 69,8 тысяч человек зарегистрировано на территории города и около 35 тысяч человек это приезжие студенты. Также в Курске проходят обучение около трех тысяч иностранных студентов из 75 стран мира[4].

При управлении молодежной политики, физической культуры и спорта города Курска работает городской молодежный координационный совет, где молодежь может высказать свои пожелания, предложения, чтобы каждый молодой человек мог себя реализовать, понять, в чём он хорош и как может развивать свои способности [1].

В настоящее время молодежная политика в городе Курске осуществляется на основе программно-целевого метода, что предполагает объединение усилий органов местного самоуправления, учреждений и организаций всех форм собственности, общественных объединений, широкое привлечение внебюджетных источников, внедрение новых управленческих технологий.

Большинство регионов в настоящее время еще не имеют собственных концепций в области молодежной политики. Тем не менее, в ряде региональных и административных центров, городов и муниципальных образо-

ваний этих регионов данные документы приняты и успешно реализуются. Например, для поддержки талантливой молодежи в городе Курске реализуются долгосрочная муниципальная программа «Повышение эффективности работы с молодежью, организация отдыха и оздоровления детей, молодежи, развитие физической культуры и спорта в городе Курске на 2014-2018 годы». Реализация Программы позволяет комплексно решать вопросы по организации мероприятий по работе с детьми и молодежью, созданию условий для развития физической культуры, массового спорта и отдыха детей и молодежи, сохранению и развитию муниципальных учреждений города Курска.

Молодежь является стратегическим ресурсом развития любого общества. Успешное социально-экономическое развитие города Курска во многом будет определяться тем, насколько молодежь: знает и принимает цели и задачи развития города, связывает с ним свои жизненные перспективы; обладает необходимыми физическими, интеллектуальными и нравственными качествами; имеет необходимые возможности для участия в общественно-политической и культурной жизни [2].

Одним из перспективных направлений молодежной политики может стать формирование молодежных и территориальных сообществ, а также кооперация с различными институтами региона и муниципального образования. Молодежная политика должна, прежде всего, помогать молодежи в самоопределении по жизненно важным вопросам. Это позволит формировать нравственную и социально успешную личность гражданина муниципального образования. От реализации этой базовой установки - удовлетворение реальных потребностей молодежи - будет зависеть эффективность реализации муниципальной молодежной политики.

Одним из направлений совершенствования молодежной политики будет являться совместная выработка привлекательного образа территории, который должен быть соотнесен со стратегией развития муниципального образования, что потребует не только административных решений, но и широкого общественного участия территориальных сообществ.

Общее направление повышение эффективности молодежной политики муниципального образования должно ориентироваться на переход от политики безвозмездной поддержки молодежных инициатив к инвестиционной финансовой политике. Данное направление должно предопределять вложение финансовых средств в молодежную политику как инвестиции в процессы развития муниципального образования. Это позволит молодежному сообществу осознать свою роль в процессах экономического развития муниципального образования, повысить уровень самоопределения, самоорганизации, самосознания молодежи и молодежной среды как субъекта и объекта социальной, политической и экономической системы развития территории муниципального образования.

Молодежная политика на муниципальном уровне должна основываться на том, что самой высокой ценностью муниципального сообщества явля-

ются свободные люди, способные ставить цели, добиваться их реализации и нести ответственность за полученные результаты в партнерстве с другими участниками. Конечным индикатором эффективности молодежной политики на муниципальном уровне являются количественные и качественные показатели приращения капитала территорий во всех его формах, но особое внимание необходимо уделить росту человеческого капитала.

Муниципальная молодежная политика должна развиваться в одном направлении в соответствии с задачами, сформированными на федеральном уровне как с точки зрения содействия реализации потенциала молодежи, так и содействия улучшению жилищных условий молодых семей. Осуществление политики посредством разработки и реализации стратегий, проектов и программ позволяет говорить о государственной молодежной политике как об одном из важных направлений деятельности муниципального образования. Применение такого подхода дает свои результаты, и это создает импульс к разработке и реализации новых программ и развитию муниципальных образований, регионов и страны в целом.

Список литературы

1. Каргополова Ю.С. Перспективы развития муниципальной молодежной политики / Ю.С. Каргополова // Проблемы и пути социально-экономического развития: город, регион, страна, мир. VI Международная научно-практическая конференция аспирантов и студентов. Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина - 2017. - С. 200-204.
2. Комов В.Э. Пути реализации современной молодежной муниципальной политики на примере муниципального образования "Городской округ Подольск Московской области" / В.Э. Комов // Муниципальная академия. – 2015. – с. 35-42.
3. Макиев О.Б. Возможности использования реципрокной модели молодежной политики на региональном и муниципальном уровнях / О.Б. Макиев, Б.А. Дейч // Вестник педагогических инноваций. – 2014. – с. 20-25.
4. Чуйков О.Е. Политология. Учебно-методический комплекс / Курск, 2010.

ДЕМОГРАФИЯ

ПОНЯТИЕ СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Гончарова Анастасия Михайловна, студент

Соловьева Светлана Николаевна, студент

Юго-Западный государственный университет, Курск, Россия

В данной статье рассматривается важный вопрос современности – социальное развитие в целом, а также социальное развитие общества.

Ключевые слова: общество, социальное развитие, развитие общества.

Что такое социальное развитие? Социальное развитие включает в себя приверженность индивидуальному и общественному благосостоянию и возможность для граждан определять свои собственные потребности и потребности своего общества и влиять на решения, которые их затрагивают. Социальные изменения включают общественные интересы в развитие социальной политики и экономических инициатив.

До относительно недавнего времени социальное развитие рассматривалось с точки зрения набора желаемых результатов - более высоких доходов, более долгой продолжительности жизни, более низкой младенческой смертности, большего и лучшего образования и т. д. В последнее время акцент сместился с результатов на благоприятные условия, стратегии и государственную политику, для достижения этих результатов. Но все же мало внимания уделяется основному социальному процессу развития, который определяет, как общество формирует, инициирует и организует; и было сделано несколько попыток сформулировать такую структуру. Однако существуют некоторые признанные теории и принципы, которые будут кратко рассмотрены.

Социальное развитие определяется в самых широких социальных терминах, как направленное вверх движение общества от меньшего к большему уровню энергии, эффективности, качества, производительности, сложности, понимания, творчества, выбора, мастерства, удовольствия и достижений.

Рост и развитие обычно идут вместе, но это разные понятия, подчиняющиеся разным законам. Рост предполагает расширение существующих видов и форм деятельности, а развитие предполагает качественное улучшение. Социальное развитие обусловлено подсознательными стремлениями общества к прогрессу. Общество (и отдельные лица) будут стремиться к прогрессивному выполнению приоритетной иерархии потребностей.

Мотивация сложна и очень индивидуальна. Мотивация к работе может быть физической (зарабатывание денег на еду или жилье), психологической (стремление к социальному удовлетворению или безопасности) или более бессознательной и инстинктивной - что относится к самореализационным причинам. Одной из самых популярных теорий, объясняющих её,

является «иерархия потребностей» Маслоу, которая классифицирует мотивации человека следующим образом:



Рисунок 1

Теория работает на основе того, что потребности являются только мотиваторами, когда они не удовлетворены. Потребности низшего порядка (физиология и безопасность) доминируют до тех пор, пока не будут удовлетворены, тогда возникнут более высокие потребности.

Как видно, в процессе общественного развития общество движется по ряду различных психологических мотивов. Самореализуемые мотивы (стремление к саморазвитию и социальному прогрессу по альтруистическим и этическим причинам) обычно выполняются последними. Однако глобализация культуры и информации быстрее приносят такие проблемы в общественное сознание. Революция растущих ожиданий представляет новую и более мощную движущую силу развития, которая по своей природе не ограничена, как и все остальные, конкретным классом или частью общества.

Развитие общества происходит только в тех областях, где коллективная воля достаточно сильна и ищет выражения. Её стратегии будут наиболее эффективными, когда они сосредоточены на выявлении областей, в которых социальная воля является зрелой, и могут предоставить более эффективные средства для выражения пробужденной социальной энергии. Только те инициативы, которые соответствуют этому подсознательному побуждению, могут быть успешными.

Но еще более важным показателем и критерием социального развития общества является развитие самого человека, его личности.

Список литературы

1. Леньков, Р.В. Социальное прогнозирование и проектирование : [учеб. пособие для бакалавров по направлениям подготовки 040100 «Социология», 080200 «Менеджмент»] / Р.В. Леньков. – М.: ЦСП и М, 2013.
2. Жуков В.И. Потенциал чел.: индекс соц. развития россиян. М., 1995.
3. Социология: Основы общей теории / Отв. ред. Г.В. Осипов, Л.Н. Москвичев. 2-е изд. М., 2008.

ПОЛИТИЧЕСКОЕ ЛИДЕРСТВО В ДЕМОКРАТИИ*Гончарова Анастасия Михайловна, студент**Соловьева Светлана Николаевна, студент**Юго-Западный государственный университет, Курск, Россия*

В статье анализируется значение лидерства в демократическом обществе.

Ключевые слова: лидер, демократия, политика.

Политический лидер — это человек, который наиболее широко отражает и защищает интересы народа или определенной социальной группы, обладает совокупностью качеств, необходимых политическому деятелю, стремится и способен консолидировать усилия окружающих и активно воздействовать на этот процесс для достижения обозначенных и выдвинутых им целей.

Проблема политического лидера возникает лишь при наличии определенных политических свобод, то есть в условиях демократии. Современный политик-лидер в условиях демократического общества должен обладать определенными качествами и способностями.

Сегодня большинство демократических стран мира обеспечивают косвенную или представительную демократию. Все люди равны перед законом страны, и существует положение о свободных и справедливых выборах через определенные промежутки времени. Государству было запрещено делать какую-либо дискриминацию по признаку религии, цвета кожи, места жительства, пола и тому подобного.

Демократия предлагает долю в управлении страной каждому гражданину. Лишь она предоставляет такие широкие возможности, благодаря которым граждане могут выбирать при определении политики правительства. Будучи лучшей школой активного гражданства, демократия позволяет гражданину чувствовать, что он имеет долю в правительстве.

Во всяком случае, политическая власть является результатом социальных фактов и остается вечным достоянием народа. Судьба политика в конечном итоге лежит в урне для голосования. Парламентская исполнительная власть постоянно и более или менее эффективно подотчетна законодательному органу за всю его политику и действия. Таким образом, лидер — это человек представительного мнения, обладающий предвидением, порядочностью и характером.

Роль лидера в государственном управлении является значительной. Планирование или подготовка к любому действию, независимо от того, что является наиболее важной административной функцией лидера. Формирование политики само по себе является своего рода планированием. Его реализация также предполагает планирование. Лидер несет ответственность за надзор и контроль всей установки.

Источником политической власти в условиях демократии является, прежде всего, народ, а во-вторых, законодательный орган, который является представительным органом народа. Лидер — это не просто инструмент для регистрации и исполнения воли народа и законодательной власти. Они хотят того, что не должно быть сделано, или могут не хотеть того, что в лучших интересах страны должно быть сделано. Поэтому он должен не только следовать, но и руководить.

Первым условием является сила и баланс личности. Сила подразумевает ум, твердость цели, постоянный интерес к работе и энергию. Баланс довольно сложно определить; с другой стороны, это может быть противоположность односторонности. Именно эти качества являются главными и побуждают людей доверять лидеру и его суждениям.

Лидерство — это деятельность, направленная на то, чтобы побудить людей сотрудничать в достижении какой-то цели, которую они считают желаемой. Лидер должен быть способен стимулировать и оживлять других. Следовательно, чувство удовлетворения обеспечивается последователями истинного лидера. Он может вызвать народный энтузиазм и местную инициативу в сфере государственной службы.

Список литературы

1. Л.В. Шалагиновой «Психология лидерства». С-Пб., 2007.
2. Спиридонова В. И. Демократическая перспектива этатистской модели государственности в современной России // Этатистские модели модернизации. — М., 2001.
3. Политология. Политические партии и движения современной России и их лидеры: Справочное пособие. Сост. Н.С.Емельянов. — М.:МГУПБ, 1999. — 39 с.

НАСЕЛЕНИЕ РОССИИ: ЧИСЛЕННОСТЬ, ДИНАМИКА, СТАТИСТИКА*Нашенкина Мария Сергеевна**Научный руководитель Носова Анжелика Николаевна,**старший преподаватель**Поволжский государственный технологический университет, г. Йошкар-Ола*

В данной статье представлены общие сведения о демографической ситуации в стране на 2018 год.

Главные показатели страны — это люди. Число населения — признак успешной политики государства — значит, имеются приемлемые условия для поддержания достойного уровня жизни.

Итоги демографической политики давно не сдвигаются с мертвой точки, несмотря на все усилия властей. Статистика рождаемости и смертности в России подтверждает это каждый год печальными цифрами. Увеличение населения — приоритетная задача на многие годы вперед!

Численность на январь 2018 г. составляет 146,8 млн. человек, это 9 место в мире. Уже несколько лет в России смертность превышает рождаемость.

На прирост населения влияет сдвиг среднего детородного возраста к 30 годам и выше. Жизненные приоритеты сильно изменились. Теперь женщины сначала делают карьеру, создают стабильность и уверенность в завтрашнем дне, а после – семью. Увеличение среднего возраста вступления в брак и современные методы контрацепции отрицательно сказываются на динамике.

Спутники смерти – сердечно-сосудистые заболевания, онкология, неизлечимые болезни, влияющие на смертность из-за несвоевременного выявления (воспаление легких, диабет), несчастные случаи и ДТП, суицид, СПИД, ВИЧ, другие неизлечимые болезни, результат которых – неправильный образ жизни. Вредные привычки, экология, неправильное питание, малоподвижный образ жизни ведут к нарушению здоровья и влияют на развитие серьезных болезней; как следствие – рождаемость снижается.

Общие основные данные о демографической ситуации в стране на 2018 год:

- *Количество мигрантов*, постоянно или большую часть года находящихся в РФ: около 10 млн (по данным на 2016 год), из которых около 4 млн — находится в стране нелегально. Из них около 50% находятся в Москве или Питере.

- *Распределение по «материковому» делению*: около 68% граждан проживают в европейской части страны, с плотностью 27 человек на 1 км². Остальная часть проживает в азиатской части страны, с плотностью 3 человека на 1 км².

- *Распределение по типам населенных пунктов*: 74.43% живут в городах.

- *Основные данные про населенные пункты*: 15 городов в РФ имеют численность более 1 млн, 170 городов — более 100 тысяч.

- *Количество национальностей*: более 200. Основная часть — русские (81%), татары (3.9%), украинцы (1.4%), башкиры (1.1%), чуваш и чеченцы (по 1%), армяне (0.9%).

Статистика рождаемости, смертности и естественного прироста по годам:

Год	Рождаемость, млн	Смертность, млн	Естественный прирост, млн
1995	2.74	2.02	+0.74
1996	2.78	2.08	+0.69
1997	2.8	2.11	+0.7
1998	2.8	2.17	+0.63
1999	2.88	2.42	+0.46
2000	2.35	2.5	-0.15

Рис 1. Статистика рождаемости и смертности в 20-м веке при СССР и сразу после его распада

1995	2.74	2.02	+0.74
1996	2.78	2.08	+0.69
1997	2.8	2.11	+0.7
1998	2.8	2.17	+0.63
1999	2.88	2.42	+0.46
2000	2.35	2.5	-0.15
2001	2.35	2.5	-0.15
2002	2.35	2.5	-0.15
2003	2.35	2.5	-0.15
2004	2.35	2.5	-0.15
2005	2.35	2.5	-0.15
2006	2.35	2.5	-0.15
2007	2.35	2.5	-0.15

Рис 2. Ситуация в 21 веке в современной России

По этим цифрам легче понять демографическую ситуацию в России в разные годы.

Как видим в таблице выше — рождаемость проседала в перестроечные девяностые, а затем плавно восстанавливалась. Однако проблема все равно остается: по сравнению со смертностью рождается все равно недостаточно много детей, и в последние 23 года (с 1995) естественный прирост был положительным только в 2013-2015. Да и то он был незначительным для страны с таким населением.

Процветание страны зависит от будущих поколений. В развитие вкладывается многое: школы для талантливых детей, спортивные резервы, программы для будущих ученых. Все возможности для развития и успешной жизни, которых становится больше с каждым годом. Есть поддержка со стороны властей. Не хватает только главного — людей. Рождаемость — основа процветания нации и благополучия страны, ответственность за которую лежит на каждом члене общества.

Воспитание в детях правильных приоритетов — задача родителей номер один. Заложенные ценности — вклад нового поколения в будущее страны, который в перспективе обернется постоянным увеличением рождаемости.

Сильная Россия в будущем — непрерывная работа над демографией сейчас.

Список литературы

1. Водарский Я. Е., Кабузан В. М. Территория и население России в XV—XVIII веках // Российская империя. От истоков до начала XIX века. Очерки социально-политической и экономической истории / редакторы А. Аксенов, Я. Водарский, Н. Никитин, Н. Рогожин. — М.: Русская панорама, 2011. — 880 с.
2. Кабузан В. М. Народы России в XVIII в.: Численность и этнический состав. — М.: Наука, 1990.
3. Косов, П. И. Основы демографии. Учебное пособие / П.И. Косов, А.Б. Берендеева. - М.: ИНФРА-М, 2018. - 288 с.
4. Кучмаева, О.В. Демографическая статистика. Учебник / О.В. Кучмаева. - М.: КноРус, 2017. - 921 с.
5. Лысенко, С. Н. Демография / С.Н. Лысенко. - М.: Инфра-М, Вузовский учебник, 2017. - 112 с.

РЕЛИГИОЗНАЯ ФИЛОСОФИЯ*Соловьева Светлана Николаевна, студент**Гончарова Анастасия Михайловна, студент**Юго-Западный государственный университет, Курск, Россия*

В данной статье проанализированы различные подходы к вопросу о соотношении философии и религии.

Ключевые слова: религия, религиозная философия, вера.

Философия - это наиболее важный и всеобъемлющий мыслительный процесс, разработанный людьми. Он сильно отличается от религии тем, что, где философия является критической и всеобъемлющей, религия является всеобъемлющей, но не обязательно критической. Она пытается дать представление о всей жизни и вселенной и предложить ответы на большинство, если не на все, самых основных и важных вопросов, которые возникают у людей на всей планете. Ответы, предлагаемые религией, не часто подвергаются тщательному анализу разума и логики.

Действительно, многие религиозные верования не поддаются логике и кажутся необоснованными. Религия основывается на вере. Философия, с другой стороны, является критиком веры и систем убеждений. Она ищет рациональные объяснения и обоснования убеждений. Философия основывается на разуме. Богословие имеет дело с рациональным мышлением о религиозных верованиях, но предполагает веру.

Богословы используют разум, чтобы сделать свои убеждения более ясными и, по возможности, иметь убеждения, удовлетворяющие требованиям разума. Они начинают с ряда убеждений - основополагающих или фундаментальных и в некотором смысле не подверженных возможному неверию или действительно критическому анализу. Философы исследуют природу религии и религиозных верований, действительно они ищут, все предположения любой системы мыслей или верования. Для них нет идей, которые можно было бы принять за веру.

Религиозная философия - это рациональное размышление о религиозных вопросах и проблемах без презумпции существования божества или опоры на акты веры.

В прошлом веке философы всего мира переориентировали свои исследования на природу религиозных верований, религиозного языка и религиозного мышления. Действительно, некоторые вступили в критическое размышление и диалог о природе или сущности самой религии.

Философия - это критическое мышление о религии во всех ее аспектах.

Критическое размышление о религиозных верованиях может указывать на то, что оно несовершенно по причине противоречивый, без доказательств в поддержку основных требований.

Это не означает, что философия пытается опровергнуть религиозные убеждения. Она полагает, что религиозные верования - это просто верования, а не эмпирические утверждения.

Рассмотрим современную религиозную философию. Она много внимания уделяет проблемам бытия, подчиняет познавательную деятельность божественной воле и провидению. Данное внимание объясняется необходимостью постоянного напоминания о Боге как о первичном, абсолютном и творческом начале всего бытия и материального бытия, в частности. Человек в религиозной современной философии трактуется достаточно свободным и самостоятельным в природном и социальном мире, но зависим от Бога как от своего творца. Он познает мир, согласуя познание с религиозной верой.

Таким образом, современная философия и вся философия в целом, представляет сложное и многообразное явление духовной культуры. В ней осмысливаются самые различные процессы и стороны бытия.

Список литературы

1. Евлампиев И. И. История русской метафизики в XIX–XX веках. Русская философия в поисках абсолюта. Ч. I. – СПб.: Алетейя, 2000.
2. Зеньковский В. В. История русской философии. – М.: Академический Проект, Раритет, 2001. 5. Кимелев Ю. А. Философия религии: Систематический очерк. – М.: Издат. Дом «Nota Bene», 1998.
3. Китаева Л. А. Философия религии Германа Когена: автореф. дис. канд. филос. наук: 09.00.03. – Саратов, 2005.
4. Марсель Г. Примат экзистенциального: его этическое и религиозное значение // Марсель Г. О смелости в метафизике / сост., пер. с фр., вступ. ст., прим. В. П. Визгина. – СПб.: Наука, 2012.

ЭКОНОМИКА. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
И ИХ ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ЕЕ ЭКОНОМИКИ***Асанова Светлана Сергеевна, аспирант**(e-mail: ssw28@rambler.ru)**Хмелева Галина Анатольевна, д.э.н., доцент**(e-mail: galina.a.khmeleva@yandex.ru)**Самарский государственный экономический университет,**г. Самара, Россия*

В данной статье рассматриваются основные экономические вызовы, с которыми столкнулась Российская Федерация начиная с 2014г. проанализирована текущая концепция импортозамещения, которая была принята РФ. Рассмотрены последствия данных вызовов и их грация на положительные и отрицательные аспекты.

Ключевые слова: экономические вызовы, импортозамещение, Российская Федерация, экономические последствия.

С началом кризиса, который начался в Украине США и Евросоюз, а также другие страны начали ввод антироссийских санкций для изменения мнения России по крупным международным вопросам. 6 марта 2014года Президентом США подписан указ 13660 «О блокировании собственности некоторых лиц, способствующих ситуации на Украине». Российская Федерация с 7 по 22 августа 2014 года ограничивает импорт продовольственных товаров США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии, ограничивает государственные закупки иностранных товаров легкой промышленности. В связи с изменением политических и экономических международных отношений с западными странами, в России постепенно начинает зарождаться и развиваться процесс импортозамещения. Под импортозамещением понимается уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров [1].

Угрозу в 2014 году для российского импортозамещения стал представлять фактор времени: условия для отказа от импорта сложились в считанные месяцы, а для увеличения дополнительной продукции, даже при наличии свободных производственных мощностей и других ресурсов, требовалось гораздо больше. Для роста российского производства фактор времени - это упущенная возможность. В этих случаях освободившуюся нишу начинают занимать компании Китая, латиноамериканских и других стран, которые по сравнению с Европой поставляют более дешевую, но менее качественную продукцию. Чтобы этого избежать Российская Федерация начинает качественную ориентацию на импорт как самый доступный путь для ликвидации накопленного отставания и повышения конкурентоспо-

собности собственного производства в относительно короткие сроки. К началу 2017 году данная проблема была практически полностью решена, так как российские предприятия полностью адаптировались к быстроизменяющимся условиям экономики.

В период с 2014года Российская Федерация начала испытывать на себе вызовы международной экономики, которые потребовали мобилизации потенциальных возможностей ее экономики (таблица 1).

Таблица 1 - Основные вызовы экономики Российской Федерации в 2014г.

Вызовы экономики	Суть
Вдвое снизилась мировая цена на нефть за 2014год (марка Брент с 107,7\$ до 57,35\$).	После снижения мировой цены на нефть происходит удешевление газа, так как методика ценообразования на природный газ зависит от цены на нефть. За счет доходов от экспорта нефти и газа Россия оплачивает импорт машин и оборудования, лекарств, продовольствия и др. Поэтому, если не прибегать к расходованию валютных резервов, следствием снижения экспортной выручки неизбежно становится необходимость замены импорта продукцией отечественного производства, даже с некоторой допустимой потерей качества, но выигрышем в цене.
Синхронно с падением цен на нефть вдвое снизился валютный курс рубля за 2014год (курс доллара и евро с 32,66 руб. и 45,06руб. до 69,66руб. и 78,79 руб. соответственно).	Это привело к росту экспортных возможностей. Появились перспективы диверсификации поставок экспортной продукции в Китай, Индию, страны Центральной Азии, Латинской Америки, другие зарубежные страны.
Истощение наиболее доступных месторождений нефти и газа.	Компенсировать это снижение можно: а) повышением нефтеотдачи на действующих скважинах за счет использования прогрессивных технологий; б) добычей нефти и газа на шельфе Ледовитого океана; в) переработкой сланцев.
Понижение кредитных рейтингов в сочетании с санкциями закрывает доступ к дешевому зарубежному капиталу, способствует вывозу рос-	За 2014 г. отток капитала составил около 150 млрд. долл. [2, с. 2]. Следствием этого является свертывание инновационной деятельности, про-

сийского капитала.	изводственного строительства, источников быстрого подъема экономики.
Ответные санкции России на запрет ввоза в страну из-за рубежа продовольствия.	Введенные ответные санкции одновременно увеличивают производственную нагрузку, к которой РФ не готова. Возникают проблемы поиска новых поставщиков импорта продовольствия «за пределами санкций», угрозы ввоза запрещенных продуктов через третьи страны, роста цен, а в случае их регулирования - дефицита.

Таблица 1 отражает основные вызовы, с которыми пришлось столкнуться Российской Федерации в период введения санкций. Негативные экономические вызовы 2014 г. для России (если учитывать не только санкции) стали результатом снижения темпов экономического роста, который начал зарождаться еще с конца 2013 г.

Введение санкций можно рассматривать с нескольких позиций, а именно: их негативные и позитивные последствия. Ни одно решение не может рассматриваться только с положительной или только с отрицательной стороны. Всегда есть и плюсы и минусы. Таким образом, введение санкций против РФ способствовали проявлению таких негативных процессов как [3, с.134-137]:

- отток иностранных капиталов, начавшийся с 2014 года и продолжавшийся до начала 2016года Повышение налогов и принятие решения о повышении пенсионного возраста, который произошел в конце 2018года;
- рост инфляции и снижение стоимости рубля как следствие финансового кризиса в России. Согласно данным Росстата в 2014–2015г.г. инфляция составила более 8 %. Цены на отдельные виды товаров выросли почти в 2 раза;
- снижение цен на нефть, как в России, так и во всем мире;
- падение курса национальной валюты.

Кроме негативных тенденций в экономике России наблюдаются положительные результаты, которые выразились в:

- расширении экономических связей с Китаем, среди них заключение газового контракта в \$400 млрд., который был довольно неожиданным для стран ЕС. Индекс глобальной конкурентоспособности в 2014 году составил: для России 4,2, Китая — 4,5 [4, с.46]. В 2015 году Китай и Россия договорилась о взаиморасчетах по некоторым сделкам в рублях и юанях, снизив зависимость от американского доллара;

- переориентире российской экономики на приоритетные отрасли с сырьевых сегментов на сегменты с высокой добавленной стоимостью, предпочитая поддержку реальный, а не финансовый сектор;
- импортозамещении, направленном на защиту внутреннего производителя путем замещения импортируемых товаров товарами российского производства.

Таким образом, экономические вызовы, с которыми столкнулась Российская Федерация, способствовали развитию политики импортозамещения. Россия проводит курс на повышение конкурентоспособности отечественных товаров, который заключается в модернизации производства и повышении его эффективности, улучшении качества производимого товара, внедрении инноваций. Повышая качество отечественных товаров, российские производители тем самым повышают уровень производственных отраслей до уровней ведущих государств. Антироссийские санкции стали мощным стимулом для развития импортозамещения, что является основным экономическим механизмом для повышения ВВП России и успешного восстановления экономических процессов.

Список литературы

1. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б.. Современный экономический словарь. — 2-е изд., испр. М.: ИНФРА-М. 479 с. 2009.
2. Электронный вариант газеты Коммерсантъ, 19.01.2015. URL: <https://www.kommersant.ru/daily/88759> Режим доступа: 17.01.2019
3. Сергеева О. Ю., Каримова А. А. Экономические последствия санкций для российской экономики // Вопросы экономики и управления. — 2017. — №1.
4. Сергеева О. Ю. Содружество БРИКС и его влияние на мировую экономику / О. Ю. Сергеева, А. А. Бойцова, Д. О. Шалыгина // Вопросы экономики и управления. — Казань: ООО «Издательство Молодой ученый», 2015. — № 2.

УДК 330.03

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ В РОССИИ

Асатрян Альвина Арамовна, студент
(e-mail: alvinalvina@yandex.ru)

Андрющенко Ольга Геннадьевна, д.э.н., профессор
Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт им. А.К.Кортунова
ФГБОУ ВО Донской ГАУ, г. Новочеркасск, Россия
(e-mail: s0067@yandex.ru)

В статье рассматривается понятие государственной корпорации, нормативно-правовая база их функционирования, отличительные характеристики и история развития. Анализируется деятельность крупнейших на сегодняшний день государственных корпораций в Российской Федерации, раскрывается их значение в экономике страны.

Ключевые слова: экономика России, отрасли экономики, госкорпорации, Росатом, Роскосмос, Ростех, Внешэкономбанк, Агентство по страхованию вкладов.

В условиях усиления экономических санкций и макроэкономической нестабильности в экономике Российской Федерации усиливается роль государственного сектора, основными экономическими субъектами которого выступают госкорпорации. Благодаря своему масштабу, они позволяют развиваться целым отраслям хозяйственной деятельности человека. Некоторые из госкорпораций являются практически монополистами в своих отраслях, что наделяет их системообразующими и координирующими функциями в процессе формирования факторов, способствующих развитию экономики. Кроме того, опыт формирования государственных корпораций является важным для российской экономики в условиях выхода ее на траекторию инновационного развития. В этой связи целесообразно рассмотреть основные характеристики, историю появления и перечень государственных корпораций, представленных в настоящее время, как объекта исследования, для отслеживания их становления и последующего влияния на экономику. Методологической базой исследования послужили методы анализа и синтеза, а также ретроспективный анализ.

В соответствии со ст. 7.1 ФЗ от 12.01.96 г. №7-ФЗ «О некоммерческих организациях» [1] государственной корпорацией (далее – госкорпорация, ГК) признается не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная Российской Федерации на основе имущественного вклада и созданная для осуществления социальных, управленческих или иных общественно полезных функций. Госкорпорация обязательно должна создаваться на основании Федерального Закона, конкретизирующего цели её создания и функции деятельности.

ФЗ "О некоммерческих организациях" формулирует порядок образования и функционирования, определяет правовой статус, правила ликвидации и реорганизации указанных предприятий как юрлиц. В нормативном акте установлены особенности создания и использования имущества, обязанности и права участников[1].

Отличительные характеристики такой правовой формы как госкорпорация от иных похожих (госкомпании, госпредприятия), представлены на нижеследующей схеме (рисунок 1).

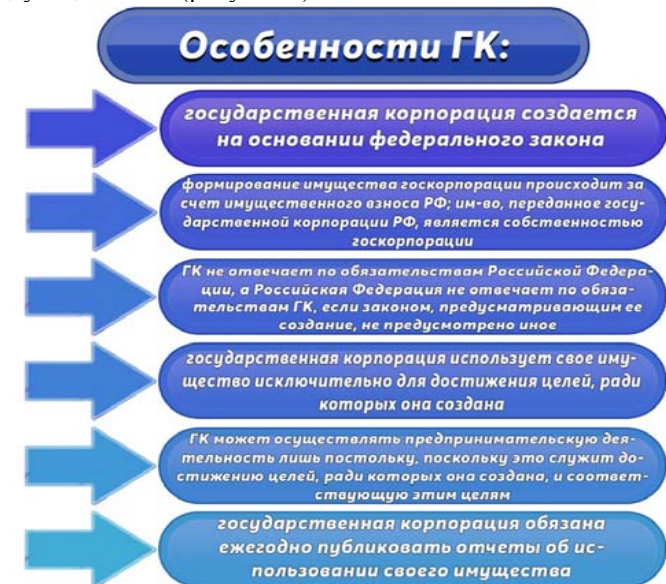


Рисунок 1 – Основные отличительные характеристики госкорпорации

Первой государственной корпорацией в России было Агентство по реструктуризации кредитных организаций (АРКО), возникшее в 1999 году. Само по себе возникновение госкорпораций говорит о том, что государство укрепляет свои позиции в системе хозяйствования коммерческих организаций и направляет экономическую и иную деятельность субъектов в области приоритетных направлений в целях развития [2].

Как уже было отмечено, формирование государственных корпораций началось с середины 90-х годов прошлого века, однако только к настоящему времени сформировались достаточно крупные корпоративные структуры в государственном секторе российской экономики. В ходе периода с 2004 по 2007 год происходило активное создание ГК. Было создано 7 самостоятельных ГК, представленных на схеме ниже, каждая с целью решения конкретных задач[3, с. 135].



Рисунок 2 – ГК, созданные за период 2004-2007 года

Так как имущество госкорпораций формируется только лишь за счёт денежных средств государства на сто процентов, то, следовательно, именно государство единолично получает возможность направлять её деятельность в нужное русло, развивать необходимые отрасли и создавать множество инноваций [2].

На данный момент, в 2018 году, имеют большое значение для экономики страны и позволяют осуществлять планомерное развитие своей отрасли следующие госкорпорации: «Росатом», «Ростех», «Роскосмос», «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», «Агентство по страхованию вкладов». Рассмотрим специфику каждой из них.

ГК «Росатом» обеспечивает проведение государственной политики в области развития атомной отрасли, выполнение заданий государственной программы вооружения и государственного оборонного заказа [4, с. 318].

«Ростех» – государственная корпорация по содействию разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции.

Государственная корпорация по космической деятельности «Роскосмос» – российская корпорация, управляющая космической отраслью страны [5], созданная путём преобразования Федерального космического агентства «Роскосмос». Из-за своей специфики отрасли, требующей большого количества денежных и интеллектуальных ресурсов, производственных мощностей, «Роскосмос» является, фактически, монополистом. «Роскосмос» обеспечивает реализацию государственной политики и оказывает услуги в сфере космической деятельности, а также осуществляет работу в рамках МКС.

«Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» является ГК, чьи главные задачи – создание условий для экономического роста и стимулирование инвестиций. С принятием в 2007 году закона «О банке развития» главным направлением деятельности Внешэкономбанка стало финансирование крупных инвестиционных проектов, которые по тем или иным причинам не могут быть реализованы за счёт коммерческих банков [6]. Также его целью является обеспечения повышения конкурентоспособности экономики страны различными путями.

Агентство по страхованию вкладов (АСВ) – российская государственная корпорация, созданная в январе 2004 года для обеспечения системы страхования вкладов [7]. Основная функция – страхование вкладов населения. Участие в системе страхования обязательно для всех банков, имеющих право на работу с частными вкладами, а вклады считаются застрахованными со дня включения банка в реестр банков – участников системы обязательного страхования вкладов.

Таким образом, в современных экономических реалиях госкорпорации, являясь экономическими агентами государственного сектора, позволяют контролировать развитие стратегически важных отраслей экономики, координировать их развитие и обеспечивать межотраслевое перераспределение ресурсов, создавая мощный потенциал для структурной модернизации экономики.

Список литературы

1. О некоммерческих организациях Электронный ресурс.: федер. закон от 12 января 1996 г. №7-ФЗ: в последней ред. // КонсультантПлюс: справ, правовая система. Загл. с экрана.
2. Шишкин А. Н. Истоки и перспективы формирования государственных корпораций в Российской Федерации // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. 2013. №2-1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istoki-i-perspektivy-formirovaniya-gosudarstvennyh-korporatsiy-v-rossiyskoy-federatsii> (дата обращения: 28.12.2018).
3. Барышева Г. А., Бондарь Т. В. Государственная корпорация как новый институт реализации государственной собственности // Современные наукоемкие технологии. – 2010. – № 2. – С. 135-138; Режим доступа: <http://www.top-technologies.ru/ru/article/view?id=24528> (дата обращения: 27.12.2018).
4. Ядерный энергетический комплекс // Топливо-энергетический комплекс России 2000-2009 гг. Справочно-аналитический обзор / Бушуев В. В., Мастепанов А. М., Громов А. И., Куричев Н. К. – М.: ИАЦ Энергия, 2010. – 423 с. – С. 316–346.
5. О Государственной корпорации по космической деятельности «Роскосмос» Электронный ресурс.: федер. закон от 13 июля 2015 г. N 215-ФЗ: в последней ред. // КонсультантПлюс : справ, правовая система. Загл. с экрана.
6. О банке развития Электронный ресурс.: федер. законот 17.05.2007 г. N 82-ФЗ в последней ред. // КонсультантПлюс : справ, правовая система. Загл. с экрана.
7. О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации Электронный ресурс.: федер. закон от 23 декабря 2003 г. № 177-ФЗ // КонсультантПлюс : справ, правовая система. Загл. с экрана.

Asatryan Alvina Aramovna, student
(e-mail: alvinalvina@yandex.ru)

Novocherkassk engineering-meliorative Institute A. K Kortunova of the Donskoy state agrarian university, Novocherkassk, Russia

Andryushchenko Olga Gennadiyevna, Chair of the Department of Information Economics, Grand Ph.D. in Economics, Professor
Novocherkassk Engineering-Land Reclamation Institute of Don State Agrarian University, Novocherkassk, Russia

THE FORMATION AND DEVELOPMENT OF STATE CORPORATIONS IN RUSSIA

Abstract. The article describes the concept of the state Corporation, the legal framework of their functioning, distinctive characteristics and history of development. The activity of the largest state corporations in the Russian Federation today is analyzed, their importance in the economy of the country is revealed.

Keywords: economy of Russia, sectors of the economy, the state Corporation, Rosatom, Roscosmos, Russian technologies, Vnesheconombank, the Agency for Deposit insurance.

ИМИДЖ РЕГИОНА КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЕГО КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Беляева Мария Александровна

Адыгейский государственный университет, г. Майкоп, Россия
maria240696@mail.ru

В статье рассмотрены особенности формирования положительного имиджа региона в условиях возрастающей межрегиональной конкуренции, выявлена его значимость как ключевого маркетингового инструмента в повышении конкурентоспособности бюджетно-дефицитных регионов Юга России.

С ростом нестабильности российской экономики межрегиональные социально-экономические различия не только не уменьшаются, но имеют тенденцию углубляться, что во многом связано с обострением межрегиональной конкурентной борьбы. В этих условиях состояние и перспективы развития каждого субъекта федерации зависят от уровня его конкурентоспособности.

Для Адыгеи, являющейся сравнительно благополучной относительно других Северо-Кавказских республик, задача усиления конкурентных позиций имеет особое значение, т.к. за последние годы конкурентные позиции Республики в экономическом пространстве ЮФО в целом несколько ослабли, о чем свидетельствуют результаты проведенной нами сравнительной рейтинговой оценки конкурентоспособности Республики Адыгея на фоне остальных регионов ЮФО (рис. 1).

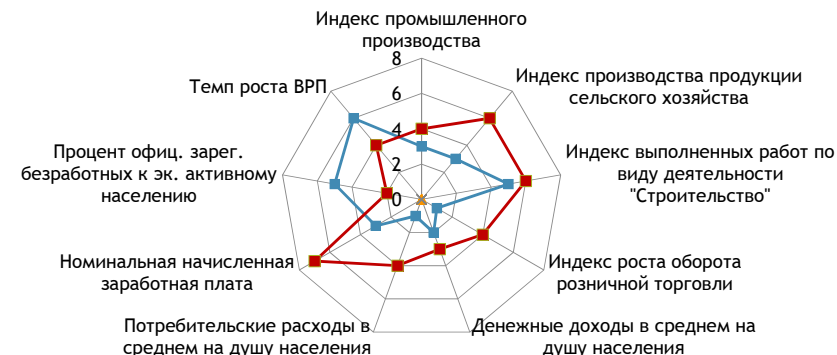


Рисунок 1. Рейтинговые места РА в составе ЮФО по основным показателям конкурентоспособности в 2010 и 2017 гг.

При этом произошло существенное смещение позиций Адыгеи по одним показателям конкурентоспособности в лучшую сторону. В частности, по темпам роста ВРП, по безработице. Но одновременно по ряду других показателей конкурентные позиции ухудшились. Это – динамика сельскохозяйственного производства, заработной платы и, как следствие, – оборота розничной торговли [2].

Растущее отставание Республики Адыгея по уровню конкурентоспособности от более развитых соседних регионов, особенно от Краснодарского края, способствует дальнейшей деформации структуры ее экономики. Успех в конкурентной борьбе может быть достигнут при использовании современных маркетинговых инструментов, обеспечивающих достаточную степень конкурентоспособности и позволяющих гибко реагировать на изменения внешней среды. В этих условиях возрастает роль имиджа как маркетингового инструмента, который позволяет привлекать и наращивать ресурсы для эффективного развития территории.

Рост внимания к проблеме формирования сильного имиджа не случаен. Сильный региональный имидж становится необходимым условием достижения регионом стратегической конкурентоспособности. И этому есть вполне разумное объяснение. Во-первых, сильный имидж региона дает эффект приобретения регионом конкурентных преимуществ, обуславливающих приоритет данного региона при принятии значимых решений. Во-вторых, сильный имидж повышает лояльность резидентов, а значит, защищает регион от опасности «перетекания» бизнеса, в первую очередь крупных налогоплательщиков в регионы с более привлекательным имид-

жем. В-третьих, сильный имидж облегчает доступ региона к ресурсам разного рода: финансовым, информационным, кадровым и т.д.

В Республике Адыгея был создан координационный совет по формированию имиджа региона для оптимизации информационной политики, направленной на решение этой задачи. Однако, несмотря на наличие бесспорных достижений, потребность в усилении положительного имиджа Республики Адыгея все еще остается.

Такая потребность обусловлена малыми размерами региона, анклавным положением, недостаточной вовлеченностью природно-ресурсного потенциала республики в мирохозяйственный оборот, неразрекламированностью ее уникальных конкурентных преимуществ.

Несмотря на ухудшение общеэкономической ситуации и социальную перегруженность бюджета Адыгеи, до 2020 года расходы на усиление ее имиджа возрастут кратно. Доля прямых и косвенных расходов на формирование позитивного имиджа в общем объеме затрат на развитие экономики РА составит не менее 8% (рис. 2).

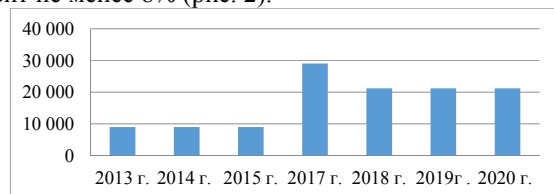


Рисунок 2. Объем бюджетного финансирования расходов на формирование положительного имиджа РА за 2013-2020 г., тыс. руб.

Таблица 1 – Анализ количества запросов в поисковой системе Яндекс по данным сервиса Яндекс.Wordstat

Запросы		Количество показов в ноябре 2018 года	В расчете на 10 000 жителей региона
Отдых	в Адыгее	12 173	268,1
	в Краснодарском крае	60 390	107,8
Туризм	в Адыгее	474	10,4
	в Краснодарском крае	3 333	6
Университеты	в Адыгее	76	1,7
	в Краснодарском крае	646	1,2
Бизнес	в Адыгее	140	3,1
	в Краснодарском крае	2 561	4,6
Инвестиции	в Адыгее	34	0,8
	в Краснодарском крае	1 219	2,2

Проведя анализ запросов в поисковой системе Яндекс по пяти имиджеобразующим показателям, мы выяснили, что по трем показателям Республика Адыгея относительно популярнее, чем Краснодарский край, в сред-

нем в 1,5-2,0 раза, но по степени популярности региона в среде желающих открыть бизнес – Республика Адыгея отстает от края в 1,5 раза, а в среде потенциальных инвесторов – в 3 раза. Это – очень сильное отставание, особенно если учесть, что Адыгея расположена внутри Краснодарского края (таб. 1).

Преодоление такого отставания – это задача, которую надо решать, но ее возможно решить лишь, подойдя комплексно к проблеме повышения инвестиционной привлекательности республики, используя, в частности, весь потенциал имиджевого фактора.

Список литературы

1. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2017: Р32 Стат. сб. / Росстат. – М., 2017. – 1402 с.
2. Долгашева М.А. Конкурентные позиции Республики Адыгея в экономическом пространстве Южного макрорегиона: факторы формирования и инструменты усиления. // Проблемы и перспективы социально-экономического развития регионов Юга России: сборник научных трудов по материалам V Всероссийской научно-практической конференции / под науч. редакцией А.А. Тамова – Майкоп: ЭлИТ, 2018. – 231 с.

ДИНАМИКА ТОВАРООБОРОТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ С ЦЕНТРАЛЬНЫМ ФЕДЕРАЛЬНЫМ ОКРУГОМ

Борисова Дина Владимировна, ассистент

*Борисова Людмила Викторовна, д.т.н., профессор, зав. кафедрой
Донской государственный технический университет,
г. Ростов-на-Дону, Россия
(kaf-qm@donstu.ru)*

В статье рассматриваются некоторые аспекты анализа товарооборота Ростовской области с Центральным федеральным округом. Приводятся значения статистических показателей, характеризующих динамику товарооборота с регионами Центрального федерального округа

Ключевые слова. Товарооборот, базисный и цепной абсолютные приросты, базисный и цепной коэффициенты роста.

Актуальной задачей при изучении и прогнозировании состояния региональных товарных рынков, является учет динамических показателей развития процессов экономической интеграции регионов. Результаты анализа динамики показателей товарооборота являются основанием для выработки конкретных предложений по совершенствованию и развитию товарного рынка в эффективном направлении, и делать заключения о целесообразности мероприятий по его управлению.

Основными задачами исследования товарных рынков являются [1]: сбор и обработка информации; расчет интегральных и дифференциальных оценок товарооборота; оценка объема рынка; анализ составляющих товарооборота по вывозу/ввозу продукции; анализ цикличности развития рынка;

анализ составляющих по укрупненным группам продукции; анализ региональных различий рынка и др.

Решение указанных задач ориентировано на выявление признаков состояния регионального рынка в целом, а также его составных частей.

Начальным этапом решения рассматриваемой задачи является анализ обобщенных характеристик товарооборота [2]. Рассмотрение статистических данных за последнее 18 лет свидетельствует о ежегодном увеличении объема товарооборота. Этот факт подтверждает тезис о расширении и укреплении межрегиональных связей и активизации процесса товарообмена между регионами РФ. Средний абсолютный прирост за рассматриваемый период равен 27,096 млрд. руб. Среднегодовой темп роста составляет 1,069.

Представляет интерес анализ товарооборота РО с федеральными округами (ФО) [3]. На рис. 1 приведены значения доли ФО в товарообороте с РО (данные за 2017 г.).

На рис. видно, что доля Центрального федерального округа (ЦФО) в товарообороте с РО самая большая. В табл. 1 представлены данные о динамике доли ЦФО в товарообороте с Ростовской областью за последние пять лет.

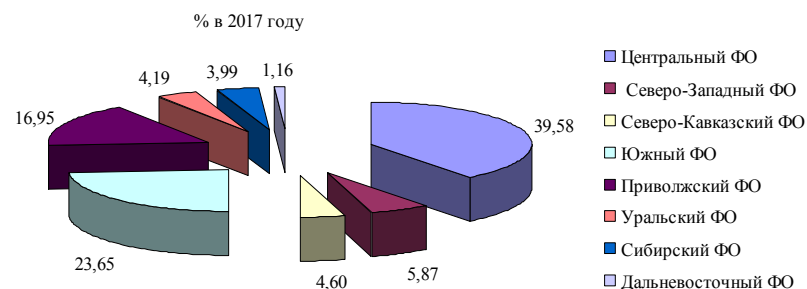


Рисунок 1 – Доля федеральных округов в товарообороте с РО (2017 год)

Таблица 1 – Динамика доли ЦФО в товарообороте с РО

Показатель	Года				
	2013	2014	2015	2016	2017
Доля в товарообороте с РО, %	42,5	41,4	37,5	37,4	39,6

Видно, что доля ЦФО достаточно велика и поддерживается примерно на одном уровне. В связи с этим представляется целесообразным более подробное рассмотрение динамики товарооборота с ЦФО. Средний абсолютный прирост товарооборота с ЦФО равен 9,59 млрд. руб. Среднегодовой темп роста составляет 1,058. В настоящей работе рассматривается период с 2013 по 2017 года. На рис. 2 и в табл. 2 представлены широко используемые на практике показатели динамики временного ряда: объем товарообо-

рота, БАП – абсолютные приросты базисный и ЦАП – цепной, коэффициенты роста базисный (БКР) и цепной (ЦКР) а также коэффициент прироста (КПР). Расчетные значения указанных параметров определялись по стандартным формулам [4]. В качестве базового уровня принят 2012 год. Расчетные значения получены на основе базы данных программной системы, сформированной на основе информации из статистических сборников по Ростовской области [5].

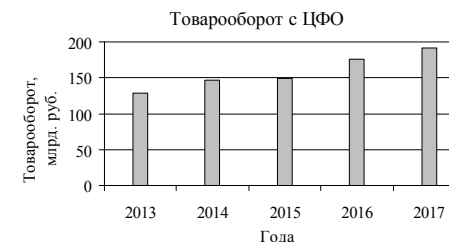


Рисунок 2 – Динамика товарооборота Ростовской области с ЦФО

В табл. 2 приведены значения рассматриваемых показателей временного ряда.

Таблица 2 – Показатели временного ряда для ЦФО

Показатели	Года					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
БАП	0	4,34	21,86	24,26	50,97	67,18
ЦАП	0	4,34	17,52	2,40	26,71	16,21
БКР	1	1,03	1,18	1,19	1,41	1,54
ЦКР	1	1,03	1,14	1,02	1,18	1,09
КПР	0	0,03	0,18	0,19	0,41	0,54

Анализ представленных материалов показывает, что Ростовскую область можно охарактеризовать как регион, обладающий значительной степенью интеграции с субъектами Российской Федерации. Ростовская область является перспективным и активно развивающимся регионом РФ. В результате исследования и анализа экономической ситуации в РО выявлена тенденция к сохранению сложившихся экономических связей с основными регионами - партнерами, что способствует укреплению позиции области на отечественном рынке.

Список литературы

- Борисова, Л.В. Некоторые аспекты анализа развития товарных рынков / Л.В. Борисова, В.П. Димитров, Н.П. Семенюк // Вестник Дон. гос. техн. ун-та.- 2011.- Т11, № 8.- С. 1255-1260.
- Борисова, Л.В. Статистический анализ товарооборота Ростовской области с регионами России / Л.В. Борисова, В.П. Димитров// Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015.– 175 с.

3. Димитров, В.П. Анализ динамики товарооборота Ростовской области с субъектами РФ/ В.П. Димитров, Л.В. Борисова, Н.П. Семенюк, М.С. Зотова // Состояние и перспективы развития сельскохозяйственного машиностроения: материалы 5 междунар. науч.-практ. конф., 29 февр.-1 марта.- Ростов н/Д.- 2012.- С. 400-404.

4. Борисова, Л.В. Методы анализа и оценки в менеджменте качества: учеб. пособие. Ростов н/Д, 2009.- 200 с.

5. Борисова, Л.В. Информационное обеспечение мониторинга товарных рынков / Л.В. Борисова, В.П. Димитров, Н.П. Семенюк// Научный журнал КубГАУ, 2011. - №7 (07) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.ej.kubagro.ru/2011/07/pdf/48.pdf>

КАК КУРС РУБЛЯ ЗАВИСИТ ОТ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ? ПОДХОДЫ К ПРОГНОЗУ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ

Выпно Виолетта Владимировна, студент

(e-mail: vyvno.violetta@mail.ru)

Дранишников Вера Васильевна, к.э.н., доцент

Сибирский государственный индустриальный университет,

г.Новокузнецк, Россия

(e-mail: drvv2010@yandex.ru)

В данной статье изложены подходы к анализу зависимости цены на нефть и курса рубля. Рассмотрены и обобщены мнения экспертов относительно того, каким является прогноз цены на нефть в краткосрочном периоде.

Ключевые слова: нефть, курс рубля, доллар, энергоресурсы.

В период крупных экономических и политических кризисов, ценами на нефть начинает интересоваться практически каждый – это серьезный показатель перспектив на будущее в любой стране, а в нашей – особенно. И один из самых насущных вопросов – почему же курс российского рубля так сильно привязан к нефти?

Для начала нужно разобраться в глобальной экономике. Посмотрим, как же осуществляется эмиссия доллара в США. Существует Федеральная Резервная Система (ФРС) – это независимое федеральное агентство для выполнения функций центрального банка и осуществления централизованного контроля над коммерческой банковской системой Соединённых Штатов Америки, именно она создаёт денежную массу в США. Что нужно США сделать, чтобы получить доллары? Правительство США даёт Федрезерву долговые облигации (трежеры), которые служат Банку в качестве обеспечения, на определённую сумму. В свою очередь, Федеральная Резервная Система печатает деньги и отдаёт их правительству США в долг под проценты.

Что же происходит в Российской Федерации? В РФ есть Центральный Банк, но в отличие от Соединённых Штатов, он не имеет права давать деньги правительству Российской Федерации. Соответственно, чтобы на-

печатать рубли, необходимо что-то продать на Международном рынке. Основным товаром в России являются углеводороды – нефть и газ. После того как на Международном рынке произошёл обмен нефти на доллары, доллары поступают в Центральный Банк. В свою очередь ЦБ на сумму полученных долларов выпускает рубли по нынешнему курсу.

Исходя из этого процесса, мы чётко понимаем, что стоимость этих самых углеводородов, определяет количество денежной массы в обращении в РФ. Чем дороже стоит нефть и газ, тем на большую сумму мы сможем их продать, тем больше денег попадёт в Центральный Банк, тем больше он напечатает рублей.

Что касается газа, его стоимость стабильна и регулируется долгосрочными контрактами, поэтому события на газовом рынке влияют редко на курс национальной валюты.

Совсем другая история с нефтью, стоимость которой определяется исключительно на основе изменения спроса и предложения на мировом рынке. Нефтегазовые доходы составляют около половины всех доходов федерального бюджета, соответственно, от этого зависит возможность финансирования различных проектов, реализация программ, создание рабочих мест и т.д. Поэтому любые колебания в сторону подорожания черного золота позитивно сказываются на динамике роста курса рубля. Снижение стоимости на энергоносители приводит к сокращению долларовых доходов нефтяных компаний РФ и, как следствие, к снижению курса рубля.

За последнее десятилетие цены на нефть вызвали беспокойство, растут ли они или падают. Нет ни одного уровня, который не представляет проблемы ни для потребителей, ни для некоторых производителей.

Динамику курса российского рубля и мировой цены на нефть, за последние 8 лет, можно проследить на графиках (рисунок 1 и 2).



Рисунок 1 – Динамика мировой цены на нефть[1]



Рисунок 2 – Динамика курса российского рубля [2]

На данный момент ситуация на нефтяном рынке не стабильна. На сегодняшний день наиболее дешевой является себестоимость добычи нефти в странах Персидского залива, а наибольшей стоимостью характеризуется добыча нефти под землей и под водой, так как она требует наличия дорогостоящего оборудования. В тех случаях, когда в мире наблюдаются обострения политических и экономических ситуаций, цены на углеводороды обычно подвергаются естественному росту. С целью стабилизации цен, страны-экспортеры нефти стали объединяться и совместно регулировать уровень цен. О чём свидетельствует, деятельность межгосударственной организации ОПЕК.

Ситуация на мировом рынке в 2018 году сложилась настолько сложная и неоднозначная, что прогнозы постоянно меняются и, кажется, соревнуются в пессимистичности. Цена колеблется от 80 до 50 долларов в кратчайшие сроки. Например, цена нефти 67.1 долларов за баррель (марки Brent на 18.11.18 11:45 МСК), хотя неделю назад цена составляла 71.57 долларов за баррель.

Несмотря на то, что вместе с падением цен на нефть, все мы становимся беднее, есть и положительные моменты падения. Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев, выступая по телевидению, заявил, что Россия должна использовать этот момент, чтобы диверсифицировать свою экономику от нефти и сделать это как можно быстрее. Многие потребительские товары ввозятся в Россию из-за рубежа. А падение цен на нефть и дефицит бюджета стимулирует развитие других отраслей экономики и внутреннее производство товаров для населения и бизнеса. Вместе с девальвацией производство товаров становится более выгодным и конкурентоспособным, появляется больше возможностей для экспорта, заметно уменьшение импорта.

Так как 2018 год подошёл к концу, существует возможность сравнить прогноз и сложившиеся цены на нефтяном рынке. На сегодняшний день бытует несколько мнений относительно того, каким является прогноз цены на нефть к концу 2018 года.

Некоторые эксперты сходятся во мнении, что стоимость нефти будет падать, и приводят несколько фактов. В первую очередь они говорят о том, что после снятия экономических санкций с Ирана, объемы добываемой страной нефти начнут расти. Кроме того, сегодня на рынке представлена так называемая нетрадиционная нефть Канады, США и Венесуэлы.

Наиболее вероятен прогноз, при котором цена барреля нефти будет расти, с попеременным снижением и ростом. Однако эти отклонения будут не долгосрочными. В первую очередь так будет происходить по причине глобализации экономик ведущих стран мира с их торговым балансом, нарушать который на сегодняшний день невыгодно ни для одной из сторон. С учетом постоянного роста мировой экономики, спрос на сырье, а именно на нефть характеризуется постоянными темпами роста. И при кратковременном снижении цен предприятия начнут модернизировать производственные процессы, а также снижат издержки в данной отрасли. Поэтому можно предположить, что более не будет значительного снижения цен на нефть.

Итак, динамику цены на нефть за 2018 год можно проследить на рисунке 3.



Рисунок 3 – Динамика курса нефти Brent (Brent) дол./баррель за 2018 [3]

Из графика видно, что в декабре 2018 года курс нефти составил 53.8 дол./баррель. Что свидетельствует о снижении цены в 2018 году по сравнению с началом года (68,89 дол./баррель).

По результатам исследования можно сделать вывод о том, что бюджет Российской Федерации чрезмерно зависит от цены на нефть. В противном случае, при сильном падении цены на нефть, выручку от продажи одного барреля нефти можно было бы поддерживать постоянной, если бы поступления в бюджет происходили не только за счет нефтегазодобывающих отраслей, но в большей степени от других отраслей народного хозяйства.

Список литературы

1. Динамика цен на фьючерсный контракт на нефть Brent//interfax.ru // [Электронный ресурс]/URL: <https://news.yandex.ru/quotes/1006.html>
2. Курс российского рубля//banki.ru // [Электронный ресурс]/URL: <https://www.banki.ru/products/currency/rub/>
3. График цены на нефть Brent (Brent) за 2018 год//calc.ru // [Электронный ресурс]/URL: <https://www.calc.ru/dinamika-Brent.html?date=2018>

ИНФОРМАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ В СИСТЕМАХ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

*Гарипова Гульнара Расилевна, к.э.н., доцент
(hgulnara@mail.ru)*

Галимулина Фарида Фидайловна, к.э.н., доцент

Казанский национальный технологический университет, г.Казань, Россия

В статье приведен обзор информационной системы управления предприятиями химической промышленности – Ebizframe ERP Solution for Chemicals, которая интегрирует и автоматизирует бизнес-процессы, снижая тем самым себестоимость продукции и повышая эффективность управления предприятием. Рассмотрены преимущества применения Ebizframe ERP в системе управления предприятиями химического производства.

Ключевые слова: химическая промышленность, информационная система, Ebizframe ERP, бизнес-процесс, эффективность

Химические компании должны работать в очень строгих условиях ведения бизнеса и экологических законах, вкладывая огромные средства в экологическую инженерию, управление утилизацией отходов, пожарную опасность и стандарты промышленной безопасности. Кроме того, существует жесткая глобальная конкуренция для крупных производителей. Компании должны получать максимальную отдачу от своих процессов с наименьшими инвестициями для поддержания прибыльности и доли рынка [1].

Для достижения этих целей многие химические компании внедряют программное обеспечение Chemical ERP, которое интегрирует и автоматизирует их процессы, снижая тем самым стоимость и повышая эффективность. Проблемы, с которыми сталкиваются химические компании, аналогичны любым другим производителям процессов, но в дополнение к этому химические производители предъявляют ряд уникальных требований, таких как:

- 1) соответствие нормативам;
- 2) сопутствующие продукты, побочные продукты и переработка;
- 3) поддержка специальных символов;
- 4) активная настройка формулы;
- 5) исследования и разработки;
- 6) срок годности;
- 7) несколько единиц измерения.

ERP система Ebizframe для химической промышленности является чрезвычайно развитой и зрелой ERP-системой, которая была признана чрезвычайно эффективной для программного обеспечения ERP для химической

промышленности. Данная программа включает следующие виды процессов.

ERP система Ebizframe включает такой простой процесс, как смешивание химических веществ в соответствии с формулами. В таких случаях нет никаких реакций, нет изменений в количестве и, как правило, нет побочного продукта.

Следующими процессами, находящимися в сфере проблем системы являются химические реакции. Так, вещества в химической реакции объединяются в заданном соотношении, приводящим к полному изменению характера выпуска, например, жидкости превращаются в твердые вещества [2].

Ebizframe ERP Solution for Chemicals успешно справляется с серийным производством химической промышленности. Данная интегрированная система также может работать на предприятиях с непрерывными процессами. Иногда имеет место комбинирование непрерывного процесса и серийного производства, например, при производстве сухого молока и пищевых масел. В таких процессах данные обычно собираются через машины, и их можно легко импортировать в систему ERP.

Рассмотрим ключевые преимущества Ebizframe ERP для химической промышленности.

Преимущества Ebizframe ERP для химической промышленности в области гарантия качества [3]:

- 1) гибкое создание параметров контроля качества для сырья, товаров и готовой продукции, с возможностью определения верхнего / нижнего пределов любой спецификации и пометка для обязательного параметра, который может привести к остановке пакета на основе этой критической спецификации;
- 2) предварительное, внутривещное и поствещное тестирование контроля качества;
- 3) возможность ручного ввода или взаимодействия с лабораторным оборудованием;
- 4) печать отчетов по анализу качества в необходимых форматах различных государственных органов,
- 5) наличие аналитических отчетов для удовлетворения различных потребностей.

Преимущества Ebizframe ERP для химической промышленности в области продаж и маркетинга: ценообразование расширенное прогнозирование с передачей прогнозов в заказы клиентов; шаблоны продаж для быстрого реагирования клиентов; контроль кредитного лимита; рентабельность продукта / партии или клиента; экспортная документация.

Преимущества Ebizframe ERP для химической промышленности в области снабжения: механизм согласования с поставщиком; цены и отслеживание контрактов с поставщиками; отслеживание отказа; оценка поставщика по различным параметрам;

Преимущества Ebizframe ERP для химической промышленности в области управления запасами: комплексное и эффективное управление запасами; контроль брака, переработки; последовательная и согласованная система отслеживания партий с возможностью отзыва продукции и возможности взрыва; отслеживание партий, включая истечение срока, уничтожение или возобновление запасов с истекшим сроком годности.

Преимущества Ebizframe ERP для химической промышленности в области производственной деятельности: правильное управление сопутствующими и побочными продуктами; производительность, использование и доходность; нормативные требования; отслеживание бюджета проекта НИОКР, отслеживание затрат и расход материалов.

Ebizframe ERP для химической промышленности позволяет производителям химикатов эффективно управлять заранее заданными составами, контролем качества, управлением клиентами, производством и финансовой отчетностью. Это простое и эффективное решение для любого ассортимента химической компании, независимо от ее размера или объема производимой продукции. Рассмотренная система в химической промышленности, позволяет модернизировать технологии для оптимизации работы всей организации, объединяя все сферы бизнеса.

Список литературы

1. Характеристика, структура, организация систем управления ERP, ERP II и ERP III / Григорьев А.А., Титов В.А. Фундаментальные исследования. – 2017. – №2. – С. 48-51.
2. Проблема обновления ERP-систем на примере SAP ERP Серов Е.И. В сборнике: Цивилизация знаний: российские реалии. Труды Семнадцатой международной научной конференции. – 2016. – С. 329-332.
3. Сравнительный анализ SAP ERP и 1C ERP / Цветкова Ю.А. Академия педагогических идей Новация. Серия: Студенческий научный вестник. – 2017. – № 12. – С. 212-219.
4. Инновационная стратегия развития и планирования организационных структур предприятий нефтегазохимического комплекса / Лубнина А.А., Шинкевич А.И., Галимулина Ф.Ф., Гарипова Г.Р. – 2017. – Т25. – № 3. – С. 27-36.

Garipova Gulnara Rasilevna,

Ph.D., associate professor of logistics and management department
(hgulnara@mail.ru)

Galimulina Farida Fidailovna,

Ph.D., associate professor of logistics and management department, Kazan national research technological university

INFORMATION COMPONENT IN MANAGEMENT SYSTEMS OF CHEMICAL INDUSTRY ENTERPRISES

The article provides an overview of the information management system of the chemical industry enterprises - Ebizframe ERP Solution for Chemicals, which integrates and automates business processes, thereby reducing production costs and increasing the efficiency of enterprise management. The advantages of using Ebizframe ERP in the management system of chemical enterprises are considered.

Keywords: chemical industry, information system, Ebizframe ERP, business process, efficiency

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА СТРУКТУРИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ ПРИ ВКЛЮЧЕНИИ В ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ ПРЕДПРИЯТИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Гарипова Гульнара Расилевна, к.э.н., доцент

(hgulnara@mail.ru)

Чернявская Яна Сергеевна, к.э.н., доцент

Казанский национальный технологический университет, г.Казань, Россия

Изменения в экономике России потребовали осуществления институциональных преобразований в энергетическом комплексе, последствием которого стало изменение ее структуры. Активное воздействие на энергетический комплекс может осуществляться через инвестирование.

Ключевые слова: инвестиции, энергетический комплекс, программа, основные фонды, система оценки эффективности

Экономическое положение страны обеспечивается конкурентоспособностью ее предприятий. Ключевым фактором в экономическом развитии становится конкуренция за счет качества, а не цены (издержек) производства. Качество обеспечивается, прежде всего, за счет модернизации производства, а это и основные фонды, и производственные технологии, и механизмы корпоративного управления. Этому способствуют, в том числе и инвестиции в их обновление. Например, предприятия с привлекаемыми инвестициями производят в среднем 42% добавленной стоимости.

Необходимым условием эффективного функционирования системы инвестирования в основные фонды предприятий энергетического комплекса в условиях реформирования является обеспечение формирования и реализации стратегических целей в рамках инвестиционной программы.

Инвестиционная программа является базовым инвестиционным документом предприятия энергетического комплекса, включающим свод стратегических целей, в виде инвестиционных проектов, и направлений развития основных производственных фондов на перспективу. Кроме того, инвестиционная программа представляет собой некий инструмент реализации инвестиционной деятельности предприятия, эффективность функционирования которого влияет на обеспечение перспективной направленности и инвестиционной привлекательности предприятия энергетического комплекса, и, следовательно, в национальном масштабе всей энергосистемы России. Проблемы её функционирования являются основополагающими при планировании перспективного развития производственных мощностей энергосистемы, в бурно меняющихся условиях реформирования. Основополагающей проблемой при формировании инвестиционной программы и определения эффективного инвестиционного стратегического портфеля для этого является отсутствие перспективной направленности и эффективности инвестиционных проектов. Кроме того, функционирование инвести-

ционной программы предприятия энергетического комплекса также преследуют следующие проблемы: низкое фактическое выполнение проектов, включенных в инвестиционную программу; первоначально запланированные результаты существенно расходятся с полученными после реализации проектов; отсутствует система ранжирования и обработки инвестиционных проектов при определении целесообразности включения инвестиционных проектов в инвестиционную программу [1].

Приведенные выше проблемы, связанные с функционированием инвестиционной программы предприятия энергетического комплекса характеризуют острую необходимость в структуризации и упорядочения инвестиционных проектов при включении в программу в соответствии с критерием удовлетворения получаемого эффекта при их реализации стратегическим целям, четко охарактеризованным на планируемый период. Как правило, инвестиционные проекты в энергетике имеют разные особенности эффекта их реализации. В связи с этим, главной трудностью для предприятий энергетического комплекса является невозможность объективно оценить необходимый уровень инвестиций в проекты надежности, безопасности, социальной важности, экологической направленности и соотносить их по явным критериям с проектами, обеспечивающими экономическую эффективность. Соответственно, для полноты оценки инвестиционной программы, правильности и объективности её планирования необходимо внедрение в систему оценки проектов рейтинга, в соответствии с которым они будут упорядочены по критерию своей эффективности [2].

Необходимо ко всем инвестиционным проектам, которые включаются в инвестиционную программу и в инвестиционный бюджет применить единую по предприятию энергетического комплекса систему оценки эффективности. Система должна быть одинаково применима как, к примеру, к социальным, так и к экономически высокоэффективным проектам. На этапе завершения формирования технико-экономических показателей к инвестиционному проекту должно быть применено определенное количество баллов. Баллы должны соответствовать весу или важности того или иного показателя для предприятия. По каждому проекту проводится соответствующая оценка показателей, к примеру, если проект обеспечивает определенный процент рентабельности и социальной для предприятия важности, то по нему должен быть определен экономический эффект значением от нуля до пяти, и социальный эффект значением от нуля до двух, по остальным показателям, соответственно эффект будет равен нулю.

Значение оценки эффекта по проекту умножается на значение соответствующего показателя и складывается с последующим произведением. Итоговая сумма будет равна рейтингу конкретного проекта. Проекты выстраиваются по рейтингу, в соответствии с которым проекты разной направленности упорядочиваются по критерию единого эффекта.

В соответствии с рейтингом по конкретному проекту должно быть принято решение о его реализации в соответствии с установленными в табли-

це критериями эффективности. Данные критерии, установленные в соответствии со степенью важности для предприятия получаемого эффекта по проекту, должны пересматриваться каждый год на этапе формирования проекта плана инвестиций в основные фонды на будущий год. Под изменением целей подразумевается изменение количества баллов в таблице, то есть степени важности осуществления инвестиционного проекта при максимально возможном эффекте от его реализации на будущий год.

Рейтинг эффективности инвестиционных проектов, при включении в инвестиционную программу должен быть применен по всему предприятию энергетического комплекса в целом. Его применение будет способствовать всестороннему анализу инвестиционной программы, структуризации и ранжирования инвестиционных проектов по их эффективности, а также перспективной направленности инвестиционной деятельности предприятия и поэтапному решению проблемы обновления основных фондов энергетического комплекса.

Список литературы

1. Инновационная стратегия развития и планирования организационных структур предприятий нефтегазохимического комплекса / Лубнина А.А., Шинкевич А.И., Галимулина Ф.Ф., Гарипова Г.Р. – 2017. – Т25. – № 3. – С. 27-36.

2. Инновационное развитие как фактор повышения конкурентоспособности / Гарипова Г.Р., Галимулина Ф.Ф., Шинкевич А.И. Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты Сборник научных статей 8-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2018. С. 61-64.

Garipova Gulnara Rasilevna,

Ph.D., associate professor of logistics and management department
(hgulnara@mail.ru)

Chernyavskaya Yana Sergeevna,

Ph.D., ssoaciate Professor of Higher School of Economics and Management, Kazan national research technological university

IMPROVING THE PROCESS OF STRUCTURING INVESTMENT PROJECTS WITH THE INCLUSION IN THE INVESTMENT PROGRAM OF THE ENERGY COMPLEX ENTERPRISE

Changes in the Russian economy required the implementation of institutional reforms in the energy sector, the consequence of which was a change in its structure. An active impact on the energy complex can be done through investment.

Keywords: investment, energy complex, program, fixed assets, system of performance evaluation

АНАЛИЗ СОСТАВЛЯЮЩИХ ВЫВОЗ/ВВОЗ ТОВАРООБОРОТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Геращенко Эленна Роденовна, магистрант

Борисова Людмила Викторовна, д.т.н., профессор, зав. кафедрой

*Донской государственный технический университет,
г.Ростов-на-Дону, Россия (e-mail kaf-qm@donstu.ru)*

В статье рассматриваются некоторые аспекты анализа товарооборота Ростовской области с федеральными округами России. Рассматриваются две основные составляющие, характеризующие активность субъекта в межрегиональном сотрудничестве: вывоз/ввоз продукции. Приводятся значения статистических показателей, характеризующих динамику данных составляющих.

Ключевые слова. Товарооборот, вывоз продукции, ввоз продукции, соотношение вывоз/ввоз

В современных условиях развития страны является актуальной проблема комплексного изучения и оценки состояния региональных товарных рынков. Оптимальное решение данной проблемы способствует созданию предпосылок для успешной экономической интеграции различных регионов. Результаты анализа динамики показателей товарооборота являются основанием для выработки конкретных предложений по совершенствованию и развитию товарного рынка в эффективном направлении, и делать заключения о целесообразности мероприятий по его управлению [1].

Эффективность текущей экономической деятельности и перспективы развития регионов в условиях изменений состояния внешней среды в существенной степени зависят от управления инвестиционными и инновационными процессами в регионе. А эффективное управление основано на высокой оперативности функционирования системы анализа и прогнозирования товарных рынков, чему способствует наличие развитого информационного обеспечения этой системы.

Одной из основных характеристик товарообмена Ростовской области с субъектами рынка является соотношение вывоз/ввоз товаров. В этой связи представляет интерес количественная оценка компонентов вывоз/ввоз товарооборота Ростовской области с федеральными округами (ФО) РФ [2]. В 2017 году объемы указанных составляющих в стоимостном выражении составили: «вывоз» - 173,6 млрд. руб., «ввоз» – 223,6 млрд. руб. На рис. 1 представлены данные за 5 лет изменения рассматриваемых составляющих товарообмена Ростовской области.

На рисунке четко прослеживается преобладание составляющей «ввоз» товаров над составляющей «вывоз». Эта тенденция была характерна и для предыдущего десятилетия [3].

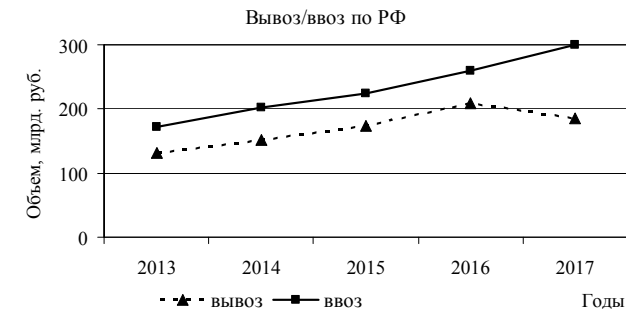


Рисунок 1 – Динамика составляющих вывоз/ввоз по РФ

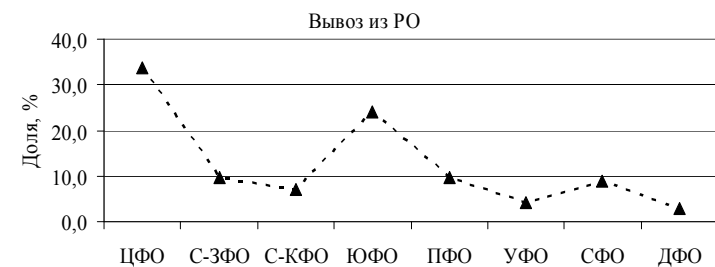
Рассмотрим коэффициент $k_{\text{выв}}$, который характеризует соотношение компонентов «вывоз» и «ввоз» в общей структуре товарооборота [4]:

$$k_{\text{выв}} = \frac{\text{объем вывоза, млрд.руб.}}{\text{объем ввоза, млрд.руб.}}$$

Ниже приведены значения коэффициента $k_{\text{выв}}$ по годам: 2013 – 0,76; 2014 – 0,74; 2015 – 0,78; 2016 – 0,81; 2017 – 0,62.

Видно, что наблюдается тенденция снижения значений коэффициента $k_{\text{выв}}$. Поэтому необходимы дополнительные меры по увеличению составляющей «вывоз». На рис. 2 представлены данные о процентном распределении составляющей «вывоз» товаров из Ростовской области по ФО России в 2017 г. На рис. 2 а видно, что наибольшая доля в «вывозе» продукции из РО приходится на Центральный ФО. На втором месте – Южный ФО. Суммарная доля этих округов равна примерно 58%.

На рис. 2 б видно, что наибольшая доля во «ввозе» продукции в РО приходится на Центральный ФО. Южный ФО устойчиво занимает второе место, Приволжский ФО – третье место. Суммарная доля указанных округов равна примерно 88%.



а)

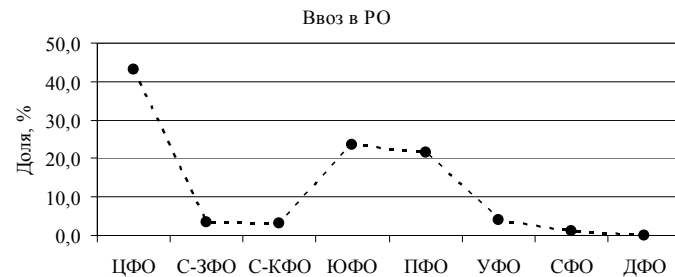


Рисунок 2 – Доля ФО в «вывозе/ввозе» продукции в РО (2017 год):
а) «вывоз»; б) «ввоз»

Далее приведены значения коэффициента $k_{\text{выв}}$ для ФО России в 2017 году: ЦФО - 0,48; С-ЗФО - 1,7; С-КФО - 1,39; ЮФО - 0,63; ПФО - 0,28; УФО - 0,65; СФО - 5,24; ДФО - 14,0. Расчетные значения получены на основе базы данных программной системы, сформированной на основе информации из статистических сборников по Ростовской области [5].

Видно, что «вывоз» продукции из Ростовской области преобладает для регионов Северо-Западного, Северо-Кавказского, Сибирского и Дальневосточного ФО. Однако в стоимостном выражении товарооборот с СФО и ДФО значительно меньше, чем с другими ФО.

Список литературы

1. Борисова, Л.В. Некоторые аспекты анализа развития товарных рынков / Л.В. Борисова, В.П. Димитров, Н.П. Семенюк // Вестник Дон. гос. техн. ун-та. - 2011. - Т11, № 8. - С. 1255-1260.
2. Борисова, Л.В. Статистический анализ товарооборота Ростовской области с регионами России / Л.В. Борисова, В.П. Димитров // Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, 2015. - 175 с.
3. Димитров, В.П. Анализ динамики товарооборота Ростовской области с субъектами РФ/ В.П. Димитров, Л.В. Борисова, Н.П. Семенюк, М.С. Зотова // Состояние и перспективы развития сельскохозяйственного машиностроения: материалы 5 междунар. науч.-практ. конф., 29 февр.-1 марта. - Ростов н/Д. - 2012. - С. 400-404.
4. Борисова, Л.В. Методы анализа и оценки в менеджменте качества: учеб. пособие. Ростов н/Д, 2009. - 200 с.
5. Борисова, Л.В. Информационное обеспечение мониторинга товарных рынков / Л.В. Борисова, В.П. Димитров, Н.П. Семенюк // Научный журнал КубГАУ, 2011. - №7 (07) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.ej.kubagro.ru/2011/07/pdf/48.pdf>

Gerashchenko Elenna Rodenovna undergraduate
elennafedorova@mail.ru

Borisova Liudmila Viktorovna, the Doctor of Engineering, professor,
e-mail kaf-qm@donstu.ru
Don state technical university, Rostov-on-Don, Russia

ANALYSIS OF COMPONENTS COMMODITY TURNOVER EXPORT/IMPORT ROSTOV REGION

Summary. In article some aspects of the analysis of commodity turnover of the Rostov region with the federal districts of Russia are considered. Two main components characterizing activity of the subject in interregional cooperation are considered: export/import of products. Values of the statistics characterizing dynamics of these components are given.

Keywords. Commodity turnover, export of products, import of products, ratio export/import

ОБ АКТУАЛЬНОСТИ УТВЕРЖДЕНИЯ СТРАТИГИИ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Гранкин Антон Геннадьевич, студент

(e-mail: aggrankin@mail.ru)

Гранкина Арина Александровна, старший преподаватель

Самарский государственный экономический университет,

г. Самара, Россия

(e-mail: arina128@mail.ru)

В статье представлен перечень документов стратегического планирования, разработанных в сфере здравоохранения. Проведено сопоставление направлений развития здравоохранения в рамках национального проекта и «пилотной» государственной программы. Приведены положения, обуславливающие потребность здравоохранения в утверждении стратегии развития.

Ключевые слова: здравоохранение, национальный проект, документы стратегического планирования, стратегия, «пилотная» программа, целевые индикаторы.

Россия по важнейшим показателям здоровья населения продолжает уступать многим странам. По данным Всемирной организации здравоохранения за 2018 год по продолжительности жизни населения Россия занимала 56 место (71,2 года). Общие расходы на здравоохранение составляли 5,6% ВВП, что соответствует 46 месту в мире, хотя в 2014 году данный показатель достигал 7,1% ВВП¹.

Попытки разработки документов стратегического планирования в сфере здравоохранения предпринимаются с 2008 года. Однако комплексная модернизация здравоохранения в Российской Федерации началась с момента принятия приоритетного национального проекта «Здоровье» (2006–2014 гг.). В таблице 1 обозначен перечень проектов документов и утвержденных документов стратегического планирования в сфере здравоохранения, разработанных в течение последних одиннадцати лет.

¹ Официальный сайт Всемирной организации здравоохранения – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.who.int/gho/ru/> (дата обращения 20.01.2019).

Таблица 1– Документы стратегического планирования, разработанные в сфере здравоохранения за период 2008-2018 годы

№ п.п.	Документы стратегического планирования	Основные целевые индикаторы
1	Концепция развития системы здравоохранения до 2020 года (проект, 2008 г.). ²	численность населения – 145 млн. чел.; ожидаемая продолжительность жизни – 75 лет; коэффициент смертности – 10; коэффициент младенческой смертности - 7,5 на 1 тыс. родившихся живыми.
2	Стратегия развития здравоохранения Российской Федерации на долгосрочный период 2015 – 2030 гг. (проект, 2014 г.). ³	не обозначены
3	Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения» (2013-2020 гг.). ⁴	ожидаемая продолжительность жизни при рождении – 74,3 года; снижение смертности от всех причин до 11,4 случая на 1000 населения; снижение младенческой смертности до 6,4 случая на 1000 родившихся живыми;
4	Стратегия развития здравоохранения Российской Федерации на период до 2025 года (проект, 2017 г.). ⁵	ожидаемая продолжительность жизни – 76 лет; средней продолжительности здоровой жизни - 66 лет; снижение к 2025 году смертности населения в трудоспособном возрасте – 380 человек на 100 тыс. населения; коэффициент младенческой смертности - 4,5 на 1 тыс. родившихся живыми.
5	Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения» на период 2018-2025 годы. ⁶	ожидаемая продолжительность жизни – 76 лет; снижение к 2025 году смертности населения в трудоспособном возрасте – 380 человек на 100 тыс. населения; повышение к 2025 году удовлетворенности населения качеством медицинской помощи – 54%.
6	Национальный проект «Здравоохранение» на период 2018-2024 годы. ⁷	снижение к 2025 году смертности населения в трудоспособном возрасте – 350 человек на 100 тыс. населения; коэффициент младенческой смертности - 4,5 на 1 тыс. родившихся живыми.

² Концепция развития системы здравоохранения до 2020 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://federalbook.ru/files/FSZ/soderzhanie/Tom%2012/1-9.pdf> (дата обращения 21.01.2019).

³ Стратегия развития здравоохранения Российской Федерации на долгосрочный период 2015 – 2030 гг. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ucgb.org/documents/Strategija%20razvitiija%20zdravooxranenija%202015-2030.pdf> (дата обращения 21.01.2019).

⁴ Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения» утв. Постановлением Правительства РФ от 15 апр. 2014 года №294 - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/NfyPj24TXpc.pdf> (дата обращения 21.01.2019).

⁵ Стратегия развития здравоохранения Российской Федерации на период до 2025 года- [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://static-1.rosminzdrav.ru/system/attachments/attaches> (дата обращения 22.01.2019).

⁶ Государственная программа Российской Федерации "Развитие здравоохранения": утв. Постановлением Правительства РФ от 26 дек. 2017 года №1640 - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rosminzdrav.ru/ministry/programms/health/info> (дата обращения 22.01.2019).

⁷ Национальный проект «Здравоохранение» - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.roszdravnadzor.ru/upload/images/2018/7/25/1532512237.26174-1-15781.pdf> (дата обращения 22.01.2019).

* составлено авторами

Таблица 1 позволяет проследить изменение величины целевых индикаторов в сторону улучшения, о чем свидетельствует постепенное повышение продолжительности жизни населения до 76 лет и сокращение смертности, в том числе, младенческой. Стоит отметить, что в проекте стратегии на период 2015-2030 годы целевые индикаторы отсутствуют.

Несмотря на то, что попытки разработать проект стратегии здравоохранения Российской Федерации предпринимались дважды, до сих пор в стране отсутствует утвержденный документ. Предлагаемые проекты подвергались серьезной критике со стороны научного сообщества и специалистов в области здравоохранения.

Таблица 2 – Сравнительный анализ документов стратегического планирования, реализуемых в Российской Федерации

Критерии	Национальный проект «Здравоохранение»	Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения»
Сроки реализации	2018-2024 годы	2018-2025 годы
Структура	8 федеральных проектов	10 приоритетных проектов, 66 мероприятий, реализуемых по 8 направлениям
Развитие детского здравоохранения	есть	есть
Наличие мероприятий контролирующего характера	нет	есть
Ориентация на развитие международных отношений	нет	есть
Ориентация на развитие экспорта медицинских услуг	есть	нет
Ориентация на внедрение цифровых технологий	есть	есть
Реабилитация и санаторно-курортное лечение	нет	есть

* составлено авторами

Актуальность разработки стратегии обусловлена необходимостью определения целей, задач развития данной сферы, механизмов их решения и достижения, а также установления индикаторов результативности и эффективности. Отсутствие федеральной стратегии в значительной степени ограничивает разработку региональных стратегий, что в некоторой степени снижает эффективность реализации государственной политики в области здравоохранения. В тоже время, некоторые субъекты РФ серьезно озабочены данным вопросом. Например, в республике Тыва в 2018 году была

утверждена региональная стратегия развития здравоохранения на период до 2030 года.

В настоящее время основные приоритеты, цели и задачи развития здравоохранения обозначены в Государственной программе Российской Федерации «Развитие здравоохранения» на период 2018-2025 годы и Национальном проекте «Здравоохранение» на период 2018-2024 годы. Проведем сравнительный анализ указанных документов.

Материалы таблицы 2 отражают направления модернизации и развития здравоохранения на период до 2025 года. Соответственно, прослеживаются определенные отличия. Если говорить о степени масштабности обозначенных документов, то, по мнению авторов, лидирует Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения». Также в обоих документах не состыкованы такие направления как развитие международных отношений и экспорт медицинских услуг. Анализ направлений реализации национального проекта и «пилотной» государственной программы позволяет судить об их взаимодополняющем характере. Обратим внимание на то, что документы не совсем согласованы между собой по срокам реализации.

Устранению подобных «пробелов» могло способствовать утверждение на федеральном уровне стратегии здравоохранения. В соответствии с федеральным законом «О стратегическом планировании в Российской Федерации» подобный документ должен относиться к документам, разрабатываемым в рамках целеполагания по отраслевому и территориальному принципу.

Разработка стратегии здравоохранения это многогранный процесс, требующий взаимодействия между органами исполнительной власти Российской Федерации и органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации.

Во-первых, остро стоит проблема обеспечения услугами здравоохранения на основе обязательного медицинского страхования безработного населения трудоспособного возраста, не относящегося к категории инвалидов.

Во-вторых, следует повышать уровень официальной занятости граждан, что необходимо с целью отчислений во внебюджетные фонды со стороны работодателей. Разработать систему штрафов для граждан, трудоустроенных неофициально.

В-третьих, остро стоит необходимость создания единой базы данных граждан РФ, содержащей полные сведения о состоянии их здоровья (наличие или отсутствие прививок, наличие или отсутствие аллергических реакций, заболевания которые перенес пациент, наличие хронических заболеваний, наличие клиничко-лабораторных данных, проведенных в период жизни пациента, сведения о проведенных оперативных вмешательствах и т.д.).

В-четвертых, необходимо формирование нормативной базы направленной на определение и актуализацию единых требований к внутренней структуре здравоохранения, организации оказания медицинской помощи, ее качеству и доступности, квалификации медицинских работников.

Таким образом, указанные проблемы свидетельствуют об их межотраслевом характере и необходимости скоординированных действий различных органов исполнительной власти РФ и органов исполнительной власти субъектов РФ. Эффективность реализации стратегии развития здравоохранения в значительной степени будет зависеть от того, насколько указанные проблемы удастся разрешить. В связи с этим, стратегию здравоохранения можно считать отправной точкой в решении проблем занятости населения, пополнения доходной части внебюджетных фондов, цифровизации.

Список литературы

1. Национальный проект «Здравоохранение» - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.roszdravnadzor.ru/i/upload/images/2018/7/25/1532512237.26174-1-15781.pdf> (дата обращения 22.01.2019).
2. Государственная программа Российской Федерации «Развитие здравоохранения» утв. Постановлением Правительства РФ от 15 апр. 2014 года №294 - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://static.government.ru/media/files/NfyPj24TXpc.pdf> (дата обращения 21.01.2019).
3. Государственная программа Российской Федерации "Развитие здравоохранения": утв. Постановлением Правительства РФ от 26 дек. 2017 года №1640 - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.rosminzdrav.ru/ministry/programms/health/info> (дата обращения 22.01.2019).
4. Концепция развития системы здравоохранения до 2020 года – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://federalbook.ru/files/FSZ/soderghanie/Tom%2012/1-9.pdf> (дата обращения 21.01.2019).
5. Стратегия развития здравоохранения Российской Федерации на долгосрочный период 2015 – 2030 гг. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ucgb.org/documents/Strategija%20razvitiya%20zdravoohranenija%202015-2030.pdf> (дата обращения 21.01.2019).
6. Стратегия развития здравоохранения Российской Федерации на период до 2025 года - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://static-1.rosminzdrav.ru/system/attachments/attaches> (дата обращения 22.01.2019).
7. Официальный сайт Всемирной организации здравоохранения – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.who.org/gho/ru/> (дата обращения 20.01.2019).

Grankin Anton Genadyevich, student

Grankina Arina Alexandrovna, senior Lecturer
Samara State University of Economics, Samara, Russia

THE RELEVANCE OF APPROVAL STRATEGIE DEVELOPMENT OF HEALTH OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. The article presents a list of strategic planning documents developed in the field of health care. A comparison of the directions of health development in the framework of the national project and the "pilot" state program. The provisions that determine the need for health in the approval of the development strategy are given.

Keywords: health care, national project, strategic planning documents, strategy, "pilot" program, target indicators.

АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ЗАГОРОДНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

*Доронина Дарья Игоревна, студент,
email: das.doronina@yandex.ru*

*Васильева Анна Викторовна, студент,
email: anya-vasileva-96@inbox.ru*

Санкт-Петербургский Политехнический университет Петра Великого

В статье рассмотрен анализ загородной недвижимости Ленинградской области, стоимость загородного жилья, факторы, влияющие на спрос, а также перспективы развития.

Ключевые слова: загородная недвижимость; стоимость загородной недвижимости.

На сегодняшний день понятие загородная недвижимость является обширной нишей и рассматривается не только как место для дачного отдыха, но и как место для постоянного проживания. Актуальность темы обосновывается активным развитием рынка загородной недвижимости Ленинградской области. Основными причинами столь быстрого развития являются: плохая экология города, которая способствует покупке загородного жилья, а также желание населения отдалиться от городской суеты и приобрести свой частный дом с участком, обустроив его по своему комфорту и удобству. [3, 7,8]

Основную часть предложений на рынке загородного жилья в Ленинградской области составляют коттеджные поселки - примерно 75%. Если рассматривать по типу жилья, то около 49% приходится на коттеджи. (Рисунок 1). [1]

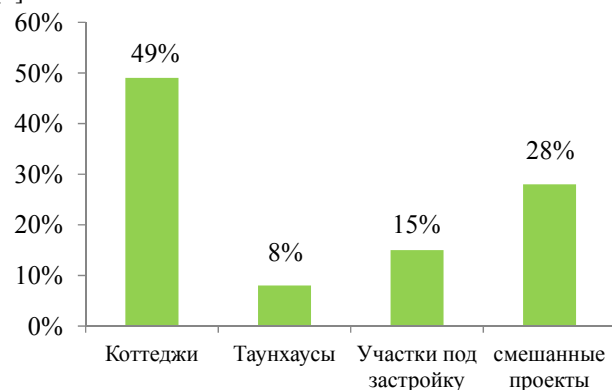


Рисунок 1 – Типы объектов на рынке загородной недвижимости в Ленинградской области

Также бывает, что в рамках одного коттеджного поселка происходит совмещение как разных типов домовладений, например таунхаусов, квартир,

коттеджей, так и типов предложений, например земельных участков под индивидуальное жилищное строительство и домовладений.

Стоимость загородного жилья в Ленинградской области меняется с каждым годом и зависит, во-первых, от транспортной доступности (например, удаленность от КАД), во-вторых развитой инфраструктуры, в-третьих от расстояния административного центра Санкт-Петербурга (чем ближе к городу, тем выше стоимость), в-четвертых от стоимости земли, коммуникаций, стройматериалов.

Рассмотрим изменение средней стоимости загородной недвижимости Ленинградской области в период 2016 – 2018 гг. участка без учета домостроения, стоимость домостроения без учета участка, и стоимость домостроения с участком (Таблица 1). [4]

Таблица 1 - Изменение средней стоимости загородной недвижимости Ленинградской области в период 2016 – 2018 гг.

	Показатель	Стоимость по годам		% изменения стоимости
		2016 год	2018 год	
Стоимость участка без учета домостроения	Руб./сот.	97 490	112 377	15,8
	Тыс./руб.	1 419	1 633	
Стоимость домостроения без учета участка	Руб./сот.	25 513	30 896	18,7
	Тыс./руб.	2 465	3 355	
Стоимость земельного участка с учетом домостроения	ИЖС	5 182	5 880	13,4
	Тыс./руб.	4 158	4 584	
	Садоводство			10,2
	Тыс./руб.			

В среднем стоимость загородного участка в Ленинградской области на 2018 год составлял 1,6 млн. рублей, а в 2016 1,4 млн. рублей. В период с 2016 по 2018 гг. изменение стоимости участка на рынке загородной недвижимости в Ленинградской области без учета стоимости домостроения составило 15,8%, то есть цена увеличилась на 14 887 руб./сот. Средняя стоимость домостроения без учета участка в Ленинградской области составляло 3,3 млн. рублей. В период с 2016 – 2018 гг. по Ленинградской области процент изменения стоимости домостроений равен 18,7%. Цена увеличилась примерно на 4 773 руб./сот. Средняя стоимость участка с учетом домостроения со статусом индивидуального жилищного строительства в Ленинградской области на 2018 год составляло 5,8 млн. рублей, а в 2016 году 5,1 млн. рублей, то есть процент изменения равен 13,4%. Стоимость участков построек в садоводствах составляло примерно 4,5 млн. рублей на 2018 год, в 2016 году 4,1 млн. руб. – процент изменения составил 10,2%.

Основная часть в структуре предложений загородного жилья в Ленинградской области с разбивкой по материалу стен домостроений преобладают бревенчатые, которые занимают 46%, кирпичные дома – 13,2%, дома

из газобетона - 15,7%. На рисунке 2 изображена разбивка по материалу стен домостроений загородного жилья Ленинградской области

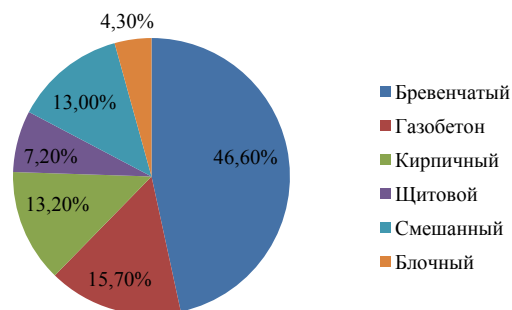


Рисунок 2 - Разбивка по материалу стен домостроений загородного жилья Ленинградской области

Наибольший размер общей площади у домов из газобетона и кирпича. Площадь таких объектов в Ленинградской области, расположенных на участках под индивидуальное жилищное строительство составляет в среднем: 208 кв. м (газобетон) и 218 кв. м (кирпич). Если рассматривать в садоводствах – в среднем 148 кв. м (газобетон) и 133 кв. м (кирпич). На рисунке 3 изображена средняя площадь домостроений по материалу стен, кв. м в Ленинградской области. [2]

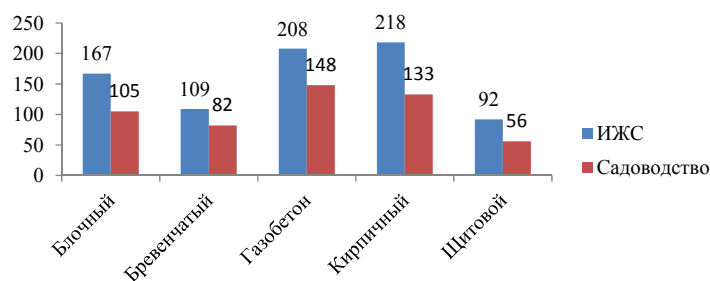


Рисунок 3 - Средняя площадь домостроений по материалу стен, кв. м в Ленинградской области

В Ленинградской области предложение кирпичных домов, за вычетом стоимости земли в среднем составляет 5,1 млн. рублей. Но данные цены могут меняться в зависимости от месторасположения, коммуникаций. Минимальная стоимость на рынке загородной недвижимости приходится на щитовые дома и в целом по области и городским районам без учета стоимости земли составляет 1,0 млн. рублей и 1,5 млн. рублей (Таблица 2).

Таблица 2 – Разбивка по материалу стен домостроений загородно недвижимости Ленинградской области

Тип дома	Средняя цена предложения	
	Тыс. руб.	Руб./кв. м.
Блочный	3 892	31 043
Бревенчатый	3 100	27 380
Газобетон	4 566	41 345
Кирпичный	5 122	42 180
Щитовой	1 038	15 916

Примерно три десятка лет рынок загородной недвижимости переживал как периоды роста, так и периоды стагнации, реагируя на внутренние и мировые кризисы и прочие экономические ситуации. Состояние рынка загородной недвижимости на сегодняшний день и в ближайшее время в целом является одним из самых спорных вопросов.

По результатам специалисты аналитики и риэлторы отмечают за 2017 год самый низкий показатель заключенных сделок. Например, в 2016 году количество заключенных сделок было на 50% больше по сравнению с 2017 годом. Данное явление стало заметно в таких сегментах загородной недвижимости как покупка элитного жилья, домов бизнес класса, и участков эконом класса. Многие специалисты отмечают, что данная ситуация на рынке загородной недвижимости не является неожиданной, так как за последние 3 года наблюдалось планомерное снижение цен на объекты недвижимости, которое не провоцировало потенциальных покупателей. После кризиса возникшего в 2014 году уменьшилось благосостояние граждан, что повлекло за собой снижение покупательской способности населения. [6]

На основе проведенного анализа можно выявить основные перспективы развития рынка загородной недвижимости Ленинградской области на ближайшее время:

- Новые проекты загородного жилья будут появляться в меньшем количестве и в основном данные проекты будут небольшие;
- Примерно на 10-15% вырастит объем проданных участков без подряда. Основной рост придется на загородную недвижимость эконом и премиум класса. Комфорт прибавит на 5-7%;
- Основную часть проданных домов будут составлять эконом класс. Что касается продажи таунхаусов, то продажи снизятся примерно на 5-7%;
- Объем загородного жилья, построенного самостоятельно, увеличатся примерно на 10-15%;
- Ожидается ужесточение законов и нормативно – правовых актов для застройщиков.

Список литературы

1. Алексеев В.А. Понятие земельного участка и его определение в российском законодательстве // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2015. № 11. С. 150-157.
2. Арdziнов, В.Д. Ценообразование в строительстве и оценка недвижимости / В.Д. Арdziнов, В.Т. Александров. - СПб.: Питер, 2013. - 384 с.
3. Мурзин, А. Д. Недвижимость. Основы экономики, оценки и кадастра / А.Д. Мурзин. - М.: Феникс, 2016. - 224 с
4. Общие тенденции на рынке загородной недвижимости Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Центр Исследований и Аналитики ГК «Бюллетень Недвижимости», март 2018.
5. «Рынок загородной недвижимости. Санкт-Петербург - I полугодие 2017 г» [Электронный ресурс] URL: <https://www.knightfrank.ru/research/rynok-zagorodnoy-nedvizhimosti-sanktpeterburg-i-polugodie-2017-g-4821.aspx> (дата обращения 21.01.2019 г.)
6. Ежегодный журнал'18 «Прогноз на загородную недвижимость на 2018 год» [Электронный ресурс] URL: <https://2018-gody.com/prognozyi/prognoz-na-zagorodnuyu-nedvizhimost-na-2018-god/> (дата обращения 21.01.2019 г.)
7. Пирогова О.Е. Рынок недвижимости. Учебное пособие / Курск, 2018
8. Боровкова В.А., Боровкова В.А., Пирогова О.Е. ЭКОНОМИКА НЕДВИЖИМОСТИ. Учебник и практикум / Москва, 2017. Сер. 58 Бакалавр. Академический курс (1-е изд.)

УДК 33

РАЗВИТИЕ РОССИЙСКОГО АГРАРНОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНТЕГРАЦИИ С ЕАЭС

Дыба Алина Васильевна, магистрант

Санкт – Петербургский государственный экономический университет

Статья посвящена выявлению возможностей развития российского аграрного рынка, а также экспорта сельскохозяйственной продукции в условиях межгосударственной интеграции с ЕАЭС. Проанализирована динамика показателей торговли агропродовольственной продукцией стран ЕАЭС. Конкретизированы основные стратегические направления развития сельского хозяйства в России. Рассмотрены перспективные направления сотрудничества России со странами ЕАЭС в агропродовольственной сфере.

Ключевые слова. Агропромышленный комплекс, ЕАЭС, стратегические направления развития, взаимная торговля.

Агропромышленный комплекс является одним из самых главных секторов экономики государств-членов Евразийского экономического союза. Несмотря на продолжающийся экономический кризис, в настоящее время в сельскохозяйственной отрасли ЕАЭС сложились положительные тенденции.

Объем экспорта продукции сельского хозяйства из стран ЕАЭС в 2016 году увеличился по сравнению с 2015 годом на 4% и составил 16,9 млрд.

долл. Доля экспортируемой аграрной продукции членов ЕАЭС в третьи страны к 2016 году выросла на 1% и составила 5,5%. А импортные поставки, наоборот, сократились с 42,6 млрд. долл. до 26,5 млрд. долл. к 2016 году. [5] Также можно отметить тот факт, что сельскохозяйственная продукция государств Евразийского экономического союза занимает четвертое место в общей структуре экспорта, а на первые три места приходятся такие товары, как: минеральные продукты, металлы и продукция химической промышленности.

При этом для стран ЕАЭС возрастает значение взаимной торговли. Можно увидеть, что доля как взаимной торговли в производстве аграрной продукции, так и в совокупном товарообороте продукцией сельского хозяйства постепенно увеличивалась в период с 2012 по 2016 годы (рис. 1).



Рисунок 1 - Динамика относительных и абсолютных показателей торговли агропродовольственной продукцией в ЕАЭС [2, с. 45]

Главный результат углубления экономической интеграции в аграрной сфере ЕАЭС – это открытие рынков сбыта. Целью открытия данных рынков является наращивание объемов взаимной торговли продукцией сельского хозяйства за счет устранения барьеров. Например, экспорт агропродовольственной продукции из Армении, которая присоединилась к ЕАЭС в 2015 году, увеличился к 2016 году на 39% и составил 261 млн. долл. (табл. 1). Но в то же время из Беларуси и Казахстана объем экспорта снизился.

Таким образом, при эффективном использовании ресурсов и преимуществ агропромышленного комплекса каждой из стран – членов ЕАЭС, можно увеличить экспортные поставки за рубеж и добиться высокого уровня самообеспечения сельскохозяйственной продукцией.

В России определены основные стратегические направления развития сельского хозяйства, к основным из них относятся:

1) научно-техническая и технологическая политика в АПК. В «Прогнозе научно-технологического развития АПК на период до 2030 года» сфор-

мулирован перечень прогнозных проблем, к которым относятся следующие:

- развитие органического и почвосберегающего сельского хозяйства, восстановление плодородия деградированных почв;
- новые технологии глубокой переработки сельскохозяйственного сырья, включая биотехнологии;
- новое поколение технологий производства персонального и функционального питания, в том числе с лечебными и профилактическими свойствами и некоторые другие.

Таблица 1 - Показатели взаимной торговли агропродовольственной продукцией в ЕАЭС [2, с. 47]

Государство-член ЕАЭС	Объем взаимной торговли, млн. долл. США			Основные экспортные товары	Основные рынки сбыта в ЕАЭС
	2015 г.	2016 г.	2016 г. к 2015 г., %		
Армения	187,3	260,7	139,2	Спиртные напитки, фрукты и овощи, сыры и творог, табачные изделия и минеральные воды	Россия, Казахстан, Беларусь
Беларусь	3866,0	3594,0	93,0	Мясная и молочная продукция	Россия, Казахстан, Армения, Кыргызстан
Казахстан	474,3	423,6	89,3	Пшеница, табачные изделия, минеральные и сладкие газированные воды, кондитерские изделия, мука, мясо птицы	Россия, Кыргызстан
Кыргызстан	105,2	108,4	103,0	Овощи бобовые сушеные, фрукты сушеные, смеси орехов, картофель, сыры и творог, фрукты	Казахстан, Россия
Россия	2422,1	2460,6	101,6	Подсолнечное масло, шоколад, хлеб и мучные изделия, табачные изделия	Казахстан, Беларусь, Армения

2) К второму направлению относится развитие социальной сферы села, диверсификация сельской экономики и ускоренное развитие транспортной, энергетической и социальной инфраструктуры. Для реализации данного направления разработана специальная «Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года», государственная политика которой направлена на создание условий для роста численности сельского населения за счет снижения смертности, увеличение продолжительности жизни сельского населения, уменьшения миграционных оттоков жителей, обеспечение занятости, повышение уровня и качество жизни сельского населения.

3) Трансформация земельных отношений. Главным фактором развития производства сельскохозяйственной продукции является эффективное использование земельных ресурсов, поскольку Российская Федерация является самой большой страной по общей площади, а по площади пашни занимает четвертое место (она составляет 124 млн. га), уступая лишь таким странам, как США (176 млн. га), Индия (162 млн. га) и Китай (143 млн. га). При этом биоклиматический потенциал земельной территории России

почти в три раза ниже стран Западной Европы и США. Именно поэтому реформирование аграрных земельных отношений является одним из самых главных стратегических направлений.

4) Международное сотрудничество в сфере агропромышленного комплекса, к приоритетному направлению которого следует отдавать страны ЕАЭС, поскольку Россия является участником данного объединения и в его рамках него достигнут высокий интеграции.

5) Экологизация производства и адаптация к изменениям климата.

6) Как представляется, необходимо разработать также общую стратегию всех стран ЕАЭС по углублению интеграции в аграрной отрасли.

В активной стадии находятся переговоры по заключению соглашений о зонах свободной торговли России и стран ЕАЭС с такими странами, как Индия, Иран, Египет и Израиль. Также в настоящее время ведется налаживание торгово – экономических отношений с Китаем.

В настоящее время актуальными направлениями по сотрудничеству России с ЕАЭС в аграрной сфере являются политика импортозамещения и реализация экспортного потенциала. Для осуществления данных целей рассматривается развитие биотехнологий и органической продукции, а также совместные исследования стран в области адаптации к глобальным изменениям климата.

Список литературы

1. Стратегия устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации на период до 2030 года (распоряжение Правительства Российской Федерации от 02 февраля 2015 г. № 151-р)
2. Перспективы развития проекта ЕАЭС к 2025 году. Рабочая тетрадь. Спецвыпуск / 2017 / [Е.С. Алексеенкова, И.С. Глотова, А.В. Девятков и др.]; [гл. ред. И.С. Иванов]; Российский совет по международным делам (РСМД). – М.: НП РСМД, 2017. – 92 с.
3. И.Г. Ушачев, А.Г. Папцов Стратегические направления развития сельского хозяйства России в условиях углубления интеграции в ЕАЭС. – М.: РАН. – 2017. 48 с.
4. И. Ушачев Стратегические подходы к развитию АПК России в контексте межгосударственной интеграции // АПК: Экономика, управление. – 2015. - №1. – С. 3 – 16.
5. сайт Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/> (дата обращения: 14.11.2018)

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИДЕЙ КАРЛА МАРКСА В СОВРЕМЕННЫХ ТЕОРИЯХ

*Жукова Юлия Сергеевна, студент
(uliaromanova058@gmail.com)*

*Емельянова Ольга Владимировна, к.э.н., доцент
Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия*

В данной статье раскрываются основные идеи и теории Маркса связанные непосредственно с экономикой. Рассмотрена роль «Капитала» - Маркса в развитии мировой экономики и современного общества, в частности вопросы цены товара и прибавочной стоимости.

Ключевые слова: Маркс, экономика, стоимость, «Капитал», теории.

«И имя его, и дело переживут века!». Такими словами его друг и единомышленник Фридрих Энгельс 17 марта 1883 г. проводил в последний путь Карла Маркса. Прожив довольно долгую для тех времен жизнь - 64 года, Карл Маркс успел написать довольно много исключительно разносторонних работ. И именно поэтому его и в наши дни ценят представители самых разных наук и подходов: от представителей философской антропологии и философии истории до экономистов, социологов и правоведов.

Время – наилучший оценщик того, кто именно чего же стоит...

Данное высказывание, как нельзя кстати подходит и под тему, и под ситуацию, которая сейчас происходит. Ведь именно кризис современного капитализма, который усилен многочисленными условиями, вплотную приблизил нас к радикальному формационному переходу. Огромную роль приобретают написанные К. Марксом идеи как развития исторических форм труда, появления «всеобщего» труда, так и вырождения стоимостного отношения. Стоит напомнить, что база общественного развития – материальный труд – имеет три исторические формы: ручной, машинный и автоматизированный.

Если взять капитализм в классическом смысле, в первую очередь, он связан с машинным трудом. Карл Маркс полагал, что машинный труд обладает двойственный характер – это единство конкретного и абстрактного труда. Конкретный труд, представляет собой труд, ориентированный в формирование потребительской стоимости, посредством которых осуществляется удовлетворение общественных или личных потребностей. Абстрактный труд представляет собой усредненные затраты рабочей силы в целом, безотносительно к конкретным потребительным стоимостям. Данный труд измеряется общественно необходимым рабочим временем и, в соответствии с этим, подразумевает собою субстанцию стоимости.

«Как потребительные стоимости товары различаются, прежде всего, качественно, как меновые стоимости они могут иметь лишь количественные различия, следовательно, не заключают в себе ни одного атома потребительной стоимости», - писал К. Маркс. Стоимостное отношение, которое

составляет фундамент товарного производства, базируется на взаимно-однозначном соответствии потребительной стоимости и порции абстрактного труда. Данная пропорциональность – источник к осмыслению сущности товарных взаимоотношений.

«Капитал» Маркса включает в себя 4 тома глубокой экономической теории. Данную книгу он писал на протяжении 40 лет, причем только первый том вышел при жизни автора в 1864 год, остальные тома вышли под редакцией Энгельса, а четвертый том вышел в свет после смерти Энгельса в 1905 году. В первых двух томах Маркс рассматривал капиталистическую промышленность, причем в первом томе — трудности производства, а во втором — трудности обращения. В третьем томе к рассмотрению присоединяются сферы торговли, кредита и сельского хозяйства. Помимо этого, в абсолютно всех сегментах экономических исследований Маркса присутствует «сверхзадача» — продемонстрировать «незаслуженную», эксплуататорскую сущность капиталистической экономики как подтверждение потребности её ликвидации. В четвертом томе изучается история развития экономической теории. Дается критика взглядов физиократов: А. Смита, Д. Риккардо и других экономистов.

Нельзя не отметить, что своей работой Маркс внес огромный вклад в экономическую науку следующих поколений. Его работа заключается в следующем:

1. Маркс создал и доказал теорию прибавочной стоимости, которая в свою очередь четко демонстрирует, как наемный рабочий труд формирует прибавочную стоимость, которую затем приобретает капиталист, а рабочий нет, т. е. раскрыт механизм эксплуатации.

2. Маркс открыл двойственный характер труда при капитализме:

Выделив абстрактный труд, как труд, производящий стоимость товара;

Определив конкретный труд, как труд, производящий потребительную стоимость.

3. Маркс рассматривал экономические категории поочередно, выводя одну из другой, вследствие чего получилось единое целое - капиталистический способ производства.

4. Маркс и Энгельс разработали теорию развития человеческого общества через смену общественно-экономических формаций, подтверждая неизбежность гибели капиталистической формации и развития новейшей экономической системы - социализма.

Идеи Маркса оказали огромное влияние на экономическое развитие многих стран в конце 20 в.- начале 21 в., в том числе и на Россию. Одна из его идей, которая сопряжена с обнищанием рабочего класса и гибелью капитализма, оказалась ошибочной и не подтверждалась историками. Однако, возможно, все еще впереди, ведь общество не перестает развиваться и совершенствоваться. Кроме того, с его именем связана важная часть истории, когда люди пытались построить общество без частной собственности и эксплуатации. Следует отметить, что в России марксистская политиче-

ская экономика рассматривалась как базовый принцип ведения народного хозяйства, на её основе разрабатывался плановый характер экономического развития с конечной целью упразднения товарно-денежных отношений в обществе. Данная ситуация является неким показателем того, что его теорию можно приметить и в реальной жизни.

Во время Всемирного экономического кризиса книгу «Капитал» взяли в руки не только студенты и профессора, но и люди, которые хотели сохранить свой бизнес. Таким образом многие механизмы, представленные и проанализированные в нем, небезуспешно функционируют в современном обществе, трудно оспорить актуальность этого марксистского труда и сегодня. «Капитал» до сих пор порождает заинтересованность у населения всего мира – это является наилучшим доказательством его актуальности и значимости. Подводя итоги, невозможно не отметить, что индивидуальной особенностью работ Маркса является их актуальность в настоящие время.

Список литературы

1. Декалан Р. Призрак Карла Маркса. – Ad Marginem Press, 2016.
2. Вазюлин В.А. Логика «Капитала» К. Маркса. – М., 2002.
3. Шумпетер Й. Глава 1. Карл Маркс (1818-1883) // Десять великих экономистов от Маркса до Кейнса = Ten Great Economists: From Marx to Keynes. – М.: Институт Гайдара, 2011. – С. 17-116.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

Зайцева Татьяна Владимировна, студент

(e-mail: tanya.zaytseva.1999@mail.ru)

Томилина Елена Петровна, к.э.н., доцент,

(e-mail: e.tomilina@mail.ru)

*Ставропольский государственный аграрный университет,
г.Ставрополь, Россия*

В налоговой политике организации выделяют следующие основные направления: выбор схемы налогового учета, выбор способов оптимизации налогов, налоговое планирование.

Выбор схемы налогового учета. Действующее налоговое законодательство предусматривает необходимость создания помимо бухгалтерского учета еще и самостоятельной, автономной системы налогового учета.

Налоговый учет – это система обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным Налоговым кодексом РФ. Осуществляется налоговый учет в целях формирования полной и достоверной информации о порядке учета для целей налогообложения хозяйственных операций, осуществляемых организацией в течение отчетного периода, а также обеспечения инфор-

мацией внутренних и внешних пользователей для контроля за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью исчисления и уплаты налога в бюджет. Налоговый учет строится по правилам, принципиально отличным от правил бухгалтерского учета.

Различают три варианта организации налогового учета. Первый вариант основан на создании автономной системы налогового учета. Второй вариант предусматривает выделение налогового учета из бухгалтерского учета. Третий вариант налогового учета базируется на единой информационной системе бухгалтерского учета. Разработку налоговой политики с выделением самостоятельного раздела налогового учета целесообразно возложить на финансовую службу организации. Только она способна определить наиболее приемлемые способы ведения как бухгалтерского, так и налогового учета. Приоритет финансовой службы в выработке и реализации налоговой политики объясняется тем, что бухгалтерия обычно использует те методы налогообложения, которые ей привычны и менее трудоемки.

Выбор способов оптимизации налогов включает: выбор месторасположения организации; выбор организационно - правовой формы организации с учетом особенностей налогового режима и внутренней структуры организации; минимизация налога за счет использования налоговых льгот, вычетов, привилегий и устранения двойного налогообложения; выбор способов отсрочек и рассрочек по уплате налогов.

Большие потенциальные возможности оптимизации налогов заложены в учетной политике организации.

Под учетной политикой понимается выбор организацией совокупности способов ведения бухгалтерского учета – первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности, обеспечивающей оптимизацию финансовых потоков и прибыли организации.

От правильного понимания и формирования учетной политики зависит экономическая эффективность деятельности организации, ее финансовая устойчивость. Выбранная организацией учетная политика оказывает существенное влияние на величину балансовых статей, формирование себестоимости, величину собственного и заемного капитала. При формировании учетной политики российских компаний выбираются способы ведения бухгалтерского учета, существенно влияющие на оценку и принятие решений заинтересованными пользователями бухгалтерской отчетности. Их выбирают из нескольких допускаемых законодательством и нормативными актами. По каждому способу следует приводить подробное обоснование его выбора.

Налоговое планирование можно определить как совокупность плановых действий, направленных на увеличение финансовых ресурсов организации, регулирующих величину и структуру налоговой базы, воздействующих на эффективность управленческих решений и обеспечивающих своевре-

менные расчеты с бюджетом по действующему законодательству. Налоговое планирование включает формирование налогового поля и разработку налогового календаря, расчет последствий введения изменений в налоговое законодательство и изменение учета для своевременной корректировки финансового плана и бюджета организации.

Оценка эффективности налогового планирования включает следующие этапы: сравнение фактических данных с плановыми показателями, определение величин отклонений, выявление и анализ их причин, установление максимально допустимых размеров отклонений; выбор состава показателей, позволяющих определить эффективность применяемых методов и способов налогового планирования; корректировка действующей системы налогового планирования, принятие решений об отказе от нерезультативных методов и разработке новых.

Налоговая политика является составной частью финансового менеджмента организации и осуществляется с помощью разработанной учетной политики, от которой зависят количество и суммы перечисляемых налогов в бюджет и внебюджетные фонды, платежеспособность и финансовая устойчивость организации. Учетная политика в целях налогового учета (налогообложения) является инструментом налоговой политики, так как при определении учетной политики у организации имеется выбор, который касается методов формирования налоговой базы некоторых налогов, использования специальных режимов налогообложения и так далее.

Список литературы

1. Алиев, Б.Х. Налоги и налогообложение : учебник / под ред. Б.Х. Алиева. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Финансы и статистика, 2015. – 448 с.
2. Баликов, В.З. Общая экономическая теория : учебник / В.З. Баликов. – 16-е изд., перераб. и доп. – М. : НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 528 с.
3. Гайсин, Р.С. Экономическая теория : учебник / под ред. Р.С. Гайсина. – М. : НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 330 с.
4. Дробозина, Л.А. Финансы. Денежное обращение. Кредит / Л.А. Дробозина – М. : Финансы, ЮНИТИ, 2015.

Zaytseva Tatiana Vladimirovna, student

(e-mail: tanya.zaytseva.1999@mail.ru)

Tomilina Elena Petrovna, Cand.Econ.Sci, associate professor

Stavropol State Agrarian University, Stavropol, Russia

BASIC DIRECTIONS OF THE ORGANIZATION TAX POLICY

Abstract. *This article reveals all possible areas of tax policy that exist in the organization. Also, the article shows the main ways to optimize taxes and fees of the organization.*

Keywords: *tax policy, directions, tax accounting, accounting, financial management, organization, accounting policy.*

СИСТЕМА КЛЮЧЕВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ

Захарьин Алексей Дмитриевич, магистрант

Научный руководитель:

Жияков Дмитрий Иванович, к.э.н., профессор ЧОУ ВО «МЭБИК»

Курский институт менеджмента, экономики и бизнеса

В статье дано определение системы KPI, обозначена цель внедрения, приведены виды показателей, обоснованы принципы построения системы KPI, а также выявлены преимущества и недостатки.

Ключевые слова: KPI, система мотивации, показатели эффективности.

Стратегические цели развития современного предприятия предусматривают наращивание масштабов деятельности, повышение качества выпускаемой продукции, увеличение эффективности работы, реализация которых предъявляет новые требования к сотрудникам.

Одним из действенных современных механизмов стимулирования персонала организации является система мотивации, построенная на основе применения Key Performance Indicators (KPI) – ключевых показателей эффективности. Система KPI направлена на мотивацию сотрудников к развитию в профессиональной сфере, повышение качества и эффективности выполнения работы, увеличение объемов выполняемых операций.

Под KPI подразумевают показатель, характеризующий деятельность предприятия в сфере достижения стратегических и тактических целей, при помощи которого возможно оценить уровень работы сотрудников компании для достижения указанных целей. Применение ключевых показателей эффективности позволяет управлять различными процессами в организации, изменять их, ставить перед своими сотрудниками конкретные цели, мотивировать их к достижению запланированных результатов.

Целью внедрения системы ключевых показателей является обеспечение согласованности действий сотрудников из разных отделов компании, взаимосвязи результатов работы специалистов с общими стратегическими целями компании. Внедрение системы KPI помогает «измерить результат» как конкретного сотрудника, так и компании в целом [3].

Система KPI применяется для возможности количественной оценки поставленных задач и целей компании. Отчет, составленный на основе ключевых показателей эффективности, позволяет проанализировать уровень выполнения запланированных показателей, выявить отклонения и их причины, принять управленческие решения по вопросу проведения корректирующих мероприятий.

Можно выделить следующие группы результатов функционирования предприятия:

1. Затраты – величина затраченных ресурсов.

2. Производительность – величина загрузки производственных мощностей.

3. Эффективность – отношение полученных результатов к затратам на их получение.

4. Финансовые результаты деятельности [2].

Ключевые показатели эффективности можно разделить на два вида:

1) Оперативные показатели – используемые в текущей деятельности предприятия и его подразделений (показатели, характеризующие эффективность организации производства, объемы поставки сырья, качества производимой продукции).

2) Стратегические показатели – отражают результат деятельности предприятия за текущий период и дают возможность компании скорректировать планы на следующий период (показатели эффективности деятельности предприятия (например, рентабельность)) [1].

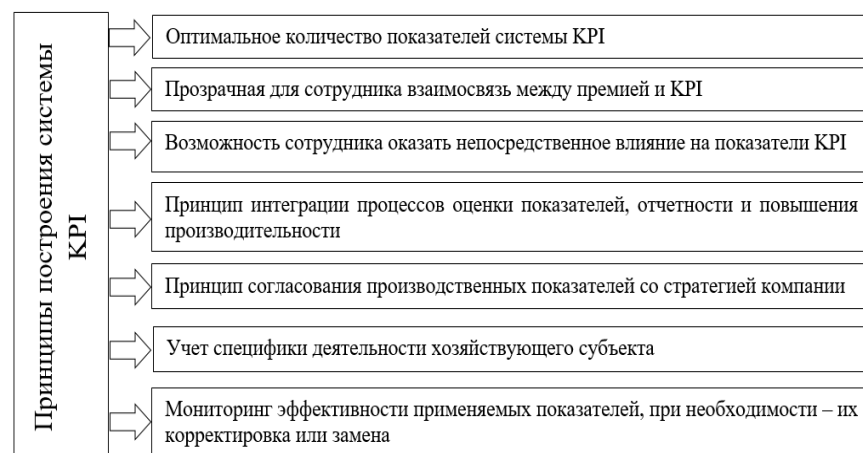


Рисунок 1 – Принципы построения системы КРІ [1]

Соблюдение указанных принципов построения системы КРІ позволит сделать ее универсальной и эффективно применять на практике. При этом важнейшей задачей является выбор оптимальных показателей, утверждение способов их расчета.

Система ключевых показателей эффективности для каждого хозяйствующего субъекта должна строиться с учетом специфических особенностей его деятельности, приоритетных бизнес-процессов, а также других факторов, оказывающих значительное влияние на эффективность функционирования хозяйствующего субъекта. Однако принципы построения системы мотивации на основе КРІ идентичны, что делает ее универсальной и удобной в практическом применении. Важнейший этап разработки

системы КРІ – выбор показателей и формул их расчета, при этом необходимо сделать их понятными для сотрудников и удобными в оценке. При этом ответственные сотрудники должны осуществлять регулярный мониторинг показателей и при необходимости – их корректировку.

Обобщим, преимущества и недостатки системы КРІ (таблица 1).

Таблица 1 – Преимущества и недостатки системы КРІ [1,2]

Преимущества системы КРІ	Недостатки системы КРІ
Мотивация сотрудников	Риски правильности подобранных показателей: слишком большое количество показателей или слишком большой вес одного из показателей
Справедливость, прозрачность и сопоставимость результатов	Наращивание необоснованных затрат на оплату труда
Корректировка работы сотрудника по полученным низким показателям	Необходимость регулярного мониторинга эффективности применяемых показателей
Оrientировка персонала на достижение требуемых результатов	Трудности формирования системы КРІ для некоторых категорий работников
Контроль качества выполнения обязанностей	Недостижимые КРІ демотивируют сотрудников
Управление бюджетом фонда оплаты труда и сокращение времени на его расчет	
Обеспечение коллективной и индивидуальной ответственности за результаты деятельности предприятия	

Система мотивации персонала на основе ключевых показателей эффективности имеет определенные недостатки, которые можно нивелировать при грамотном подходе к ее формированию. Для обеспечения эффективности системы КРІ необходима правильная постановка целей компании, обоснование и корректный расчет всех показателей, делегирование ответственности за достижение поставленных целей между сотрудниками.

Список литературы

- Бурсулая Т. Ключевой показатель эффективности. Есть ли выгоды от установления КРІ / Т. Бурсулая // Финансовая газета. – 2018. – № 45. – СПС Консультант плюс.
- Герш М.В. Ключевые показатели эффективности / М.В. Герш // Отдел кадров коммерческой организации. – 2016. – № 10. – СПС Консультант плюс.
- Григорьева И. КРІ. Учет личных достижений / И. Григорьева // Расчет. – 2018. – № 3. – СПС Консультант плюс.

Zakharin Aleksey Dmitrievich, student
(e-mail: andreyzakharin@mail.ru)

Zhilyakov Dmitry Ivanovich, professor of economic Sciences
PEI "Kursk Institute of Management, Economics and Business", Kursk, Russia

A SYSTEM OF KEY PERFORMANCE INDICATORS: PROS AND CONS

Abstract. In the article the definition of KPI system is given, the purpose of implementation is designated, types of indicators are given, the principles of construction of KPI system are proved, and also advantages and shortcomings are revealed.

Keywords: KPI, motivation system, performance indicators.

ООН: ЦЕЛИ И ПРОБЛЕМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

Имкина Елизавета Сергеевна, студент

(e-mail: imkina.elizaveta@yandex.ru)

Кузьмина Виолетта Михайловна, к.и.н., доцент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

(e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru)

В данной статье раскрываются особенности и проблемы функционирования Организации Объединенных Наций в контексте современных международных отношениях. Были представлены некоторые идеи трансформации данной организации для более эффективного поддержания мира и устойчивого развития.

Ключевые слова: ООН, международные отношения, Совет Безопасности ООН, Генеральная Ассамблея, реформы, развитие.

В 1945 году ООН была прочно закреплена в мире межгосударственных отношений.

Хотя преамбула к Уставу ООН начинается с громкого утверждения того, что «мы, народы Организации Объединенных Наций полны решимости создать лучший мир», она заканчивается переходом активной роли к «нашим соответствующим правительствам», которые согласны с Уставом и учреждением Организации Объединенных Наций [1, с. 223].

Являясь единственной в мире действительно универсальной глобальной организацией, ООН стала главным форумом для решения вопросов, которые выходят за пределы национальных границ и не могут быть решены какой-либо одной страной, действующей в одиночку.

К своим первоначальным целям защиты мира, защиты прав человека, создания основы для международного правосудия и содействия экономическому и социальному прогрессу в течение семи десятилетий с момента своего создания Организация Объединенных Наций добавила новые проблемы, такие как изменение климата, беженцы и СПИД.

Хотя урегулирование конфликтов и поддержание мира по-прежнему являются одними из самых заметных усилий, ООН вместе со своими специализированными учреждениями также участвует в широком спектре мероприятий, направленных на улучшение жизни людей во всем мире - от ока-

зания помощи в случае стихийных бедствий до образования и улучшения положения женщин и мирного использования атомной энергии [2].

Однако, не смотря на все это, многие сходятся во мнении, что ООН имеет некоторые проблемы в функционировании.

Безусловно ООН является абсолютно необходимым органом для гарантирования международного права, но одновременно она является органом, которому мешает структура, которая косвенно предполагает, что глобальные сверхдержавы, как правило, достойны права вето, которым они обладают. Некоторые эксперты сходятся во мнении, что на практике никто не воспринимает ООН всерьез, и поэтому нет никакой реальной основы для международного права.

Проблема, конечно же, заключается в том, что Генеральная Ассамблея ООН - это орган, в котором действует система «одна страна – один голос», что дает Китаю такое же количество голосов, что и Вануату, и ставит Соединенные Штаты в один ряд с Лихтенштейном. Таким образом, у более крупных стран есть все основания хотеть права вето. Но их вето в большинстве случаев является «большой огневой мощью», и часто используется как форма геополитического запугивания [3].

Также стоит сказать и о СБ ООН. Совет Безопасности, безусловно, является самым мощным подразделением ООН, однако критики говорят, что это также самая анахроничная часть организации. Его пять постоянных членов - победители Второй мировой войны: Россия, Франция, Великобритания, Китай и Соединенные Штаты. Остальные 10 членов избираются на двухлетний срок с выделением мест для разных регионов мира.

В частности, члены "группы четырех" - Бразилия, Индия, Япония и Германия - ввиду своего экономического и политического влияния претендуют на постоянное членство в Совете Безопасности. За каждую страну, которая претендует на место, соперники пытаются его заблокировать.

Любой член постоянной пятерки - или сокращенно P5 - может наложить вето на любую меру, и каждый регулярно использует эту власть для защиты себя или своих союзников.

Работа Совета Безопасности заключается в поддержании международного мира. Его способность делать это была серьезно ограничена в последние годы, во многом из-за горьких разногласий между Россией и Западом.

Совет был беспомощен перед лицом крупных конфликтов, особенно тех, в которых заинтересованы постоянные члены.

Однако, многие эксперты выдвигают следующую альтернативу. Создание Парламентской ассамблеи ООН, которая будет демократически избираться широкой общественностью в каждом государстве-члене ООН, с местами, распределенными в разумной пропорции к населению каждой страны и основанными на правилах, гарантирующих представительность в делегации каждой страны, а нынешняя Генеральная Ассамблея превращается в нечто вроде сената. Эта модель обеспечит баланс между силами,

действующими в ООН, и, как надеются приверженцы данной идеи, устранить необходимость вето в Совете Безопасности.

Стоит сказать, что данное предложение вовсе не новое. И даже не особо радикальное. Кампания за Парламентскую ассамблею Организации Объединенных Наций продолжается уже много лет и была одобрена более 1500 выборными представителями в 122 странах.

В заключении хотелось бы отметить, что Организация Объединенных Наций играет ведущую роль в современном мире, и ее вклад в развитии устойчивого развития и мира достаточно высок. Однако, в любом случае, ООН должна развиваться. Важность данной системы ясна, но она должна стать более «человечной», менее бюрократической, более эффективной и менее отдаленной. То же самое относится и к очень многим международным организациям, от Совета Европы до Всемирной торговой организации. Для любого, кто понимает, что должны делать эти организации, их важность очевидна, но реформы и модернизации давно уже назрели.

Список литературы

1. Weiss, T. International organization and global governance / T. Weiss, R. Wilkinson. – London: Routledge. – 2013. – 700 p.
2. Global Issues Overview [Электронный ресурс] // The United Nations. Режим доступа: <http://www.un.org/en/sections/issues-depth/global-issues-overview/>
3. McCarthy, S. Nobody takes the UN seriously, but here's how to fix it / S. McCarthy // Boingboing. Режим доступа: <https://boingboing.net/2018/09/04/nobody-takes-the-un-seriously.html>
4. Sengupta, S. The United Nations Explained: Its Purpose, Power and Problems / S. Sengupta // The New York Times. Режим доступа: <https://www.nytimes.com/2017/09/17/world/americas/united-nations-un-explainer.html>
5. Теория и история дипломатии/ Кузьмина В.М.// Юго-Западный государственный университет. Курск, 2015.
6. Анализ международных ситуаций/ Кузьмина В.М.// учебное пособие / Курск, 2016.
7. Региональные подсистемы международных отношений в XXI веке/ Кузьмина В.М.// учебное пособие, Курск, 2016.
8. Блоковая дипломатия второй половины XX века/ Кузьмина В.М., Бесходарный В.Н.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия, Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 34-37.
9. Культурно-дипломатические традиции при ведении переговоров в Германии/ Кузьмина В.М., Новикова А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 122-124.
10. Современная дипломатическая служба/ Кузьмина В.М., Касьянов М.Ю.// В книге: Сборник тезисов 3-й Всероссийской интернет-конференции «Грани науки 2014» отв. ред. А.В. Герасимов. 2014. С. 61-62.
11. Особенности межкультурного взаимодействия при ведении деловых переговоров в Великобритании/ Кузьмина В.М., Поддубный А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы Материалы V Межвузовского

студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 136-138.

12. Современные социально-демографические тенденции развития Мексики и Никарагуа/ Бычкова Л.В., Кузьмина В.М., Переверзев А.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2016. № 4 (21). С. 218-233.

13. Россия и Италия: история дипломатических отношений/ Кузьмина В.М., Исаева Ю.В.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 44-48.

14. Отражение в деловых переговорах национально-культурных особенностей Италии/ Кузьмина В.М., Томилин С.А.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 190-191.

Imkina Elizaveta Sergeevna, student

(e-mail: imkina.elizaveta@yandex.ru)

Kuzmina Violetta Mikhailovna, Ph.D., Associate Professor

Southwestern State University, Kursk, Russia

(e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru)

THE UN: GOALS AND PROBLEMS AT THE PRESENT STAGE OF DEVELOPMENT OF SOCIETY

Abstract. This article reveals the features and problems of the functioning of the United Nations in the context of contemporary international relations. Some ideas were presented to transform this organization to more effectively maintain peace and sustainable development.

Keywords: UN, international relations, UN Security Council, General Assembly, reform, development.

ПЕРЕОЦЕНКА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ — ДЕЙСТВЕННЫЙ МЕХАНИЗМ ПОВЫШЕНИЯ ДОСТОВЕРНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Калуцкая Н.А., к.э.н., доцент, доцент

Коротких А.С., магистр

НИУ «БелГУ», г.Белгород

В данной статье раскрываются актуальные вопросы переоценки основных средств на предприятиях сельскохозяйственного профиля с целью повышения достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Ключевые слова: основные средства, переоценка.

Одной из ключевых отраслей экономики, нацеленной на предоставление продовольствия населению в необходимых объемах является сельское хозяйство. Сельское хозяйство представлено почти во всех странах и имеет большое значение в национальной экономике, поскольку характеризуется рядом специфических черт, заключающихся в сезонном характере производства, особенностях использования природных ресурсов, а также зависимости от природных и климатических факторов.

Основные средства являются одним из важнейших элементов производственно-технической базы сельскохозяйственных организаций, а грамотное построение их бухгалтерского учета является гарантией успешного функционирования любого хозяйствующего субъекта.

Однако, в настоящее время наблюдается несовершенство нормативно — законодательной базы в рамках бухгалтерского учета основных средств, такое как: положения различных нормативных документов не соответствуют друг другу, наблюдается расхождение в понятиях, отсутствуют рекомендации, инструкции при рассмотрении спорных вопросов.

В настоящее время в РФ все большее внимание уделяется вопросам сближения российской нормативно — правовой базы бухгалтерского учета с нормами международных стандартов финансовой отчетности (МСФО).

Согласно МСФО, отчетность — это информация, которая способствует привлечению инвестиций. Такая отчетность поможет зарубежным инвесторам понять информацию, содержащуюся в бухгалтерской отчетности российских организаций; позволит располагать внутренним и внешним пользователям финансовой информацией, на основе которой можно рационально построить функционирование финансово — хозяйственной деятельности организации.

Основные средства, как правило, составляют значительную часть активов компании и непосредственно участвуют в формировании ее прибыли. Данный вид актива разнообразен: основные средства широко отличаются по своему назначению, сроку полезного использования, особенностям эксплуатации, они могут как находиться в собственности компании, так и быть арендованными на условиях лизинга. Такое раз-

нообразие порождает многочисленные особенности отражения актива в бухгалтерском учете и отчетности. Однако особое место среди вопросов учета основных средств занимает переоценка. Под переоценкой понимают комплекс мероприятий, направленных на определение реальной стоимости объектов основных средств в соответствии с их рыночными ценами и условиями воспроизводства на дату переоценки [4, с. 57].

В силу данных обстоятельств повышается значимость вопросов переоценки основных средств, так как на основе стоимостной оценки определяются показатели эффективности использования фондов и показатели финансового состояния организации. Помимо этого данные вопросы приобретают особую важность в ходе реформирования бухгалтерского учета в соответствии с МСФО, происходящего в настоящее время.

Поскольку основные средства используются в процессе производства длительное время, то есть участвуют в большом количестве производственных циклов, постепенно изнашиваются, то все эти особенности способствуют их максимальному и эффективному использованию.

На сегодняшний момент учет основных средств регламентируется ПБУ 6/01 «Учет основных средств», согласно которому первоначальная стоимость объектов основных средств не подлежит изменению за исключением определенных законодательством случаев, одним из которых является переоценка [1].

В результате переоценки формируется восстановительная стоимость, которая есть ни что иное как стоимость воспроизводства основных средств в ценах, отражающих современные условия, или иными словами это сумма денежных средств, которая была бы потрачена предприятием на замену объекта в настоящий момент.

Решение об осуществлении переоценки с указанием ее периодичности должно быть закреплено в учетной политике предприятия, где помимо всего прочего необходимо указать группы основных средств, подлежащих переоценке;

способ отражения переоценки в учете; перечень лиц, которые ответственны за проведение переоценки.

Можно сказать, что переоценка - это действенный механизм управления показателями финансового состояния организации. В учетной политике организации необходимо предусмотреть периодичность проведения переоценки, чтобы избежать недоразумений с внутренними и внешними пользователями бухгалтерской отчетности [2, с.7].

Информация, раскрываемая в бухгалтерской (финансовой) отчетности должна не только быть достоверной, надежной, объективной, и т.д., но и отражать стоимость активов, в том числе основных средств, в оценке, приближенной к рыночной, с целью принятия собственниками имущества эффективных управленческих решений.

По результатам проведения переоценки бухгалтер обязан осуществить корректировку начисленной амортизации в соответствии с изменениями в

первоначальной стоимости. Рассчитываются новые нормы амортизации, что ведет к динамике текущих расходов предприятия и, следовательно, себестоимости продукции. Переоценка основных средств оказывает влияние и на валюту баланса, уменьшая или увеличивая стоимость основных средств на счете 01 «Основные средства», сумму добавочного капитала на счете 83 «Добавочный капитал» и прочих расходов или доходов на счете 91 «Прочие расходы и доходы» [3, с.22].

Главная роль переоценки в хозяйственной деятельности предприятия заключается в формировании достоверной, актуальной информационной базы для принятия обоснованных управленческих решений. На основе балансовой стоимости основных средств определяются показатели эффективности их использования, совокупная стоимость чистых активов компании, показатели инвестиционной привлекательности.

Подводя итог, можно сказать, что именно поэтому переоценка является важнейшим инструментом эффективного управления предприятия в рыночных условиях, что обуславливает необходимость ее регулярного проведения.

Таким образом, переоценка основных средств хозяйствующим субъектам необходима для их эффективного развития, повышения качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции.

Список литературы

1. Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 г. ? 26н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс : [сайт информ.-правовой компании]. – [М., 2017].– Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31472/71350ef35fca8434a702b24b27e57b60e1162f1e/
2. Содаткина Н.Е. Совершенствование процессов формирования и отражения информации об основных средствах в бухгалтерской (финансовой) отчетности : Вектор экономики ? 3 (21) — 2018, с. 7.
3. Калущая Н.А., Ансимова М.А. Актуальные вопросы переоценки основных средств в современных условиях: Тенденции развития науки и образования ?22-2 — 2017, с.18-23.
4. Бастрюгина Л. А., Белорусов Роман Ю. Износы и устаревания при проведении переоценки основных средств предприятия по РСБУ // Имущественные отношения в РФ. 2013. ?2 (137). С.57-64

УДК 330.101.52

К ВОПРОСУ О ВИДАХ И ФОРМЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Кандаурова Марина Сергеевна, магистр

(e-mail: super.mary-kandaurova2016@yandex.ru)

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье рассматриваются аспекты видов и форм бухгалтерской отчетности предприятия с целью обеспечения его экономической состоятельности в сложившейся рыночной конъюнктуре.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, индивидуальная бухгалтерская отчетность, консолидированная финансовая отчетность, рентабельность, экономический анализ.

В современных экономических условиях бухгалтерская отчетность стала одним из важнейших источников информации о деятельности хозяйствующих субъектов, который позволяет ее пользователям получать необходимую информацию о деятельности организации.

Развитие международных экономических связей, рост информационных потребностей и возможностей государств приводят к тому, что актуализируется проблема несопоставимости и недостоверности отчетных показателей о деятельности российских предприятий. В современных условиях бухгалтерская финансовая отчетность отечественных предприятий выступает главным средством взаимодействия и ключевым элементом информационно-аналитического сопровождения экономического анализа рисков, угрожающих пользователям бухгалтерской отчетности.

Бухгалтерская финансовая отчетность организации – это совокупность определенных форм отчетности, которые составлены на основе данных бухгалтерского учета для предоставления пользователям информации в виде единой системы данных, содержащих важнейшие показатели финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта.

Бухгалтерская отчетность организаций классифицируется:

- по видам форм, входящих в отчетность;
- по критерию периода предоставления форм тем или иным пользователям;
- по обобщенности содержащейся информации.

По конкретным видам форм, входящих в полный состав бухгалтерской финансовой отчетности выделяют:

- а) бухгалтерский баланс;
- б) отчет о финансовых результатах;
- в) отчет об изменениях капитала;
- г) отчет о движении денежных средств.

В соответствии с периодом, по итогам которого формируется отчетность, принято выделять следующие виды отчетности:

– промежуточная (по итогам месяца, квартала, полугодия, девяти месяцев – в том случае, если такая периодичность требуется исходя из отдельных нормативно-правовых актов или обуславливается управленческими целями; в общем случае бухгалтерская отчетность сдается ежегодно);

– годовая бухгалтерская финансовая отчетность с отражением в ней общих итогов деятельности предприятия за прошедший год.

Исходя из критерия полноты обобщения отчетных данных выделяется индивидуальная бухгалтерская отчетность и сводная бухгалтерская отчетность.

Индивидуальную бухгалтерскую отчетность формируют для определения итогового финансового состояния деятельности предприятия – убытка или чистой прибыли и ее распределения между собственниками, обнаружения признаков банкротства организации, передачи в надзорные органы, применения ее в целях управления организациями, для нужд судебной системы, налогообложения и так далее.

Сводную (или консолидированную) финансовую отчетность как один из видов бухгалтерской отчетности составляют для оценки финансового положения и анализа результатов работы групп связанных хозяйствующих субъектов, полагающихся на целях контроля. Данный вид отчетности формируется предприятиями и их группами, у которых есть зависимые или дочерние предприятия.

Можно выделить особенности, которыми обладает сводная (консолидированная) финансовая отчетность:

– консолидированная финансовая отчетность, которую составляют группы предприятий, контролируемые материнской компанией;

– главная особенность, отличающая сводный отчет – устранить внутригрупповые показатели, а также исключить внутригрупповую реализацию и прибыль от текущей деятельности между организациями всей группы компаний.

Сводная (консолидированная) финансовая отчетность выполняет только информационное назначение и предоставляется в распоряжение заинтересованных внешних пользователей для осуществления ими управленческих решений [2, с. 70].

Известно, что принятая учетная политика оказывает влияние на показатели бухгалтерской финансовой отчетности. Законодательство России предусматривает различные способы отражения в финансовой отчетности и бухгалтерском учете разного рода обязательств, расходов, активов, доходов. Их выбор зависит от организации.

Необходимо раскрыть принятую учетную политику в пояснительной записке к годовой финансовой отчетности. Это необходимо ввиду того, что внешний пользователь, читающий финансовую отчетность предприятия, не всегда устанавливает в какой оценке выражен определенный показатель, так как она он зависит от выбора в учетной политике. Другими словами, не зная учетную политику, применяемую организацией, невозможно

адекватно дать оценку составу и уровню показателей, которые отражены в российской финансовой отчетности. Перед использованием этих показателей для анализа, осуществления управленческих решений, исходя из принятых аналитических выводов, надлежит разобраться в оценке того или иного показателя, предоставленного в конкретном финансовом отчете [1, с. 41].

Таким образом, бухгалтерская финансовая отчетность представляет единую систему показателей, формирующихся по данным бухгалтерского учета, и содержит сведения о финансовом положении организации и ее финансовых результатах. Это взаимосвязанная система показателей – индикаторов финансово-хозяйственной деятельности.

Список литературы

1. Зарецкая В.Г., Дремова Л.А., Осиневич Л.М. Отраслевая конвергенция производительности труда как залог восприимчивости экономики РФ к инновациям // Региональная экономика: теория и практика. 33(312) - 2013. С.38-44.
2. Осиневич Л.М., Спицина О.И. Развитие Российского кредитного рынка и эффективность работы агропромышленного комплекса // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2017. № 7. С. 74-77.
3. Осиневич Л.М. Факторы экономического роста Курской области и ее аграрного сектора // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2013. № 6. С. 26-28.

Kandaurova Marina Sergeevna, master

(e-mail: super.mary-kandaurova2016@yandex.ru)

Kursk state university, Kursk, Russia

THE QUESTION OF THE TYPES AND FORM OF FINANCIAL STATEMENTS

Abstract: this article discusses the aspects of the types and forms of financial statements of the enterprise in order to ensure its economic viability in the current market conditions.

Keywords: financial statements, individual financial statements, consolidated financial statements, profitability, economic analysis.

АЛГОРИТМ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Канукова Элла Германовна, студент

Финансовый университет при Правительстве РФ

Инвестиционная политика коммерческого банка является частью целостной финансовой, экономической политики банка, которая заключается в отборе и грамотном применении эффективных видов финансовых инвестиций для обеспечения существенных темпов расширения и развития экономического потенциала его финансовой и экономической деятельности. Процесс формирования инвестиционной политики коммерческого банка - сложный многоэтапный процесс, изучение которого становится актуальной задачей современных исследований отечественных и зарубежных ученых.

На основании анализа исследований, проведенных учеными и экспертами в области классификаций этапов формирования инвестиционной политики, автором составлен наиболее общий комплексный алгоритм формирования инвестиционной политики коммерческого банка, учитывающий наиболее значимые этапы с необходимой степенью детализации. Приведена краткая характеристика этапов алгоритма. Предложенный алгоритм позволит наиболее полно и детально исследовать все стадии и этапы процесса формирования и реализации инвестиционной политики.

Ключевые слова: инвестиционная политика, коммерческий банк, алгоритм формирования инвестиционной политики.

Инвестиционная политика коммерческого банка представляет собой систему оптимальных управленческих процедур относительно инвестиционной деятельности, направленных на создание инвестиционных проектов, отбор и осуществление самых эффективных⁸. Инвестиционная политика имеет целью непрерывное воспроизводство инвестиционной деятельности для удовлетворения разных финансово-экономических интересов в рамках создания и использования финансовых ресурсов, обеспечение роста дохода собственников и работников коммерческого банка⁹.

Разработка инвестиционной политики коммерческого банка является многоэтапным сложным и долгосрочным процессом¹⁰ (рисунок 1).

⁸ Иваницкая, И. И. Инвестиции и инвестиционная политика / И. И. Иваницкая. - Сыктывкар: Вестник научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного инвестирования, 2013. - 245 с.

⁹ Бузаева О. А. Управление инвестиционной деятельностью коммерческих банков: основные направления // Научно-методический электронный журнал «Концепт». - 2017. - Т. 18. - С. 1-7.

¹⁰ Радченко В. М., Саранцева О. И. Концептуальные подходы к формированию инвестиционной политики банка // Теория и практика общественного развития. 2016. №4. С. 72-76.



Рисунок 1. Процесс формирования инвестиционной политики коммерческого банка

На первом этапе осуществляется предсказание спроса на кредитование, оцениваются финансовые возможности коммерческого банка и ее неиспользованные резервы, анализируется нормативно-правовое положение инвестиционной деятельности в стране и банковской сфере, в частности, государственное регулирование банковской деятельности, правовые условия отдельных видов инвестирования, оценивается инвестиционный климат в стране и банковской сфере, в частности, анализируется текущая и предсказывается будущая ситуация на инвестиционном рынке.

На формирование инвестиционной политики влияют следующие сдерживающие факторы¹¹:

- высокая степень инфляции,
- высокая налоговая ставка,
- низкий уровень эффективности инвестиций,
- высокая степень инвестиционного риска.

Изучение факторов внешней инвестиционной среды и рыночной конъюнктуры осуществляется методами стратегического, технического и фундаментального анализов.

На втором этапе разрабатываются стратегические цели инвестиционной деятельности в соответствии с общей политикой коммерческого банка.

На третьем этапе определяются оптимальные способы реализации стратегических целей инвестиционной деятельности: разрабатываются основные направления инвестиционной политики, определяются источники финансирования инвестиций.

На четвертом этапе детализируется инвестиционная стратегия посредством разработки тактических целей инвестиционной деятельности и механизма их реализации.

На пятом этапе формируется общая инвестиционная политика коммерческого банка, а также определяется главная функция ее инвестиционной направленности по критерию соотношения уровня доходности и риска. Этот критерий выбирается на основе общей финансовой стратегии управления коммерческого банка и ее стратегических целей.

Также на данном этапе кредитная организация выбирает вид инвестиционной политики по объектам вложения капитала с учетом уровня риска и финансового состояния банка; выбранного вида инвестиционной стратегии; объектов инвестирования на рынке инвестиционных проектов и финансовых инструментов, а также с учетом финансовых задач, которые поставило руководство коммерческого банка на перспективу.

На шестом этапе определяются ставки по кредитам и депозитам, постоянные и переменные затраты, соотношение собственных и заемных средств, необходимых для осуществления проекта, показатели эффективности проекта, а также факторы риска, связанные с инвестиционным про-

¹¹ Колесов П. Ф. Современный взгляд на инвестиционную банковскую деятельность // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы II Междуна. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июнь 2013 г.). — СПб.: Реноме, 2013. — С. 48-53.

ектом, объем и структура ресурсной базы банка, цели и задачи его развития, доходность различных активов.

На данном этапе разработки инвестиционной политики коммерческого банка оценивается соотношение объемов финансового инвестирования с учетом процессов, осуществляемых в ходе инвестиционной деятельности коммерческого банка. Оптимальный выбор такого соотношения осуществляется на основе оценки внешних и внутренних факторов, в том числе финансовой направленности коммерческого банка, стадии жизненного цикла банка, а также внешних факторов: уровня инфляции текущего и прогнозируемого, ставки процента по депозитам и кредитам, реального и прогнозируемого темпа инфляции¹². При этом у крупных банков более высокий уровень финансовой гибкости, что сказывается на том, что они могут осуществлять финансовое инвестирование в больших масштабах.

В ходе шестого этапа формирования инвестиционной политики достигается согласованность отдельных ее направлений по объемам инвестирования, срокам реализации и другим параметрам.

В заключение процесса формирования инвестиционной политики коммерческого банка на седьмом, восьмом и девятом этапе осуществляется анализ и оценка разработанной инвестиционной политики, мониторинг реализуемой инвестиционной политики, корректировка инвестиционной политики.

При значительных объемах инвестиционной деятельности коммерческого банка ее инвестиционная политика разрабатывается в разрезе каждого отдельного объекта инвестирования.

Каждый этап разработки инвестиционной политики должен быть хорошо спланирован и подготовлен, так как успех каждого следующего этапа зависит от степени подготовленности предыдущего. Последовательность этапов разработки инвестиционной политики сформирована и изменять эту последовательность в организации не имеет экономического смысла.

Список литературы

1. Бузаева О. А. Управление инвестиционной деятельностью коммерческих банков: основные направления // Научно-методический электронный журнал «Концепт». — 2017. — Т. 18. — С. 1–7.
2. Волощенко Л. М., Кирилеева А. С. Теоретические аспекты инвестиционной деятельности коммерческих банков, проблемы инвестирования и пути их решения // Научный результат. Серия «Экономические исследования». 2016. №3 (9). С. 67-78.
3. Иваницкая, И. И. Инвестиции и инвестиционная политика / И. И. Иваницкая. — Сыктывкар: Вестник научно-исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного инвестирования, 2013. — 245 с.

¹² Волощенко Л. М., Кирилеева А. С. Теоретические аспекты инвестиционной деятельности коммерческих банков, проблемы инвестирования и пути их решения // Научный результат. Серия «Экономические исследования». 2016. №3 (9). С. 67-78.

4. Колесов П. Ф. Современный взгляд на инвестиционную банковскую деятельность // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июнь 2013 г.). — СПб.: Реноме, 2013. — С. 48-53.

5. Радченко В. М., Саранцева О. И. Концептуальные подходы к формированию инвестиционной политики банка // Теория и практика общественного развития. 2016. №4. С. 72-76.

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ И УСЛОВИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Коварда Владимир Васильевич, к.ф.-м.н., доцент ТДиМЭ
(e-mail: kovarda@yandex.ru)

Инже Александр Романович, студент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В статье рассмотрены основные принципы обеспечения энергетической безопасности как на общегосударственном, так и на мировом уровне, определены условия энергетической безопасности.

Ключевые слова: энергетическая безопасность, принципы обеспечения энергетической безопасности, условия энергетической безопасности

Формирование системы обеспечения энергетической безопасности должно происходить эволюционным путем посредством создания или развития конкретным ее элементов, среди которых целесообразно выделить следующие:

- Нормативная правовая база;
- Система органов власти различных уровней управления;
- Система принципов формирования энергетической безопасности.
-

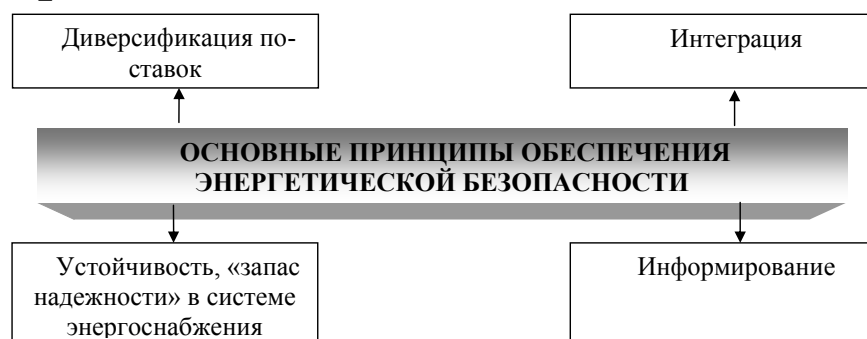


Рисунок 1 - Основные принципы обеспечения энергетической безопасности

Основные принципы обеспечения энергетической безопасности

Принцип системного подхода
Принцип наблюдаемости и полного обеспечения информацией
Принцип комплексного подхода
Принцип целевого подхода
Принцип иерархичности угроз
Принцип воспроизводства системы энергообеспечения
Принцип индикативного и критериального подхода
Принцип опережающего управления
Принцип надежности функционирования оборудования
Принцип экологической безопасности
Принцип независимости
Принцип последовательности
Принцип энергоэффективности
Принцип централизованного управления
Принцип минимизации риска
Принцип правовой обусловленности

Рисунок 2 - Основные принципы обеспечения энергетической безопасности

Кроме того, необходимо налаживание системы взаимодействия с другими органами государственной власти, негосударственными учреждениями и обществом.

Система принципов обеспечения энергетической безопасности является базой для формирования системы угроз энергетической безопасности (вместе с результатами аналитических исследований энергетических и смежных рынков).

В целом, основные принципы обеспечения энергетической безопасности можно сформулировать для каждой системы управления (мирового хозяйства, объединения государств (интеграционного объединения, государства).

Основные принципы обеспечения энергетической безопасности на международном уровне представлены на рисунке 1.

На рисунке 2 приведены принципы обеспечения энергетической безопасности на уровне государства.

Ключевыми элементами системы обеспечения энергетической безопасности на международном (глобальном) уровне являются:

- базирующееся в Париже Международное энергетическое агентство (МЭА);
- стратегические запасы нефти;
- непрерывный мониторинг и анализ рынков энергоносителей и политики в области энергетики,
- экономия энергии и согласованное экстренное распределение стратегических запасов в случае нарушения поставок.

Для обеспечения безопасности необходимо выполнение определенных условий, учитывающих обстоятельства, обусловленные спецификой состояния энергетической системы и экономики конкретного субъекта. Важным условием обеспечения энергетической безопасности и сбалансированного развития ТЭК является единство целей и методов федеральной и региональной энергетической политики.

Для целостности представления необходимо выделить отдельно внутренние и внешние условия, необходимые для обеспечения энергетической безопасности.

Таким образом, формирование системы принципов обеспечения энергетической безопасности, а затем условий и угроз, является ключевым элементом системы энергетической безопасности любого уровня.

Список литературы

1. Кузнецов Д.Д., Лаптев Р.А. Развитие энергетической безопасности страны на примере электрификации крымского федерального округа// Аллея науки. 2018. Т. 6. № 5 (21). С. 662-665.
2. Лаптев Р.А., Коварда В.В. Анализ внешнеэкономических интересов России на мировом рынке// Научное обозрение: теория и практика. 2018. № 6. С. 8-17.
3. Кузнецов Д.Д., Лаптев Р.А. Проблемы модернизации системы коммерческого учета электроэнергии России// Аллея науки. 2018. Т. 6. № 5 (21). С. 361-364.
4. Минакова И.В., Тимофеева О.Г. Управление энергоэффективностью в Российской Федерации// В сборнике научных статей 6-ой Международной научно-практической конференции «Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения». 2016. С. 292-296.
5. Минакова И.В., Тимофеева О.Г. Управление электропотреблением в Российской Федерации// В сборнике научных статей 6-ой Международной научно-практической конференции «Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения». 2016. С. 296-300.

6. Проблемы ресурсного обеспечения экономического роста в регионах ЦФО/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2010. № 2 (37). С. 57-61.

7. Управление социально-экономическим развитием региона: теоретико-методические основы и институциональные ограничения/ Минакова И.В., Ермолаев Д.В.// монография / Курск, 2012.

8. Теоретико-методические аспекты анализа обеспеченности территорий трудовыми ресурсами/ Минакова И.В., Коварда В.В., Шевякин А.С.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. Т. 3. № 3. С. 11-14.

9. Факторы, сдерживающие инновационно-ориентированные инвестиции в российской экономике/ Минакова И.В., Кудина О.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2009. № 2 (29). С. 59-63.

10. Некоторые аспекты государственного регулирования доходов населения в современной России/ Минакова И.В., Сухорукова Л.Н., Чертова О.Ю.// Современные исследования социальных проблем. 2010. № 2. С. 43-45.

11. Управление инвестиционными процессами в регионе на основе использования информационных технологий/ Минакова И.В., Кудина О.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 6. С. 100-105.

12. Ресурсное обеспечение устойчивого развития России/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2012. № 1. С. 88-97.

13. Особенности воспроизводства трудовых ресурсов в российских регионах/ Минакова И.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Экономические науки. 2010. № 62. С. 249-252.

14. Институт банкротства в современной экономике/ И. В. Минакова// Москва, 2006.

15. Исследование уровня жизни населения основных возрастных групп в России/ Коварда В.В.// Экономика качества. 2015. № 9. С. 21-26.

16. Современные особенности формирования ресурсной базы развития российской экономики/ Филатов Ю.Н., Коварда В.В.// Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2014. № 6 (38). С. 16-24.

17. Роль таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности России/ Коварда В.В.// В сборнике: Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы, материалы III Международной научно-практической конференции. Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. 2015. С. 141-144.

18. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций/ Животов Р.А., Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. Юго-западный государственный университет; под редакцией: Бычковой Л.В., Кузьминой В.М.. 2015. С. 48-52.

19. Особенности регионального развития в российской федерации/ Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика, Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Болычева. 2018. С. 19-23.

20. Международная деятельность России: текущее состояние и направления развития/ Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития, Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2017. С. 274-277.

АУДИТ РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА И СОБЛЮДЕНИЕ ТРУДОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

*Кожурина Нелли Ивановна, студентка
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации, Курск
nelli.kozhurina@yandex.ru*

В данной статье рассмотрен аудит расчетов с персоналом по оплате труда и изучено соблюдение ее трудового законодательства. Рассмотрены рекомендации при проверке расчетов с персоналом по оплате труда.

Ключевые слова: Оплата труда, заработная плата, аудит расчетов, первичные документы, законодательство, обязательный аудит.

Изучая проблему аудита расчетов по оплате труда, необходимо изначально рассмотреть вопрос: что же есть заработная плата и в чем ее отличительная особенность от оплаты труда.

Оплата труда - это то, что гарантирует предприятие, то есть фактически это суммы, указанные в трудовом договоре, суммы которые сотрудник может потенциально и теоретически получить в результате своей деятельности. В отличие от оплаты труда, заработная плата на наш взгляд показывает фактические суммы, которые выплачиваются сотруднику за отработанное или не отработанное время [1].

Возникает вопрос: как можно ожидать суммы за неотработанное время? В соответствии с законодательством РФ, вся заработная плата подразделяется на две составляющие: основная и дополнительная. Основная - это та сумма, которую сотрудник заработала своим трудом за определенное время. А дополнительная - это сумма, тоже заработанная, но не за фактически отработанное время - например больничный - сотрудник работал длительное время, организация отчисляла социальное страхование во внебюджетные фонды, в результате заболел и предоставив лист нетрудоспособности, сотрудник получит свою оплату. По тому же принципу строится и выплата за время очередного отпуска - сотрудник работал год, чтобы уйдя в отпуск получить свои выплаты.

Таким образом, можно говорить о том, что с экономической точки зрения понятие заработная плата и оплата труда имеют схожие черты, но все представляют собой различные категории. Затрагивая вопрос учета расходов на оплату труда, бухгалтер организации должен строго подчиняться законодательству РФ в сфере методики расчетов сумм, касающихся оплаты труда. Оценивая значимость заработной платы, необходимо рассмотреть возможные принципы и функции оплаты труда:

- обеспечить равной оплатой за равный труд;
- дифференцировать уровни оплаты труда;
- повышать реальную заработную плату;

- опережать рост уровня производительности над ростом оплаты труда;
- осуществлять оплату в зависимости от уровня и качества работ;
- материально заинтересовать сотрудников в результате труда и деятельности организации;
- гарантировать воспроизводство уровня рабочей силы. Регулирование трудовых правоотношений в области оплаты труда регулируется Трудовым Кодексом РФ.

Статья 133 Трудового Кодекса четко устанавливает минимальный размер оплаты труда, ниже которого предприятие не может установить оплату сотрудникам. Минимальный размер оплаты труда, который устанавливается одновременно на всей территории Российской Федерации.

Минимальный размер оплаты труда обеспечивается:

- всеми организациями, которые финансируются за счет федерального бюджета и за счет внебюджетных средств, а также формируется за счет средств, которые получены от предпринимательской деятельности;
- всеми организациями, которые финансируются из бюджета субъектов Российской Федерации, то есть за счет средств бюджетов субъектов, за счет средств внебюджетных, а также средств, полученных от предпринимательской деятельности;
- всеми организациями, которые финансируются за счет местного бюджета;
- другими работодателями — за счет собственных средств. Ежемесячная заработная плата сотрудника, в полном объеме отработавшего весь период и норму рабочего времени, не может быть ниже уровня минимального размера оплаты труда, установленного законодательно.

Статья 134 обеспечивает повышение уровня реального содержания заработной платы Процесс обеспечения роста уровня заработной платы может включать уровень индексации оплаты труда, связанный с изменением потребительской цены на различные товары и услуги. Большинство государственных органов и органов местного самоуправления, муниципальных учреждений производят переиндексацию оплаты труда в порядке, который установлен трудовым законодательством РФ и иными нормативными актами, содержащими нормы права в части трудовых отношений и оплаты этих отношений.

Оплата труда достаточно спорный и актуальный раздел учета на любом предприятии, и как экономический элемент, характеризующий уровень оценки труда персонала с одной стороны и уровень затрат предприятия с другой стороны, требует контроля и надзора [2].

На сегодняшний день не все организации подвергаются обязательному аудиту, но в то же время многие прибегают к инициативному аудиту, чтобы в дальнейшем быть уверенными в верности расчетов и соблюдения законодательства. Так как именно вопрос верности расчетов и

своевременности выплат является значимым и важным, с другой же стороны при грубых ошибках в процессе учета расчетов с персоналом по оплате труда, организация может быть подвержена штрафным санкциям.

С точки зрения верности расчетов и соблюдения законодательных основ самым приемлемым способом контроля расчетов становится аудит расчетов по оплате труда, который может быть как инициативным, так и обязательным. Говоря о инициативном - аудит может быть внешним и внутренним [3].

Аудит расчетов с персоналом по оплате труда ставится на сегодняшний день одним из наиболее трудоемких объектов в ходе проверки деятельности все организаций. Любая сфера аудита представляет собой непредвзятую, независимую проверку и оценку всей деятельности организации. Особенность аудиторской проверки, которая проводится в последнее время, ставится следующий факт: заказчик, оплачивая услугу аудиторской проверки, хотел бы получить дополнительные или сопутствующие аудиту услуги. Обычно, в таких случаях к сопутствующим услугам относят: рекомендации профессионалов-аудиторов по минимизации риска предпринимательской деятельности организации.

Все рекомендации, которые аудиторы обычно говорят заказчику в ходе выявления нарушений и ошибок, способны помочь избежать ряда ошибок в будущем, значительную актуальность данное положение приобретает в неоднозначных ситуациях. Неоднозначные ситуации по своей природе способны быть связаны не столько с методом организации учета расчетов по оплате труда и заработной платы, сколько с оценкой внутренних кадровых документов и локальных нормативных актов предприятия.

Точные и профессиональные решение вопросов в сфере оплаты и стимулирования труда персонала позволяют на современном этапе управления предприятием снизить риск всевозможных конфликтных ситуаций, а также оказывают положительное влияние на экономическое и финансовое процветание предприятия любой сферы деятельности и любой организационно-правовой формы.

На сегодняшний день предприятия имеют право выбора вида выплаты заработной платы: то может быть выплата наличными средствами из кассы предприятия, а может быть перечислена на лицевые счета сотрудников с помощью безналичных переводов в обслуживающем предприятии банке.

Работодатели вправе установить правила внутреннего трудового распорядка и обозначить дни выплаты заработной платы, часто считают своей обязанностью выплатить заработную плату в срок выполненной работы, если бухгалтерия работодателя направляет в банк расчетные документы в указанные для выдачи зарплаты дни. При этом образующаяся несвоевременная выплата причитающихся работнику сумм по оплате труда грозит не только компенсацией в полном объеме, но и привлечением работодателя к административной ответственности (ст.5.27 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях).

Аудиторы обращают внимание сотрудников финансовых служб на то, что при проверках организации государственными инспекторами труда важно, чтобы сумма оплаты труда, которая установлена в трудовом договоре, совпадала и соответствовала сумме, которая включена в ведомость на выплату заработной платы [4].

С целью проверки данного факта в организации должен быть разработан локальный документ, который будет регламентировать общий порядок и расчета и начисления оплаты труда по существующим в организации системам оплаты труда. Необходимо отметить, что заработная плата как направление стимулирования сотрудников и способ воспроизводства на предприятия — является многоуровневой системой, которая регулируется и контролируется государством, а также имеющая свои особенности и проблемные аспекты [5].

Таким образом, в условиях системы рыночного хозяйствования в соответствии с изменениями в экономическом и социальном развитии страны существенно меняется и политика в области оплаты труда, социальной поддержки и защиты работников. Многие функции государства по реализации этой политики переданы непосредственно предприятиям, которые самостоятельно устанавливают формы системы и размеры оплаты труда, материального стимулирования его результатов. Понятие заработная плата наполнилось новым содержанием и охватывает все виды заработков (а также различных премий, доплат, надбавок и социальных льгот), начисленных в денежной и натуральных формах (независимо от источников финансирования), включая денежные суммы начисленные работникам в соответствии с законодательством за не проработанное время (ежегодный отпуск, праздничные дни и т.п.)

Список литературы

1. Агеева Ю.Б. Аудиторская проверка: практическое пособие для аудитора и бухгалтера - М.: Бератор-Пресс, 2017.- 439с
2. Гейц И.В. Современные аспекты аудита расчетов по оплате труда // Консультант бухгалтера, 2017.- №8.- С.12-19.
3. Захарьин В.Р. Законодательство при учете расчетов с персоналом по оплате труда // Консультант Бухгалтера, № 7, 2017. С.24-30.
4. Кулемина М. С. Формы и системы оплаты труда, начисление заработной платы // Бухгалтерский учет и налоги. - 2017.- № 5.- С.10-16.
5. Масленникова Л.А. Аудит оплаты труда: как сделать правильно // Российский налоговый курьер, 2017.- №6.- С.8-11.

ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУТА БАНКРОТСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Козлов Александр Владиславович, студент-магистр
(e-mail: kozlov.avl@kemerovorea.ru)

Филимонова Елена Анатольевна, к.э.н., доцент
Кемеровский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Кемерово, Россия
(e-mail: filimonova.ea@kemerovorea.ru)

В статье раскрываются сущность института банкротства организации, его основные проблемы в Российской Федерации, а также ключевые особенности бизнеса РФ по сравнению с бизнесом европейских стран, как фактор, влияющий на точность оценки риска финансовой несостоятельности.

Ключевые слова: экономика, финансы, банкротство, финансовая несостоятельность.

Переход экономики России к рыночным условиям предоставил организациям ранее недоступную возможность – самоуправление. Теперь организации могли самостоятельно осуществлять производственную, инвестиционную и финансовую деятельность, планировать свои результаты, выбирать партнеров по бизнесу. Появившаяся самостоятельность вместе с возможностями создавала и серьезные угрозы, в том числе в сфере финансовой безопасности региона [1, 2, 3]. Одной из таких угроз являлась финансовая несостоятельность. Финансовую несостоятельность предприятий вызывали обычные механизмы рынка, которые рано или поздно приводят предприятие к банкротству, а также частые неверные управленческие решения. Причиной последних было то, что у предпринимателей не было опыта ведения бизнеса, так как раньше все предприятия были в руках государства и оно выступало гарантом их эффективности и финансовой устойчивости.

Сегодня предприниматели стали более умелыми в ведении бизнеса как за счет собственного опыта, так и посредством знаний, сформировавшихся из научных достижений и опыта зарубежных компаний. Но всё равно рано или поздно происходит проявление предпосылок скорой финансовой несостоятельности. Чтобы их вовремя обнаружить и предотвратить крах компании необходимо систематически проводить финансовый анализ предприятия. Финансовый анализ позволяет не только выяснить, в чем заключается конкретная болезнь предприятия-должника, но и заранее продумать и реализовать меры по выходу предприятия из кризиса.

Особенно проблема банкротства актуальна из-за сложившейся в экономике страны кризисной ситуации по причине которой ещё более осложнилось ведение как малого, так и крупного бизнеса.

Сейчас банкротство представляет собой неизбежный и объективно обусловленный результат функционирования рыночных отношений. Также

следует отметить, что банкротство всё больше обусловлено влиянием внешних, а не внутренних факторов. Что существенно затрудняет прогнозирование его возникновения и, как следствие, стратегическое планирование деятельности компаний, поскольку факторы внешней среды становятся всё менее предсказуемыми. В такой ситуации институт банкротства играет огромную роль в разрешении кризисных ситуаций и сохранении бизнеса.

Институт банкротства представляет собой совокупность условий, правил, механизмов и норм, которые определяют производственно-финансовое положение предприятия, направленных на санирование экономики.

Институт банкротства позволяет решить две задачи [4, 5]:

- обеспечить должнику защиту от кредиторов, требования которых он не в состоянии удовлетворить;
- защитить интересы каждого кредитора от неправомерных действий должника и других кредиторов, обеспечив сохранность имущества и справедливое его распределение между кредиторами.

Основная цель института банкротства – сохранение предприятия, а, следовательно, и собственности его владельца путем изменения системы управления предприятием, предоставления льгот должнику.

Основной проблемой бизнеса в РФ является его относительно малый возраст и, следовательно, недостаток опыта ведения хозяйственной деятельности у предпринимателей, что влечет за собой управленческие и организационные ошибки, а также из-за малого срока существования частных предприятий имеет место недостаток статистических наблюдений и данных, что существенно осложняет выявление объективных закономерностей, необходимых для разработки эффективной модели прогнозирования банкротства. Отсутствие в достаточном объеме данных и наблюдений за бизнесом, также делает невозможным использование зарубежных моделей, построенных на многолетних наблюдениях и огромной системе показателей.

Существующая и закреплённая законодательно модель прогнозирования банкротства не учитывает множество факторов и дает лишь часть картины на конкретный момент времени, а поэтому не отражает реального положения дел. Примером такой ситуации может являться любая компания, несущая убытки в анализируемом году. Согласно системе показателей российской модели, предприятие будет признано несостоятельным с высоким риском банкротства. На самом деле на данном предприятии в прошлые периоды могут быть ещё большие убытки и в анализируемом году оно практически восстановилось. Также данные убытки могли быть связаны не с основной, а с прочей деятельностью компании и превышать прибыль от основной деятельности, что также не говорит о её неспособности выплачивать свои обязательства. Конечно, возможность погашения обязательств зависит от того насколько они превышают доходы компании и сроков по-

гашения задолженности, но используемая модель не учитывает данные показатели в расчете и, следовательно, используя эту модель невозможно обойтись без экспертной оценки, что делает данную модель уточняющим инструментом, а не ключевым показателем оценки. Следует отметить, что необходимость привлечения эксперта, добавляет к точности результатов оценки большую роль человеческого фактора, как следствие высокую зависимость результата от компетентности в данной сфере и заинтересованности в результате лица, проводящего оценку.

Ещё одной проблемой института банкротства РФ является закрепленный в законодательстве перевес ответственности в сторону должника при рассмотрении дел о банкротстве, что делает должников менее защищенными. Исходя из цели и задач института банкротства, он призван сохранить предприятие-должник, а, следовательно, и его имущество, а также обеспечить равноценную защиту интересов должника и кредитора. Но в то же время должник, беря средства у кредитора, обязуется вернуть их в полном объеме со всеми процентами (в зависимости от заключенного договора), а значит, чтобы не случилось, должен погасить свои обязательства любыми имеющимися средствами и в данном ключе я поддерживаю перевес ответственности в сторону должника, но объективно это противоречит самой цели и задачам института банкротства и требует вмешательства органов законодательной власти.

Актуальность данных проблем обуславливается тем, что на 2017 год всего около 4% предприятий, в отношении которых была начата процедура банкротства, вышли из неё с минимальными потерями и смогли продолжить ведение хозяйственной деятельности [6, 7, 8]. Подавляющее большинство предприятий, проходя через процедуру банкротства, доходят до конкурсного производства и полностью ликвидируются, что приводит к огромным потерям, как со стороны должников, так нередко и со стороны кредиторов, потому что часто обязательства превышают стоимость всех активов компании и часть обязательств закрывают, хотя они и остаются непогашенными.

Сегодня количество предприятий, проходящих через процедуру банкротства, с каждым годом растет. А число предприятий, сохранивших своё имущество и продолживших ведение бизнеса после процедуры банкротства, крайне низко, по сравнению с числом ликвидированных в результате проведения данной процедуры. Такая тенденция является крайне негативной, и чтобы её исправить необходимо внести корректировки в законодательную базу банкротства и произвести разработку эффективной и достоверной модели оценки риска банкротства ориентированной на российские реалии, а не зарубежный опыт. В противном же случае предприятия продолжат банкротиться, не выдерживая давления внешних и внутренних факторов, накапливая огромные обязательства и вследствие принося чудовищные убытки, как кредиторам, так и государству. В долгосрочной перспективе из-за снижения числа предприятий снизится производство эко-

номических благ, произойдёт снижение числа рабочих мест, уровня жизни граждан и валового внутреннего продукта, что рано или поздно приведет, если это не проконтролировать и не исправить, к разрушению экономики страны.

Список литературы

- Идрисов Г.И., Май В.А., Божечкова А.В. (2017). В поисках новой модели роста // Вопросы экономики. № 12. С. 1-19.
- Копейн, В.В. Финансовая система в координатах финансовой безопасности региона [Текст] / В.В. Копейн, Т.Г. Ланцева, А.Г. Павлечко, Т.В. Сеницына // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 1 (90). – С. 225-229.
- Копейн, В.В. Региональная экономика и финансовая безопасность: тенденции и проблемы [Текст] / В.В. Копейн // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 5-2 (82-2). – С. 330-336.
- Grandars [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.grandars.ru/> (Дата обращения: 12.10.2018).
- Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/ (Дата обращения: 25.12.2018).
- Федеральные арбитражные суды [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.arbitr.ru/>. (Дата обращения: 17.01.2019).
- Копейн, В.В. Социально-экономический фон региона «ресурсного проклятия» как основа финансового инструментария для экологической сферы / В.В. Копейн, Т.Г. Ланцева, Т.В. Сеницына // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 6 (95). – С. 318-322.
- Постановление Правительства. Постановление Правительства РФ от 25 июня 2003 г. № 367 «Об утверждении Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа» [Электронный ресурс]. – URL: <http://base.garant.ru/12131539/> (Дата обращения: 25.12.2018).

Kozlov Alexander Vladislavovich, master student

(e-mail: kozlov.avl@kemerovore.ru)

Filimonova Elena Anatolyevna, Ph.D., associate professor

Plekhanov Russian University of Economics, Kemerovo branch, Russia

(e-mail: filimonova.ea@kemerovore.ru)

PROBLEMS OF THE INSITUTE OF BANKRUPCY OF THE RUSSIAN FEDERATIONS

Abstract. This article reveals the essence of the institution of bankruptcy of organizations, its main problems in the Russian Federation, as well as key features of the business of the Russian Federation in comparison with the business of European countries, as a factor affecting the accuracy of financial insolvency risk assessment.

Keywords: economics, finance, bankruptcy, financial insolvency.

ФОРМИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОГО ПОРТФЕЛЯ ХЕДЖ-ФОНДА. НЕЙТРАЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ В УСЛОВИЯХ РОССИЙСКОГО РЫНКА

Колосеев В.Г., студент

Ариничев И.В., доцент

Кубанский государственный университет

Хеджевые фонды – абсолютно новый вид финансовых институтов на российском фондовом рынке, оттого они вызывает научный и практический интерес. Вселенная хедж-фондов включает в себя широкий спектр стратегий и стилей, которые могут помочь инвесторам достигнуть поставленных целей. Почему так много инвесторов вкладывают значительные средства в хедж-фонды? Что обеспечивает преимущество хеджевых стратегий относительно традиционных методов инвестирования?

В данной статье раскрываются основные проблемы формирования эффективного хеджевого портфеля в условиях постоянной рыночной волатильности. Рассматриваются основные стратегии хедж-фондов, а так же проводится анализ стратегии «Нейтральный рынок акций» и ее возможное применение в условиях российского фондового рынка.

Под хедж-фондом понимают инвестиционную компанию, доступную исключительно для крупных инвесторов, которые объединяют капитал с целью вложения в ценные бумаги. В отличие от взаимных или паевых фондов, которые широко распространены на рынке коллективных инвестиций, хедж-фонды в меньшей степени регулируются государственными органами и могут инвестировать в большее количество видов ценных бумаг, чем взаимные фонды, в том числе в опционы, варранты, товары и различные виды деривативов.

Из года в год величина активов под управлением хеджевых фондов неуклонно растет. На третий квартал 2000 года величина активов мировой индустрии хеджевых фондов составляла около 250 млрд. долларов, на третий квартал 2018 года данная величина перевалила за 3 триллиона долларов США. В чем же причина такого неукротимого роста?

Необходимо понимать, что риск – это неотъемлемая составляющая любого портфеля, в составе которого преобладают акции и прочие волатильные инструменты. Весь смысл деятельности хедж-фонда сводится к максимизации доходности на единицу принятого риска. Именно это является основным драйвером роста популярности данного финансового института.

Чтобы сделать портфель более эффективным, любое распределение активов в хедж-фонде должно включать в себя комбинацию следующих показателей:

- Максимальная доходность
- Низкая волатильность
- Минимальная корреляция с рынком.

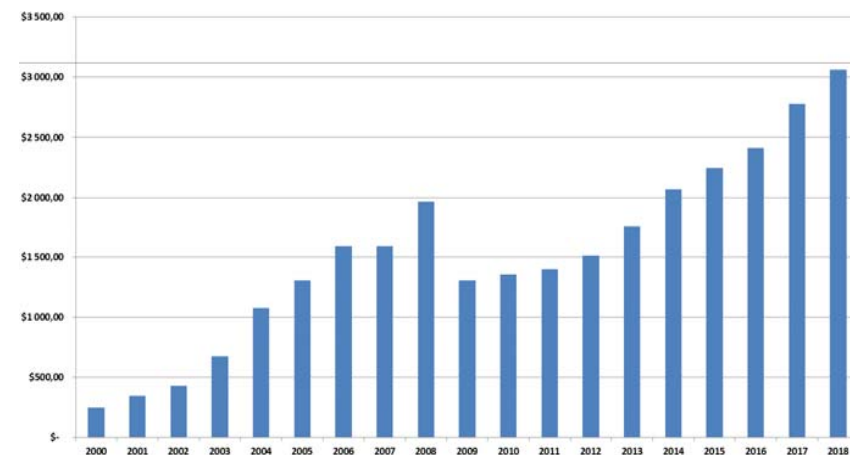


Рисунок 1 – Величина активов под управлением хедж-фондов, в млрд. долларов США

Необходимо определить возвратные потоки, которые соответствуют характеристикам, перечисленным выше. В идеальном мире лучшие портфельные управляющие найдут стратегии, которые достигнут всех трех показателей – максимальная доходность, низкая волатильность и минимальная корреляция. В реальном мире сделать это довольно сложно, так как управляющий всегда вынужден находить компромиссы между этими значениями. Например, он может отказаться от стратегии с наибольшим показателем доходности, чтобы инвестировать в стратегию с более низкой ожидаемой волатильностью и корреляцией, чтобы улучшить общую эффективность портфеля за счет снижения риска. Так же может быть выбрана стратегия с более высокой доходностью, которая, однако, влечет за собой больший риск или нестабильность в инвестиционный портфель. Управляющие принимают такие решения каждый день.

Анализируя структуру активов под управлением хедж-фондов, мы можем определить наиболее приоритетные стратегии.

Данный рисунок показывает, что наибольший приоритет отдается таким стратегиям, как «Нейтральный рынок акций», «Хеджирование акционерного капитала» и «Арбитраж на значимых событиях».

Для того чтобы определить, насколько эффективными являются данные стратегии, необходимо рассмотреть, насколько они соответствуют показателям, перечисленным выше (максимальная доходность, низкая волатильность, минимальная корреляция с рынком). Для этого сравним коэффициент Шарпа каждой стратегии и их корреляцию с индексом S&P 500. Коэффициент Шарпа – это показатель эффективности инвестиционного портфеля, который вычисляется как отношение средней премии за риск к средне-

му отклонению портфеля. Чем ниже корреляция выбранной стратегии с фондовым рынком и чем выше ее коэффициент Шарпа, тем более эффективной она является.

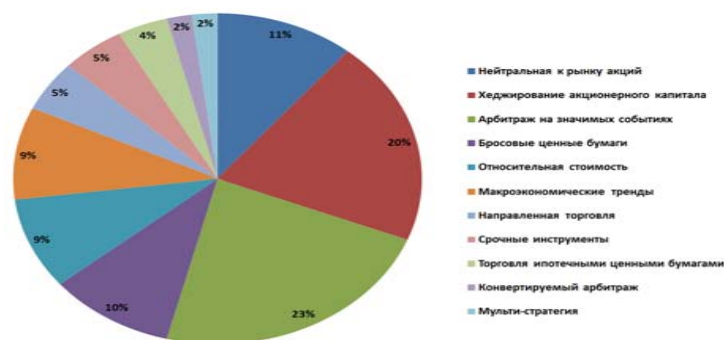


Рисунок 2 – Распределение активов под управлением хедж-фондов в зависимости от выбранной стратегии

Стратегия	Корреляция с S&P 500	Коэффициент Шарпа
Нейтральная к рынку акций	0,26	1,09
Макроэкономические тренды	0,32	1,02
Конвертируемый арбитраж	0,47	0,82
Бросовые ценные бумаги	0,52	1,19
Относительная стоимость и мульти-стратегия	0,53	1,16
Арбитраж на значимых событиях	0,7	1,12
Хеджирование акционерного капитала	0,73	0,96
Направленная торговля	0,79	0,68

Рисунок 3 – Корреляция стратегий к индексу S&P 500 и коэффициент Шарпа

В то время как различные стратегии имеют сопоставимый коэффициент Шарпа, их значения корреляции к индексу S&P 500 существенно различаются. Инвестору, который стремится повысить эффективность своего портфеля необходимо распределить активы по стратегиям с самой низкой корреляцией к фондовому рынку. Таковыми являются стратегии «Нейтральный рынок акций», «Макроэкономические тренды» и «Конвертируемый арбитраж».

Однако, глядя на Рис. 2, мы видим, что наибольшей популярностью у хедж-фондов на сегодняшний день пользуются стратегии с относительно высоким коэффициентом корреляции к рынку – такие, как «Хеджирование акционерного капитала» и «Арбитраж на значимых событиях». Это объясняется тем, что до последнего времени¹³ волатильность рынка была отно-

сительно слабой и на нем преобладали «бычьи» настроения. Это подталкивало управляющих к преимущественному распределению активов в более рискованные стратегии. Подобные действия в 2008 году стоили хеджевым фондам огромных убытков¹⁴. Дело в том, что подобные стратегии больше зависят от роста фондового рынка и его способности генерировать прибыль. Однако, с появлением «медвежьих» настроений, стратегии с высокой корреляцией принесут управляющему большие потери.

Исходя из полученных данных стратегия «Нейтральный рынок акций» является одной из наиболее эффективных по соотношению доходности, волатильности и корреляции к рынку. Хедж-фонд, следующий такой стратегии, пытается использовать различия в ценах, используя длинные и короткие позиции в тесно связанных акциях. Эти акции могут принадлежать к одному и тому же сектору, отрасли и стране или же просто иметь схожие характеристики, такие как рыночная капитализация. Они должны исторически коррелировать друг с другом. Портфели, созданные на основе данной стратегии, имеют положительную динамику независимо от того, является рынок «медвежьим» или «бычьим».

Наши выводы находят подтверждение, если мы сравним гипотетический рост ста долларов, инвестированных в классический инвестиционный фонд, использующий стратегию 60/40, в MSCIWorld, и в хеджевые фонды, входящие в индекс HFRI EquityMarketNeutral.

Фонды, использующие «Нейтральный рынок акций» показали менее серьезные просадки, чем фонды, использующие стратегию 60/40. Корреляция между ними за этот период составила менее чем 0,3.

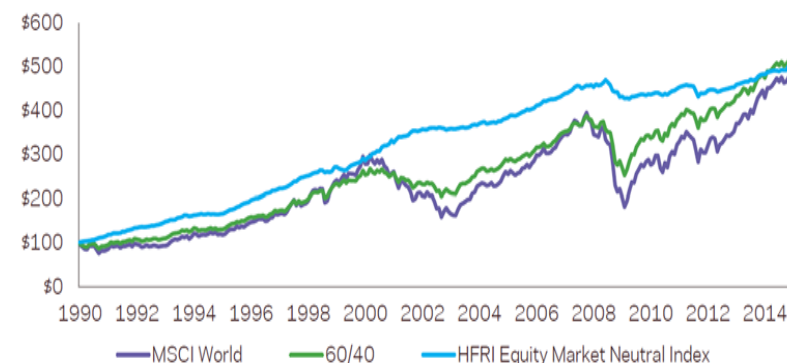


Рис. 4 – Гипотетический рост 100\$, январь 1990 – ноябрь 2014

Каков будет алгоритм наших действий при использовании данной стратегии на российском фондовом рынке? Какие компании стоит выбирать?

¹⁴ Потери хедж-фондов в 2008 году достигли 384 миллиарда долларов, или 20% от общего объема активов. Наибольший процент потерь в общем объеме понесли хеджевые фонды, которые работали и с длинными, и с короткими позициями (Хеджирование акционерного капитала)

¹³ С 1 октября до 21 декабря 2018 года индекс S&P 500 скорректировался на 19%, что заставило многих экспертов говорить о скором вхождении рынка в «медвежью» фазу

Для начала нам стоит определиться с отраслью. Нефтегазовая сфера – одна из самых высоколиквидных на нашем рынке. Классическими антиподами на нашем рынке являются компании ПАО «Лукойл» и ПАО «Роснефть». Уровень корреляции активов высок – 0,92.

Выручка «Роснефти» за 2017 г. была 6 трлн руб., «Лукойла» – 5,9 трлн руб. По чистой прибыли «Лукойл» обошел «Роснефть» – 418 млрд против 222 млрд руб. Кроме того, у «Лукойла» по итогам 2017 г. более высокая дивидендная доходность, чем у «Роснефти», – 5,5% против 3,4%. Выплаты дивидендов у «Лукойла» осуществляются стабильно, более того, из года в год компания увеличивает сумму дивидендных выплат. Соотношение чистой долга и EBITDA «Роснефти» – 2, «Лукойла» – 0,34. У «Роснефти» высокий чистый долг – около 3 трлн руб. К тому же госкомпания выдала высокорисковые авансы Иракскому Курдистану и Венесуэле на общую сумму более \$8,6 млрд.

Стратегия «Роснефти» написана общими мазками, тогда как стратегия, представленная «Лукойлом», точна и учитывает ситуацию на нефтяном рынке. Президент и крупнейший совладелец компании Вагит Алекперов обозначил ключевые цели стратегии «Лукойла»: устойчивый органический рост добычи, постоянное совершенствование НПЗ с максимизацией свободного денежного потока, а также развитие нефте- и газохимии, расширение сбытовой сети и развитие приоритетных каналов сбыта, реализация прогрессивной дивидендной политики. «Лукойл» осуществляет программу обратного выкупа акций, что так же может спровоцировать рост капитализации компании.

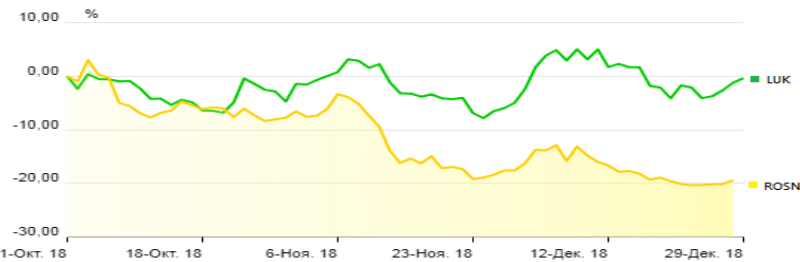


Рисунок 5 – Изменение курса акций ПАО «Лукойл» и ПАО «Роснефть», октябрь – декабрь 2018

Таким образом, мы видим, что компания «Лукойл» является более сильной с точки зрения фундаментального анализа. Открывая длинные позиции по «Лукойлу» и короткие по «Роснефти», мы можем создать эффективную комбинацию активов, отвечающую стратегии «Нейтральный рынок акций».

Для открытия короткой позиции по «Роснефти» портфельный управляющий может покупать производные инструменты, позволяющие продать базовый актив (акции данной компании) по фиксированной цене. Это

могут быть опционы-путы, фьючерсные контракты на продажу. Для открытия длинной позиции по «Лукойлу» лучше не использовать какие-либо производные инструменты, а покупать непосредственно актив, так как это позволит извлечь дополнительный доход за счет дивидендных выплат. Исходя из показателей стандартного отклонения обоих активов, определим пропорции, в соответствии с которыми необходимо формировать портфель.

Стандартное отклонение акций ПАО «Лукойл» (σ_1) – 818,9298

Стандартное отклонение акций ПАО «Роснефть» (σ_2) – 68,391

Пропорции портфеля определяются формулами:

$$X_1 = \frac{\sigma_2}{\sigma_1 + \sigma_2} \quad X_2 = \frac{\sigma_1}{\sigma_1 + \sigma_2}$$

$$X_1 = 0,077 \quad X_2 = 0,9229$$

Исходя из полученных данных, активы должны быть распределены в следующей пропорции: длинная позиция по акциям ПАО «Лукойл» должна занимать 7,7% от общей стоимости портфеля, короткая позиция по акциям ПАО «Роснефть» должна занимать 92,3% соответственно.

Таким образом, мы изучили основные стратегии хеджевых фондов и определили их соответствие основным критериям эффективности: максимальной доходности, низкой волатильности и минимальной корреляции с рынком. Диверсификация стратегий очень важна, однако, особое внимание управляющий портфелем должен уделить стратегии «Нейтральный рынок акций». Определив механизм действия данной стратегии, мы привели примеры активов, на основании которых можно составить эффективный, нейтральный к рынку, инвестиционный портфель.

Список литературы

1. Fieracapital.com «Building Efficient Hedge Fund Portfolios» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://us.fieracapital.com/wp-content/uploads/2017/10/building-efficient-hedge-fund-portfolios-10.9.17.pdf>, свободный.
2. Ведомости ««Лукойл» стоит дороже «Роснефти»» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/business/articles/2018/03/28/755111-lukoil-dorozhe-rosnefti>, свободный.
3. Investopedia.com «Equity Market Neutral» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.investopedia.com/terms/e/equitymarketneutral.asp>, свободный.
4. Здоровенин В.В. Хедж-Фонды. Инвестиционная деятельность и оценка ее эффективности // ГУ ВШЭ, М., 2009. – с. 21-25.
5. Barclayhedge.com «Hedge Fund Industry» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.barclayhedge.com/solutions/assets-under-management/hedge-fund-assets-under-management/hedge-fund-industry/>, свободный.
6. Пенюгалова А.В., Аипов А.Н. Хедж-фонды как инструмент коллективного инвестирования в России // Финансовая аналитика: проблемы и решения, 2011. – С. 8-9.
7. Акимов С.А. Глобальные тенденции хедж-индустрии: вызовы и тенденции // Российское предпринимательство, 2011. – С. 85.
8. Aqr.com «Building a Better Equity Market Neutral Strategy» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.aqr.com/Insights/Research/White-Papers/Building-a-Better-Equity-Market-Neutral-Strategy>, свободный.

9. Investing.com «Роснефть ПАО (ROSN)» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.investing.com/equities/rosneft_rts, свободный.

К ВОПРОСУ ВЗАИМОСВЯЗИ ИННОВАЦИОННОГО ПРОЦЕССА И ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА

Копеин Валерий Валентинович, д.э.н., доцент,
зав. кафедрой финансов и банковского дела

Кемеровский институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, Россия
(e-mail: valkem2@mail.ru)

В статье рассматриваются отдельные характеристики взаимосвязи инвестиционного процесса и внедрения инноваций для устойчивого развития экономики. Отмечается актуальность импортозамещения как фактора улучшения инвестиционного климата и повышения конкурентоспособности страны.

Ключевые слова: регион, инвестиции, инвестиционный климат

Развитие высокотехнологичного производства во всех отраслях народного хозяйства России, особенно в условиях экономической нестабильности, способствует сохранению конкурентоспособности в мировой экономики, повышению уровня национальной безопасности и ее составляющих (продовольственной, экономической, финансовой и других) [1, 2, 3]. Но важна основа, позволяющая развиваться факторам инвестиционной привлекательности. В свою очередь, инвестиционный процесс сопряжен с активным внедрением инноваций, что также требует особых условий в регионах, в том числе и для импортозамещения. Политика импортозамещения как фактор влияния на инвестиционный процесс становится для России долговременной стратегией экономического развития и является естественной реакцией на изменение внешних или внутренних экономических и политических условий. Импортозамещение дает возможность реструктуризации экономики, технологического обновления основных отраслей промышленного производства, улучшения межрегионального разделения труда, адаптации финансовой системы к новым экономическим условиям [4, 5]. Некоторые критики стратегии импортозамещения считают, и не безосновательно, что в условиях глобализации мировой экономики это может привести к усилению внутреннего монополизма, к росту цен на товары и услуги, к потере их качества и, соответственно, к снижению достигнутого уровня потребления.

В России развитие импортозамещения не может стать защитой от всех рисков, но является приоритетом, на которые должны ориентироваться инвесторы при выборе направлений своих вложений. Как элемент в решении инвестора этот фактор становится значимым. При этом ключевыми моментами становятся стремление инвестора обеспечить себе не только миними-

зацию риска вложений и максимизацию прибыли, но и выбрать наиболее привлекательные варианты реализации [6, 7].

Одним из важнейших элементов инвестиционного процесса и конкурентным преимуществом России является достаточно высокий уровень образования, но при этом отмечается дефицит квалифицированных рабочих кадров на рынке труда.

По доле населения с высшим и дополнительным профессиональным образованием (22% численности населения в возрасте от 25 до 64 лет) Российская Федерация находится на уровне таких ведущих иностранных государств, как Великобритания, Швеция и Япония, а также опережает Германию, Италию и Францию. Для формирования успешной инновационной системы необходим высокий уровень высшего образования по инженерно-техническим специальностям. Несмотря на это, ситуация в сфере образования далека от радужной. Остаются проблемы по достижению соответствующего качества образования на всех уровнях: среднем профессиональным, высшем, послевузовским профессиональным образованием. Реформы российского образования пока не сформировали устойчивой тенденции по вхождению российских вузов в лучшие мировые научные институты.

Помимо отставания отечественных предприятий по уровню инновационной активности имеются еще и существенные структурные проблемы в управлении инновациями. Отечественные предприятия расходуют на инновации существенно меньше средств, чем их иностранные конкуренты.

В затратах автопромышленной индустрии расходы на научные разработки в несколько раз выше, чем у отечественного автопроизводителя. Для ведущих мировых телекоммуникационных предприятий данный показатель в 10 раз выше, чем у российских предприятий этой отрасли.

В условиях экономической нестабильности отдельные предприятия промышленного производства и сферы услуг достаточно уверенно адаптируются к новым условиям, наращивают свою инновационную деятельность. Импортозамещение в сочетании с инновационной активностью приносит свои плоды в агропромышленном комплексе. Созданы и работают собственные агропромышленные комплексы, сельское хозяйство развивается и в тех районах, где промышленный потенциал является основным источником экономики. Но часть компаний, столкнувшись с необходимостью экономии затрат, экономят на развитии, откладывая на будущее инновационные проекты, расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и перевооружение [8, 9].

Для инвестиционной активности в отдельном регионе существуют особенности, связанные с пространственно-территориальным размещением производительных сил, географией, климатом, со значительной дифференциацией регионов по уровню социально-экономического развития, по промышленному потенциалу, имеющимся природным, трудовым, финансовым, интеллектуальным ресурсам. Поэтому структурная политика, основное направление которой определяется необходимостью производства

тех товаров, которые замещают импорт, должна быть дифференцирована в зависимости от специфических условий для каждого конкретного региона. Это отражается и на условиях для инвестиционных вложений и инновационной активности.

Список литературы

1. Замараев Б., Маршова Т. (2017). Инвестиционные процессы и структурная перестройка российской экономики [Текст] // Вопросы экономики. № 12. С. 40-62.
2. Филимонова, Е.А. Некоторые факторы конфигурации банковской системы в условиях экономического кризиса / Е.А. Филимонова // В сборнике: Внедрение результатов инновационных разработок: проблемы и перспективы. Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 196-199.
3. Фаттахова О.М. Инновации в системе регулирования экономической динамики и экологической сферы минерально-сырьевого кластера / О.М. Фаттахова, Е.А. Филимонова, И.И. Шурчанова, А.Г. Павлечко // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 8 (97). – С. 457-463.
4. Филимонова, Е.А. О систематизации методологических подходов к анализу ресурсной базы финансовой системы / Е. А. Филимонова, О.М. Фаттахова, И.И. Шурчанова // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 1 (90). – С. 230-233.
5. Ланцева, Т.Г. Оценка влияния налоговых ставок на межкорпоративные инвестиции / Т.Г. Ланцева, Т.В. Сеницына // Бизнес. Образование. Право. Вестник волгоградского института бизнеса. – 2017. – № 2 (39). – С. 165-175.
6. Филимонова, Е.А. Влияние импортозамещения на социально-экономическую динамику, экономическую, продовольственную и финансовую безопасность региона [Текст] / Е.А. Филимонова, А.В. Копейн, Н.Д. Морозенко, В.П. Ловчиков // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 3-1 (80-1). – С. 486-493.
7. Фаттахова, О.М. Инвестиционная привлекательность агропромышленного сектора как фактор повышения финансовой безопасности региона [Текст] / О.М. Фаттахова, Е.А. Филимонова, И.И. Шурчанова // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 7 (84). – С. 319-326.
8. Замараев Б., Маршова Т. (2015). Производственные мощности российской промышленности: потенциал импортозамещения и экономического роста [Текст] // Вопросы экономики. № 6. С. 5-24.
9. Филимонова, Е.А. Методологические особенности учета неоднозначности социально-экономических процессов и оценки финансовой безопасности [Текст] / Е.А. Филимонова, А.В. Копейн // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 3-1 (68-1). – С. 141-147.

Kopein Valeriy Valentinovich, Doctor. Econ. Sci, Associated Professor, The head of faculty «Finance and banking»

(e-mail: valkem2@mail.ru)

Kemerovo institute (branch) of Plekhanov Russian University of Economics

TO THE RELATIONSHIP BETWEEN INNOVATION AND INVESTMENT CLIMATE

Abstract. This article discusses the individual characteristics of the relationship of investment and innovation for sustainable development of the economy. Notes the relevance of import substitution as a factor in improving the investment climate and competitiveness of the country.

Keywords: region, investments, investment climate

**ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА
И ДОКУМЕНТАЛЬНОГО ОФОРМЛЕНИЯ МЕДИКАМЕНТОВ
В КОММЕРЧЕСКОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ,
ОТНОСЯЩЕЙСЯ К СУБЪЕКТАМ МАЛОГО БИЗНЕСА**

Костин Роман Сергеевич, старший преподаватель

Курский филиал Финуниверситета

В статье рассмотрены особенности документального оформления и бухгалтерского учета поступления, хранения и отпуска в медицинские кабинеты и отделения лекарственных препаратов, перевязочных и иных расходных материалов. Тема рассмотрена на примере коммерческого частного предприятия малого бизнеса, оказывающего медицинские, косметологические и сопутствующие услуги.

Ключевые слова: учет медикаментов, учет лекарств, материально-производственные запасы, расходные материалы, предприятия малого бизнеса, медицинские услуги

Функционально деятельность ООО «Фирма «Доктор Хаус» представляет собой частную поликлинику. Поликлиника «Доктор Хаус» – частное многопрофильное лечебно-профилактическое учреждение, успешно работающее более 20 лет в сфере оказания помощи взрослым и детям по 18 видам медицинской деятельности. ООО «Фирма «Доктор Хаус» включена в реестр предприятий субъектов малого бизнеса. В лечебной, лабораторной, косметологической и сопутствующей деятельности ООО «Фирма «Доктор Хаус» широко применяются лекарственные средства и перевязочные материалы, однако организацию их учета можно оценить как нерациональную. Большинство видов лекарственных средств, перевязочных и других расходных материалов не проходит этап заготовления и складского учета. Приобретенные материалы сразу же отпускаются в подразделения медицинской организации и в полном объеме списываются за затраты текущего периода. Счет 10 в ООО «Фирма «Доктор Хаус» практически не используется. Такой порядок существенно усложняет контроль движения расходных материалов, что может приводить к их перерасходу и увеличивать общую величину расходов организации, снижая конечные финансовые результаты. В целях организации контроля движения медикаментов и других материалов, необходимых в деятельности медицинской организации ООО «Фирма «Доктор Хаус» рассмотрим порядок правильного оформления этого вида активов в бухгалтерском учете.

Отпуск лекарственных средств и перевязочных и вспомогательных материалов в отделения клиники ООО «Фирма «Доктор Хаус» следует производить по мере возникновения потребности в них, оценивая по фактической стоимости каждой единицы, как это закреплено в учетной политике ООО «Фирма «Доктор Хаус».

Для ООО «Фирма «Доктор Хаус» очень важным и требующим решения является проблема списания материалов медицинского назначения таким образом, чтоб всегда иметь информацию об их остатках, годовой потребности в медикаментах, рационально решить вопрос о целевом использования таких материалов, четко определять, куда были израсходованы средства.

Для учета списания лекарственных препаратов в бухгалтерии ООО «Фирма «Доктор Хаус» следует использовать самостоятельно разработанный акт о списании материальных запасов, а заполнять его на основании информации требований-накладных, поступающих из отделений клиники.

Требования-накладные с указанием перечня необходимых отделению лекарственных и иных препаратов, следует составлять в отделениях медицинской организации в трех экземплярах. Подписывать их должны заведующие отделениями. Первый экземпляр остается в отделении, второй передается на аптечный склад, а третий отправляется в бухгалтерию [1, с. 289].

Необходимо указание в требованиях-накладных полного наименования лекарственных средств, их фасовки, лекарственной формы, дозировки, упаковки и количества, необходимого для определения стоимости. При этом необходимо наличие сотрудника ООО «Фирма «Доктор Хаус», с которым заключен договор полной материальной ответственности. Это лицо по окончании каждого месяца будет составлять Отчет о приходе и расходе медикаментов и прочих материалов в денежной и количественной форма в разрезе фармакологических групп.

Начинать составлять отчет следует указанием остатка стоимости лекарственных препаратов каждой группы на первое число отчетного месяца. Впоследствии величина этих остатков будет переноситься из утвержденного отчета за предыдущий месяц в отчет текущего месяца. В поступление надо записывать стоимость медикаментов, которые поступили в ООО «Фирма «Доктор Хаус» в течение месяца по информации из счетов поставщиков. По расходу же записывать стоимость отпущенных аптечным складом медикаментов и сопутствующих материалов в отделения и кабинеты ООО «Фирма «Доктор Хаус» по накладным. По информации из актов и по другим документам, являющимся основанием списания, на расход записывать кроме того и стоимость испорченных медикаментов, возвратной тары и величину суммарных разниц от лабораторно-фасовочных манипуляций. В приложении к отчету с указанием остатка стоимости медикаментов прикреплять подлинные документы.

Целесообразно составлять такой отчет в двух экземплярах: первый передавать в бухгалтерию, а второй оставлять у материально-ответственного лица аптечного склада. Необходимо проверять приложение в отчету актов и ведомостей на выдачу материалов для нужд медицинской организации [2, с. 297].

После сверки отчета по информации, указанной в акте и ведомостях, бухгалтерия ООО «Фирма «Доктор Хаус» произведет списание лекарственных средств и других препаратов и материалов со счета 10 «Материалы» в дебет счета 20 «Основное производство».

Таким образом, списание лекарственных препаратов на себестоимость, перевязочных и иных расходных материалов, будет осуществляться в момент их приобретения для нужд кабинетов и отделений, как это происходит в настоящее время, а в момент передачи с условного аптечного склада в отделения и кабинеты.

При этом остается предположение, что если кабинет или отделение получает конкретный перечень препаратов или расходных материалов, то они сразу же и потребляются в работе этого кабинета или отделения, поскольку с баланса ООО «Фирма «Доктор Хаус» по окончании месяца списывается перечень препаратов и материалов, которые были переданы в кабинеты и отделения в течение месяца. Кабинетом или отделением, как и в настоящее время, ведется самостоятельное расходование взятых с аптечного склада медикаментов и материалов, и данный процесс обуславливается лишь степенью понимания каждым сотрудником отделения или кабинета своей ответственности за их своевременное расходование. Новизна будет лишь в том, что будет организован синтетический и аналитический учет медицинских и расходных материалов в стоимостном и количественном выражении как в целом по организации, так и по направлениям отпуска в конкретные кабинеты и отделения, что в конечном итоге повысит качество контроля и управления себестоимостью всех медицинских и сопутствующих услуг фирмы «Доктор Хаус».

Организация предметно-количественного учета лекарственных средств и расходных материалов даст преимущества для системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля ООО «Фирма «Доктор Хаус». Прежде всего, предложенная организация учета позволит вести контроль в реальном времени не только остатков материалов на условном аптечном складе, но увидеть все движение от поставщика к пациенту. Также такой учет позволит вести прогнозирование потребностей в том или ином лекарственном препарате, расходном материале на основании аналитических отчетов. Наконец, предлагаемая система учета существенно облегчит выявление ошибок медицинского и младшего персонала. Излишек или недостачу можно будет видеть сразу, либо, в худшем случае, при проведении инвентаризации склада, тогда как в данный момент проведение инвентаризаций медикаментов, препаратов и расходных материалов невозможно в виду отсутствия их текущего учета.

Список литературы

1. Половинкина В.С. Организация учета валютных операций при внешнеэкономической деятельности субъектов малого бизнеса // Мировой опыт и экономика регионов России Сборник студенческих научных работ по материалам XV Всероссийской студенческой научной конференции с международным участием. Под редакцией Л.А. Дремовой. – 2017. – С. 289-291.

2. Федорченко О.И., Федорченко Т.А. Современное состояние и направления развития малого предпринимательства в России // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2017. – № 3 (64). – С. 296-306.

Kostin Roman Sergeevich, senior lecturer

(e-mail: pk@fiun.ru)

Financial University under the Government of the Russian Federation, Kursk, Russia

THE ORGANISATION OF ACCOUNTING AND DOCUMENTATION OF MEDICATIONS IN A COMMERCIAL SMALL BUSINESS HEALTH ORGANIZATION

Abstract: the article describes the features of documentary registration and accounting of receipt, storage and release to medical offices and departments of medicines, dressings and other consumables. The topic is considered on the example of a commercial private enterprise of small business providing medical, cosmetic and related services.

Keywords: accounting of medicines, material and production stocks, consumables, small businesses, medical services

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ, ПРИМЕНЯЮЩИХ УСН

Кочетова Светлана Анатольевна

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,

г.Курск, Россия

svetlana_ioxxi@mail.ru

В данной статье будет рассмотрена упрощенная система бухгалтерского учета для организаций малого бизнеса и упрощенная система налогообложения, применяемая на малых предприятиях.

Ключевые слова: доходы, расходы, бухгалтерский учет, налоговый учет, признание доходов и расходов, Налоговый Кодекс, упрощенная система налогообложения.

Обязанность по исчислению и уплате налогов лежит на любом предприятии или организации, независимо от её размеров и видов деятельности. И строгий надзор и контроль за исполнением налогового законодательства со стороны налоговой службы подталкивает организацию к учету исключительно в рамках Налогового кодекса. Такая модель учета минимизирует налоговые риски и снижает трудозатраты бухгалтерской службы, но не всегда правильно отражает финансовое положение компании. Критериями отнесения предприятий к субъектам малого бизнеса являются объемы выручки (до 800 млн.руб.) и количество занятых работников (до 100 человек). В документе «Информация Минфина РФ от 19 июля 2011 г. N ПЗ-3/2010 «Об упрощенной системе бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности для субъектов малого предпринимательства» указаны упрощения, которые может применять в своей учетной системе малое предприятие. Необходимо подчеркнуть, что данный документ дает право, а не обя-

занность данных организаций упростить бухгалтерский учет. Перечислим основные направления упрощения:

1.Сокращение количества синтетических счетов для учета хозяйственных операций.

2.Возможность ведения бухгалтерского учета без открытия регистров, регистрацию всех хозяйственных операций только в Книге (журнале) учета фактов хозяйственной деятельности, либо использование упрощенных ведомостей, предназначенных для формирования информации для управленческих целей и составления бухгалтерской отчетности.

3.Использование кассового метода учета доходов и расходов.

4.Возможность не проводить переоценку основных средств и нематериальных активов.

5.Возможность не отражать оценочные обязательства и не создавать резервы предстоящих расходов.

6.Признание коммерческих и управленческих расходов полностью в отчетном году.

7.Составление бухгалтерской отчетности в сокращенном объеме, раскрытие меньшего объема информации, возможность не раскрывать в отчетности отложенные активы и обязательства [2].

Такое предприятие может применять упрощенную систему налогообложения при условии, что его выручка не превышает 150 млн. руб. в год. Использование УСН предполагает только кассовый метод ведения налогового учета. Признание доходов происходит в момент поступления в кассу (на расчетный счет). При этом поступление авансовых платежей необходимо признать доходом в налоговом учете. Если организация применяет УСН «доходы, уменьшенные на величину расходов», то признание расходов в данном случае должно быть после их фактической оплаты. Для предприятий, занимающихся перепродажей товаров, расходы по приобретению товаров должны соответствовать требованиям Налогового законодательства: товар должен быть реализован и оплачен поставщику. В бухгалтерском учете кассовый метод учета затрат подразумевает лишь оплату за товар поставщику, не учитывая факт реализации. Важным фактом является то, что при применении УСН амортизация основных средств и нематериальных активов не начисляется [1]. Расходы по данным объектам списываются согласно ст. 346 Налогового кодекса в течение года их приобретения. Тем не менее, бухгалтерский учет основных средств необходим, т.к. если их остаточная стоимость превысит 150 млн. руб., организация потеряет право использовать УСН. При УСН «Доходы» в налоговом учете не получится уменьшить налогооблагаемую базу расходами на приобретение основных средств, но в бухгалтерском учете необходимо отражать их состояние согласно ПБУ 6/01. Таким образом, организация должна учитывать различия между бухгалтерским и налоговым учетом, и возможно появление в учете временных и постоянных разниц. Если доходы или расходы учитываются в бухгалтерском учете, но никогда не будут учтены в на-

логовом учете (или наоборот), то суммы таких доходов или расходов будут составлять постоянные разницы. Они могут возникать, например, при превышении фактических расходов на рекламу, командировочные или представительские расходы, сверх сумм, нормируемых налоговым законодательством. И, следовательно, данные превышения не будут учитываться в составе расходов в налоговом учете. В периоде возникновения постоянных разниц образуются постоянные налоговые обязательства или постоянные налоговые активы. Если постоянная разница не входит в состав расходов в налоговом учете, и прибыль в налоговом учете больше, чем в бухгалтерском, то она будет формировать постоянное налоговое обязательство. Если постоянная разница уменьшает налогооблагаемую базу, но не входит в состав расходов в бухгалтерском учете, либо какие-то доходы принимаются только в бухгалтерском учете, то она будет формировать постоянный налоговый актив.

Если доходы и расходы, принимаемые в бухгалтерском учете, будут признаны в налоговом учете (или наоборот), но в другом отчетном периоде, то возникают временные разницы. Если прибыль в налоговом учете будет признана раньше, чем в бухгалтерском, то образуются вычитаемые временные разницы. Они формируют отложенный налоговый актив, который увеличивает налог в текущем периоде и уменьшает его в будущем периоде. Вычитаемые временные разницы возникают при применении разных способов признания коммерческих расходов в себестоимости проданной продукции в бухгалтерском и налоговом учете.

Если прибыль в налоговом учете будет признана позже, чем в бухгалтерском, то образуются налогооблагаемые временные разницы. Они формируют отложенное налоговое обязательство, которое уменьшает налог в текущем периоде и увеличивает в будущем периоде [3]. Налогооблагаемые временные разницы возникают при использовании амортизационной премии, при признании доходов в бухгалтерском учете исходя из временной определенности, а в налоговом учете – при использовании кассового метода.

Налоговый учет в организации, применяющей УСН, ведется с использованием «Книги учета доходов и расходов» (КУДиР). Записи в этой книге производят согласно кассовому методу в хронологической последовательности.

Ведение бухгалтерского учета с использованием кассового метода не дает возможность отразить полную и достоверную информацию о хозяйственной деятельности предприятия и его финансовом положении. Поэтому использование кассового метода в налоговом учете не обязательно предполагает его использование для целей бухгалтерского учета.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 05.04.2016, с изм. от 13.04.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 18.12.2018).

2. Информация Минфина РФ от 19 июля 2011 г. N ПЗ-3/2010 "Об упрощенной системе бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности для субъектов малого предпринимательства".

3. Положение по бухгалтерскому учету "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций" ПБУ 18/02 (утверждено Приказом Минфина России от 19 ноября 2002 г. N 114н).

ПЕРЕКРЕСТНАЯ ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННОМ РЫНКЕ РОССИИ

Кривошлыков Владимир Сергеевич, канд. экон. н., доцент
Курский государственный университет, г. Курск, Россия
(e-mail: kri-vladimir@mail.ru)

Статья посвящена количественной оценке динамики перекрестной эластичности потребительского спроса на основные продукты питания на агропродовольственном рынке России.

Ключевые слова: агропродовольственный рынок, динамика потребительских цен, перекрестная эластичность, потребительские доходы.

В отечественной экономической литературе¹⁵ подробно раскрываются особенности формирования потребительского спроса на региональном продовольственном рынке, а также подробно характеризуется специфика государственного регулирования аграрного сектора экономики.

Использованию аппарата эластичности при исследовании потребительского спроса населения на основные продукты питания на локальных рынках региона была посвящена работа¹⁶. С использованием аппарата эластичности выявлялись направления развития локального рынка региона, так же было предложено использовать при исследовании рыночных изменений скорректированный коэффициент эластичности, позволяющий отразить влияние потребительских доходов, оказывающих значительное влияние на совокупный спрос.

Определение текущих и перспективных направлений развития продовольственных рынков осуществляется с использованием методологического инструментария на основе имеющейся информации о вариантах развития, источником которой может служить результаты данного научного исследования. Для проведения подобного рода исследования необходимо

¹⁵ Жахов Н. В. Региональная политика формирования и развития продовольственного рынка // Регион: системы, экономика, управление. 2018. № 3 (42). С. 32-38.

Жахов Н. В. Инструментарий государственного регулирования аграрного сектора экономики региона // Известия Юго-Западного государственного университета. 2018. № 3 (78). С. 84-90.

Жахов Н. В. Принципы и закономерности государственного регулирования системного развития аграрного сектора экономики региона // Вестник НГИЭИ. 2018. № 7 (86). С. 96-106.

Сироткина Н. В., Жахов Н. В. Политика обеспечения продовольственной безопасности населения региона: монография. Курск: ТОП, 2017. 180 с.

¹⁶ Кривошлыков В. С. Перспективные направления развития локальных рынков региона // Экономические и гуманитарные исследования регионов. 2011. № 3. С. 172-179.

иметь информацию о среднедушевом потреблении мяса и рыбы в целом, и каждого отдельного вида мяса в частности, жителями Российской Федерации. Однако для отдельных категорий мяса (говядина, свинина, мясо птицы) информация не публикуется ни в статистических сборниках, ни на официальном сайте Росстата. Поэтому потребление отдельных категорий мяса, формирующих продовольственные рынки, определялось как сумма национального производства отдельного вида мяса и импорта деланная на среднегодовую численность населения.

Эластичность потребительского спроса на конкретный товар по его цене отражает степень изменчивости величины спроса (то есть его чувствительности) в ответ на изменение цены реализации этого товара. Чем эластичнее потребительский спрос на товар, тем сильнее будет меняться его величина (в сторону увеличения) при однократном снижении цены реализации. Справедливой является и обратное утверждение, при эластичном спросе, однократное увеличение цены реализации товара, скорее всего, приведет к значительному снижению спроса на него.

Расчетные значения коэффициента перекрестной эластичности для товарной категории «рыба», и категориями «говядина», «свинина» и «мясо птицы» представлены на рисунке 1.

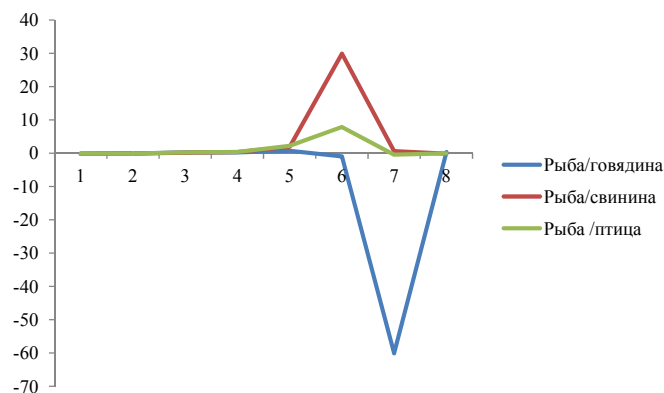


Рисунок 1 — Коэффициенты перекрестной эластичности, рассчитанные по данным Российской Федерации за период 1991-2017 гг.

Все три категории «говядина», «свинина» и «мясо птицы» выступают заменителями по отношению к товарной категории «рыба и рыбопродукты». Из двадцати шести расчетных значений коэффициента для категорий «рыба» / «говядина», положительные значения наблюдались в шестнадцати периодах (что более половины), это позволяет сделать вывод о том, что потребители рассматривали говядину как заменитель рыбе.

В расчетных значениях коэффициента для категорий «рыба» / «свинина» положительное значение коэффициента перекрестной эластичности принималось в семнадцати периодах, что также свидетельствует о заменяемости, с потребительской точки зрения, рыбы — свиной. В столбце расчета коэффициента перекрестной эластичности для категорий «рыба» / «мясо птицы» положительные и отрицательные значения принимались за изучаемый период времени примерно в равном количестве. Однако больше всего положительных значений (четырнадцать из двадцати шести), что свидетельствует о заменяемости рыбы мясом птицы.

На основе проведенного исследования можно с достаточно высокой долей уверенности утверждать, что рыбы и рыбопродукты являются товаром с низкой эластичностью спроса по цене. Это подтверждают расчетные данные за двадцать восемь лет (с 1991 по 2017 годы) наблюдений. Следовательно, для обеспечения увеличения доли рыбы в рационе питания среднестатистического россиянина и увеличения объемов реализации рыбы и рыбопродуктов необходимо использовать не ценовые методы продвижения этой категории потребительской продукции. В стратегической перспективе необходимо создавать (реанимировать созданную в СССР) культуру потребления рыбной продукции.

Список литературы

1. Жахов Н. В. Региональная политика формирования и развития продовольственного рынка // Регион: системы, экономика, управление. 2018. № 3 (42). С. 32-38.
2. Жахов Н. В. Инструментарий государственного регулирования аграрного сектора экономики региона // Известия Юго-Западного государственного университета. 2018. № 3 (78). С. 84-90.
3. Жахов Н. В. Принципы и закономерности государственного регулирования системного развития аграрного сектора экономики региона // Вестник НГИЭИ. 2018. № 7 (86). С. 96-106.
4. Сироткина Н. В., Жахов Н. В. Политика обеспечения продовольственной безопасности населения региона : монография. Курск : ТОП, 2017. 180 с.
5. Кривошлыков В. С. Перспективные направления развития локальных рынков региона // Экономические и гуманитарные исследования регионов. 2011. № 3. С. 172-179.

Krivoshlykov Vladimir Sergeevich, associate professor

Kursk state university, Kursk, Russia

CROSS-ELASTICITY OF DEMAND IN THE FOOD MARKET OF RUSSIA

Abstract. The article is devoted to the quantitative assessment of the dynamics of cross-elasticity of consumer demand for basic food products in the agro-food market of Russia.

Keywords: agrofood market, dynamics of consumer prices, cross elasticity, consumer incomes.

СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В ДОРОЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ РЕГИОНА

*Лаврова Татьяна Георгиевна, к.э.н., доцент
(e-mail: lavrova.tg@mail.ru)*

*Асташов Алексей Николаевич, магистрант
(e-mail sir.kurochkin2017 @yandex.ru)*

Кубанский государственный университет, г.Краснодар, Россия

*Исследование выполнено при финансовой поддержке РФФИ по гранту
№ 18-410-230020\18 «Межсекторные взаимосвязи в многоуровневой сис-
теме управления развитием сельских территорий» (2018-2020 гг.)*

*В статье исследуются проблемы организации государственных закупок
в дорожном строительстве, обосновывается необходимость использова-
ния контрактов жизненного цикла, основанных на частно-
государственном партнерстве, которые рассматриваются как инстру-
мент повышения эффективности государственных закупок; предлагается
рейтинговая система оценок поставщика/подрядчика.*

*Ключевые слова: государственные закупки, эффективность закупок,
инструменты эффективности; контракт жизненного цикла в дорожном
строительстве; рейтинговая система оценки поставщика/подрядчика.*

В условиях трансформации экономики, усиления влияния кризисных факторов, значимость государственных закупок существенно возрастает. Государственные закупки подразумевают выполнение государством разнообразных функций, ориентированных на повышение централизованной управляемости, предотвращение неконтролируемого нарастания затрат, осуществление расходов государственного бюджета, управление материальными потоками и пр. Система государственных закупок представляет собой ключевой механизм, через который проходят финансовые потоки, направляясь в различные секторы экономики. Таким образом, чем эффективнее будет организована закупочная деятельность, тем успешнее функционирование данного сектора в целом. Организация и проведение государственных закупок предполагает достижение двух основных целей. С одной стороны, госзакупки позволяют обеспечить удовлетворение потребностей заказчиков, с другой стороны, стремятся к экономии бюджетных средств, которая рассматривается как критерий эффективности.

Значение госзакупок иллюстрирует, например, тот факт, что в России в совокупности в 2017 году размер госзакупок и закупок госкомпаний составил 36,5 трлн рублей, или 40% ВВП страны. Отмечается увеличение как объема, так и стоимости государственных закупок [1].

В то же время в системе закупок существует немало проблем, которые обусловлены различными факторами. К ним следует отнести несовершенство законодательства и несогласованность основных регулирующих до-

кументов, нерациональность, зачастую, способов размещения заказов, наличие разного рода злоупотреблений, отсутствие/слабая ответственность должностных лиц и др. повысить ее эффективность. По данным Центра стратегических разработок в России об экономической неэффективности закупок свидетельствует тот факт, что потери бюджета могут достигать порядка 70 млрд рублей в год. Это касается закупок, осуществляемых государственными заказчиками у поставщиков/подрядчиков. Данные проблемы требуют, как совершенствования законодательства, так и использования современных инструментов закупочной деятельности, позволяющих повысить эффективность государственных закупок.

Дорожное строительство в России развивается быстрыми темпами. По данным Рейтингового агентства строительного комплекса по итогам первого полугодия 2018 года объем госконтрактов в России в сфере строительства достиг 1,830 трлн. рублей, при этом число заключенных контрактов выросло на 6%. Сфера дорожного строительства выделяется значительными суммами контрактов и высокой сложностью подготовки и реализации закупки (от проектной документации до экспертизы и приемки. Большинство закупок в дорожной отрасли - это работы по строительству, реконструкции и капитальному ремонту, а также текущему ремонту и содержанию автомобильных дорог [2].

Эффективность государственных закупок оценивается, как правило, экономией бюджетных средств, которая представляет разность между начальной (максимальной) ценой и ценой заключенного контракта. В данном случае рассматривается только номинальная, а не реальная экономия. Иными словами, используются количественные показатели без учета качественной составляющей. При этом некачественное исполнение госзаказа посредством государственных закупок в дорожном строительстве обнаруживается через временной промежуток, а именно, в процессе эксплуатации дорог. Следствием такого подхода являются, дополнительные бюджетные затраты, отложенный спрос на транспортные услуги и др. Необходимо внедрение практику закупок новых инструментов, позволяющих получать реальную экономию.

Анализ государственных закупок, в которых заказчиком выступает министерство транспорта и дорожного хозяйства Краснодарского края, показал наличие как позитивных тенденций, так и определенных проблем. Позитивные тенденции проявляются, прежде всего, в количественном и стоимостном увеличении государственных закупок, в экономии бюджетных средств, увеличении объемов закупок, проводимых с участием малого бизнеса и др. При этом экономии бюджетных средств считают важнейшим показателем эффективности государственных закупок.

Анализ соотношения суммы начальных (максимальных) цен контрактов и стоимости заключенных контрактов при госзакупках, осуществляемых министерством транспорта и дорожного хозяйства Краснодарского края, показывает, что в 2017 г. сумма начальных цен контрактов составила

2225511 тыс.руб., а общая стоимость заключенных контрактов – 1906292 тыс.руб., т.е. экономия бюджетных средств - более 319 млн. рублей или 14,3 процента.

Максимальная экономия в стоимостном выражении достигнута за счет проведенных конкурсных процедур путем электронного аукциона + 474,4 млн.руб., а также процедуры открытого конкурса + 319,2 млн.руб. При закупках у единственного поставщика сумма начальных цен совпадает с суммой заключенных контрактов (рис.1).



Рисунок 1– Экономия бюджетных средств в зависимости от способов проведения торгов, млн.руб. [3]

Одной из основных проблем системы государственных закупок в дорожном строительстве являются закупки у единственного поставщика, которые являются преобладающим способом определения подрядчиков. Как показывают отчетные данные министерства транспорта и дорожного хозяйства Краснодарского края, закупки у единственного поставщика составили в 2017 году 61,5 % от общего количества проведенных закупок. При этом по отношению к 2015 году отмечается рост общего объема закупок, осуществляемых у единственного поставщика. Доля закупок, приходящаяся на способ определения поставщика через открытый конкурс, составляет 12,3% от общего числа закупок, доля конкурса с ограниченным участием – 0,3%, запросы предложений -2,3% (табл.1).

К числу основных проблем, характерных для государственных закупок в дорожном строительстве. К ним следует отнести следующие:

- необоснованное укрупнение лотов;
- несогласования отдельных положений в законодательной базе, в частности, между ФЗ-223 и ФЗ-44. Так, конкретные положения ФЗ-44 предусматривают проведение конкурентных закупок, а также достижение их эффективности. В то же время ФЗ№ 223 содержит положения, фактически

позволяющие проводить закупки в условиях ограничения конкуренции. Это делает возможными различные нарушения;

Таблица 1 – Количественные характеристики закупок по способам определения поставщика [3]

Способ закупок	2015г.	2016г.	2017г	Доля в общем объеме, %, 2017г
Всего проведено закупок, кол-во	679	859	1122	100
в том числе:				
Конкурс (открытый)	88	89	138	12,3
Конкурс открытый с ограниченным участием	4	4	3	0,3
Аукционы электронные	230	240	258	23,0
Запросы предложений		31	33	2,9
Закупки у единственного поставщика (за исключением п.4,5,24,25, ч.1 ст.93 Закона №44-ФЗ)	58	104	122	10,9
Закупки у единственного поставщика (за исключением п.4,5 ч.1 ст.93 Закона №44-ФЗ)*	299	391	568	50,6

*осуществление закупки товара, работы или услуги, не превышающую ста тысяч рублей. и закупки учреждением культуры, уставными целями деятельности которого являются сохранение культурного наследия и пр.

– закупки у единственного поставщика. Перечень случаев, при которых возможны закупки у единственного поставщика определен законодательно. Однако заказчик зачастую подводит «безальтернативный выбор» по форме, указанной в перечне закупок. В данном случае подобная ситуация не описывается формально;

– ориентация на низкие цены, когда все участники закупок стремятся к максимальному снижению цен. Результатом такого подхода является снижение качества производимых товаров, услуг, работ. Низкая цена контракта также позволяет побеждать в конкурентных закупках поставщикам, имеющим невысокую репутацию, низкий уровень профессиональных навыков работников;

– нарушения, связанные с проведением аукционов, когда заказчики устанавливают излишние требования к описанию объекта закупки, необоснованно укрупняют лот (объединяют в один лот десятки не связанных друг с другом дорог, расположенных в разных районах города или даже субъекта). Это приводит к снижению конкуренции на торгах, неэффективному расходованию бюджетных средств.

Организация «Дорожный ревизор» провела проверки в дорожном строительстве и выявила наиболее характерные признаки нарушений (табл.2).

Таблица 2 – Типы нарушений при проведении государственных закупок в дорожном строительстве [4]

№ п/п	Признаки нарушения	Доля в общем объеме нарушений, %	Законодательство (которому противоречат проводимые действия)
1	Установление дополнительных требований к участникам закупок	66%	Требования статьи 31 закона ФЗ-44 «О контрактной системе» и противоречит позициям Федеральной антимонопольной службы и Минэкономразвития.
2	Необоснованное укрупнение лотов	16%	
3	Проведение закупок в форме открытых конкурсов или закупок у единственного поставщика, когда характер контракта требовал электронного аукциона	10%	В соответствии с частью 5 статьи 24 ФЗ-44 «О контрактной системе», заказчик самостоятельно выбирает способ определения поставщика.
4	Иные нарушения, в том числе завышение цен.	8%	—

Наибольшие нарушения выявлены в процессе проведения тендеро. Участвуя в тендерных торгах, дорожно-строительные организации несут ряд рисков. Самым значительным риском можно считать умышленное занижение начальной цены контракта. Так, заказчик может быть в сговоре с каким-либо подрядчиком и выставить объекты или услуги для торгов, стоимость которых изначально убыточна. В докладе Федеральной антимонопольной службы России отмечено, что выявлены признаки сговоров на 120 открытых аукционах в электронной форме. В частности, общая сумма начальных максимальных цен в сфере ремонта и строительства дорог составила более 4,5 млрд руб., при этом более 1,4 млрд руб. были распределены без проведения конкурентных процедур. Всего для проведения государственных закупок как в рамках закона о контрактной системе, так и на закупки компаний с государственным участием ежегодно выделяется около 30 трлн руб. ФАС обращает внимание на то, что 86 % обнаруженных в РФ картелей – это сговоры на торгах, которые во многих случаях невозможны без коррупционного покровительства должностных лиц [2].

Для обеспечения эффективности государственных закупок в дорожном строительстве предлагается использовать такие инструменты, как: контракт жизненного цикла; рейтинговая система оценки поставщика. Контракт жизненного цикла в дорожном строительстве представляет собой форму государственно-частного партнерства, при котором поставщик/подрядчик заключает соглашение не только на строительство дорог, но и на их долгосрочное обслуживание. Такие контракты позволяют существенно повысить качество выполняемых работ в дорожном строительстве.

В целом реализация таких долгосрочных государственных контрактов, по сути, является мерой государственной поддержки реального сектора экономики.

Примеров использования КЖЦ практически нет. Исключение составляет Москва, которая первой применила эту практику в закупках общественного транспорта. В дорожном строительстве есть некоторые примеры в Сибири (с определенными оговорками). Так, в Красноярском крае бизнес стимулируют вкладывать собственные средства в региональный дорожный фонд с гарантией реконструкции необходимых им участков дорог. В настоящее время такие соглашения уже заключены с компанией «Сибуголь» и Новоангарским обогатительным комбинатом.

В соответствии с заключенным КЖЦ в течение всего периода действия контракта заказчик выплачивает исполнителю деньги на условиях, которые были заранее согласованы в договоре. Срок действия такого договора может составлять десятилетия. Таким образом, в рамках одной сделки за долгий срок чаще всего реализуются сразу несколько этапов жизни продукции. Подрядчик по контракту жизненного цикла принимает на себя все риски, которые могут повлечь проектные и технические решения в отношении объекта закупки. При этом исполнитель привлекает вначале инвестиции в проект КЖЦ самостоятельно. Подразумевается, что государственное финансирование начинается по контракту жизненного цикла не сразу, а спустя какое-то время и какой-то выполненный объем работ. При этом размер выплат из бюджета напрямую зависит от качества созданного продукта (или выполненных работ по обслуживанию) и его соответствия договору.

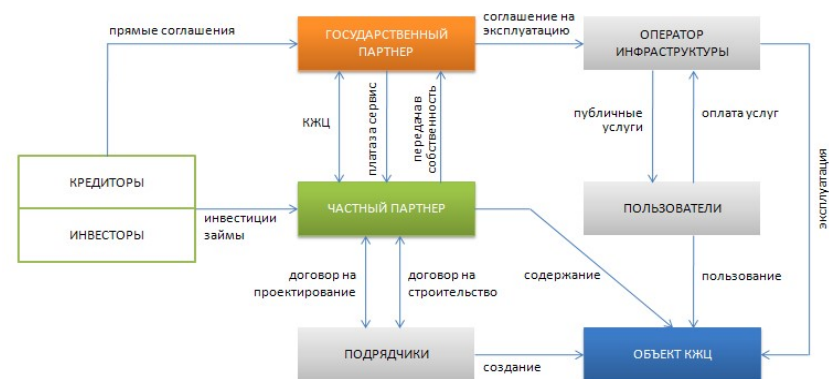


Рисунок 5 – Организационно-правовая схема контракта жизненного цикла

Контракты жизненного цикла являются одной из форм ГЧП, доказавшей свою эффективность во многих зарубежных странах. Данные контракты могут быть реализованы при сохранении бюджетного финансирования (что выгодно частному партнеру) и, с другой стороны, позволяют государ-

ству при вложении бюджетных средств быть уверенным в том, что они будут эффективно расходоваться, а создаваемый объект инфраструктуры будет соответствовать установленным функциональным параметрам.

Схема контракта жизненного цикла в общем виде представлена на рисунке 5.

Инструментом повышения эффективности государственных закупок также служит рейтинговая система оценок поставщика. Она работает в электронном виде и предполагает оценку поставщика в течение длительного периода по трем видам рейтинга: стартовый, суммарный, индивидуальный. Учитывается множество показателей, таких, как, например, качество выполненных работ, степень сложности, соблюдение сроков, наличие движимого и недвижимого имущества, репутация поставщика и др. В зависимости от рейтинга можно определять, может компания работать на сложных федеральных объектах, или нет. При условии, что компания-поставщик набрала определенное количество баллов в рейтинге, она может претендовать на участие в предквалификации на дорогостоящие объекты.

Стартовый рейтинг – рейтинг, устанавливаемый системой при регистрации компании. Первоначально рейтинг компании устанавливается равным нулю. Если же компания представит дополнительные документы, которые есть отражают ее позиции, то рейтинг то рейтинг может возрасти.

Суммарный рейтинг – рассчитывается системой с учетом всех значимых для рейтинга компании событий.

Индивидуальный рейтинг – рейтинг, при определении которого используются оценки, представленные только одним из контрагентов, принимавших участие в конкурсах данной компании. Другими словами, это рейтинг, сформированный на основании оценок только одной компании.

Оценивать могут компании-участники проведенного конкурса, кроме этого оценки проставляются при использовании системы Tender.Pro по различным событиям и документам, влияющим на общую благонадежность компании, например, получение сертификата, наличие в собственности компании крупных объектов движимого и недвижимого имущества и пр. Данная система анализирует документы компании и на основании их значимости выставляет оценку и вес события. Для участников конкурса предусмотрено два направления оценок: взаимная оценка организатора и участника конкурса. Оценка проведенной сделки и комментариев к ней могут быть изменены оценивающим в течение шестидесяти дней после сохранения. По истечении этого срока оценка и комментариев фиксируются и не подлежат изменению.

Перечисленные направления будут способствовать решению проблемы повышения качества выполняемых заказчиком/подрядчиком работ в дорожном строительстве, и в целом позволят повысить эффективность государственных закупок.

Список литературы

1. Государство теряет сотни миллиардов на неэффективных закупках /Ведомости 6.12.2017 [Электронный ресурс] — Режим доступа: URL <https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2017/12/06/744275-gosudarstvo-teryayet>. — (Дата обращения 14.01.2019).

2. О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» в первом полугодии 2017 года / Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс] / Доклад о результатах мониторинга применения Федерального закона от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ—Режимдоступа: URL:https://www.minfin.ru/common/upload/library/2017/07/main/2_Monitoring_223.p. — (Дата обращения 12.01.2019).

3. Официальный сайт Департамента по регулированию контрактной системы Краснодарского края [Электронный ресурс]. Отчетные данные департамента по регулированию контрактной системы Краснодарского края.—Режим доступа: http://www.gz-kuban.ru/_— (дата обращения 14.01.2019).

4. Нарушения в закупках по дорожному строительству [Электронный ресурс] – Дорожный ревизор. – Режим доступа: <https://transparency.org.ru/special/worldcup2018roads/>-(дата обращения 18.01.2019г.).

5. Смотрицкая, И.И. Контрактная система закупок в российской экономике: перспективы и ограничения развития. Научный доклад. [Электронный ресурс] / И.И. Смотрицкая, С.И. Черных, С.С. Шувалов. – М.:ИЭРАН, 2014. — Режим доступа: www.inecon.org/docs/Smotritskaya_paper_20140619.pdf. — (Дата обращения 12.01.2019).

Lavrova Tatiana Georgievna, candidate of economy science, docent,
(e-mail: lavrova.tg@mail.ru)

Astashov Alexey Nikolaevich, master student
Kuban State University, Krasnodar
(e-mail sir.kurochkin2017@yandex.ru)

MODERN INSTRUMENTS OF INCREASING THE EFFICIENCY OF PUBLIC PURCHASES IN THE ROAD CONSTRUCTION OF THE REGION

Summary. The article examines the problems of the organization of public procurement in road construction, justifies the need to use life cycle contracts, this contract is based on a public-private partnership, this contract is considered as a tool to improve the efficiency of public procurement; A supplier / contractor rating system is proposed.

Keywords. government procurement, procurement efficiency, efficiency tools; life cycle contract in road construction; rating system of supplier / contractor evaluation.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ПРИ МЕХАНИЗИРОВАННОМ СПОСОБЕ ШТУКАТУРНЫХ РАБОТ

*Лагута Ирина Владимировна, старший преподаватель
(e-mail: ilaguta2013@yandex.ru)*

*Давиденко Анна Юрьевна, к. т. н., доцент
(e-mail: aezg@mail.ru)*

*Антипова Арина Александровна, магистр
(e-mail: antipova.arina2010@yandex.ru)*

Самарский государственный технический университет, Россия

Целью данной работы является анализ экономической эффективности механизированного оборудования на строительной площадке. В статье присутствует оценка места строительной отрасли среди остальных отраслей промышленности.

Ключевые слова: штукатурные работы, роботы-штукатуры, механизированный метод, RoboPlaster 1000x, отрасль, производительность труда, норма времени, затраты труда, расход материала, экономическая эффективность.

В настоящее время весь мир стремится к механизации всех процессов, происходящих на планете, и, конечно, эта тенденция не обходит такую отрасль, как строительство. Автоматизация постепенно заменяет ручной труд и это дает свои преимущества и недостатки. В данной статье будет рассмотрен экономический эффект на примере механизированных штукатурных работ, а в частности на сравнении работы человека и робота-штукатура RoboPlaster 1000x.

На протяжении нескольких тысячелетий способ нанесения штукатурки на покрываемую поверхность был исключительно ручной, но из-за непрерывного увеличения спроса на строительство, подрядчики вынуждены постоянно увеличивать объемы и качество работ, чтобы оставаться на конкурентном рынке[1]. Строительная отрасль в большинстве стран занимает 10-20% от ВВП, что делает ее крупнейшей экономической сферой занятости. Рост любой страны зависит от строительной отрасли, следовательно, она имеет первостепенное экономическое значение для многих отраслей промышленности. Интенсивная конкуренция, нехватка квалифицированной рабочей силы и технологические достижения заставляют строительство быстро меняться, поощряя тем самым автоматизацию этой отрасли.

Итак, сравним экономическую эффективность робота-штукатура и одного рабочего на примере оштукатуривания 100 м^2 цементно-песчаным раствором толщиной 15мм. Стоит начать с того, что стоимость RoboPlaster 1000x 250 тыс. рублей[2], а его производительность составляет примерно $45\text{ м}^2/\text{ч}$ [3], в то время как производительность труда одного штукатура около $2,9\text{ м}^2/\text{ч}$. Из этого следует, что норма времени при 100 м^2 для робота равна 2,3ч, а для рабочего 34,5ч. Один RoboPlaster 1000x заменяет бригаду

из 15 человек, соответственно затраты труда значительно снижаются, так как на обслуживание данной машины потребуется всего 2 рабочих. Расход материала снижается на 20% по сравнению с ручным способом. Получается, что бригада из двух штукатуров при помощи робота может производить штукатурные работы в объеме в среднем от 200 до 300 м^2 за смену, то есть от 4 до 6 тыс. рублей в месяц. При расценке от 150 до 300 рублей за 1 м^2 штукатурки, сумма оплаты выполненного объема штукатурных работ будет в интервале от 600 тыс. рублей до 1 миллиона 800 тыс. рублей. При зарплате штукатуров до 60 тыс. рублей доход за месяц может составить от 480 тыс. рублей до 1 миллиона 680 тыс. рублей. Прибыль при ручном способе нанесения штукатурки составил бы от 1800 до 125 тыс. рублей в месяц, при том же количестве и заработной плате штукатуров.

Исходя из данных показателей можно сделать вывод, что механизированный способ наиболее экономически эффективен, так как расходуется меньше материала, работа выполняется быстрее, количество человек на строительной площадке значительно уменьшается, а прибыль растет. Но имеется и существенный недостаток, так как использование данного робота будет выгодным лишь в случае наличия большого объема работ из-за высокой стоимости агрегата.

Список литературы

1. Проблемы устойчивого развития и оценки эффективности территориального управления в зарубежной и отечественной практике/ Е.А. Петрова// Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология. 2014. № 2.
2. Электронный источник: Робот-штукатур RoboPlaster 1000x [Электронный ресурс]. URL: <http://www.robot96.ru/> (дата обращения: 05.01.2019).
3. Электронный источник: Робот-штукатур [Электронный ресурс]. URL: <http://cyclowiki.org/> (дата обращения: 05.01.2019).

Laguta Irina Vladimirovna, senior lecturer

(e-mail: ilaguta2013@yandex.ru)

Davidenko Anna Yuryevna, Cand.Tech.Sci., associate professor

(e-mail: aezg@mail.ru)

Antipova Arina Aleksandrovna, 2nd year MA student

(e-mail: antipova.arina2010@yandex.ru)

«Samara State Technical University» Academy of Building and Architecture, Samara, Russia

ECONOMIC EFFECT OF MECHANISED PLASTERING

Abstract. The goal of this article is economic efficiency analysis of the use of mechanized equipment on construction site. Article contains evaluation of the construction industry among other industries.

Keywords: plastering, plastering machine, mechanized method, RoboPlaster 1000x, industry, labor productivity, time rate, labour costs, material consumption, economic efficiency.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ОТ ИЗМЕНЕНИЯ РАСЦЕНОК ПРИ АНАЛИЗЕ СМЕТНОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ

Лагути Ирина Владимировна, старший преподаватель

Старыгина Гульнара Гальгатовна, преподаватель

ГАПОУ СО «ПСЭК им. Мачнева»

Нестерова Анастасия Олеговна, студент

(e-mail: Nastyuffka.neste@mail.ru)

Самарский государственный технический университет, г. Самара, Россия

Для уменьшения стоимости строительства используются соответствующие корректировки, как со стороны экспертизы, так и со стороны заказчика. На начальных этапах разработки сметной документации могут быть изменения расценок, на порядок уменьшающих стоимость работ.

Ключевые слова: заказчик, локальная смета, индексация, ведомость объемов работ, спецификация

Целью моей работы провести анализ последовательности поправок сметной документации для экономического эффекта

Задачей является то, чтобы доля сметной стоимости строительства снизилась.

Для этого сметный отдел подбирает наиболее недорогие расценки для монтажа, а так же наиболее дешевые материалы для его выполнения. После данного подбора и тщательной корректировки, сметная стоимость, и соответственно стоимость самого объекта, значительно уменьшается

Для того, чтобы разработать сметную документацию, в отдел предоставляются следующие документы: чертежи, ведомость объемов работ, спецификация материалов и оборудования

Чертежи нужны для наглядного представления строящегося сооружения или здания, подсчетов объемов и размеров

Ведомость объемов работ - нужна для того, чтобы внести в сметную программу монтаж оборудования и материалов

Спецификация - нужна для того, чтобы знать сколько нужно заказать материала или оборудования. Ввести это в смету и сверить с монтажом.

Сметный отдел выполняет несколько смет:

- Локальная смета
- Локально-индексированная смета
- Локально-ресурсная ведомость
- Ресурсная смета или ведомость потребных ресурсов

Сметы, передаваемые на экспертизу

Выполненные сметы записывают на диск и отдают либо на внутреннюю, либо на государственную экспертизу

После корректировки экспертизы проектной организации выдают перечень ошибок и фиксированную дату, в течение которой, все ошибки должны быть исправлены и отправлены на повторное рассмотрение.

Если на повторной проверке ошибок больше не было найдено, то запись проекта на диске передается заказчику.

Помимо ошибок сметного отдела и отдела проектирования, экспертиза или заказчик вправе поменять расценки в смете для того чтобы уменьшить стоимость строительных работ.

Актуальность вопроса

Так в чем же заключается экономическая эффективность замены расценок?

После периодических проверок сметной документации подрядная организация вместе с заказчиком производят семинары-совещания, на которых собираются проектировщики, инженеры-сметчики, а также руководство субподрядной организации. На семинаре раскрываются такие вопросы как типовые ошибки субподрядной организаций, рекомендации по использованию программного обеспечения, а также правильное применение той или иной расценки. Но главным аспектом является то, что заказчик вправе устанавливать свои нормы и правила, а также заменять расценки на более дешевые, даже в том случае, если название самого монтажа не соответствует наименованию расценки.

Рассмотрим на примере

Нам нужно проложить кабель по открытым строительным конструкциям. Инженер сметчик применяет расценку по прокладке кабеля в лотках. После того, как смета была отдана на экспертизу, заказчик решил, что данную расценку субподрядная организация больше не применяет, а применяет расценку по прокладке кабеля в лотках (исключив из расценки все материалы, относящиеся к лоткам)

После этого эта расценка официально утверждена заказчиком и должна быть исправлена во всех проектах, которые выпускаются в этом году, а также ко всем будущим проектам. Все это делается только для того, чтобы снизить стоимость смет и соответственно стоимость строительных работ.

Такие семинары-совещания происходят 2 раза в год.

Список литературы

1. Методика определения сметных цен на эксплуатацию машин и механизмов [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.minstroyrf.ru/upload/iblock/5ad/metodika-sts-na-em20.12.16.pdf/> (дата обращения: 02.03.2017).

2. МДС 81-3.99 «Методические указания по разработке сметных норм и расценок на эксплуатацию строительных машин и автотранспортных средств».

3. Приказ Минстроя России от 20 декабря 2016 г. № 999/пр. «Об утверждении Методики определения сметных цен на эксплуатацию машин и механизмов».

Nesterova Anastasiya Olegovna, student

(e-mail: nastyuffka.neste@mail.ru)

Laguta Irina Vladimirovna, senior lecturer

Samara State Technical University Academy of Civil Engineering and Architecture, Russia

Starygina Gulnara Galgatovna

GAPOU SO "PSEC them. Machneva" teacher

THE ECONOMIC EFFICIENCY OF CHANGES IN PRICING IN THE ANALYSIS OF ESTIMATES

Abstract. Taking into account the requirements of the customer. At the initial stages of the development of cost estimate documentation, there may be changes in rates, by an order of reduced work costs.

Keywords: customer, local budget, index, statement of work results, specification

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОПРЕДЕЛЕНИЙ «ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ» И «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ»

Лаптев Роман Алексеевич, к.и.н., доцент

(laptevr@yandex.ru)

Реутова Юлия Игоревна, студент

(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Харланова Виктория Николаевна, студент

(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

Статья посвящена анализу понятий «инвестиционная привлекательность» и «инвестиционный климат». В работе представлены три основных подхода к определению взаимосвязи понятий «инвестиционная привлекательность» и «инвестиционный климат».

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, инвестиционный климат

По определению Всемирного банка, инвестиционный климат «представляет собой совокупность характерных для каждой местности факторов, определяющих возможности компаний и формирующих у них стимулы к осуществлению продуктивных инвестиций, созданию рабочих мест и расширению своей деятельности»[1].

В Институте новой экономики инвестиционный климат характеризуется как «совокупность политических, экономических, социальных и юридических условий, благоприятствующих инвестиционному процессу; равных для отечественных и иностранных инвесторов, одинаковых по привлекательности для вложения в национальную экономику».

На официальном сайте рейтингового агентства «Эксперт РА» дается такое определение: «Инвестиционная привлекательность тождественна понятию инвестиционный климат и включает в себя инвестиционный потенциал (объективные возможности страны) и инвестиционный риск (условия деятельности инвестора)». С помощью этого определения выделяются критерии, на основе которых инвестор решает, стоит ли инвестировать в определенный проект [2].

Для любого инвестора при оценке имеющихся объектов вложений важна оценка их потенциальной доходности и риска. При сравнении реального соотношения доходности и риска по тому или иному объекту инвестирования с тем значением, которое необходимо для достижения цели, преследуемой инвестором, он делает заключение, целесообразно ли ему вкладывать деньги в определенное время.

Аналитики рейтингового агентства «Эксперт РА» правы в том, что инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность можно определить с помощью инвестиционного потенциала и инвестиционного риска. В тоже время не стоит забывать, что эти термины нетождественны, так как инвестиционный климат представляет собой более емкое понятие по сравнению с инвестиционной привлекательностью.

При изучении взаимосвязи понятий «инвестиционная привлекательность» и «инвестиционный климат» эксперты и аналитики не смогли прийти к единому мнению, однако можно выделить три подхода:

1. Инвестиционный климат и инвестиционная привлекательность являются тождественными понятиями. Аналитики рейтингового агентства «Эксперт РА» предпочитают именно этот подход.

2. Инвестиционный климат более широкое и емкое понятие, чем инвестиционная привлекательность. Согласно исследованиям ряда ученых существуют такие понятия, как инвестиционный потенциал и инвестиционный риск. В сумме данные показатели определяют инвестиционную привлекательность. В свою очередь, инвестиционная привлекательность является определяющей для инвестиционной активности [3]. Инвестиционный климат же определяется инвестиционной активностью и инвестиционной привлекательностью (рис.1).



Рисунок 1 – Взаимосвязь категорий, определяющих инвестиционную привлекательность страны

У данного подхода есть существенный недостаток. Так, по определению инвестиционный климат представляет собой совокупность условий (факторов), которые влияют на желание инвестора инвестировать. Из этого следует, что инвестиционная активность представляется в качестве результирующего признака для инвестиционной привлекательности и для инвестиционного климата. Значит, что инвестиционная активность никаким образом не сможет стать составной частью инвестиционного климата.

Кроме этого, стоит отметить тот факт, что с практической точки зрения трудно дать оценку инвестиционному климату как совокупности инвестиционной привлекательности и инвестиционной активности т.к. инвестиционная активность – следствие инвестиционной привлекательности.

3. Инвестиционная привлекательность выступает в качестве одного из результирующих показателей оценки инвестиционного климата. Структуру инвестиционного климата составляют инвестиционный потенциал и инвестиционный риск. Такая структура дает возможность сопоставить эти показатели. В случае превышения инвестиционного потенциала над инвестиционным риском можно утверждать, что страна инвестиционно привлекательна [3-5].

После анализа существующих подходов к взаимосвязи понятий «инвестиционная привлекательность» и «инвестиционный климат», можно сделать заключение, что не совсем корректно отождествлять их.

Список литературы

1. Минакова И.В., Кудина О.В. Комплекс сбалансированных интегральных показателей оценки инвестиционного потенциала региона// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 3. С. 60-66.
2. Минакова И.В., Булгакова О.Ю., Коровина К.Е. Налоговые механизмы регулирования инвестиционных процессов в региональном АПК// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. № 2. С. 9-12.
3. Минакова И.В., Аниканов П.В. Моделирование области возможных результатов инновационного инвестиционного проекта// Вопросы современной экономики. 2013. № 1 (1). С. 244-259.
4. Лаптев Р.А. Исследование роли транснациональных компаний в международных отношениях// В сборнике: Мировая экономика и социум: современные тенденции и перспективы развития сборник научных статей. 2016. С. 139-141.
5. Minakova I.V., Bukreeva T.N., Kovarda V.V. Determination of the optimal investing variant in innovative project// World Applied Sciences Journal. 2013. Т. 24. № 7. С. 838-843.
6. Исследование уровня жизни населения основных возрастных групп в России/ Коварда В.В.// Экономика качества. 2015. № 9. С. 21-26.
7. Современные особенности формирования ресурсной базы развития российской экономики/ Филатов Ю.Н., Коварда В.В.// Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2014. № 6 (38). С. 16-24.
8. Роль таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности России/ Коварда В.В.// В сборнике: Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы, материалы III Международной научно-практической конференции. Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. 2015. С. 141-144.
9. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций/ Животов Р.А., Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. Юго-западный государственный университет; под редакцией: Бычковой Л.В., Кузьминой В.М.. 2015. С. 48-52.
10. Особенности регионального развития в российской федерации/ Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика, Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Большаева. 2018. С. 19-23.

11. Международная деятельность России: текущее состояние и направления развития/ Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития, Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2017. С. 274-277.
12. Анализ конкурентоспособности российских предприятий в условиях глобализации мировой экономики/ Коварда В.В.// В книге: Современные проблемы управления и регулирования: поиск оптимальных решений, монография. Пенза, 2016. С. 47-56.
13. Новые явления в международных экономических отношениях/ Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, Сборник научных трудов 3-й Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 46-49.
14. Проблемы ресурсного обеспечения экономического роста в регионах ЦФО/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2010. № 2 (37). С. 57-61.
15. Управление социально-экономическим развитием региона: теоретико-методические основы и институциональные ограничения/ Минакова И.В., Ермолаев Д.В.// монография / Курс, 2012.
16. Теоретико-методические аспекты анализа обеспеченности территорий трудовыми ресурсами/ Минакова И.В., Коварда В.В., Шевякин А.С.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. Т. 3. № 3. С. 11-14.
17. Факторы, сдерживающие инновационно-ориентированные инвестиции в российской экономике/ Минакова И.В., Кудина О.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2009. № 2 (29). С. 59-63.
18. Некоторые аспекты государственного регулирования доходов населения в современной России/ Минакова И.В., Сухорукова Л.Н., Чертова О.Ю.// Современные исследования социальных проблем. 2010. № 2. С. 43-45.
19. Управление инвестиционными процессами в регионе на основе использования информационных технологий/ Минакова И.В., Кудина О.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 6. С. 100-105.
20. Ресурсное обеспечение устойчивого развития России/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2012. № 1. С. 88-97.
21. Особенности воспроизводства трудовых ресурсов в российских регионах/ Минакова И.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Экономические науки. 2010. № 62. С. 249-252.
22. Институт банкротства в современной экономике/ И. В. Минакова// Москва, 2006.

Roman A. Laptev, PhD, associate Professor
(laptevr@yandex.ru)

Reutova Yulia Igorevna, student
(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Harlanova Viktoriya Nikolaevna, student of the
(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Southwest state University, Kursk, Russia
A COMPARATIVE ANALYSIS OF DEFINITIONS OF "INVESTMENT ATTRACTIVENESS" AND "INVESTMENT CLIMATE»

Annotation. The article is devoted to the analysis of the concepts of "investment attractiveness" and "investment climate". The paper presents three main approaches to the definition of the relationship between the concepts of "investment attractiveness" and "investment climate".

Keywords: investment, investment attractiveness, investment climate

АНАЛИЗ ОПРЕДЕЛЕНИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РИСКИ

Лаптев Роман Алексеевич, к.и.н., доцент
(laptevrr@yandex.ru)

Реутова Юлия Игоревна, студент
(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Харланова Виктория Николаевна, студент
(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

Статья посвящена анализу определений инвестиционный потенциал и инвестиционный риск. Особое внимание уделено рассмотрению специфического и неспецифического инвестиционных рисков.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный потенциал, инвестиционный риск

В работах исследователей можно отметить несколько подходов к определению понятия «инвестиционный потенциал»:

- доходный подход, в рамках которого инвестиционный потенциал представляет собой суммарный дисконтированный доход от инвестиционных ресурсов;

- отраслевой подход, при котором под понятие «инвестиционный потенциал» сужается до «производственного потенциала» и «строительного потенциала»;

- ресурсный подход, в рамках которого инвестиционный потенциал подразумевает под собой основные источники финансирования (прибыль, амортизационные отчисления и др.);

- результативный подход, подразумевающий под инвестиционный потенциал отдачу используемых ресурсов (денежный поток от инвестиций) [1].

Некоторые авторы понимают под инвестиционным потенциалом суммарный доход, который возможно получит за определенный промежуток времени функционирования инвестиций. Полноценное раскрытие сущности инвестиционного потенциала страны невозможно из-за очевидного недостатка этого подхода, который заключается в том, что для настолько крупной и сложной экономической системы, как страна, слишком трудно оценить общий доход от инвестирования. В связи с этим представленное выше определение инвестиционного потенциала больше подходит для оценки отдельного хозяйствующего субъекта.

Другие исследователи под совокупностью инвестиционных ресурсов, которые формируют долю накопленного капитала, представленную на инвестиционном рынке в качестве потенциального инвестиционного спроса, для которого характерна возможность перейти в реальный инвестиционный спрос, способный удовлетворить материальные, финансовые и интел-

лектуальные потребности воспроизводства капитала, понимают инвестиционный потенциал.

Другими авторами отмечается, что инвестиционный потенциал представляет собой не просто совокупность, а определенным образом упорядоченную систему инвестиционных ресурсов, которая позволяет достичь синергетического эффекта их использования.

Кроме вышеназванных подходов имеет место быть подход, который рассматривает инвестиционный потенциал как материальную составляющую обеспечения социально-экономического развития, отражающую совокупность инвестиционных ресурсов, включающих материальные, нематериальные и финансовые активы.

Можно сказать, что инвестиционный потенциал – характеристика, определяющая объективные возможности страны достичь максимальных результатов по ряду конкретных макроэкономических показателей.

В состав факторов, характеризующих инвестиционную привлекательность, также входит инвестиционный риск. Величина инвестиционного риска демонстрирует вероятность потери инвестиций и потенциального дохода от них.

Под инвестиционным риском можно понимать возможность обесценивания капитальных вложений как результат действий органов государственной власти и управления, или предполагаемую вероятность того, что реальные доходы от проводимого инвестиционного мероприятия будут ниже ожидаемого уровня [2].

Этот фактор – характеристика в большей мере качественная, а не количественная и в перспективе быстро меняющаяся, потому что в отличие от инвестиционного потенциала находится в зависимости от качественных составляющих (политической, социальной, экономической, экологической, криминогенной и других характеристик), которые, чаще всего, достаточно динамичны. Особой важностью для фактора инвестиционного риска обладает законодательство.

При инвестировании иностранными инвесторами часто возникают риски национальных рынков, дополнительные риски для нерезидентов, связанные с возможным неблагоприятным изменением законодательства и риски падения курса национальной валюты страны-реципиента, что в итоге может уменьшить доходность вложений при пересчете в валюту инвестора.

Исследователями выделяются две группы инвестиционных рисков:

- специфический инвестиционный риск (коммерческий);
- неспецифический (некоммерческий).

Специфические риски, основанные на влиянии различных факторов, подвергаются рассмотрению при реализации инвестиционных проектов.

К неспецифическим относятся риски предпринимательской деятельности, которые связаны с воздействием на инвестора внешних условий. На уровне государства и регионов различаются условия следующего характера:

- политического;
- социального;
- экономического;
- экологического.

К некоммерческим инвестиционным рискам относятся:

- угроза потери инвестиций и прерывания деятельности фирм из-за войн и гражданских волнений;
- действия органов власти, которые препятствуют нормальному осуществлению инвестиционной деятельности.

Страновые риски оказывают одинаковое влияние на результаты всех инвестиционных проектов и программ, которые реализуются в государстве. Величина текущего риска, отражающего ситуацию в стране, важна в большей мере для иностранных инвесторов во время принятия ими решения о направлении инвестирования.

Совокупность некоммерческих инвестиционных рисков формируется из восьми важнейших частных показателей:

- уровень преступности;
- уровень безработицы;
- уровень экологической безопасности и природные климатические условия;
- отношение региональных органов власти к формированию рыночной среды;
- степень благоприятности регионального законодательства для инвестиций в основной капитал;
- отношение населения к рыночным реформам;
- уровень политической стабильности;
- степень дифференциации доходов населения.

Комбинация частных показателей оказывает влияние на формирование инвестиционного рейтинга и требует перманентного мониторинга.

Список литературы

1. Минакова И.В., Кудина О.В. Комплекс сбалансированных интегральных показателей оценки инвестиционного потенциала региона// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 3. С. 60-66.
2. Лаптев Р.А. Исследование роли транснациональных компаний в международных отношениях// В сборнике: Мировая экономика и социум: современные тенденции и перспективы развития сборник научных статей. 2016. С. 139-141.
3. Исследование уровня жизни населения основных возрастных групп в России/ Коварда В.В.// Экономика качества. 2015. № 9. С. 21-26.
4. Современные особенности формирования ресурсной базы развития российской экономики/ Филатов Ю.Н., Коварда В.В.// Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2014. № 6 (38). С. 16-24.
5. Роль таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности России/ Коварда В.В.// В сборнике: Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы, материалы III Международной научно-практической конференции. Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. 2015. С. 141-144.

6. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций/ Животов Р.А., Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. Юго-западный государственный университет; под редакцией: Бычковой Л.В., Кузьминой В.М. 2015. С. 48-52.

7. Особенности регионального развития в российской федерации/ Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика, Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Большаева. 2018. С. 19-23.

8. Международная деятельность России: текущее состояние и направления развития/ Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития, Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2017. С. 274-277.

9. Анализ конкурентоспособности российских предприятий в условиях глобализации мировой экономики/ Коварда В.В.// В книге: Современные проблемы управления и регулирования: поиск оптимальных решений, монография. Пенза, 2016. С. 47-56.

10. Новые явления в международных экономических отношениях/ Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, Сборник научных трудов 3-й Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 46-49.

11. Проблемы ресурсного обеспечения экономического роста в регионах ЦФО/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2010. № 2 (37). С. 57-61.

12. Управление социально-экономическим развитием региона: теоретико-методические основы и институциональные ограничения/ Минакова И.В., Ермолаев Д.В.// монография. Курск, 2012.

13. Теоретико-методические аспекты анализа обеспеченности территорий трудовыми ресурсами/ Минакова И.В., Коварда В.В., Шевякин А.С.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. Т. 3. № 3. С. 11-14.

14. Факторы, сдерживающие инновационно-ориентированные инвестиции в российской экономике/ Минакова И.В., Кудина О.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2009. № 2 (29). С. 59-63.

15. Некоторые аспекты государственного регулирования доходов населения в современной России/ Минакова И.В., Сухорукова Л.Н., Чертова О.Ю.// Современные исследования социальных проблем. 2010. № 2. С. 43-45.

16. Управление инвестиционными процессами в регионе на основе использования информационных технологий/ Минакова И.В., Кудина О.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 6. С. 100-105.

17. Ресурсное обеспечение устойчивого развития России/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2012. № 1. С. 88-97.

18. Особенности воспроизводства трудовых ресурсов в российских регионах/ Минакова И.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Экономические науки. 2010. № 62. С. 249-252.

19. Институт банкротства в современной экономике/ И.В. Минакова// Москва, 2006.

Roman A. Laptev, PhD, associate Professor

(laptevr@yandex.ru)

Reutova Yulia Igorevna, student

(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Harlanova Viktoriya Nikolaevna, student of the

(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Southwest state University, Kursk, Russia

ANALYSIS OF THE INVESTMENT POTENTIAL AND INVESTMENT RISKS

Annotation. The article is devoted to the analysis of definitions of investment potential and investment risk. Special attention is paid to the consideration of specific and non-specific investment risks.

Keywords: investment, investment potential, investment risk

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И ТЕНДЕНЦИИ ЕГО РАЗВИТИЯ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Лашина Екатерина Витальевна, студентка

Lashinaekaterina96@mail.ru

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

В статье рассматривается необходимость и значимость внутреннего контроля в коммерческих организациях, выделены основные тенденции развития внутреннего аудита, анализируются причины, по которым система внутреннего контроля может быть неэффективной и методы, с помощью которых можно увеличить продуктивность работы внутреннего аудита.

Ключевые слова: внутренний контроль, внутренний аудит, система внутреннего контроля, система внутреннего аудита, тенденции развития.

Внутренний контроль сегодня является одним из важнейших элементом управления организации вне зависимости от вида ее деятельности, формы собственности и юридического наименования. Его роль в деятельности не менее важна, чем роль процессов снабжения, производства и планирования. Основной функцией внутреннего контроля является сравнение фактических операционных и финансовых показателей с плановыми. Отнюдь не всегда бывает так, что они совпадают, тогда функция внутреннего контроля расширяется. В данной ситуации необходимо выяснить, по какой причине произошли расхождения, какие факторы повлияли на сложившуюся ситуацию, каким образом можно повысить эффективность деятельности организации.

В последнее время необходимость внутреннего контроля возросла в разы, структура внешнего мира меняется, организациям приходится подстраиваться под вызовы рынка. Однако сделать это удастся не всем организациям, поскольку во многих из них система внутреннего аудита развита слабо либо вообще не развита, что затрудняет получение обратной связи от перестройки стратегии продаж, финансовой и других стратегий. Крупные организации уже давно поняли, насколько важен четко выстроенный внутренний контроль, поэтому многие из них предпочитают иметь в штате отдельных сотрудников, которые занимаются исключительно данным на-

правлением, создаются целые отделы, осуществляющие аудит внутренних процессов на постоянной основе. Те компании, которые не могут себе позволить содержать целый отдел или даже нескольких сотрудников, прибегают к услугам аутсорсинговых компаний. К сожалению, большинство мелких компаний не придают особого значения данному процессу, считая, что при небольших объемах реализации, могут самостоятельно контролировать эффективность деятельности. Еще одной причиной, по которой небольшие компании не хотят обременять себя ведением внутреннего аудита, является тот факт, что по законодательству многие из них не подпадают под обязательный внешний аудит, следовательно, отчитываться они должны только сами перед собой и лишние траты им не нужны. Данная позиция понятна, однако не всегда экономия на службе внутреннего контроля бережет больше. Примеров ситуаций, когда компании теряют сотни, миллионы рублей только из-за отсутствия внутреннего контроля множество.

Согласно ФЗ «Об аудиторской деятельности» целью аудита является выражение мнения о достоверности бухгалтерской отчетности аудируемых лиц и соответствии порядка ведения бухгалтерской отчетности законодательству РФ [1].

В ходе внутреннего аудита изучаются отдельные показатели: денежный поток, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, состояние основных средств, выручка от реализации и другие, - а также исследуется, каким образом совокупность вышеперечисленных показателей отражается на деятельности организации в целом. Помимо прочего хорошо налаженный внутренний контроль даёт уверенность в том, что субъект экономической деятельности:

- достигает определенных операционных и финансовых показателей;
- обеспечивает сохранность своих активов;
- его бухгалтерская отчетность достоверна;
- деятельность субъекта не нарушает законодательство[2].

Основные функции системы внутреннего аудита статичны, они не меняются во времени, являются базовыми, однако изменчивость внешней бизнес среды откладывает своей отпечаток на тенденцию развития внутреннего контроля. Современный мир меняется с невероятной скоростью, те процессы, которые работали ещё пару лет назад, сегодня стали неэффективными. Поэтому для того, чтобы компания смогла выжить в условиях быстро изменяющейся внешней среды и при этом не потерять свою рыночную нишу, она должна успеть вовремя перестроить свои внутренние процессы.

Внутренний контроль не является исключением, его также необходимо трансформировать под внешние вызовы, чтобы он не воспринимался как тормоз развития, который не даёт компании двигаться вперёд, внутренний аудит наоборот должен создавать вектор развития организации. Оценивая показатели деятельности, внутренний контроль способен распознать, где

компания допустила ошибки, и способен предложить решения, возникших проблем.

На данный момент постепенно происходит сдвиг приоритетных областей в области контроля - финансовый контроль уходит на второй план, а его место занимает контроль в области информационных систем и технологий, поскольку большинство процессов становятся автоматизированными[3]. Традиционный вид внутреннего контроля устарел. В условиях быстро меняющейся внешней среды, пользоваться единым годовым планом становится невозможным, именно поэтому уже многие компании перешли к планированию в реальном времени.

Еще одной немаловажной задачей является вопрос о том, как эффективно оценить перспективы и риски внедрения новых технологий, и одновременно осуществлять эту оценку при помощи других современных технологий. Для данного процесса необходим высококвалифицированный персонал, обладающий аналитическим мышлением, способный работать с большими объемами информации, базами данных, имеющий представление об искусственном интеллекте, кибербезопасности и о других новшествах, которые постепенно и незаметно становятся неотъемлемой частью нашей жизни.

Система внутреннего контроля должна соответствовать не только требованиям организации, в которой проводится данный контроль, но и внешним факторам. При этом существует ряд проблем, сдерживающих развитие и совершенствование внутреннего контроля, к ним можно отнести следующие:

- недостаточную методическую разработанность функций и направлений системы внутреннего контроля для организаций определенных отраслей;
- организационные ошибки, допущенные при закладке фундаментальных основ системы внутреннего контроля;
- неэффективность системы информационного обеспечения;
- нерациональность в построении организационной структуре, в которой малое значение отводится на систему внутреннего аудита;
- отсутствие регламентирования внутреннего контроля;
- низкий опыт и квалификация действующих аудиторов;
- отсутствие автоматизации системы внутреннего контроля;
- отсутствие унифицированных форм документации и регламента проведения внутреннего контроля.

В настоящее время не существует единых, унифицированных и законодательно установленных инструкции по реализации внутреннего контроля в организации, каждое предприятие в праве самостоятельно определять принципы, виды, инструменты и методы внутреннего контроля, однако рекомендуется использовать положения ряда нормативных актов: Федеральный закон «Об аудиторской деятельности», Международные основы про-

фессиональной практики внутренних аудиторов, Рекомендации Фонда развития бухгалтерского учета и другие[4].

Внутренний контроль является неотъемлемой частью любой организации, однако не каждая организация придает данному процессу необходимое значение и проводит его на регулярной основе. Исследуя ряд показателей деятельности организации: выручка, прибыль, денежные потоки и другие – система внутреннего аудита отмечает сильные и слабые стороны организации, способна оценить эффективность деятельности компании и корректность выбранной стратегии развития.

Внутренний контроль, выступая как часть системы управления, также подвержен вызовам внешней бизнес среды. В современном мире традиционные принципы проведения внутреннего контроля перестают работать. На смену единому годовому плану приходит ситуационное планирование, на первое место выходит необходимость в контроле информационных систем и технологий, а контроль данного уровня способны осуществлять только хорошо подготовленные специализированные кадры.

Существует ряд причин, по которым система внутреннего контроля может работать неэффективно, к ним относят: отсутствие достаточных знаний в области аудита, квалифицированного персонала, четкой организационной структуры, формализованной документации.

Таким образом, в первую очередь необходимо выстроить прочный фундамент системы внутреннего контроля, набрать подходящий штат сотрудников, затем разработать план действий, исходя из рисков и изменчивости внешней среды, целей и задач организации, и на последнем этапе внедрить данную систему в общую организационную структуру. В этом случае внутренний контроль действительно будет осуществляться эффективно и успешно, принося пользу организации, направляя ее по наиболее выгодной траектории развития.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ/ Консультант Плюс 2018г.
2. "Кодекс профессиональной этики аудиторов" (одобрен Советом по аудиторской деятельности 22.03.2012, протокол N 4) (ред. от 22.12.2017) / Консультант Плюс 2018г.
3. Сонин А. М. Внутренний аудит. Современный подход / А.М. Сонин. - М.: Финансы и статистика, 2017. - 626с.
4. Бычкова С. М. Аудиторская деятельность. Теория и практика / С.М. Бычкова. - М.: Лань, 2017. - 320 с.

*Lashina Ekaterina, student of Financial University under the Government of the Russian Federation, Kursk, Russia
Lashinaekaterina96@mail.ru*

INTERNAL CONTROL AND TRENDS OF ITS DEVELOPMENT IN THE CONTROL SYSTEM OF A COMMERCIAL ORGANIZATION

Annotation: the article discusses the need and significance of internal control in commercial organizations, highlights the main trends in the development of internal audit, analyzes the

reasons why the internal control system may be ineffective and methods by which you can increase the productivity of internal audit work.

Keywords: internal control, internal audit, internal control system, internal audit system, development trends.

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ, ЕЕ ВИДЫ И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕЕ

Лихачёва Екатерина Сергеевна, студент
(e-mail: likhachevaaa@mail.ru)

Томилина Елена Петровна, к.э.н., доцент,
Ставропольский государственный аграрный университет,
г.Ставрополь, Россия
(e-mail: e.tomilina@mail.ru)

В данной статье раскрывается понятие рентабельности. Также, статья отражает основные виды рентабельности и содержит факторы, оказывающие влияние на рентабельность компании.

Ключевые слова: рентабельность, потенциал организации, коэффициент полезного действия, прибыльность.

В условиях рыночной экономики особое значение приобретает такой показатель, как рентабельность. Это связано прежде всего с тем, что он является наиболее обобщающим и отражает эффективность хозяйственной деятельности компании.

Многие авторы дают свою трактовку понятия рентабельности. Так, экономист Б.А. Райзберг в современном экономическом словаре отмечает, что «рентабельность характеризует конечный хозяйственный результат деятельности за определенный период и определяется величиной полученной прибыли в сравнении с размерами вложений (расходов) в основные и оборотные средства».

По мнению Е. С. Стояновой, рентабельность представляет собой показатель экономической эффективности производства в организациях, который комплексно отражает использование материальных, трудовых и денежных ресурсов.

Таким образом, рентабельность – это относительный показатель, который характеризует уровень прибыльности компании, а также эффективность ее деятельности в целом и рациональность инвестиций.

Экономическая рентабельность характеризует потенциал организации в сфере делового сотрудничества. В определенной степени данный показатель дает характеристику эффективности использования компанией имеющихся в ее распоряжении экономических, природных, денежных и трудовых ресурсов.

В общем смысле рентабельность показывает, что производство и реализация продукции, выпускаемой компанией, приносит прибыль. Нерента-

бельное производство подразумевает под собой производство, не приносящее прибыли. Существует также отрицательная рентабельность, которая указывает на убыточную деятельность организации. Уровень рентабельности определяется с помощью относительных показателей.

Стоит отметить, что при расчете разных видов рентабельности используются разные коэффициенты и, следовательно, формулы отличаются друг от друга. Различают такие виды рентабельности, как: рентабельность активов, рентабельность продаж, рентабельность всего капитала, рентабельность собственного капитала.

Первым видом является рентабельность оборотных и внеоборотных активов. Данный вид рентабельности показывает все денежные средства, привлеченные организацией для получения прибыли в 1 рубль.

Общая рентабельность активов зависит от сферы деятельности компании. Для капиталоемких отраслей (например, железнодорожный транспорт или электроэнергетика) данный показатель будет ниже. Для компаний сферы услуг, не требующих больших капитальных вложений и вложений в оборотные средства, рентабельность активов будет выше.

Следующим видом является рентабельность продаж, которая в свою очередь делится на валовую, операционную и чистую. Данный показатель характеризует финансовую результативность деятельности организации, а также отражает ту часть выручки компании, которую составляет прибыль. Рентабельность продаж имеет различные вариации, так как в расчете используется несколько показателей прибыли.

Так, валовая рентабельность продаж рассчитывается путем отношения валовой прибыли организации к выручке от продаж. Данный показатель отражает эффективность и прибыльность деятельности компании.

Операционная рентабельность продаж рассчитывается путем деления суммы прибыли до налогообложения и процентов к уплате на выручку от продаж. Данный показатель определяет долю операционной прибыли в выручке от продаж.

Чистая рентабельность продаж устанавливает долю валовой прибыли в выручке от продаж и рассчитывается путем деления чистой прибыли компании на выручку от продаж. Все показатели рентабельности продаж рассчитываются в процентах.

Рентабельность всего капитала показывает, сколько было получено организацией прибыли с единицы стоимости всех активов, независимо от источников привлечения средств. Данный показатель рассчитывается путем деления чистой прибыли на среднюю величину активов.

Для акционерных обществ важно рассчитывать рентабельность собственного капитала, так как он позволяет оценить уровень котировки в акции общества. Данный показатель рассчитывается путем деления чистой прибыли компании на собственный капитал.

Можно выделить основные факторы, влияющие на уровень рентабельности организации: рост объема производства продукции; снижение себе-

стоимости продукции и сокращение средств; эффективное использование фондов; соблюдение норм запасов и другие.

Также, стоит отметить, что для достижения высокого уровня рентабельности, компании необходимо внедрять передовые достижения науки и техники.

Таким образом, финансовый результат и эффективность деятельности корпорации более точно характеризуются с помощью показателей рентабельности. Они позволяют измерить уровень доходности различных направлений деятельности организации путем систематизации интересов участников всего экономического процесса. Факторы, оказывающие влияние на рентабельность производства, многочисленны и многообразны.

Список литературы

1. Барноголец, С. Г. Экономический анализ хозяйственной деятельности на современном этапе развития: учебник / С. Г. Барноголец. – М.: Финансы и статистика, 2015. – 520 с.
2. Гиляровская, Л. Т. Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия. / Л. Т. Гиляровская – Санкт-Петербург: Питер, 2015. – 284 с.
3. Исмаилов Р.Х. Основы экономического анализа в вопросах и ответах. Ростов-на-Дону: / Р.Х. Исмаилов. – Феникс, 2015. – 286 с.
4. Райзберг, Б. Современный экономический словарь /Б. Райзберг, Л. Лозовской, Е.Стародубцева – М.: ИНФРА-М, 2015

Likhacheva Ekaterina Sergeevna, student

(e-mail: likhachevaa@mail.ru)

Tomilina Elena Petrovna, Cand.Econ.Sci, associate professor

Stavropol State Agrarian University, Stavropol, Russia

PROFITABILITY, ITS SPECIES AND FACTORS AFFECTING IT

Abstract. This article reveals the concept of profitability. Also, the article reflects the main types of profitability and contains factors that affect the profitability of the company.

Keywords: profitability, organization potential, efficiency, profitability.

ТРЕЙДИНГ ИЛИ ИНВЕСТИЦИИ. ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД

Лубянская Мария Викторовна, студент

(e-mail: luby2016@mail.ru)

Углицких Ольга Николаевна, к.э.н. доцент

Ставропольский государственный аграрный университет,
г.Ставрополь, Россия

В данной статье рассматривается инструментальный инвестирования и трейдинга для широкого обзора работы трейдеров и инвесторов.

Ключевые слова: трейдинг, инвестирование, биржа, рынок, сделка, цена.

Трейдинг и инвестирование представляют как абсолютно противоположные модели участия на фондовом рынке. Трейдинг акцентирует свои инструменты на том, что участник заключает большое количество сделок и старается пользуется краткосрочными движениями рынка. Следовательно, трейдинг подразумевает, что участник полностью сконцентрировал свои силы в торгах на фондовом рынке. Из этого вытекает непрерывный мониторинг цены, публикация внушительного количества заявок и реализация большого количества сделок.

Участников рынка заинтересованы трейдинг по той причине, что в этой концепции отражены краткосрочные движения рынка, которые в первую очередь заметны без привлечения дополнительного инструментария.

Другой вариант работы на фондовом рынке – это инвестирование. При инвестировании среднесрочные и мелкие краткосрочные колебания фондового рынка не берутся в расчет, то есть полностью игнорируются, а используются масштабные долгосрочные движения, формирующиеся за счет постепенного расширения бизнеса компаний и их финансовых показателей. Можно сказать, что это действительно тотальные тренды по компаниям. Данные тренды могут продолжаться годами и в итоге приводить котируемые к росту на сотни и тысячи процентов.

Для большого числа участников инвестирование привлекательно тем, что данная концепция не требует непрерывного участия в торгах на фондовом рынке, отслеживания цены и совершения большого количества сделок. Инвестирование – это довольно пассивный процесс, в котором главную роль играет сбор данных об организации, их доскональный анализ, создание аналитических моделей, и только впоследствии заключение редких, но точных сделок. В этом и заключается основное отличие инвестирования от трейдинга.

Таким образом, трейдинг базируется на освещении уникальности действий участников рынка с использованием математических моделей и статистических закономерностей. Технический анализ выступает главным инструментом трейдера и способствует абстрагированию от внешнего фона во-

круг акции и позволяет работать на краткосрочных тенденциях, возникающих спонтанно.

В фундаменте инвестирования заложено понимание того, что акция – это доля собственности в компании. Следовательно, делая покупку акции, можно получить право на долю бизнеса. И, таким образом, биржевая цена акции отождествляет рыночную стоимость бизнеса. Если компания растет и развивается, то ее справедливая стоимость тоже растет, то есть компания становится дороже и рано или поздно это находит отражение и в котировках акций. Можно сделать вывод, что главной целью инвестирования является поиск компаний, недооцененных на рынке и компаний, которые имеют в перспективе значительный потенциал роста бизнеса. Главный инструмент работы инвестора – это фундаментальный анализ, основывающийся на более подробном рассмотрении бизнес-модели компании, внутренней и внешней среды, окружающей компанию, разложении финансовой отчетности и инвестиционном анализе, благодаря которому можно сопоставить результаты компании и понять насколько справедливо оценена компания по отношению к другим компаниям, акции которых так же обращаются на бирже.

Итак, в данной статье подробно отражены направления трейдинга и инвестирования. На основании вышеизложенного можно вывести положительные стороны как инвестирования, так и трейдинга.

Плюсы трейдинга

1. Трейдинг дает возможность быть задействованным на фондовом рынке и извлекать доходы значительно выше других альтернативных способов.

2. Трейдеры могут быть полностью независимыми от конъюнктуры рынка благодаря тому, что они задействуют абсолютно различные движения рынка, как среднесрочные, так и совсем краткосрочные, как движения цены вверх, так и вниз.

3. Плюс ко всему превосходством трейдинга выступает высокая мобильность капитала.

Как уже было отмечено выше, инвестирование во многом противоположно трейдингу. Именно по этой причине многие слабые стороны трейдинга являются сильными сторонами инвестирования и наоборот.

Плюсы инвестирования

1. Инвестирование имеет возможность предельно экономить время участников и разрешает при этом к работе на фондовом рынке подключать другие виды деятельности.

2. При осуществлении инвестиционной сделки не нужно большое количество масштабных математических и статистических вычислений. Инвестор может принять решение основываясь на анализ финансовой отчетности организации и её инвестиционной оценки.

3. Пути решения, которые основаны на долгосрочном подходе инвестирования, в большей степени безразличны к брокерской комиссии.

Знания в инвестировании играют ключевую роль, так как именно они дают инвестору то конкурентное преимущество в правильной трактовке тех или иных событий с компанией, новой финансовой отчетностью, операционными показателями и так далее.

Список литературы

1. Кошин Виталий. Темная сторона инвестирования/ Виталий Кошин., 2017. - 85 с.
2. Найман Эрик. Путь к финансовой свободе: Профессиональный подход к трейдингу и инвестициям / Эрик Л. Найман. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2010. — 480 с
3. Макаров Олег. Биржевые миллионы, кто и как заработал их на российском фондовом рынке. 2017
4. Павлодский Е. А.. Правовое регулирование сделок на биржевом рынке / Е. А. Павлодский. — М. : Норма, 2009. — 144 с., 2018

Lubyanskaya Maria Viktorovna, student

(e-mail: luby2016@mail.ru)

Uglitskih Olga Nikolaevna, Ph.D. assistant professor
Stavropol State Agrarian University, Stavropol, Russia

Trading or investment. Professional approach

This article discusses investment and trading tools for a broad overview of the work of traders and investors.

Keywords: trading, investing, exchange, market, deal, price.

АНАЛИЗ РЫНКА ЖИЛОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В Г.КУРСКЕ НА ЯНВАРЬ 2019 ГОДА

Мальчикова Светлана Валерьевна, студент

(e-mail: svetlankamalchikova@mail.ru)

Сидорова Оксана Юрьевна, студент

(e-mail: oksana.sidorova.1995@mail.ru)

Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Россия

В данной статье проведен анализ рынка недвижимости города Курска на примере квартир на январь 2019 г. по 3 округам, основанный на анализе популярных сайтов объявлений.

Ключевые слова: жилая недвижимость, анализ, квартира, рынок недвижимости, жилищный фонд.

В Железнодорожном округе г. Курска много старых домов частной застройки, а все многоэтажки расположились в непосредственной близости от здания вокзала. В таблице 1 показана стоимость квартир в Железнодорожном округе г. Курска по данным сайта «Авито» [1].

Таблица 1 – Стоимость квартир в Железнодорожном округе г. Курска по данным сайта «Авито»

Кол-во комнат	Адрес	Стоимость	Площадь	Стоимость кв. м
1	Ул. Маяковского	1500000	33	44939
1	Ул.Островского	1250000	32,6	38277

1	Парижской Коммуны	1450000	34	41709
2	Ул. Союзная	2400000	60	40000
2	2-й Весенний проезд	2540000	61,5	41230
2	3-й Весенний переулок	2300000	61,4	39200
3	Союзная улица	3400000	80	40500
3	Дубровинского	3000000	79,2	38616
3	Ул. Цюрупа	2950000	77	38538

В таблице 2 показана стоимость квартир в Сеймском округе г. Курска по данным сайта «Авито» [2].

Таблица 2 – Стоимость квартир в Сеймском округе г. Курска по данным сайта «Авито»

Кол-во комнат	Адрес	Стоимость	Площадь	Стоимость кв.м
1	Ул.Сумская	1350000	31	42935
1	Ул. Крюкова	1360000	30	45333
1	Ул. Моковская	1370000	30	45400
2	Ул. Ясная	2100000	54	39037
2	Ул.Менделеева	1900000	55	35727
2	Ул.Сумская	2250000	54	42740
3	Ул. Ясная	3200000	80	39500
3	ПЛК	3600000	80	45750
3	Ул.Черняховского	2600000	83	35120

Жилищный фонд Центрального округа очень разный, поскольку застройка велась в разное время В таблице 3 показана стоимость квартир в Центральном округе г. Курска по данным сайта «Авито»

Таблица 3 – Стоимость квартир в Центральном округе г. Курска по данным сайта «Авито»

Количество комнат	Адрес	Стоимость	Площадь	Стоимость кв.м
1	Пр-т Анатолия Дериглазова	1900000	44.2	42000
1	Ул. Бойцов 9-й Дивизии,	1850000	43	41697
1	Майский бульвар	1600000	42	38952
2	Пр-т Вячеслава Клыкова	2600000	57	45736
2	Пр-т Победы	2750000	58	46689
2	Ул. Домостроителей	2540000	60	42000
3	пр-т Дериглазова	3400000	83	42000
3	Ул. Рябиновая	3650000	82	44292.7
3	Пр-т Вячеслава Клыкова	3600000	83	43400

Анализируя Таблицы 1-3, приходим к выводу, что наименьшая стоимость квадратного метра среди однокомнатных, двухкомнатных и трехкомнатных квартир по Железнодорожному округу составляет 38277 рублей, по Сеймскому округу – 35120 рублей, по Центальному округу –

38952 рубля [5]. Наибольшая стоимость квадратного метра среди однокомнатных, двухкомнатных и трехкомнатных квартир по Железнодорожному округу составляет 44939 рублей, по Сеймскому округу – 45750 рублей, по Центальному округу – 46689 рублей. В Целом по городу Курску составляет наименьшая стоимость квадратного метра составляет 35120 рублей, наибольшая 46689 рублей [6].

По ценам лидирует недвижимость в новостройках в Центральном округе. Дешевле можно приобрести жилье в Сеймском и Железнодорожном округах. В целом разница между округами составляет от 5 до 10 процентов.

Список литературы

1. Волкова С.Н. Расчет параметров волн Эллиота в экономическом анализе [Текст] / С.Н. Волкова, Е.Е. Сивак, А.В. Шлеенко // Экономический анализ: теория и практика. – 2010, июнь. – № 18 (183). – С. 60 – 63.
2. Шлеенко А.В., Волкова С.Н. Пути решения проблем в сфере образования и науки в современных условиях [Текст] // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Лингвистика и педагогика. – 2015. – №1(14). – С. 102-105.
3. Волкова С.Н. Экономико-математическое обоснование перехода действия нормального распределения в распределение Пуассона [Текст] / С.Н. Волкова, Ю.И. Майоров, А.В. Шлеенко // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2009. – №3. – С. 6-8.
4. Волкова С.Н. Управление инновационно-инвестиционными процессами в социально-экономических системах / С.Н. Волкова, Е.Е. Сивак, А.В. Шлеенко // Курск: Изд-во Черная полиграфия, 2015. – 423 с.
5. Волкова С.Н. Определение временных границ новых распределений экономических законов [Текст] / С.Н. Волкова, Ю.И. Майоров, А.В. Шлеенко // Экономический анализ: теория и практика. – 2009. – № 28 (157). – С. 2 – 4.
6. Шлеенко, А.В. Методы прогнозирования последствий антропогенного воздействия на окружающую среду / А.В. Шлеенко, С.Н. Волкова, Е.Е. Сивак // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия Техника и технология. – 2012. – №2. – Часть 2. – С. 183-186.
7. Волкова С.Н. Анализ динамики регионального развития экосистемы /, С.Н. Волкова, Е.Е. Сивак, М.И. Пашкова, В.В. Герасимова, А.В. Шлеенко // Региональный Вестник. – 2016. – №1. – С. 33-36.
8. Кудрявцев В.А. Исследование кинетики ультрафильтрации диффузионного сока с применением пульсаций резонансной частоты [Текст] / В.А. Кудрявцев, В.В.Спичак, А.В. Шлеенко, К.В. Краснопивцев, Е.М. Кувардина // Сахар. – 2008. – №6. – С. 35 – 37.
9. Пути решения проблем в сфере образования и науки в современных условиях/ Шлеенко А.В., Волкова С.Н.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2015. № 1 (14). С. 102-105.
10. Расчет параметров волн эллиотта в экономическом анализе/ Волкова С.Н., Сивак Е.Е., Шлеенко А.В.// Экономический анализ: теория и практика. 2010. № 18 (183). С. 60-63.
11. Моделирование инновационной деятельности организации/ Борисоглебская Л.Н., Волкова С.Н., Шлеенко А.В.// Известия Курского государственного технического университета. 2009. № 4 (29). С. 86-90.
12. Оценка допустимого воздействия на водные объекты/ Шлеенко А.В., Волкова С.Н., Сивак Е.Е.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2014. № 3 (54). С. 57-61.

13. Моделирование жизненного цикла строительной организации/ Костенко В.Д., Шлеенко А.В., Костенко И.Е.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Техника и технологии. 2012. № 2. С. 189.

14. Аспекты управления землями крупного города в рыночных условиях/ Гранкин В.Ф., Шлеенко А.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 6 (45). С. 193-200.

15. Прогнозирование рисков, разрушающих естественные экосистемы/ Шлеенко А.В., Волкова С.Н., Сивак Е.Е.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2014. № 1 (52). С. 30-34.

Malchikova Svetlana Valeryevna, student

(e-mail: svetlankamalchikova@mail.ru)

Sidorova Oksana Yurvena, student

(e-mail: oksana.sidorova.1995@mail.ru)

Southwest state university, Kursk, Russia

THE ANALYSIS OF THE MARKET OF RESIDENTIAL REAL ESTATE IN TO KURSKA FOR JANUARY, 2019

Abstract. In this article the analysis of the market of real estate of the city of Kursk on the example of apartments for the January, 2019 on 3 districts based on the analysis of the popular sites of announcements is carried out.

Keywords: residential real estate, analysis, apartment, market of real estate, housing stock.

МЕТОДЫ СРАВНИТЕЛЬНОГО ПОДХОДА ПРИ ОЦЕНКЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Мокишина Дарья Евгеньевна, студент

(e-mail: mokshniad2016@mail.ru)

Научный руководитель –

Домнина Светлана Валентиновна, д.э.н., доцент

Самарский государственный экономический университет,

г. Самара, Россия

(e-mail: swdomnina@mail.ru)

В данной статье рассматриваются понятие и методы сравнительного подхода при оценке рыночной стоимости земельных участков.

Ключевые слова: сравнительный подход, методы оценки сравнительного подхода, метод сравнения продаж, метод выделения, метод распределения.

Земля является основой экономической, производственной, социальной и другой деятельности. Она обладает стоимостью, оценка которой является одним из важнейших условий хорошего функционирования и развития экономики. Оценка стоимости земельных ресурсов важна для целей налогообложения [1, с. 29], кредитования, а также является основным фактором регулирования земельного оборота. В настоящее время в России происходит активное реформирование системы земельно-имущественных отношений.

Самую важную роль в формировании устойчивого развития оценки стоимости земли играет создание методик оценки, способных учитывать все специфические факторы земельных отношений в стране.

К методам сравнительного подхода относят метод сравнения продаж, метод выделения, метод распределения. Преимущества и недостатки этих методов, а также условия их применения представлены в таблице 1.

Сравнительный подход широко используется в странах с развитым рынком земли, в большинстве случаев для оценки свободных земельных участков и участков с индивидуальной жилой застройкой. Он основывается на систематизации и сопоставлении информации о ценах продажи аналогичных земельных участков; т. е. на принципе замещения.

Можно разделить весь рынок земли на сегменты объектов со схожими по своим свойствам: по назначению, виду эксплуатации, качеству, местоположению и субъектам со своими свойствами: платежеспособность, возможность финансирования и т. д. Этот срок зависит от сегмента, в котором находится объект, а также его качества [2].

Таблица 1- Сравнительная характеристика
методов сравнительного подхода

Метод	Оцениваемый объект	Условия применения	Достоинства	Недостатки
Метод сравнения продаж	Застроенный и незастроенный земельный участок	1) наличие информации о ценах сделок с земельными участками, являющимися аналогами оцениваемого участка.	1) ориентирование на фактические цены купли - продажи; 2) получение точных результатов при оценке участков на активном рынке.	1) трудности в получении данных по сопоставимым продажам; 2) необходимость внесения ряда поправок; 3) зависимость от активности и стабильности рынка.
Метод выделения	Застроенный земельный участок	1) наличие информации о ценах сделок с аналогичными объектами недвижимости; 2) соответствие улучшений земельного участка его наиболее эффективному использованию.	1) простые расчеты, если известны стоимости единого объекта недвижимости и стоимость улучшения.	1) при высокой инфляции трудно рассчитать стоимость воспроизводства улучшения; 2) может дать необъективную оценку стоимости улучшения, возраст которого выше 10 лет, так как сложно рассчитать накопленный износ.

Метод рас- пределения	Застроенный земельный участок	1) наличие информации о ценах сделок ил предложения (спроса) с объектами недвижимости, включающими в себя земельные участки; 2) наличие информации о наиболее вероятной доле стоимости земельного участка в рыночной стоимости единого объекта недвижимости; 3) соответствие улучшений наиболее эффективному использованию	1) даёт наиболее точные результаты для участков с относительно новыми улучшениями, на которые имеются сметы расходов.	1) соответствие улучшений земельного участка его наиболее эффективному использованию; 2) трудно определить наиболее вероятную долю земельного участка в рыночной стоимости единого объекта недвижимости.
--------------------------	-------------------------------------	--	---	---

Основным критерием выбора объекта аналога является право собственности. Также важными являются критерии: условия финансирования сделки, т. к. при нетипичных условиях сделки необходим тщательный анализ и внесение поправок в цену данной сделки, условия и время продажи, местоположение и физические характеристики объекта недвижимости.

Объекты оценки различаются не только по категориям, но и по размерам и по числу входящих в них единиц. При сравнении двух объектов эти единицы могут различаться. Именно это различие вносит сложности в расчет, и поэтому необходимо привести эти единицы к общему знаменателю физических или экономических единиц.

Так как оцениваемый объект отличается от объекта аналога, мы можем ввести поправки, учитывая величины всех корректировок. Поправки, выраженные в процентах, вносятся путем умножения цены продажи объекта аналога или единицы сравнения на коэффициент. Такими поправками являются: поправки на местоположение объекта, его износ или время продажи. К стоимостным поправкам, которые вносятся в единицы сравнения, относят качественные характеристики, а также поправки на наличие или отсутствие дополнительных улучшений.

Метод сравнения продаж предполагает следующие последовательные этапы:

- 1) определение элементов для сравнения объекта оценки с объектами - аналогами;
- 2) установление характера степени отличий по каждому из элементов сравнения каждого аналога от объекта оценки;
- 3) определение по отдельному из элементов сравнения корректировок цен аналогов, соответствующих характеру и степени отличий каждого аналога от оцениваемого земельного участка;
- 4) корректировка по каждому из элементов сравнения цен каждого аналога, приближающая различия в их характеристиках от объекта оценки;

5) установление рыночной стоимости земельного участка путем обоснованного обобщения скорректированных цен аналогов [3].

При методе выделения определяется рыночная стоимость земельного участка как разница между рыночной стоимостью единого объекта недвижимости и восстановительной стоимостью улучшений за вычетом их износа. Этот метод расчета стоимости земельного участка основан на технике остатка для земли.

При оценке земельных участков, методом выделения по нескольким однотипным объектам, необходимо скорректировать стоимость на различия между ними по элементам сравнения.

Метод выделения дает точные результаты, если можно верно оценить величину восстановительной стоимости улучшений (зданий и сооружений) и их накопленного износа при условии относительного равенства спроса и предложения на надлежащем сегменте рынка недвижимости [3].

Метод распределения основан на определении соотношения между стоимостью земли и стоимостью возведенных на ней строений. Цена продажи единого объекта недвижимости состоит из стоимости улучшения и стоимости земельного участка. Существует определенная для каждого типа застройки земельного участка в определенном регионе устойчивая пропорция между стоимостью улучшения и стоимостью земли. Это подтверждается принципами сбалансированности и предельной производительности [4].

Предложения по решению проблемы в недостатке информации по объектам аналогам и объекте оценки, необходимым для применения сравнительного подхода:

- 1) сбор полной и соответствующей реальным данным сведений об объектах оценки из ЕГРН;
- 2) мониторинг рынка недвижимости и проведение ценового зонирования территорий, как мощный инструмент создания экономической базы для более качественного проведения актуализации информации об объектах аналогах.

Таким образом, метод сравнения продаж является самым востребованным и даёт самый объективный результат о рынке земли в отличие от других методов.

Список литературы

1. Домнина, С.В. Новый налог на недвижимость: плюсы и минусы / С.В. Домнина, Т.П. Айгорова, И.О. Исмагилова, С.В. Садовникова // Основы экономики, управления и права. – 2014. – № 6 (18). – С. 28-32.

2. Общая характеристика подходов к оценке рыночной стоимости земельных участков [Электронный ресурс] // Snip1.ru - Режим доступа: <http://snip1.ru/house/obshhaya-karakteristika-podxodov-k-ocenke-rynochnoj-stoimosti-zemelnyx-uchastkov/>. – Загл. с экрана (дата обращения: 19.12.2018).

3. Методы оценки земельных участков [Электронный ресурс] // Информационный бизнес портал. - Режим доступа: <http://market-pages.ru/ocenkanedvij/24.html>. - Загл. с экрана (дата обращения: 19.12.2018).

4. Подходы, используемые при оценке рыночной стоимости земли [Электронный ресурс] // Центр экономического анализа и экспертизы. - Режим доступа: <http://www.ceae.ru/ocenka-zemli-pothodi.htm>. - Загл. с экрана (дата обращения: 19.12.2018).

Mokshina Darya Evgenievna, student

(e-mail: mokshniad2016@mail.ru)

Samara State University of Economics, Samara, Russia

Scientific adviser – Domnina Svetlana Valentinovna, Doctor of Economic Sciences, associate professor

Samara State University of Economics, Samara, Russia

**METHODS OF THE COMPARATIVE APPROACH
IN EVALUATING THE LAND**

Abstract. This article discusses the concept and methods of a comparative approach in assessing the market value of land.

Keywords: comparative approach, evaluation methods comparative approach, sales comparison method, allocation method, distribution method.

**РАБОТА В КОМАНДЕ: ИССЛЕДОВАНИЕ ЗАРУБЕЖНОЙ
ПРАКТИКИ**

Момот Роман Александрович, студент

Южный федеральный университет, г. Ростов -на-Дону, Россия

(e-mail: momotroma@gmail.com)

Димитров Валерий Петрович, д.т.н., профессор, зав. кафедрой,

Момот Александр Иванович, д.э.н., профессор,

Донской государственный технический университет,

г. Ростов -на-Дону, Россия (e-mail: kaf-gm@donstu.ru)

(e-mail: alexandremomot@gmail.com)

В статье рассмотрены вопросы функционирования деятельности малых групп в процессе их эволюционного развития в производственных системах Японии, США и Европейских стран. Изучены факторы эффективности, базирующиеся на особенностях менталитета, национальных традициях, сформированных системах менеджмента. Выявлены основные причины, сдерживающие их распространение и не позволяющие стать эффективным средством активизации человеческого потенциала.

Ключевые слова: работа в команде, малые группы, менталитет, национальные традиции, активизация человеческого потенциала

Одним из основных условий и факторов, объясняющих успешность и несомненную эффективность деятельности Производственной системы «Тойота» является максимальное использование человеческого потенциала работников в форме командной работы для получения синергического эффекта. Работа в команде предполагает использование различных типов малых групп, например, в Японии наиболее эффективными оказались кружки качества, в США - группы «бездефектного труда» и т.д.

Мотивации активизации человеческого фактора в «Тойоте» с самого начала уделялось первостепенное значение. В целях более глубокого изучения рычагов стимулирования были рассмотрены сформировавшиеся к тому времени основные классические теории мотивации. Положительная мотивация активизации труда работников реализовывалась в «Тойоте» через организацию работы в небольших коллективах - малых рабочих группах (МРГ). Малая группа стала основой для внедрения всех современных систем, технологий, и методов на предприятиях любой величины и форм собственности. Формы малых групп постоянно видоизменялись и эволюционировали.

Кружки качества оказались самыми удачными и распространенными формами деятельности малых групп, которые использовались на японских предприятиях. Профессор Я. Монден высказал следующее: «В фирме «Тойота» конечной целью деятельности кружков качества является развитие у рабочего чувства хозяина, предоставление возможности каждому быть выслушанным и признанным, оказание содействия рабочему в овла-

дении техническими знаниями и расширении их диапазона, создание механизма решения производственных задач...» [1].

Кружки качества базировались на некоторых принципах, сформулированных в 30 - 40-е годы, в т.ч., эффекте социальной фасилитации. Он выражается в обеспечении более эффективного взаимодействия и повышении индивидуальной активности и работоспособности персонала при объединении людей в группу, по сравнению с работой в одиночку без присутствия других членов группы.

На японских предприятиях применялись различные формы малых рабочих групп, в т.ч.: 1) кружки качества; 2) движение «нулевых» дефектов (групп бездефектного труда); 3) кружки обеспечения самоконтроля; 4) группы на рабочем месте; 5) дискуссионные группы; 6) группы предложений; 7) группы ЖК (Дзису Конру), совмещающие принципы «кружков качества» и групп «нулевых» дефектов. Командная работа в рамках малых групп в последующем стала основной работой при внедрении любых систем управления в компании. Создание подобных групп служило основой для внедрения, например, системы ТРМ (Total Productive Maintenance) [2].

Оптимальное число членов таких групп определялось в том числе и под влиянием уже появившихся результатов научных работ ученых всего мира. Это явилось также следствием «Эффекта Рингельмана», который был впервые сформулирован французским профессором М. Рингельманом в 1913 г. В соответствии с проведенными исследованиями выяснилось, что по мере увеличения количества участников группы происходит снижение размера среднего индивидуального вклада каждого ее члена в общую работу. На основе этих данных были определены и сформулированы определенные принципы малой группы в т.ч., оптимальное количество членов группы, коммуникация, каналы связи, сущность лидерства, порядок межличностных взаимоотношений и др.

Малые группы, созданные на основе данных критериев, создавались и в США в форме групп «бездефектного труда». Однако их японский вариант значительно отличался, прежде всего, упором на максимальное использование творческого потенциала работника. В последующем многие фирмы в США попытались применить концепцию кружков качества. Но результаты их оказались гораздо скромнее, чем в Японии. Вместе с тем в результате их применения возникло широкое движение в области управления качеством в рамках всей страны [3].

В настоящее время исследования, проведенные за рубежом, показали, что более половины компаний, входящих в список «Fortune - 100» используют в своей практике командный подход. Можно привести множество примеров успешного применения командных форм организации труда. Так, компания Motorola, организовав команды для развития системы управления снабжением, повысила качество продукции на 50%. Также, компания GE Appliances добилась сокращения расходов на 20% и вдвое сократила циклы выполнения работ.

Успех командной работы в малых группах, по мнению японских специалистов [2], заключается в обеспечении 3-х условий:

- 1) созданию атмосферы трудового энтузиазма;
- 2) появлению высокого профессионального мастерства;
- 3) обеспечению хорошей организации рабочего места.

В условиях конкуренции без активизации человеческого фактора невозможно осуществлять стабильную эффективную деятельность любого предприятия. Но для его эффективного использования важна мотивация и механизм ее реализации. Творчество в процессе работы – явление крайне необходимое в условиях конкуренции за потребителя.

Один из известных американских менеджеров Ли Якокка утверждал, что любые хозяйственные операции сводятся к трём составляющим – ими являются люди, продукт и прибыль. На первом месте находятся именно люди, и если вы не будете обладать надёжной командой, то и с другими составляющими ничего толкового не сделаешь [4]. Этот факт подтверждает необходимость использования системного подхода при рассмотрении данной проблемы [5].

Проблемы, связанные с поисками путей по активизации человеческого фактора в процессе производственной деятельности, всегда актуальны на любых этапах развития общества. Ставшая нормой работа с людьми по примеру кружков качества в Японии, в странах СНГ не получила распространения и поддержки у персонала и руководства. Хотя потенциал ее остается до конца не реализованным. Возможно, это связано с тем, что кружки качества, которые имели место в Японии, США и др. странах с уже достаточно развитой экономической системой, основанной на рыночных принципах ведения хозяйства, были там достаточно эффективны [6].

Основные причины, которые не позволили получить более широкое распространение деятельности малых групп и стать эффективным средством активизации человеческого потенциала, являются типичными для многих предприятий в странах СНГ и заключаются в следующем:

- 1) применение слишком формального подхода к всеобщему вовлечению персонала в процессы совершенствования работы;
- 2) отсутствие мотивации у большинства членов групп (не было механизма реализации мотивационных ожиданий);
- 3) не заинтересованность руководства в реальном внедрении предложений группы, вследствие их невысокой экономической эффективности (роли развития творческого потенциала работников особого значения не придавалось).

Список литературы

1. Монден Я. «Тойота»: методы эффективного управления [сокр. пер. с англ.] / Я.Монден / Под ред. А.Р.Бенедиктова, В.В.Мотылева. - М.: Экономика, 1989, - 288 с.
2. Итикава А., Такаги И., Такэбэ Ю. и др. ТРМ в простом и доступном изложении / Пер. с яп. А.Н. Стерляжников; под науч.ред. В.Е.Растимешина, Т.М.Куприяновой. - М.: РИА «Стандарты и качество», 2008. - 128 с.

3. Момот А.И. Экономический механизм управления качеством: / А.И.Момот// Министерство образования и науки Украины. ДонНТУ. – Донецк: Норд-Пресс, 2005. – 383 с.

4. Карьера менеджера / Л. Якокка (с У. Новаком); пер. с англ. С. Э. Борич: Попурри; Минск; 2014. – с. 448.

5. Борисова Л.В., Димитров В.П. Системный анализ (курсовое проектирование).- Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ 2015.- 85 с.

6. Момот А.И. Активизация человеческого фактора в системе управления качеством// Наукові праці Донецького національного технічного університету. Серія: економічна. Випуск 100-1. – Донецьк, ДонНТУ, 2005. – С. 30–37.

Momot Roman Alexandrovich, Master's student
Southern Federal University, Rostov-on-Don, Russia
(e-mail: momotroma@gmail.com)

Dimitrov Valery Petrovich, Doctor of Technical Sciences, Professor, Head of Department,
Don State Technical University, Rostov-on-Don, Russia
(e-mail: kaf-qm@donstu.ru)

Momot Alexander Ivanovich, Doctor of Economics, Professor,

TEAMWORK: A STUDY OF FOREIGN PRACTICE

Abstract. The article deals with the functioning of small groups in the process of their evolutionary development in the production systems of Japan, the United States and European countries. Factors of their effectiveness, based on the peculiarities of the mentality, national traditions, formed management systems, are studied. The main reasons restraining their distribution and not allowing to become an effective means of enhancing human potential are identified.

Keywords: teamwork, small groups, mentality, national traditions, activation of human potential

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ НА ПРИМЕРЕ ПАО «НЛМК»

Морозова Виктория Владимировна, студент

(e-mail: morozova.vvm@mail.ru)

Козлова Елена Ивановна, доцент, к.э.н.

(e-mail: kozlova.e.i@kzlv.com)

Липецкий государственный технический университет,
г. Липецк, Россия

Развитие промышленности и производства, их технологизация и индустриализация влекут за собой необходимость поиска путей повышения производственной эффективности. В данной статье предложен алгоритм прогнозирования стратегии инновационной деятельности предприятий на основе инновационного профиля.

Ключевые слова: инновационный потенциал, интеллектуальный капитал, инновационные продукты, управление, экономические системы, развитие, металлургия.

В настоящее время индустриализации общественных процессов возрастает внимание к развитию и воспроизводству инновационного потенциала металлургических предприятий, который является ключевым источником создания стратегических преимуществ отрасли [1, 2]. Инновация как термин появился в экономической среде и постепенно развивался с первой половины XX века. В общем виде под инновацией понимается, как правило, трансформация того или иного товара, продукции или вида деятельности в целях улучшения их качества, доступности, внешнего вида и т.д.

По мнению Йозефа Шумпетера, инновация является главенствующим источником прибыли, являясь результатом выполнения каких-то новых комбинаций. Он отмечал, что инновации тесно связаны с размером прибыли предприятия, считая, что без развития нет прибыли, а без прибыли нет развития [6]. Стоит отметить, что среди широкого круга исследователей инновационного развития предприятий как в отечественной, так и зарубежной среде сформировано большое количество интерпретаций понятия инновации, что свидетельствует об отсутствии единого подхода.

Основными инновационными процессами являются автоматизация и роботизация производственных процессов, внедрение нового или значительно улучшенного способа производства или доставки продукта. Важную роль при управлении многосвязными инновационными процессами, особенно в высокотехнологических областях, играет анализ внутренних и внешних возможностей различных участников данных процессов для реализации поставленных научно-технических задач. В этой связи возникает актуальная задача разработки инструментов диагностики внутреннего ин-

новационного потенциала предприятия, а также анализа внешних возможностей.

В настоящее время все крупные промышленные корпорации осознали необходимость превращения инновационной деятельности в основную стратегическую концепцию своего развития. Металлургия является одной из базовых отраслей промышленности, технико-экономический уровень которой определяет возможности успешной реализации инновационной стратегии развития всей экономики. На рисунке 1 представлена динамика производства и потребления стали в мире за 2013-2017 гг. [9]. Worldsteel прогнозирует высокие темпы роста спроса на сталь в будущем.



Рисунок 1 - Производство и потребление стали в мире, млн. тонн

По прогнозу специалистов, в следующем году положительные тенденции сохранятся. Пока никакие факторы не угрожают росту потребления: строительный рынок растет, машиностроительная отрасль занимается заменой дорожающих импортных компонентов. Скорее всего, бенефициарами роста спроса на стальную прокат будут производители арматуры, балки, швеллера, уголка и горячекатаного листа, поскольку эта продукция используется при возведении жилых зданий. Еще один перспективный сегмент – выпуск металлоконструкций.

Рассмотрим ПАО «НЛМК» как объект исследования прогнозирования стратегии инновационной деятельности предприятий металлургической отрасли. Компания характеризуется вертикально интегрированной моделью бизнеса и занимает лидирующие позиции в международном производстве высококачественной стальной продукции. Транснациональная организация бизнеса позволила компании сосредоточить добычу и производство стали в низкзатратных регионах, а изготовление готовой продукции осуществляется в России, а также Северной Америке и странах Евросоюза, то есть в непосредственной близости от основных потребителей.

Компания постоянно отслеживает и анализирует события на ключевых рынках, выявляет перспективные направления развития продаж. Ключе-

вым для НЛМК является российский рынок, на котором компания реализует около 36% всей произведенной металлопродукции. Доля поставок НЛМК Европа и НЛМК США составляет 15% и 14% в своих «домашних» регионах от общего объема продаж Группы. Группа НЛМК занимает прочные позиции на международных рынках, осуществляя поставки клиентам, расположенных в более чем 70 стран мира [7].

Таблица 1 – Продажи по регионам ПАО «НЛМК» за 2011-2017 гг., тыс. тонн

Продажи по регионам	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Россия	4 267	4 875	5 788	6 596	6 166	5 947	6 009
ЕС	2 865	2 824	2 529	2 873	3 489	3 424	3 051
Ближний Восток, вкл. Турция	1 606	1 280	1 463	1 007	1 403	1 583	2 220
Азия	1 334	2 184	1 440	457	584	622	537
Северная Америка	1 730	2 413	2 102	2 787	2 370	2 248	2 765
Другие страны	1 038	1 608	1 508	1 433	1 870	2 101	1 887
Итого	12 840	15 184	14 828	15 126	15 863	15 925	16 469

На внутреннем рынке производство стали в 2017 году выросло на 1% до 71,3 млн т. Потребление стали выросло на 5% до 40,6 млн т. Импорт готового проката вырос на 47% до 6,2 млн т на фоне роста потребления и привлекательной ценовой конъюнктуры. Выпуск стали в странах ЕС в 2017 году составил 168 млн т, что на 3,7% больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Видимое потребление стали в ЕС в 2017 году выросло на 2,5% г/г до 162,2 млн т.

Производство стали в 2017 году выросло на 4% г/г до 81,6 млн т. Импорт стальной продукции вырос на 15% до 35 млн т, в то время как экспорт вырос на 7% до 9 млн т. Потребление готовой стальной продукции выросло на 6,4% в 2017 году до 97,7 млн т на фоне роста спроса со стороны строительного сектора, автомобильной промышленности и нефтегазового сектора.

Расширение присутствия российских металлургических корпораций на внешних рынках и увеличение доли экспорта, как важного источника валютных поступлений, является приоритетом в интересах как крупного бизнеса, так и государства. Сегодня внешнеторговые позиции российской металлургии укрепляются [4].

На сегодняшний день ПАО «НЛМК» уже активно внедряет инновационные продукты, а также оптимизирует процессы производства, повышая эффективность деятельности. Постоянное взаимодействие с потребителя-

ми помогает Группе НЛМК понимать тенденции развития металлопотребляющих отраслей. Разработка новых высококачественных видов продукции ведется совместно с партнерами, учитывая современные требования и ожидания.

На инновационную продукцию приходится около 11% объемов продаж и 16% выручки липецкой площадки (исключая поставки слябов на компании Группы). К инновационной продукции относятся: холоднокатаный прокат из двухфазных марок стали, особо низкоуглеродистая сталь, легированная титаном (IF-сталь) для сверхглубокой вытяжки, трансформатный прокат с лазерной обработкой, высокопрочный оцинкованный прокат на основе низколегированной стали, высококачественные товарные слябы шириной до 2200 и толщиной до 355 мм и прочие виды продукции [8].

Помимо инновационных продуктов на предприятии происходит внедрение искусственного интеллекта и цифровых технологий. Один из таких проектов – система 3D-позиционирования сотрудников в условиях сложных производственных объектов. Она позволяет в режиме реального времени получать и анализировать информацию о перемещениях сотрудников и, например, предупреждать их о рисках. Еще одно решение связано с прогнозированием состояния оборудования и планированием ремонтов на одном из узлов прокатного стана.

Но в современные условия компании необходимо постоянно анализировать и изобретать новые пути развития инновационной стратегии для повышения конкурентоспособности. На сегодняшний день эксперты прогнозируют рост спроса на сталь, но он замедлится более чем в два раза. Профицит мировых мощностей останется существенным, и на этом фоне страны по всему миру продолжают вводить новые торговые ограничения. Для того, чтобы успешно противостоять этим вызовам, компания должна опираться на свои конкурентные преимущества. Соответственно, ПАО «НЛМК» необходимо детально прогнозировать стратегию инновационной деятельности предприятия на основе его инновационного потенциала следующими этапами:

1. Диагностика интеллектуального капитала. На этом этапе предлагается произвести диагностику существующего на предприятии количественного и качественного объемов интеллектуального капитала.

2. Прогнозирование. Этот этап представляет собой процесс оценки возможностей развития событий на основе определенных закономерностей. После проведения оценки и анализа результатов в первом блоке наступает этап прогнозирования и выбора наиболее значимых элементов интеллектуального капитала, которые способны обеспечить наибольший прирост рыночных показателей.

3. Разработка и реализация стратегии наращивания интеллектуального капитала как основы инновационного развития предприятия. Выявленные ранее закономерности взаимосвязи элементов интеллектуального капитала с рыночными показателями деятельности являются основой разработки

стратегии укрепления наиболее значимых элементов интеллектуального капитала и усиление слабых в рамках комплексной программы развития интеллектуального капитала как основы инновационного развития предприятия.

4. Оценка результатов. Классический подход к эффективности произведенных затрат, как правило, заключается в оценке экономической отдачи, которая была зафиксирована в определенный момент времени [3].

Инновационное развитие ПАО «НЛМК» в долгосрочной перспективе влечет за собой необходимость следования определенным принципам и правилам, которые для каждого конкретного предприятия индивидуальны. Очевидно, что любое предприятие, вставшее на путь развития, поставившее цели инновационного трансформирования, нуждается в постоянном поддержании на высоком уровне инновационных способностей всей экономической системы, в поиске новых инновационных возможностей, инвесторов, разработке программ инновационного развития, но все это позволит повысить конкурентоспособность предприятия [5].

Инновационный процесс в металлургии требует для развития скоординированного партнерства государства, бизнеса и науки. Государство должно выбрать приоритеты инновационного развития, осуществлять селективную и инновационную политику, обеспечивать включение этих приоритетов в федеральные целевые программы.

Список литературы

1. Леонтьев Б.Б. Цена интеллекта. Интеллектуальный капитал в российском бизнесе. М.: Акционер, 2012. 196 с.
2. Ольховский В.В. Технологические инновации как нематериальные активы научно-технического прогресса // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2007. № 18. С. 62–64.
3. Сиразетдинов Р.М., Устинова Л.Н. Совершенствование алгоритма управления инновационным потенциалом экономических систем // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2015. № 37. С. 15–25. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-algoritma-upravleniya-innovatsionnym-potentsialom-ekonomicheskikh-sistem>
4. Фасхиев Х.А. Интеллектуальный капитал – основа инновационного развития предприятия. Вестник УГАТУ. 2012. Т. 16. № 1. С. 207–219.
5. Чан Куок Лам. Оценка показателей использования человеческого капитала в инновационной экономике // Экономические науки. 2011. № 74. С. 38–42.
6. Шумпетер Й. Теория экономического развития. М.: Прогресс, 2008. 400 с.
7. Официальный сайт ПАО «НЛМК» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://nlmk.com/ru/>. – 11.01.2019.
8. Официальный сайт ПАО «НЛМК» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://nlmk.com/ru/our-business/products-and-innovations/innovations/>. – 12.01.2019.
9. Перспективы с металлическим блеском. Коммерсантъ [Электронный ресурс]: Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/3811573>. 11.01.2019.

Morozova Victoria Vladimirovna, student

Lipetsk State Technical University, Lipetsk, Russia

(e-mail: morozova.vvm@mail.ru)

Kozlova Elena Ivanovna, Associate Professor, Ph.D.

*Lipetsk State Technical University, Lipetsk, Russia
(e-mail: kozlova.e.i@kzlvu.com)*

FORECASTING THE STRATEGY OF THE INNOVATIVE ACTIVITY OF THE ENTERPRISES OF THE METALLURGICAL INDUSTRY ON THE EXAMPLE OF NLMK PJSC

Abstract. The development of industry and production, their technologization and industrialization entail the need to find ways to improve production efficiency. This article proposes an algorithm for predicting the strategy of innovation activities of enterprises based on the innovation profile.

Keywords: *innovative potential, intellectual capital, innovative products, management, economic systems, development, metallurgy.*

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО КРЕДИТНОГО РЫНКА

*Мусаева Джума Джашиловна, студент
(e-mail: Musaevadjuma1998@mail.ru)*

*Углицких Ольга Николаева, к.э.н., доцент
Ставропольский государственный аграрный университет,
г. Ставрополь, Россия
(e-mail: Kolga_U@mail.ru)*

В данной статье проводится теоретическое исследование кредитного рынка как системы, которая находится в постоянном развитии. Кратко изложены особенности ключевых направлений кредитования.

Ключевые слова: *кредитный банковский рынок, экономика, кредит, банковская структура, система кредитования.*

В настоящее время, в условиях нестабильности финансово-экономической ситуации, одним из наиболее актуальных вопросов российской экономики становится изучение банковской системы и кредитного рынка страны. Современная кредитная система Российской Федерации является одной из форм экономического роста страны.

Банковский сектор является неотъемлемой частью кредитного рынка. Банки являются связующим звеном между торговлей и промышленностью, сельским хозяйством и населением. Все это определяет важность и необходимость банковских структур для бизнеса и экономики в целом. На сегодняшний день банковский кредитный рынок в России является одним из самых главных внутренних стимулов для развития экономики.

Вряд ли возможно обеспечить стабильное развитие банковской системы и создать условия для экономического роста национальной экономики без эффективного использования такого инструмента как кредит.

В настоящее время банки оказывают мощное влияние на экономику. Они накапливают временно свободные средства и выделяют их участникам рынка, которые в них нуждаются. При финансировании рыночной экономики банки выполняют ряд других важных функций, связанных с

поддержкой различных экономических субъектов. Собственно, они увеличивают зависимость рыночных операторов от состояния реальной экономики и влияют на то, как текущие потребности инвестиционных и экономических операторов удовлетворяются.

Тем не менее, одним из важных показателей работоспособности и функциональности банковской сферы является концепт её развития. Что касается нынешнего состояния банковской системы РФ, то здесь можно сказать, что Центробанк в 2016-2017 гг. значительно ужесточил требования, предъявляемые к коммерческим банкам, отчего произошло их снижение с 956 единиц на 01.01.2013 год до 561 единицы на 01.01.2018 года [3].

2017 год для банковского сектора был ознаменован ростом его активов на 6,4%, хотя и собственный капитал учреждений вырос незначительно – на 0,1%. Объем размещенных средств в 2017 году вырос на 14%, а также произошел рост кредитования бизнеса вследствие смягченных условий предоставлений займов.

Но одним из элементов банковской системы в любой стране является её перспектива развития. Рассматривая данный концепт на примере банковского сектора Российской Федерации, подчеркнем, что прогнозы по развитию благоприятные, учитывая, что в 2018 году международное рейтинговое агентство Moody's улучшило прогноз по российскому банковскому сектору со «стабильного» до «позитивного уровня». Также эксперты отмечают, что в 2017-2018 гг. улучшилась конъюнктура государственной поддержки российских банков и их программ. Так, например, в Сбербанке имеется ипотека с параметром государственной поддержки, которая предполагает сниженную процентную ставку для семей, где в период с 01.01.2018 по 31.12.2022 год родился 2-й или 3-й ребенок – тогда ставка будет 6% годовых, что действительно ниже, чем предлагают стандартные ипотечные программы без элемента государственной поддержки.

Еще одной перспективой развития банковской системы России является переход её на многоуровневность. Согласно инициативе Центрального Банка РФ 2017 года, с 2018 года все имеющиеся банковские организации в стране разделены на две категории по уровню капитала: кредитные организации с базовой лицензией и универсальные. Более того, стоит отметить, что окончательное преобразование должно было завершиться 1 января 2019 года. Специалистами предполагают, что подобное нововведение позволит снизить фактор неоднородности банковских организаций, согласно которым малым и региональным банкам довольно трудно поддерживать конкуренцию по отношению к крупным банковским учреждениям и привлекать ресурсы. Таким образом, с 1 января базовую лицензию окончательно получают те банки, капитал которых насчитывает 300 млн. рублей, а универсальную – где капитал отмечен 1 млрд. рублей.

Еще один документ в настоящее время характеризует перспективы развития банковской системы в РФ – Основные направления развития финан-

сового рынка Российской Федерации на период 2019-2021 гг., в котором представлены такие положения развития банков, как [2]:

1. Дестимулирование недобросовестного поведения на финансовом рынке;
2. Развитие рынка облигаций и синдицированного кредитования;
3. Предоставление банковским учреждениям справедливой конкуренции;
4. Развитие доверительной среды в банковском секторе;
5. Повышение скорости и качества доступа к банковским услугам.

Глава департамента финансовой стабильности в Банка России Елизавета Данилова в ноябре 2018 года сообщила, что банковский сектор страны вырастет на 10% в ближайшие годы, причем 2019 год может демонстрировать еще более высокий процент роста. Е. Данилова отметила, что высокие темпы роста стало показывать кредитование нефинансовых организаций. По данным главы департамента, на 1 ноября 2018 года годовые темпы роста кредитования предприятий в рублях составили 9,7%. Более того, параметр кредитования физических лиц, необеспеченных кредитов и ипотеки тоже показывает высокий рост – 22,2%. Это дает основание полагать, что несмотря на экономическую нестабильную ситуацию в стране, банковская система страны всё же будет показывать рост благодаря грамотным действиям Центробанка.

Таким образом, можно сделать вывод, что ныне действующая банковская сфера в Российской Федерации развивается, что свидетельствуют различные инициативы, например, разделение банковских учреждений на две категории по объему капитала, рост кредитования. В 2019-2021 гг. планируется высокий рост развития всей банковской системы в стране, что поможет улучшить конъюнктуру её деятельности.

Список литературы

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 № 395-1.
2. Банк России. Основные направления развития финансового рынка РФ на период 2019-2021 гг.
3. Бочарова А.О. Текущее состояние банковской системы РФ / Экономические исследования и разработки. – 2018.
4. Особенности налогообложения некоммерческих организаций в России и за рубежом/ Горохов А.А., Емельянов А.С., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 1 (11). С. 57-61.
5. Участие иностранного капитала в финансировании Российских организаций/ Емельянов А.С., Горохов А.А., Углицких О.Н., Клишина Ю.Е. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 1 (11). С. 67-72.
6. Значение государственного кредита в современных условиях/ Клишина Ю.Е., Углицких О.Н., Горохов А.А. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 1 (11). С. 122-126.
7. Особенности депозитных и сберегательных сертификатов/ Углицких О.Н. Клишина Ю.Е. Горохов А.А. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 1 (11). С. 275-278

Musaeva Djuma Djalilovna, student
(e-mail: Musaevadjuma1998@mail.ru)

Stavropol State Agrarian University, Stavropol, Russia

Uglitskikh Olga Nikolaevna, Cand. Ec.Sci., associate professor
Stavropol State Agrarian University, Stavropol, Russia

PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE BANK CREDIT MARKET

Abstract: The article presents a theoretical study of the credit market as a system that is in constant development. The features of the key lending directions are briefly described.

Keywords: credit banking market, economy, credit, banking structure, credit system.

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ В ПРОЦЕССЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОТАЦИЙ В РЕГИОНАХ

Никулина Ольга Валерьевна, д.э.н, профессор
(e-mail: Olgafinans@mail.ru)

Рагозина Наталья Александровна, магистрант
(e-mail: ni695@mail.ru)

Кубанский государственный университет

В данной статье раскрываются особенности формирования финансовой политики в процессе распределения дотаций в регионах, что имеет существенное значение для обеспечения выравнивания условий социально-экономического развития субъектов РФ с учетом реализации поставленных стратегических целей и задач.

Ключевые слова: финансовая политика, финансовое планирование, распределение дотаций, социально-экономическое развитие регионов

Финансовая политика является составной частью экономической политики, направленной на формирование максимально достижимого объема финансовых ресурсов. Основу формирования финансовой политики составляют процессы финансового планирования, финансового прогнозирования и финансового контроля за распределением финансовых ресурсов [2]. Содержание финансовой политики представляет собой разработку общей концепции финансовой политики, определение её целей и задач и основных направлений. Цели финансовой политики подразделяются на следующие основные направления:

- политические цели - достижение конкретных целей во внутренней и внешней политике;
- социальные цели - ряд целей в сфере общественных отношений, например, распределение социальных благ;
- экономические цели - цели в области экономики различного уровня.

Цель, выбранная субъектом финансового планирования, характеризуется соответствующими задачами. Выделим следующие задачи финансовой политики:

- обеспечить наилучшие условия для формирования максимально возможных финансовых ресурсов;
- создать эффективную систему управления финансами;
- рационально распределять и использовать финансовые ресурсы с точки зрения государства;
- выработать финансовую стратегию и тактику в соответствии с изменяющимися, пересекающимися целями финансовой политики;
- регулировать и стимулировать экономические и социальные процессы финансовыми методами.

При управлении финансовой деятельностью главным субъектом финансовой политики является государство, так как оно является разработчиком стратегии основных направлений финансового развития общества и определяет задачи финансовой политики, а также средства и пути их достижения [1].

Финансовая политика представляет собой совокупность целенаправленных действий при использовании финансовых рычагов, стимулов и инструментов и может быть реализована на различных уровнях, а именно: мировом, региональном, национальном, организации (хозяйствующего субъекта), отдельного домохозяйства, отдельного предпринимателя.

На сегодняшний день финансовая политика РФ направлена на переход от экспортно-сырьевой модели хозяйства к инновационному типу и концентрации финансовых ресурсов для переориентации экономики к социально-ориентированному типу. Также большое внимание уделяется созданию необходимых предпосылок для поддержания высоких темпов экономического роста в долгосрочном периоде, обеспечению экономической стабильности и повышению уровня благосостояния населения.

Чтобы воплотить в реальность поставленные цели и задачи финансовой и бюджетной политики в частности, необходимо использовать определенные методы управления финансами.

Методы управления финансами подразумевают, что главным объектом финансового планирования являются финансовые ресурсы, которые перераспределяются между отдельными субъектами финансовой системы [3].

Финансовая политика государства нацелена на перераспределение валового внутреннего продукта, обеспечение выравнивание уровней развития субъектов РФ, сочетание интересов всех хозяйствующих субъектов. Выполнение такой финансовой политики обеспечивается грамотной системой управления государственными финансами, что в свою очередь включает так же соответствие региональной финансовой политики общим принципам и методам формирования и распределения финансовых ресурсов в рамках государственной финансовой политики.

Региональная финансовая политика направлена прежде всего на финансовое развитие регионов и выравнивание их социально-экономических показателей, на развитие и поддержания действующего местного самоуправ-

ления, на приоритетное развитие тех регионов, которые имеют особо важное стратегическое значение для страны.

Реализация региональной финансовой политики в основном происходит за счет осуществления федеральных целевых программ социально-экономического развития регионов, которые финансируются за счет средств федерального бюджета и на долевого основе.

Все регионы РФ имеют свои особенности в зависимости от географического положения, климатических условий, специализации, уровня социально - экономического развития, предпринимательской активности населения, инвестиционной привлекательности, политики властей всех уровней по отношению к территории, бюджетной самостоятельности. Совокупность всех этих факторов и определяет бюджетообразующий потенциал региона.

Дотационные регионы имеют невысокую степень бюджетной самостоятельности, доходы таких регионов до 80% состоят из финансовой помощи, которая представляет собой поступления из федерального бюджета. Каждый год из всех субъектов РФ выделяется девять-тринадцать ведущих регионов - доноров, а всем остальным регионам присваивается статус дотационных регионов в той или иной степени. После такого разделения регионов в законе о федеральном бюджете публикуется список высоко дотационных субъектов РФ, так называемых чистых реципиентов. Выделение чистых реципиентов предполагает что уровень развития региона находится в критическом состоянии. Основные причины такого неудовлетворительного уровня развития регионов это спад производства, высокая безработица, низкий уровень жизни (кризисные регионы); низкая интенсивность хозяйственной деятельности, состояние длительного застоя, слабо выраженная диверсификация отраслевой структуры экономики, низко развитая социальная сфера, слабый научно-технический потенциал (отсталые регионы); отказ от системы государственного заказа, снижение конкурентоспособности основной продукции, сокращение инвестиционного спроса, структурные сдвиги в экономике страны, истощение минерально-сырьевой базы (депрессивные регионы); существенное влияние государственной границы, которая накладывает на регион определенную барьерную, фильтрующую и контактную функцию (приграничные регионы).

Таким образом, финансовая политика имеет определяющее значение при эффективном распределении дотаций в регионах, так как учитывает специфику развития каждого региона и направлена на увеличение финансовой отдачи от вложенных средств при одновременном улучшении общего благосостояния населения каждого из регионов.

Список литературы

1. Никулина О.В., Исследование эффективности применения Центробанком РФ инструментов денежно-кредитного регулирования национальной экономики // Экономика: теория и практика. 2018. №1. С.57-65.
2. Никулина О.В., Коваленко А.И. Организация финансового контроля и контроллинга в процессе управления инновационной деятельностью промышленных компаний

/ В сборнике: Россия: тенденции и перспективы развития Ежегодник. Ответственный редактор: В.И. Герасимов. Москва, 2017. С. 467-470.

3. Никулина О.В., Рагозина Н.А. Исследование финансовой политики дотационных регионов России // Экономика устойчивого развития. 2018. №3. С. 160-165.

Nikulina Olga Valeryevna, Doctor of Economics, Professor

(e-mail: Olgafinans@mail.ru)

Ragozina Natalya Aleksandrovna, graduate student

(e-mail: nu695@mail.ru)

Kuban State University

FORMATION OF FINANCIAL POLICY IN THE COURSE OF DISTRIBUTION OF GRANTS IN REGIONS

Abstract. In this article features of formation of financial policy in the course of distribution of grants in regions that has essential value for ensuring alignment of conditions of social and economic development of territorial subjects of the Russian Federation taking into account realization of the set strategic objectives and the tasks reveal.

Keywords: finansovy policy, financial planning, distribution of grants, social and economic development of regions

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РОССИИ

Никулина Ольга Валерьевна, д.э.н, профессор

(e-mail: Olgafinans@mail.ru)

Трошина Анна Владимировна, магистрант

(e-mail: zeml_t@mail.ru)

Кубанский государственный университет

В данной статье раскрываются основные направления государственной поддержки венчурного инвестирования в России на основе определения методов и форм поддержки в рамках действующей стратегии развития венчурного бизнеса в российской экономике.

Ключевые слова: венчурное инвестирование, государственная поддержка, направления развития.

Государственная поддержка играет существенную роль в сфере венчурного инвестирования. Основные задачи государства в этом вопросе не сводятся к замещению, а тем более вытеснению, частного венчурного капитала. Напротив, государство, создавая, реализуя и совершенствуя систему мер государственной поддержки инвестиционных рынков в целом и венчурного капитала в частности, выполняет организационную и стимулирующую функцию [1].

При этом роль государства не ограничивается лишь созданием специальных государственных венчурных фондов и предоставлением финансовой поддержки. Государство должно создавать благоприятные, непротиворечивые, необременительные правовые условия для стимулирования развития рынка частного венчурного капитала.

Государственная поддержка венчурного инвестирования может осуществляться в двух формах:

– опосредованного содействия: разработка специального гражданско-правового регулирования венчурной инвестиционной деятельности; создание системы налоговых льгот и иных правовых условий налоговой привлекательности венчурного бизнеса. При этом важно не допустить дисбаланса в предоставлении налоговых льгот, поскольку не только венчурные инвесторы нуждаются в налоговых благоприятствованиях, но и привлекательность для венчурного инвестора соответствующего вида инвестиций состоит также в способности, в том числе налоговой, реализовать целевым предприятием инновационный проект.

Соответственно, налоговое регулирование должно учитывать также необходимость сбалансированного для всех участников венчурного инвестиционного процесса налоговых льгот; совершенствование инновационной правовой политики и законодательства;

– непосредственного содействия, которое включает в себя развитие прямых форм государственной поддержки венчурного инвестирования, прежде всего, путём финансирования из бюджетных средств венчурных инвестиционных проектов.

Нередко прямое и опосредованное участие государства в функционировании рынка частного венчурного капитала смешивается, что ведёт к размыванию границ конкретных мер, неясному пониманию их функциональных особенностей, а в конечном итоге к противоречиям в формировании и осуществлении правовой и экономической политики в рассматриваемой сфере [2]. К мерам государственной поддержки венчурных предприятий можно отнести:

- создание режима наибольшего правового благоприятствования для активно развивающегося венчурного бизнеса;
- пересмотр системы налогообложения;
- увеличение количества региональных венчурных фондов;
- расширение числа отраслевых венчурных фондов;
- соинвестирование в компании, привлёкшие в создание или развитие своего бизнеса средства частного венчурного фонда;
- создание чёткой и адекватной системы критериев отбора венчурных инновационных проектов, претендующих на государственную поддержку;
- предоставление государственных кредитов на льготных условиях;
- увеличение качества и количества государственных программ поддержки венчурного бизнеса.

При этом государственная поддержка не должна замещать необходимость развития рынка частного венчурного капитала. Иначе речь должна идти лишь о венчурном инвестировании как о единственно возможной форме государственного финансирования инновационной деятельности, с чем невозможно согласиться. Государственное стимулирование должно обеспечивать развитие рынка венчурного капитала не только в ближайшей

перспективе, но и быть рассчитанным на долгосрочный период. Соответственно приоритетными являются, косвенные (опосредованные), но высокоэффективные меры государственной поддержки функционирования и развития рынка частного венчурного капитала [3].

Именно такая позиция отражена в общеевропейских правовых и политико-экономических документах. Общеевропейская политика содействия развитию венчурного инвестирования закреплена в ряде документов и является одной из наиболее актуальных сфер проводимой единой экономической политики в Европе, функционируя под лозунгом «меньше и лучше упорядоченного государственного содействия».

Так, в частности, в соответствии с частью 6 «Руководящих указаний Еврокомиссии для государственного содействия поддержке высоко рискованных инвестиций в малые и средние предприятия» максимально допустимая доля государственного финансирования в целевых предприятиях, привлекающих частный венчурный капитал, должна быть уменьшена на 50 процентов, а предельный размер государственных средств в капитале целевого предприятия должен быть уменьшен на 20 процентов. Данная мера направлена на недопущение вытеснения частного венчурного капитала государственным участием. Иными словами, основная задача государственной поддержки - это стимулирование притока частного венчурного капитала.

Наиболее отстрой проблемой осуществления венчурной деятельности является не отсутствие потенциального инвестиционного капитала, а непривлекательные правовые и налоговые условия, чрезмерно излишний бюрократизм на пути организации и осуществления венчурного инвестирования.

Рассмотрев и проанализировав текущее состояние и развитие венчурного финансирования, можно выделить несколько направлений государственной поддержки венчурного предпринимательства в России:

- совершенствование нормативно-правового регулирования инновационного, научно-технического и венчурного направлений;
- тщательное решение правовых проблем, возникающих при использовании и создании интеллектуальной собственности, формировании системы льгот и подходов по мотивации труда;
- создание благоприятных экономических условий и создание стимулов развития венчурного бизнеса на основе модернизации системы государственного заказа, совершенствования планирования научно-технического развития, формирования эффективных финансово-кредитных рычагов;
- создание организационно-управленческих условий венчурного финансирования на основе формирования системы управления государственной собственностью.

Все рассмотренные меры по государственному регулированию венчурного финансирования должны осуществляться в соответствии с действующей стратегией развития венчурного бизнеса и государственной политики страны в данном направлении, сформированной, в свою очередь в

единый механизм инновационного и инвестиционного развития деятельности субъектов венчурного инвестирования [4].

Государственным институтам необходимо содействовать благоприятному функционированию и развитию субъектов венчурного финансирования и венчурных фондов, что поспособствует влиянию на развитие венчурного предпринимательства и даст новые необходимые предпосылки для перехода к инновационной экономике.

Увеличение показателей роста высокотехнологичных секторов в России может быть значительно успешнее в случае участия государства в венчурных инвестициях, нежели путем финансирования в форме прямых государственных инвестиций [5].

В заключение, можно отметить, что венчурное финансирование выступает необходимой системой, которая обеспечивает инновационное развитие отечественной экономики. Поэтому необходимо решение всех основных проблем венчурного предпринимательства, а также активная государственная поддержка, направленная на формирование благоприятных условий и создание инфраструктуры для создания и реализации инновационной продукции.

Список литературы

1. Никулина О.В., Курипко А.С. Формирование экономической и информационной поддержки инновационных компаний на основе развития венчурного инвестирования // Экономика устойчивого развития. 2015. №2(22). С.146-152.
2. Никулина О.В., Сильченко Н.В., Хачапуридзе Л.М. Направления совершенствования механизма венчурного финансирования инновационного предпринимательства в условиях формирования кластерной архитектуры экономики // Экономика и предпринимательство. 2015. №6-1(59-1). С. 1048-1054.
3. Никулина О.В., Трошина А.В. Оценка влияния венчурного инвестирования в России на рост конкурентоспособности инновационных компаний // Экономика устойчивого развития. 2018. №4. С.62-66.
4. Никулина О.В., Хачапуридзе Л.М. Особенности венчурного финансирования инновационных проектов в российской и зарубежной практике // Экономика и предпринимательство. 2014. №4, часть 2, с.91-95.
5. Никулина О.В., Хачапуридзе Л.М. Развитие международного сотрудничества венчурных инвесторов в сфере финансирования инновационных проектов российских компаний // Экономика и предпринимательство. 2014. №7 (48). С.771-777.

Nikulina Olga Valeryevna, д.э.н., профессор

(e-mail: Olgafinans@mail.ru)

Troshina Anna Vladimirovna, undergraduate

(e-mail: zempl_i@mail.ru)

Kuban state university

DIRECTIONS OF IMPROVEMENT OF THE STATE SUPPORT OF VENTURE INVESTMENT INTO RUSSIA

Abstract. In this article the main directions of the state support of venture investment in Russia on the basis of definition of methods and forms of support within the operating strategy of development of venture business in the Russian economy reveal.

Keywords: venchurny investment, state support, directions of development.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Осиневич Людмила Михайловна, к.э.н., доцент

(e-mail: osinetvitch@yandex.ru)

Дербенёва Ольга Викторовна, магистр

(e-mail: olga.derbeneva95@mail.ru)

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье рассматриваются анализ финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности предприятия.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, деловая активность, рентабельность.

В.В. Ковалев считает, что устойчивость финансового положения предприятия в значительной степени зависит от целесообразности и правильности вложения финансовых ресурсов в активы.

Финансовая устойчивость предприятия характеризуется постоянным превышением доходов над расходами, вероятностью свободного маневра денежными средствами, результативностью использования денежных средств, в процессе операционной деятельности.

Оценка деловой активности проводится как на качественном, так и количественном уровнях. Анализ оценки деловой активности предприятия на количественном уровне, осуществляется на основе результатов расчета ряда показателей, которые характеризуют эффективность деятельности организации.

Говоря о показателях рентабельности, А.Д. Шеремет отмечает, что «показателем истинной эффективности может быть только рентабельность продаж, то есть отношение прибыли к выручке». «Истинную эффективность» автор предлагает определять тремя способами: рентабельность продаж по прибыли от продажи; рентабельность продаж по бухгалтерской (до налогообложения) прибыли; рентабельность продаж по чистой прибыли.

Бугрова С.М. отмечает, что коэффициенты рентабельности показывают, насколько прибыльна деятельность компании. Эти коэффициенты рассчитываются как отношение полученной прибыли к затраченным средствам, либо как отношение полученной прибыли к объему реализованной продукции.

Рассмотрим финансовую устойчивость предприятия.

Анализируя данные таблицы 1, сделаем вывод, коэффициент концентрации собственного капитала за данный период увеличился на 0,5, отражает долю активов организации, покрываемые за счет собственного капитала. Чем выше значение коэффициента, тем с больше вероятность организации погасить долги за счет собственных средств. Чем больше показатель, тем независимее предприятие.

Таблица 1 - Показатели финансовой устойчивости предприятия

Наименование показателя	2015	2016	2017
Коэффициент концентрации собственного капитала	0,38	0,54	0,5
Коэффициент финансовой зависимости	1,61	1,85	1,99
Коэффициент маневренности собственного капитала	-0,37	-0,04	-0,06
Коэффициент концентрации привлеченного капитала	0,61	0,46	0,51
Коэффициент финансовой устойчивости	0,69	0,72	0,74
Коэффициент структуры долгосрочных вложений	0,57	0,34	0,44
Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств	0,44	0,26	0,32
Коэффициент структуры привлеченного капитала	0,55	0,45	0,51
Коэффициент соотношения привлеченных и собственных средств	0,61	0,85	0,99

Таблица 2 - Показатели деловой активности предприятия

Наименование показателя	2015	2016	2017	Отклонение (+; -)
Выручка от продажи, тыс. р.	360349	606122	664071	303722
Фондоотдача основных средств	1,38	1,95	1,56	0,18
Оборачиваемость средств в расчетах, в оборотах	5,62	6,18	4,40	-1,22
Оборачиваемость средств в расчетах, в днях	65	59	82	17
Оборачиваемость производственных запасов, в оборотах	1,75	2,03	2,90	1,15
Оборачиваемость производственных запасов, в днях	206	177	124	-82
Оборачиваемость кредиторской задолженности, в оборотах	4,2	4,29	4,55	0,35
Оборачиваемость кредиторской задолженности, в днях	86	86	79	-7
Коэффициент погашаемости дебиторской задолженности	0,18	0,16	0,23	0,05
Оборачиваемость основного капитала	1,52	1,88	1,34	-0,18
Оборачиваемость собственного капитала	1,63	1,82	1,41	-0,22
Продолжительность операционного цикла, дней	271	236	206	-65
Продолжительность финансового цикла, дней	185	150	127	-58
Коэффициент устойчивости экономического роста	0,58	0,57	0,31	-0,27

Коэффициент финансовой зависимости увеличивается, в 2015 году данный показатель составил 1,61, а в 2017 году он составил 1,99. Это считается отрицательной тенденция, следовательно, недостаточно собственных средств. Судя по коэффициенту маневренности собственного капитала предприятие имеет низкую финансовую устойчивость, так как он имеет отрицательное значение и в 2017 году составил -0,06.

Коэффициент концентрации привлеченного капитала в пределах нормы, в 2017 году данный показатель составил 0,51, это говорит о том, если показатель будет снижаться, то, что финансовое состояние предприятия будет достаточно стойким и снижется задолженность предприятия. Коэффициент финансовой устойчивости имеет тенденцию к росту, в 2017 году он составил 0,74, это говорит о том, что, финансовое положение организации является достаточно устойчивым.

В целом предприятие достаточно финансово устойчиво, но зависимость от кредиторов из года в год растет.

По итогам расчетов, видно, что Фондоотдача увеличивается на 0,18, благодаря данному показателю считается производительность их применения в процессе производства. Увеличения показателя фондоотдачи свидетельствует об эффективности использования основных фондов.

Оборачиваемость средств, в расчетах, в оборотах уменьшился на 1,22, это говорит, о снижении объема продаж так же о снижении спроса на продукцию и о росте дебиторской задолженности.

Оборачиваемость производственных запасов имеет тенденцию к снижению. Он сократился на 1,15 оборот. В 2017 году он составил 2,90 оборота. На предприятии идет «замораживание» небольшого объема оборотных средств, в товарных остатках.

Оборачиваемость кредиторской задолженности, в оборотах в динамике увеличивается на 0,35. Рост значения оборачиваемости указывает на повышение финансовой устойчивости и платежеспособности.

Коэффициент устойчивости за трех летний период происходит не значительное снижение данного показателя на 0,27. В 2017 году он составил 0,31. Это говорит о снижении устойчивости экономического потенциала предприятия.

В ряде показателей эффективности работы предприятий важное место принадлежит рентабельности.

Таблица 3 - Оценка рентабельности предприятия

Наименование показателя	2015	2016	2017	Отклонение (+;-)
Рентабельность основной деятельности	55,26	47,27	28,71	-26,56
Рентабельность совокупного капитала	23,93	26,84	15,90	-8,04
Рентабельность собственного капитала	58,23	57,31	30,77	-27,46
Рентабельность заемного капитала	40,58	77,92	41,92	1,33
Рентабельность основного капитала	42,88	49,27	29,29	-13,59
Рентабельность оборотного капитала	54,17	58,94	34,77	-19,40
Рентабельность основных средств	49,14	61,32	26,76	-22,38

По итогам анализа таблицы 3, делаем вывод, что период рентабельность основной деятельности снизилась на 26,56. Снижение рентабельности основной деятельности свидетельствует о том, что предприятие в отчетном году получило меньше прибыли. Основой снижение рентабельности слу-

жит изменение как прибыли, так и затратами на производство и реализацию продукции.

Производственная деятельность предприятия, в отчетном году, была недостаточно эффективной, чем в базисном. Так же имеет тенденцию к снижению рентабельность совокупного капитала. Этот показатель снизился на 8,04. Это сигнализирует об увеличении неэффективности использования активов: запасов, денежных средств, оборудования и т.д. Прослеживается снижение рентабельности собственного капитала. В динамике показатель снизился на 27,. Снижение рентабельности собственного капитала свидетельствует, о новых инвестициях в предприятие обеспечивают меньшую прибыль на собственный капитал, чем предыдущие инвестиции.

Список литературы

1. Абрютин, М.С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия / М.С. Абрютин, А.В. Грачев. - М.: Дело и сервис; Издание 3-е, перераб. и доп., 2017. - 272 с.
2. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. - М.: Химиздат, 2017. - 288 с.
3. Оценка прогноза экономического роста на основе производственной функции/ Зарецкая В.Г., Осиневич Л.М.// Научный альманах Центрального Черноземья. 2014. № 2. С. 24-33.
4. Методологические аспекты измерения факторов экономического роста (на примере областей центрального федерального округа)/ Осиневич Л.М.// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2011. Т. 7. № 32 (125). С. 32-37.

Osinevich Lyudmila Mikhaelovna, Cand. Econ.Sci., associate professor

(e-mail: osinetvitch@yandex.ru)

Kursky state university, Kursk, Russia

Derbeneva Olga Viktorovna, master

(e-mail: olga.derbeneva95@mail.ru)

Kursky state university, Kursk, Russia

THEORETICAL ASPECTS OF BREAK-EVEN ANALYSIS AND PROFIT OPTIMIZATION ENTERPRISE

Abstract: *this article discusses the analysis of financial stability, business activity and profitability of the enterprise.*

Keywords: *financial stability, business activity, profitability.*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ КАК ЭЛЕМЕНТА ВНУТРЕННЕЙ СРЕДЫ ОРГАНИЗАЦИИ

Осиневич Людмила Михайловна, к.э.н., доцент

(e-mail: osinetvitch@yandex.ru)

Дербенёва Елена Викторовна, магистр

(e-mail: ulek-93@yandex.ru)

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье рассматриваются оценка эффективности использования основных средств с целью рассмотрение внутренней среды организации.

Ключевые слова: производственные ресурсы предприятия, имущество предприятия, денежная выручка предприятия.

Производственные ресурсы предприятия — это разного рода средства, припасы, товарно-материальные ценности.

Производственные ресурсы — обстоятельство производства, работающие в закрытом воспроизводственном цикле предприятия.

Рассмотрим производственные ресурсы предприятия.

Таблица 1 - Производственные ресурсы предприятия

Наименование	2015	2016	2017	Отклонение	
				2017 от 2015 +/-	2017 в % к 2015
Среднегодовая численность работников, чел.	171	187	205	34	119,88
Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. р.	374536,5	463693	426658	52121,5	113,92
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	237435,5	323139,5	417620,5	180185	175,89
в том числе: производственные запасы, тыс. руб.	177166	220079	221686	44520	125,13
Производственные затраты, тыс. руб.	237718	402887	505857	268139	212,80
Денежная выручка, тыс. руб.	360349	606120	664071	303722	184,29
Количество энергоёмкостей, л. с.	7255	7174	13630	6375	187,38

Из данных таблицы видно, что среднегодовая численность работников увеличилась на 34 человека, это говорит о расширении воспроизводства, так же о повышении квалификации каждого отдельного его члена, накоплению опыта работы по специальности и соответственно повышению заработной платы. Среднегодовая стоимость оборотных активов за анализируемый период так же, увеличилась на 180185 тыс. р., или 175,79%, это говорит о достаточном наличии средств, для производства продукции. В т. ч.

Происходит увеличение производственных запасов на 268139 тыс. р. и составили 212,80%, следовательно, происходит повышение объёма товарооборота. Денежная выручка она так же за исследуемый период выросла на 303722 тыс. р. соответственно увеличились текущие расходы предприятия.

Далее разберём структуру денежной выручки. (Таблица 2)

Таблица 2 – Размер и структура денежной выручки

Вид продукции услуг	2015		2016		2017		В среднем за 2015-2017	
	тыс. р.	%	тыс. р.	%	тыс. р.	%	тыс. р.	%
Продукция растениеводства, всего, в том числе:	218795	40,5	436142	35,98	438239	34,27	364392,0	36,92
Зерновые и зернобобовые	19719	3,65	420020	34,65	319988	25,02	253242,3	21,11
Соя	279	0,05	10197	0,84	112164	8,77	40880,0	3,22
Прочая продукция растениеводства	4370	0,81	5925	0,49	6087	0,48	5460,7	0,59
Продукция животноводства, всего, в том числе:	134000	24,81	149116	12,3	160506	12,55	147874,0	16,55
Скот в живой массе, всего	11587	2,14	22126	1,83	24087	1,88	173400,0	1,95
КРС (крупный рогатый скот)	11587	2,14	22126	1,83	24087	1,88	173400,0	1,95
Молоко	122413	22,66	126990	10,48	136419	10,67	128607,3	14,60
Прочие работы и услуги	499	0,09	19396	1,6	57320	4,48	25738,3	2,06

Выручка предприятия — это объем денежных средств, получаемый собственником товара за продажу и реализацию, а также за оказание услуг.

В целом можно сделать вывод, что так как основной вид деятельности данного предприятия является выращивание зерновых культур, то наибольший удельный вес занимает продукция растениеводства, в частности зерновые и зернобобовые за исследуемый период в среднем увеличились на 253242,3 тыс. р. или 21,11% из-за увеличения земельных угодий, в частности пашни. В продукции животноводства наибольший удельный вес занимает молоко, он составил 128607,3 тыс. р. или 14,6%, это говорит о том, что данное предприятие является зерно-молочным предприятием с развитым промышленным производством.

Далее мы рассмотрим экономическую эффективность производственной деятельности предприятия.

Экономическая эффективность — это связь между результатами производства, с одной стороны, и затратами - с другой. Рассмотрим экономическую эффективность производственной деятельности предприятия на примере таблицы 3.

Таблица 3 - Экономическая эффективность производственной деятельности предприятия

Наименование показателя	2014	2015	2017	Отклонение	
				2017 от 2015, +/-	2017 в % к 2015
Получено денежной выручки на: 1 среднегодового работника, тыс. руб.	2107,3	3241,29	3239,37	1132,0	153,72
100 руб. основных фондов, руб.	137,68	195,15	122,36	-15,32	88,87
1 руб. производственных затрат, руб.	1,52	1,50	1,31	-0,21	86,18
Получено прибыли (убытка) на: 1 работника, руб.	246,38	1086,83	771,78	525,4	313,25
100 руб. основных фондов, руб.	30,37	40,07	29,15	-1,22	9,60
100 р. производственных затрат руб.	53,69	50,45	31,28	-22,41	58,26
Рентабельность основной деятельности, %	21,69	18,88	31,28	9,59	144,21
Рентабельность продаж, %	35,42	33,53	23,83	-11,59	67,28

Из расчетов в таблице 3 видно, что получение денежной выручки на одного рабочего в среднем увеличилось на 1132,07 тыс. р. это говорит о стабильности и надежности предприятия. Рассмотрим показатель получено прибыли или убытка на 1 рабочего, данный показатель снизился на 15,32 тыс. р., из-за увеличения текущих расходов предприятия. Получено денежной выручки на 100 руб. производственных затрат, имеет тенденцию к снижению, данный показатель снизился на 0,21 тыс. р. следовательно, нет перепроизводства. Рентабельность продаж за исследуемый период, снизилась на 11,59 тыс. р., это является неблагоприятной тенденцией. Происходит снижения спроса на данный вид продукции. Необходимо снизить себестоимость или отказаться от производства данного товара (услуг).

Список литературы

1. Косолапова, М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. - Москва: Дашков и Ко, 2016. - 247 с.;
2. Красова, О. С. Основные средства организации / О.С. Красова, Т.Ю. Сергеева. - М.: Московская Финансово-Промышленная Академия, 2015. - 160 с.
3. Оценка прогноза экономического роста на основе производственной функции/ Зарецкая В.Г., Осиневич Л.М.// Научный альманах Центрального Черноземья. 2014. № 2. С. 24-33.

4. Выявление факторов экономического роста региона по доминирующим видам экономической деятельности (на примере курской области)/ Осиневич Л.М., Дремова Л.А., Зарецкая В.Г.// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. Т. 8. № 28 (169). С. 11-21.

Osinevich Lyudmila Mikhaelovna, Cand. Econ.Sci., associate professor

(e-mail: osinetvitch@yandex.ru)

Kursky state university, Kursk, Russia

Derbeneva Elena Viktorova, master

(e-mail: derbeneva.elena95@mail.ru)

Kursky state university, Kursk, Russia

ASSESSMENT OF THE EFFICIENCY OF THE USE OF FIXED ASSETS AS AN ELEMENT OF THE INTERNAL ORGANIZATION ENVIRONMENT

Annotation: this article discusses the assessment of the effectiveness of the use of fixed assets in order to consider the internal environment of the organization.

Key words: Production resources of an enterprise, property of an enterprise, cash proceeds of an enterprise.

ЗНАЧЕНИЕ ПРИМЕНЕНИЕ САНКЦИЙ ДЛЯ США ПРОТИВ РОССИИ

Панкова Кристина Олеговна, студент

(e-mail: kristi131998@mail.ru)

Кузьмина Виолетта Михайловна, к.и.н., доцент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

(e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru)

В условиях ведения достаточно жесткой санкционной политики США, особенно в отношении России, возникает проблема степени уязвимости стран-объектов санкций и развития деятельности по преодолению их последствий, как экономических, так и политических. Поэтому представляется интересным изучить столь актуальную в последние годы тему эффективности применения американских санкций.

Ключевые слова: санкции, США, Россия, эффективность

Представители Государственного департамента США также сочли санкции против РФ эффективными. Так, Уэсс Митчелл – помощник госсекретаря США по делам Европы и Евразии, выступая в сенатском комитете по международным отношениям, сослался на исследование, проведенное управлением главного экономиста Госдепа. Исходя из данного исследования у российских компаний, находящихся под санкциями, совокупная стоимость активов падает на 50%, операционные доходы в среднем снижаются на четверть, а число работников сокращается на треть. Он также сказал, что по оценкам департамента санкции в общей сложности стоили российскому правительству десятков миллиардов долларов [1].

Эффективности санкционной политики в отношении России придерживается и академик, член Королевского института международных отноше-

ний Нигель Гоулд-Дэвис. Он считает, что санкции США против России довольно быстро показали свою эффективность. По его мнению санкции имели три главных цели: не допустить военной агрессии России, указать на нормы международного права и осудить их нарушение, побудить Россию к выполнению Минских соглашений. В таком ключе, по мнению эксперта, санкции достигли своих целей, за исключением Украины. Также, Нигель Гоулд-Дэвис подчеркивает, что санкции преследуют долгосрочный характер и ещё дадут свои результаты [2].

Многие эксперты, опрошенные испанским издательством *El Confidencial*, придерживаются мнения, что санкции США, введенные из-за присоединения Крыма, не повлияли на экономику России и поэтому, выделяют различные причины их неэффективности. Так, сотрудница Института Катона Эмма Эшфорд, утверждает, что законодательство США, занимающееся проблемой разработки последовательной политики против России, является главной проблемой. Противостояние двух стран по-прежнему сосредотачивается, как на внутривнутриполитическом, так и на внешнеполитическом уровнях. Санкции же никак не влияют на данную ситуацию. Эшфорд, также, считает, дальнейшее введение санкций против России может оказать ещё меньший эффект. Виной тому является отсутствие ярко выраженных целей у США.

У преподавателя международных отношений в Европейском университете Валенсии, специалиста по России, Хорхе Местре своё мнение по поводу эффективности санкционной политики США. Он считает, что неэффективность заключается в том, что ограничение импорта американских товаров никак не повлияло на экономику России. Те товары, которые Россия не может сегодня получить на Западе, она находит в других странах [3].

По мнению экспертов, опрошенных журналом *Washington Post* введение санкций против России менее эффективно, только лишь по тому, что Россия играет большую роль в мировой торговле. Так, Ричард Савая – эксперт по санкциям в Национальном совете по внешней торговле, отмечает, что Россия является членом Всемирной торговой организации, её банки связаны по всей Европе и США. Ярким примером служит ситуация с одним из крупнейших в мире предприятий по производству алюминия «Русал». Включение в списки Минфина США российского олигарха Олега Дерипаски, президента «Русала», привело к огромным убыткам компании, однако, при этом санкции привели к резкому скачку цен на алюминий, причинив тем самым ущерб европейским и американским предприятиям. Данный пример наглядно описывает последствия необдуманной санкционной политики США [4].

У России в этом вопросе иная позиция. Все санкции, которые США могли бы ввести в отношении России, не нанося значительного ущерба мировой экономике, уже в действии. Более важно, двусторонние отношения

России и США уже слишком ограничены, чтобы Россия боялась их потевать.

Тот факт, что у России есть уникальная способностью снижать эффективность американских санкций против Ирана, подчёркивает то, что бы ни думали в Вашингтоне о Москве, очень трудно игнорировать самую большую страну на Земле. Сейчас, когда Соединенные Штаты испытывают трения с государствами, которые обычно считаются союзниками США, это особенно актуально. Отличные отношения с некоторыми из них, например, с Францией, Турцией и Саудовской Аравией, могли бы помочь в обеспечении новых санкций против Ирана даже без российского сотрудничества. Однако нынешние отношения между США и этими союзниками далеко не идеальны. Если Соединенные Штаты выступают за широкие многосторонние усилия, то им необходимо сотрудничество, по крайней мере, с несколькими странами, вовлеченными в конкретную ситуацию. В частности, что касается Ирана и выхода США их СВВД, то сейчас администрация Трампа, переживая несколько региональных кризисов вокруг Ирана, не имеет взаимопонимания с основными акторами СВВД. Это создает возможность для России – значительного геополитического конкурента – противодействовать, делая ставку на другие внешнеполитические вопросы.

Эффективность санкций подчёркивают представители Минфина и Госдепартамента США, а частности они связывают это с падением прямых иностранных инвестиций с экономику России. Да, количество ПИИ резко сократилось, из-за введенных санкций в 2014 году, однако, с 2016 года этот показатель снова показал свой рост, что говорить о способности РФ противостоять санкциям. Ещё один эксперт также придерживается мнения об эффективности, ссылаясь на «истинные» цели США, которые к настоящему моменту выполнены лишь на часть. Однако, по его мнению санкции США против России носят долгосрочный характер и ещё покажут свою эффективность в будущем, а именно, США, ещё есть возможность противостоять «российской агрессии» на Украине.

Эмма Эшфорд и Хорхе Местре считают, что санкции США против РФ неэффективны. Своё мнению они обосновывают наличием у России иных рынков сбыта своей продукции, а также наличием иностранных партнеров, готовых сотрудничать, не смотря на введенные санкции. С этой точкой зрения нельзя не согласиться, так как благодаря санкционной политики Россия смогла найти новые рынки и выстроить новые политико-экономические отношения, что доказывает необдуманность внешней политики США в этом вопросе.

Список литературы

1. Ткачёв, И. Цена санкций: как в США оценили эффективность мер против России [Электронный ресурс] / И. Ткачёв, О. Макаров // РБК. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/21/08/2018/5b7c334b9a79474173969de1>

2. Gould-Davies, N. Sanctions on Russia are working [Электронный ресурс] // Foreign affairs. Режим доступа: <https://www.foreignaffairs.com/articles/russian-federation/2018-08-22/sanctions-russia-are-working>

3. Iriate, D. Son efectivas las sanciones a Rusia? [Электронный ресурс] // El Confidencial. Режим доступа: https://www.elconfidencial.com/mundo/2018-09-03/rusia-sanciones-efectividad-ucrania-ue-trump_1610797/

4. Whalen, J. Too big to sanction? U.S. struggles with punishing large Russian businesses [Электронный ресурс] / J. Whalen, J. Hudson // The Washington Post. Режим доступа: https://www.washingtonpost.com/business/economy/2018/08/26/c797e294-9fd6-11e8-8e87-c869fe70a721_story.html?utm_term=.bcf4c2d1039f

5. Теория и история дипломатии/ Кузьмина В.М.// Юго-Западный государственный университет. Курск, 2015.

6. Анализ международных ситуаций/ Кузьмина В.М.// учебное пособие / Курск, 2016.

7. Региональные подсистемы международных отношений в XXI веке/ Кузьмина В.М.// учебное пособие, Курск, 2016.

8. Блоковая дипломатия второй половины XX века/ Кузьмина В.М., Бесходарный В.Н.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия, Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 34-37.

9. Культурно-дипломатические традиции при ведении переговоров в Германии/ Кузьмина В.М., Новикова А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 122-124.

10. Современная дипломатическая служба/ Кузьмина В.М., Касьянов М.Ю.// В книге: Сборник тезисов 3-й Всероссийской интернет-конференции «Грани науки 2014» отв. ред. А.В. Герасимов. 2014. С. 61-62.

11. Особенности межкультурного взаимодействия при ведении деловых переговоров в Великобритании/ Кузьмина В.М., Поддубный А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 136-138.

12. Современные социально-демографические тенденции развития Мексики и Никарагуа/ Бычкова Л.В., Кузьмина В.М., Переверзев А.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2016. № 4 (21). С. 218-233.

13. Россия и Италия: история дипломатических отношений/ Кузьмина В.М., Исаева Ю.В.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 44-48.

14. Отражение в деловых переговорах национально-культурных особенностей Италии/ Кузьмина В.М., Томилин С.А.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 190-191.

*Pankova Kristina Olegovna, student
Southwest state university, Kursk, Russia*

*Kuzmina Violetta Mikhailovna, Cand.Hist.Sci., associate professor
Southwest state university, Kursk, Russia*

THE VALUE OF THE USE OF SANCTIONS OF THE USA AGAINST RUSSIA

In the context of the introduction of a rather tough sanctions policy of the United States, especially against Russia, there is a problem of the degree of vulnerability of the target countries and the development of activities to overcome their consequences, both economic and political. Therefore, it is interesting to study such an important topic in recent years, the effectiveness of the application of American sanctions.

Keywords: *sanctions, USA, Russia, efficiency*

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

*Рассохина Виктория Олеговна, студент
(e-mail: vikacokol@mail.ru)*

*Курникова Марина Викторовна, к.э.н., доцент
Самарский государственный экономический университет
(e-mail: mvkurnikova@gmail.com)*

В статье рассмотрены основные подходы к понятию кадровый потенциал, а также основные его составляющие. Проведен анализ кадрового потенциала органа власти Самарской области – Министерства сельского хозяйства и продовольствия, сделаны выводы. Целью данного исследования является системный анализ кадрового потенциала органа исполнительной власти Самарской области. Актуальность темы исследования заключается в том, что современная жизнь ставит новые задачи при организации работы с кадрами в системе государственной службы, что требует изучения системы особенностей кадрового потенциала.

Ключевые слова: кадровый потенциал, элемент, структура, развитие кадрового потенциала, управление, эффективность кадрового потенциала

Организация работы с кадрами в государственных органах – это сложный, многогранный процесс управления кадрами. Кадры рассматриваются, как основной (штатный, постоянный), квалифицированный состав работников всей системы управления. На государственной службе кадровое обеспечение должно быть охарактеризовано как предметно-практическая деятельность, которая направлена на создание профессиональных, компетентных, инициативных, добросовестных, высоконравственных кадров для всех органов власти, а так же должна быть направлена на создание кадров, способных на высоком уровне современных требований в соответствии с квалификационными характеристиками должностей государственных служащих высокоэффективно осуществлять в рамках должностных полномочий и на законодательном уровне задачи и функции государственных органов. В таком процессе очень значима роль управленческой деятельности.

Рассматривая понятие кадров применительно к государственной службе, можно говорить о том, что под кадрами понимаются лица, замещающие государственные должности, при этом должности могут быть не только руководящие.

В структуре системы государственного управления кадровая политика обеспечивает качество государственного управления.

Актуальность темы исследования заключается в том, что грамотное и достойное управление кадрами на государственной службе невозможно без создания эффективного механизма управления развитием кадрового потенциала, так же на сегодняшний день уделяется недостаточно внимания особенностям формирования кадрового потенциала на государственной службе.

Проблема формирования кадрового потенциала на государственной службе носит системный характер, такой вывод можно сделать, проанализировав работы некоторых авторов по данной тематике. Отражение данного вопроса можно найти в теории «Х» и «Y», которая разработана Д. Макгомери и двухмерной модели управления персоналом, которая предложена учёными Р. Бейком и Д. Моутоном. В восьмидесятые годы труды зарубежных мыслителей нашли отклик и на векторе отечественной научной мысли, их реализации в управленческой деятельности. Вопросы исследования рассматриваемого понятия не утратили своей актуальности и на сегодняшний день. Согласно мнению отечественного экономиста А. М. Омарова: «в человеке привыкли видеть в первую очередь «трудовой ресурс», но никак не многосложную и конкурентную личность...». В соответствии уже со сформировавшейся практикой трудовые ресурсы состоят из трудоспособных граждан в трудоспособном возрасте занятых в экономике государства. Социальный аспект трудовых ресурсов проявляется в некоторых явлениях, таких как человеческий потенциал, экономическим проявлением которого считается кадровый потенциал. В некоторых работах В. А. Шахова, В. А. Дятлова, В. В. Травкина затронуты и рассмотрены вопросы формирования и воспроизводства кадрового потенциала, а так же опыт развития кадрового потенциала зарубежных организаций рассматривается в работах зарубежных исследователей: Дж. Иванцевича, М. Х. Мескона, М. Альберта, Ф. Хедоури.

Целью данного исследования является изучение и анализ понятия кадровый потенциал, изучение особенностей при формировании кадрового потенциала государственной службы, а так же системный анализ кадрового потенциала органа исполнительной власти Самарской области. Так как, анализируя кадровый потенциал обозначенного государственного органа можно сделать выводы об эффективности механизма управления кадровым потенциалом. Кадровый потенциал рассматривает работника как неотъемлемое и движущее начало всех стадий воспроизводственного процесса, а так же выполняет функцию целеполагания, объективно порождает

и субъективно задает стратегические и тактические цели для развития экономики.

Одним из главных компонентов содержания современной государственной национальной политики являются особенности формирования и развития кадрового потенциала государственной службы страны, как одного из стратегических направлений, который во многом может определять положительные результаты в реализации государственной стратегии социально-экономического развития Российской Федерации.

Реформы системы государственной службы, которые проводятся на сегодняшний день, направлены на повышение эффективности государственной власти управления и имеют, несколько характерных черт. Одна из них направлена на уменьшение материальных затрат, по содержанию государственного аппарата с помощью внедрения в систему управления технологий менеджмента из сферы частных предприятий и бизнеса, другая же связана с работой в отношениях между государственными служащими и обществом, с целью укрепления доверия общества власти и наоборот. Данные особенности формируют интегральное представление о ресурсах и возможностях государственной службы, включая в себе механизмы рыночного прагматизма и демократизм требований, предъявляемых к государственной службе гражданским обществом.

В некоторых публикациях кадровый потенциал рассматривается наряду с трудовым потенциалом, но на наш взгляд, данные понятия имеют между собой некоторые отличия. На сегодняшний день большее внимание набирает актуальность подход к исследованию трудового потенциала, как некоторого элемента человеческого фактора производства, как социально-экономическому явлению. Потенциал является главным смыслом образующим словом в понятии «трудовой потенциал», как самостоятельном отличном от трудовых ресурсов и человеческого капитала. Это означает, что можно рассуждать о накоплении потенциала, в том числе и в виде человеческого капитала, а так же о размере, как степени накопления, о реализации. Понятие кадрового потенциала следует рассматривать наряду с понятием потенциала вообще.¹⁷ Кадровый потенциал предприятия, в широком смысле представляет собой умения и навыки работников, которые могут быть востребованы для повышения его эффективности в различных сферах производства, в целях получения дохода (прибыли) или достижения социального эффекта.¹⁸

Анализируя научную и специализированную литературу, можно заметить, что на сегодняшний день нет единого подхода к понятию «кадровый потенциал», так же существует терминологическая неясность, именно данная неясность препятствует пониманию сути экономической категории рассматриваемого понятия, а также реализации управленческих процессов.

¹⁷ Омаров А.М. Управление и человек. - М.: Наука, 1989. -345 с.

¹⁸ Берглезова Т.В. Понятие кадрового потенциала и его влияние на эффективность деятельности промышленного предприятия. // www.cfin.ru.

Главной причиной данной ситуации можно называть отсутствие методических подходов к определению данного понятия, для осуществления механизмов внедрения теоретических положений к условиям практического применения необходимо более точно определить понятие «кадровый потенциал».

Ряд авторов рассматривают кадровый потенциал как знания, умения и способности служащих. Наиболее часто встречающиеся определения кадрового потенциала представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Авторские определения кадрового потенциала

Е. М. Дандыкина	Кадровой потенциал – составная часть экономического потенциала предприятия, характеризует знания, умения и способности, реализуемые в процессе трудовой деятельности, формирующими кадровый состав предприятия, теми которыми работники объективно обладают как носители рабочей силы. ¹⁹
Г. И. Коноплева	Кадровый потенциал - основная часть трудового потенциала, включает в себя профессиональную и квалификационную сторону трудового потенциала, характеризует объем специальных знаний, умений и навыков, компетентностей работников. ²⁰
Е. П. Третьякова	Кадровый потенциал - совокупность способностей и возможностей персонала, подразумевает возможности, которые при определенных условиях становятся реально действующими факторами. ²¹
Г. Ш. Агарзаева А. А. Рабцевич	Кадровый потенциал - совокупность возможностей и способностей тех людей, которые решают определенные задачи и работают на одном предприятии. ²²
А. И. Кравченко	Кадровый потенциал - скрытые и не использованные возможности и способности, то есть скрытые резервы.

Рассмотренные выше термины зачастую рассматриваются как синонимы, но они имеют некоторые границы области в их применении. Рассуждая о «кадровом потенциале», подразумевается некоторые характеристики сотрудников: уровень квалификации и постоянство, соответственно реаль-

¹⁹ Дандыкина Е. М. Формирование кадрового потенциала инновационных компаний // Молодёжь и наука: Сборник материалов VII Всероссийской научно-технической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных, посвященной 50-летию первого полета человека в космос [Электронный ресурс]. — Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2011. — Режим доступа: <http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2011/section04.html>, свободный.

²⁰ Коноплева Г. И., Борщенко А. С. Понятие кадрового потенциала и стратегия его развития // Альманах современной науки и образования. — 2014. — № 2. — С. 86–88.

²¹ Третьякова Е. П. Оценка трудового потенциала организации // Менеджмент в России и за рубежом. 2009. № 1. С. 136–143.

²² Агарзаева Г. Ш., Рабцевич А. А. Система развития кадрового потенциала в японских компаниях // Молодой ученый. — 2015. — № 5. — С. 227–229.

ный и предполагаемый в перспективе уровень профессиональных компетенций и личностных качеств кадрового состава, а также способность эффективно выполнять свои должностные функции, необходимые для успешной реализации стратегических целей и задач.

Непосредственно под «кадровым потенциалом государственной службы» понимается совокупная способность всего кадрового ресурса государственных служащих, достигаемую посредством профессионального образования, опыта и других ресурсов, реализующуюся через их трудовую деятельность, которая направлена на выполнение поставленных государством и обществом целей и задач на определенном этапе общественного развития. В структуре кадрового потенциала государственной службы выделяются некоторые ее составляющие, которые представляют собой соотношение его количественных и качественных характеристик.

Анализ и соотношения численности и структуры государственных служащих отражает существующий на настоящий момент штат государственных служащих, а так же показывают его достаточность и укомплектованность, а также целесообразность введения новых должностей или сокращения имеющихся.

В качестве примера рассмотрим численность и структуру государственных служащих Министерства сельского хозяйства и продовольствия Самарской области. Министерство сельского хозяйства и продовольствия Самарской области является органом исполнительной власти Самарской области.²³ Кроме того Министерство осуществляет государственное управление в области племенного животноводства на территории Самарской области (государственной племенной службой), а также государственный надзор в области племенного животноводства.

В Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области кадровый штат состоит из 190 человек, из которых – 184 служащие. В процентном соотношении это составляет 96 % от общего числа служащих.

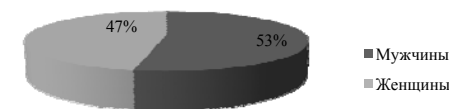


Рисунок 1 – Соотношение мужчин и женщин среди служащих

Характеризуя демографический портрет социально-профессиональной группы служащих, можно отметить тенденцию преобладания мужчин –

²³ Постановление Правительства Самарской области от 14.04.2008 № 100 «Об утверждении Положения о министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области»

53% над женщинами – 47%, данные представлены в виде таблицы и диаграммы (Рисунок 1).

Одновременно с этим в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области отмечается гендерная специфика в профессиональном расслоении: высоко статусные позиции больше занимают мужчины, нежели женщины (данные представлены в таблице 2).

Таблица 2 - Гендерная специфика профессионального расслоения

Количество руководителей из числа мужчин и женщин (от начальника отдела)	Количество, чел	Процентное соотношение, %
Мужчины	11	11,58
Женщины	6	7,14

Что касается возрастной структуры, то тенденции возрастной градации отмечаются в сторону средневозрастных групп. Несмотря на то, что категория специалистов от 31 до 40 лет получила наибольшее процентно-числовое значение, более половины служащих находятся в группе от 41 года и выше, данные представлены в виде таблицы и диаграммы (Таблица 3, Рисунок 2).

Таблица 3 - Возрастная структура служащих

Возраст	Количество, чел	Процентное соотношение, %
до 30 лет	30	16,76
от 31 до 40	61	34,08
от 41 до 50	53	29,61
от 51 до 60	35	19,55
от 61	0	0

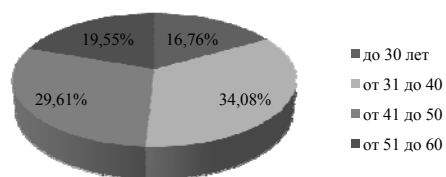


Рисунок 2 - Возрастная структура служащих

С качественной точки зрения возрастная группа (от 31 до 40 лет) в структуре кадрового потенциала Министерства сельского хозяйства и про-

довольствия Самарской области характеризуется высокой компетентностью и опытом на муниципальной службе.

Далее рассмотрим профессиональную принадлежность служащих в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области.

Количество служащих с высшим образованием составляет 177 человек, из них, ГМУ – 6 человек (3,35 %), экономисты, финансисты 52 человека (29,05%), юристы – 20 человек (11,17%), инженеры – 70 человек (39,11%) и служащие имеющие другие специальности – 29 человек (16,20%).

Тем самым можно говорить о том, что служащие с высшим образованием инженера составляют большую долю от общего числа служащих, которые имеют высшее образование, данные представлены на диаграмме (Рисунок 3).

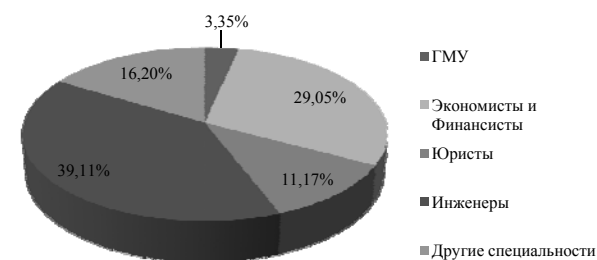


Рисунок 3 – Соотношение профессиональной принадлежности служащих

В таблице 4 рассмотрим уровень образования государственных служащих по Министерству сельского хозяйства и продовольствия Самарской области.

Таблица 4 - Уровень образования служащих

Наименование	Количество, чел	Процентное соотношение, %
Количество служащих со средним профессиональным образованием	2	1,12
Количество служащих с высшим образованием	177	98,88
Количество служащих, имеющих два и более высших образования	24	13,41
Количество кандидатов наук	9	5,03
Количество докторов наук	0	0

Практически все служащие имеют высшее образование – 98,88%, докторов наук на государственной службе данного министерства нет.

Далее рассмотрим стаж служащих министерства, данные представлены в таблице 5.

Таблица 5 - Стаж работников на государственной службе

Стаж государственной службы	Количество, чел	Процентное соотношение, %
до 1 года	15	8,38
от 1 года до 5 лет	18	10,06
от 5 до 10 лет	39	21,79
от 10 до 15 лет	37	20,67
свыше 15 лет	70	39,11

Больше половины работников имеют стаж государственной службы от 5 лет и более, а значит, имеют достаточный профессиональный опыт и навыки для замещения должностей государственной службы. Процентное соотношение стажа государственной службы работников представлено на рисунке 4.

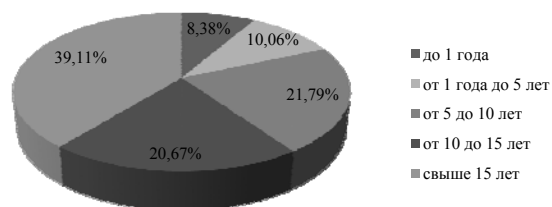


Рисунок 4 - Стаж государственной службы работников

Таким образом, сформировавшаяся кадровая ситуация в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Самарской области является эффективной, и на сегодняшний день нет проблем связанных с недостатком сотрудников на государственных должностях (работников и руководящих кадров), в Министерстве все кадры обладают необходимыми профессиональными, деловыми и нравственными качествами.

Формирование и развитие кадрового потенциала государственной службы происходят в трех направлениях:

- количественном, связанном с изменениями в кадровом составе в целом;
- структурном, при котором изменения, происходящие в структуре кадрового потенциала, связаны с оптимизацией соотношения между различными категориями государственных служащих;
- качественном, связанном с повышением профессионализации государственных служащих, расширением возможностей карьерного роста, улучшением условий.

Степень компетентности определяет степень соответствия государственных служащих занимаемым ими должностям. Это комплексная характеристика, включающая в себя: уровень образования и профессиональной подготовки и их соответствие занимаемым должностям, стаж государственной службы, физические (возраст, здоровье) и личностные (порядочность, активность) качества служащих.

Однако квалификационный уровень позволяет судить о необходимости проведения текущих оценочных мероприятий, аттестации, организации дополнительного обучения и повышения квалификации государственных служащих по тому ли иному направлению, выбираемому согласно занимаемой должности.

Существует некоторая взаимосвязь кадрового потенциала государственной службы с деятельностью органов государственной власти и управления, данная взаимосвязь с одной стороны, проявляется в его влиянии на эффективность деятельности государственной службы, так как он представляет собой ее основную движущую силу, и, наоборот, использование явных и скрытых возможностей кадрового потенциала государственных служащих возможно лишь в тех объективных границах, которые определяются работой органов государственной власти, в частности, их кадрового управления.

Таким образом, развитие кадрового потенциала является важной составляющей повышения эффективности работы органов государственной власти и управления. При рассмотрении процесса выявления особенностей формирования кадрового потенциала государственной службы следует учитывать различные характеристики: гендерную структуру кадров, занимаемые должности мужчинами и женщинами по учреждению, уровень образования, стаж служащих, все эти характеристики оказывают влияние наряду с внутренними и внешними факторами.

Список литературы

1. Абалкин Л.И. Диалектика социалистической экономики. - М.: Наука, 1987.- 314 с.
2. Александрова М. В. Терминологический анализ понятия «кадровый потенциал» и его адаптация к современным условиям функционирования промышленных предприятий // Молодой ученый. — 2016. — №9. — С. 461-465.
3. Берглезова Т.В. Понятие кадрового потенциала и его влияние на эффективность деятельности промышленного предприятия. //www.cfin.ru.
4. Василевский М. О современных проблемах государственной и муниципальной службы в области кадровой политики // Самоуправление. 2012. № 11. С. 28-30.
5. Волкова А.В. Гражданственность, ответственность, доверие как принципы развития государственной кадровой политики РФ // Социально-гуманитарные знания. 2012. № 1. С. 89-100.
6. Газијева, И. Кадровая политика в сфере государственной гражданской службы / И. Газијева. М.: Проспект, 2011.
7. Данькова Е. В., Осипенко Н. И. Востребованность кадрового потенциала: вопросы методологии // Вестник академии. — 2013. — № 3. — С. 91–97.

8. Заборовская С. Реализация кадровой политики в системе государственных органов и органов местного самоуправления // Государственная служба. 2015. № 2. С. 34-36.
9. Ибрагимов А. У., Ибрагимова Л. А., Караваева М. В. Сущность и структура кадрового потенциала // Вестник Воронежского государственного университета. — 2014. — № 2. — С. 49–53.
10. Кибанов, А. Я. Кадровая политика и стратегия управления персоналом / А. Я. Кибанов, Л. В. Ивановская. М.: Проспект, 2012.
11. Коноплева Г. И., Борщенко А. С. Понятие кадрового потенциала и стратегия его развития // Альманах современной науки и образования. — 2014. — № 2. — С. 86–88.
12. Москаленко Н.Л. Проблемные вопросы кадровой политики на государственной гражданской службе // Вестник магистратуры. 2013. № 12-4 (27). С. 237-239.
13. Омаров А.М. Управление и человек. - М.: Наука, 1989. -345 с.
14. Третьякова Е. П. Оценка трудового потенциала организации // Менеджмент в России и за рубежом. 2009. № 1. С. 136–143.

Rassokhina Victoria Olegovna, student
(e-mail: vikacokol@mail.ru)

Kournikova Marina Viktorovna, Cand.Econom.Sci., associate professor, Samara state University of Economics, Samara, Russia

FEATURES OF FORMATION OF PERSONNEL POTENTIAL OF PUBLIC SERVICE

Abstract. The article describes the main approaches to the concept of human resources, as well as its main components. The analysis of the personnel potential of the authority of the Samara region-the Ministry of agriculture and food, the conclusions. The purpose of this study is a systematic analysis of the personnel potential of the Executive authority of the Samara region. The relevance of the research topic is that modern life poses new challenges in the organization of work with personnel in the public service, which requires the study of the system of features of human resources.

Key words: personnel potential, element, structure, development of personnel potential, management, efficiency of personnel potential.

СОВРЕМЕННЫЙ ЭНЕРГОДИАЛОГ РОССИИ И КИТАЯ

Реутова Юлия Игоревна, студент
(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Харланова Виктория Николаевна, студент
(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Инже Александр Романович, студент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

Статья посвящена современному состоянию энергетических отношений России и Китая, которое являются стратегическими партнерами, ближайшими соседями, оказывающимися перед различными ограничениями экономического роста. В связи с глобальными вопросами лидерами государств был организован первый бизнес-форум в области энергетики, в результате которого были заключены крупные энергетические контракты.

Ключевые слова: энергетика, энергодиалог, ресурсно-сырьевая база, технологическая революция, энергоносители.

Стремительно развивающаяся экономика Китая требует все больше энергоносителей, но ресурсно-сырьевая база страны не может удовлетворить растущие потребности, поэтому Китай зависит от импорта соответствующего сырья. Для Китая Россия является перспективным и надежным партнером в реализации его энергетической и, в первую очередь, нефтегазовой стратегии.

Россия также заинтересована в экспорте углеводородов в Китай, что может являться не только путем развития регионов Восточной Сибири и Дальнего Востока России, но также может существенно развить национальную экономику страны.

Энергетическое сотрудничество является ключевой темой в отношениях России и Китая, исключительно важной для обеих стран.

Стратегическое партнерство России и Китая в сфере энергетики взаимодействует с курсом внешней политики КНР на диверсификацию источников поставок энергоресурсов. Таким образом, укрепление энергетического сотрудничества с Россией не только содействует формированию системы энергетической безопасности в Азиатско-Тихоокеанском регионе, но и способствует обеспечению глобальной энергетической безопасности.

Между Китаем и Россией имеет место сотрудничество в сфере таких энергоресурсов, как электроэнергия, атомная энергия и уголь. Однако, несмотря на то, что сотрудничество в сфере энергетики Китая и России имеет широкие перспективы, в этом сотрудничестве существуют и некоторые проблемы.

К основным проблемам, препятствующим более эффективному энергодиалогу относятся такие препятствия, как отсутствие единой долгосрочной программы развития в сфере энергетического сотрудничества, а также

внешняя конкуренция и цена природного газа являются долгосрочными главными барьерами.

Немаловажную роль играют инновации, новые виды энергии. Например, «сланцевая революция» привела к развитию новой сферы энергетики, особенно в США. В последние годы добыча сланцевого газа — самая важная технологическая революция на энергетическом рынке в мире.

У России и Китая отсутствует сотрудничество в области добычи сланцевого газа, а также инновации в новой энергетической области, и поэтому необходимо не только укреплять экономическое и политическое сотрудничество в энергетической сфере в целом, но и углублять технологическое сотрудничество в сфере новой энергетики.

В связи с назревшими вопросами в Пекине в июле 2018 г. состоялся первый российско-китайский энергетический бизнес-форум, целью которого было развитие прямого диалога между Россией и Китаем в области энергетики, повышение эффективности совместных проектов и привлечение инвестиций.

На форуме был отмечен значительный прогресс в развитии отношений между Китаем и Россией за последние 10 лет. Так, товарооборот между странами за это время увеличился более чем в 2,5 раза: с 40 млрд долларов в 2007 году до 110 млрд долларов в 2018 г. За это время поставки топливно-энергетической продукции из России в Китай выросли в три раза, и в результате Россия стала крупнейшим поставщиком энергоресурсов в КНР. За последние 10 лет в адрес китайских потребителей было направлено более 300 млн тонн нефти, 55 млн тонн нефтепродуктов, 150 млн тонн угля и 20 млрд киловатт-часов электроэнергии. В 2017 году «Роснефть» поставила около 40 млн т нефти, тем самым обеспечив около 6,5% общей потребности КНР в сырье.

Для обеспечения бесперебойных поставок нефти была создана уникальная трубопроводная система «Восточная Сибирь – Тихий океан», идет строительство газопровода «Сила Сибири», а также крупнейшего приграничного газоперерабатывающего завода и газохимического комплекса. Кроме того, успешно осуществляются поставки сжиженного природного газа с месторождений Ямала, развиваются совместные проекты в угольной промышленности, атомной энергетике и ряде смежных отраслей. Инвестиционная емкость реализованных и реализуемых энергетических проектов на Востоке России с целевым рынком сбыта в Китае составляет порядка 100 млрд долларов.

Согласно исследованиям к 2040 г. потребление первичной энергии в странах АТР вырастет более чем в полтора раза. При этом годовой спрос на нефть и газ со стороны Китая в ближайшие 20-25 лет возрастет на 125-250 млн тонн и 350-550 млрд кубометров соответственно. Эти потребности в значительной мере могут быть обеспечены за счет увеличения поставок из России. Для этого необходимо создать условия для привлечения инвестиций в добычу и транспортировку энергоносителей. Новыми точками

роста российско-китайского сотрудничества могут стать совместное освоение нефтегазовых ресурсов шельфа Арктики и Дальнего Востока России, а также развитие судоходства по Северному морскому пути.

Россия во многом связывает перспективы ускорения экономического роста с опережающим развитием восточных территорий и освоением их природных богатств. Китай, в свою очередь, заинтересован в обеспечении своей энергетической безопасности и надежных каналах поставок. Взаимодействие России и Китая должно идти по всей производственной цепочке: от добычи до реализации продукции, охватывать такие сферы как локализация современного оборудования, новые системные решения, затрагивать вопросы цифровизации энергетики и финансирования проектов.

В конечном итоге, результатом двухсторонней встречи, а также обсуждением возникающих проблем и перспектив в области энергетики стало подписание многих контрактов и соглашений. В частности, «Роснефть» заключила контракт на поставку до 2,4 млн тонн нефти в адрес ChemChina, подписала соглашение о создании совместного предприятия с BeijingGas по развитию сети газовых автозаправочных станций и т.д. Таким образом, Россия и Китай крайне заинтересованы в сотрудничестве двух стран. Лидеры готовы обсуждать препятствующие барьеры, а также находить общие точки соприкосновения во многих энергетических вопросах. Договоренности, достигнутые на форуме, откроют новую главу истории российско-китайского сотрудничества в области энергетики.

Список литературы

1. Букреева Т.Н. Перспективы развития внешнеполитической стратегии КНР в 2016 году// В сборнике: Мировая экономика и социум: современные тенденции и перспективы развития сборник научных статей. 2016. С. 250-254.
2. Кузнецов Д.Д., Лаптев Р.А. Развитие энергетической безопасности страны на примере электрификации крымского федерального округа// Аллея науки. 2018. Т. 6. № 5 (21). С. 662-665.
3. Лаптев Р.А., Коварда В.В. Анализ внешнеэкономических интересов России на мировом рынке// Научное обозрение: теория и практика. 2018. № 6. С. 8-17.
4. Минакова И.В., Тимофеева О.Г. Тенденции развития мирового энергетического рынка// Сборник научных статей 6-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития».
5. Проблемы ресурсного обеспечения экономического роста в регионах ЦФО/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2010. № 2 (37). С. 57-61.
6. Управление социально-экономическим развитием региона: теоретико-методические основы и институциональные ограничения/ Минакова И.В., Ермолаев Д.В.// монография / . Курск, 2012.
7. Теоретико-методические аспекты анализа обеспеченности территорий трудовыми ресурсами/ Минакова И.В., Коварда В.В., Шевякин А.С.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. Т. 3. № 3. С. 11-14.
8. Факторы, сдерживающие инновационно-ориентированные инвестиции в российской экономике/ Минакова И.В., Кудина О.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2009. № 2 (29). С. 59-63.

9. Некоторые аспекты государственного регулирования доходов населения в современной России/ Минакова И.В., Сухорукова Л.Н., Чертова О.Ю.// Современные исследования социальных проблем. 2010. № 2. С. 43-45.

10. Управление инвестиционными процессами в регионе на основе использования информационных технологий/ Минакова И.В., Кудина О.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 6. С. 100-105.

11. Ресурсное обеспечение устойчивого развития России/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2012. № 1. С. 88-97.

12. Особенности воспроизводства трудовых ресурсов в российских регионах/ Минакова И.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Экономические науки. 2010. № 62. С. 249-252.

13. Институт банкротства в современной экономике/ И. В. Минакова// Москва, 2006.

14. Маркетинг/ Фомичёва Л.М., Железняков С.С., Чаплыгина М.А., Безуглая Е.В.// Курск, 2016.

15. Пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов аграрного сектора экономики/ Паронян А.С., Чаплыгина М.А., Гейко М.В.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. № 4. С. 2-5.

16. Бюджетирование как инструмент финансового планирования и прогнозирования/ Чаплыгина М.А.// Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2010. № 4 (36). С. 174-187.

17. Мотивационный подход к системе управления кооперативной организацией/ Польская Г.А., Чаплыгина М.А., Виноградова Н.И.// Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2013. № 4 (48). С. 371-374.

18. Управление дебиторской задолженностью на микроуровне/ Чаплыгина М.А.// Белгород, 2011.

19. Управление товарными запасами и их роль в обеспечении устойчивости ассортимента торговых предприятий/ Чаплыгина М.А.// В сборнике: Современные тенденции экономики, управления и образования, Материалы Всероссийской конференции. Курский институт кооперации (филиал) БУКЭП. 2015. С. 96-102.

20. Гибкое финансирование текущей деятельности/ Чаплыгина М.А.// Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2009. № 2 (30). С. 221-229.

21. Направления развития системы управления прибылью организаций потребительской кооперации/ Чаплыгина М.А.// В сборнике: Инновационные технологии в кооперативном образовании как фактор развития экономики, Материалы международной научно-практической конференции. В 7 частях. 2009. С. 243-249.

22. PR ВО внешнеэкономической деятельности/ Чаплыгина М.А., Бычкова Л.В., Евлевская Т.А., Горайнов В.М.// Курск, 2014.

23. Активизация инвестиционной роли региональных органов власти/ Чаплыгина М.А., Паронян А.С., Алехина А.А.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. № 5. С. 10-14.

24. Исследование уровня жизни населения основных возрастных групп в России/ Коварда В.В.// Экономика качества. 2015. № 9. С. 21-26.

25. Современные особенности формирования ресурсной базы развития российской экономики/ Филатов Ю.Н., Коварда В.В.// Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2014. № 6 (38). С. 16-24.

26. Роль таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности России/ Коварда В.В.// В сборнике: Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы, материалы III Международной научно-практической конференции. Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. 2015. С. 141-144.

27. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций/ Животов Р.А., Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. Юго-западный государственный университет; под редакцией: Бычковой Л.В., Кузьминой В.М. 2015. С. 48-52.

28. Особенности регионального развития в российской федерации/ Коварда В.В.// В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика, Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Большаева. 2018. С. 19-23.

29. Международная деятельность России: текущее состояние и направления развития/

Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития, Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2017. С. 274-277.

30. Анализ конкурентоспособности российских предприятий в условиях глобализации мировой экономики/ Коварда В.В.// В книге: Современные проблемы управления и регулирования: поиск оптимальных решений, монография. Пенза, 2016. С. 47-56.

31. Новые явления в международных экономических отношениях/ Минакова И.В., Коварда В.В.// В сборнике: Проблемы развития современного общества, Сборник научных трудов 3-й Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 46-49.

Reutova Julia, student

(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Kharlanova Victoria N., student

(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Inzhe Alexander Romanovich, student

Southwestern State University, Kursk, Russia

MODERN ENERGY DIALOGUE OF RUSSIA AND CHINA

Annotation: The article is devoted to the current state of the energy relations of the two great powers. Russia and China are strategic partners, the nearest neighboring countries facing various constraints to economic growth. The first business forum in the field of energy was organized by the leaders of the states in connection with the global issues that had arisen, as a result of which large energy contracts were concluded.

Keywords: energy, energy dialogue, resource base, technological revolution, energy carriers.

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Реутова Юлия Игоревна, студент

(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)

Харланова Виктория Николаевна, студент

(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)

Усов Илья Русланович, студент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

Статья посвящена анализу основных подходов к определению инвестиционной привлекательности экономических систем. В работе исследованы суженный, факторный (расширенный) и рисковый подходы, сформулированы отличительные особенности.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная привлекательность, прямые иностранные инвестиции, риск

Инвестиционная привлекательность, в основном, рассматривается как обобщающая характеристика преимуществ и недостатков прямых зарубежных инвестиций с позиций инвестора. Оценка инвестиционной привлекательности применяется относительно страны, отрасли, региона, предприятия, отдельного проекта. Из данного определения следует, что понятие инвестиционной привлекательности является субъективным для инвестора. Привлекательность страны во многом зависит от степени благоприятствования инвестиционного климата, т.е. от совокупности политических, экономических, социальных, культурных, организационно-правовых и географических факторов, побуждающих или отталкивающих инвесторов вкладывать свои средства в ту или иную хозяйственную систему (экономику страны, региона, предприятия) [1].

В отечественных научных исследованиях для оценки инвестиционной привлекательности страны выделяют три основных подхода:

- суженный подход;
- факторный (расширенный) подход;
- рисковый подход.

В мировой практике на каждом этапе развития инвестиционного анализа использовался определенный подход.

При использовании суженного подхода оцениваются динамика ВВП, национальный доход и объем производства, пропорции норм накопления и потребления, состояние законодательной системы, управление инвестиционной деятельностью, динамика инвестиционных рынков и т. д. Он не учитывает каких-либо особенностей и нюансов, поэтому применяется только для глобальных оценок инвестиционного климата на территории государства.

Данный подход был разработан и применен зарубежными аналитиками в середине 1960-х гг. Гарвардская школа бизнеса первой предложила ис-

пользовать экспертную шкалу, состоящую из ряда характеристик страны-реципиента:

- возможность ввоза-вывоза капитала;
- правовые условия для иностранных и национальных инвесторов;
- уровень инфляции;
- состояние валютного курса;
- возможность использования национального капитала и др. [2].

Согласно данному подходу различные исследовательские методики направлены на анализ разнообразных факторов, в определенной степени оказывающих влияние на инвестиционную привлекательность страны, региона, города.

Однако, в итоге, эксперты сочли предложенный набор показателей в экспертной шкале Гарвардской школы бизнеса плохо проработанным для отражения всех параметров, важных для иностранных инвесторов.

В основе факторного подхода лежит оценка совокупности факторов, оказывающих влияние на инвестиционную привлекательность. Отличительной чертой является то, что до настоящего времени еще не определен окончательный перечень этих факторов. При этом можно выделить группу характеристик, которые присутствуют в классификации любого автора. Среди учитываемых факторов выделяют следующие:

- экономические (наиболее влияющие);
- социальные;
- политические;
- трудовые;
- экологические;
- производственные;
- инновационные и др.

Необходимо отметить, что для стран с переходной экономикой несколькими экспертными группами были созданы упрощенные методики оценки инвестиционной привлекательности, позволяющие формировать их рейтинг относительно других стран.

Рисковый подход позволяет оценить привлекательность страны для инвестирования и сопоставить уровень риска, присущий новому объекту вложения инвестиций, с существующим. Составляющими этого подхода являются два показателя: инвестиционный потенциал и инвестиционные риски или инвестиционные риски и социально-экономический потенциал государства. Эти два показателя противоречат друг другу. В их «взаимовязывании» состоит наибольшая трудность для лица, принимающего решение об инвестировании. Один подход оценивает объективную сторону процесса, т.е. инвестиционный потенциал экономической системы, другой – неформальные факторы инвестиционного климата и риска [3].

Рисковый подход используется международными рейтинговыми агентствами (МРА), среди которых авторитетами являются три агентства: Moody's, FitchRatings и Standart&Poor's. Подход МРА основывается на ана-

лизе кредитного риска и характеризуется оценкой способности государств своевременно и полностью выполнять свои долговые обязательства.

Используется до 25 значений (уровней, ступеней) кредитного рейтинга. Эти значения по-разному разбиваются на несколько крупных классов, но чаще всего на три группы: инвестиционные, спекулятивные и аутсайдерские рейтинги. Инвестиционный рейтинг означает, что эмитент обладает высокой способностью выполнять финансовые обязательства, хотя и подвержен воздействию внешних факторов (в различной мере при разных значениях кредитного рейтинга – от практически полной независимости при максимальном значении до существенной чувствительности на нижней ступени в верхнем интервале). Спекулятивный рейтинг (из «нижней» группы значений) указывает на недостаточную способность (вплоть до полной неспособности – минимальное значение, абсолютный дефолт) эмитента к выполнению финансовых обязательств (в том числе и при «нормальных» внешних условиях). Таким образом, кредитный рейтинг характеризует уровень риска кредитора или инвестора при работе с данным конкретным эмитентом.

Практически для всех существующих подходов к оценке инвестиционной привлекательности стран характерно использование разнообразных экономико-статистических методов. В подавляющем большинстве авторы этих методов прибегают к построению интегральных показателей, позволяющих определить инвестиционные условия экономической системы и последующие содержательные интерпретации и рекомендации.

Список литературы

1. Минакова И.В., Кудина О.В. Комплекс сбалансированных интегральных показателей оценки инвестиционного потенциала региона// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 3. С. 60-66.
2. Минакова И.В., Аниканов П.В. Моделирование области возможных результатов инновационного инвестиционного проекта// Вопросы современной экономики. 2013. № 1 (1). С. 244-259.
3. Минакова И.В., Булгакова О.Ю., Коровина К.Е. Налоговые механизмы регулирования инвестиционных процессов в региональном АПК// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. № 2. С. 9-12.
4. Проблемы ресурсного обеспечения экономического роста в регионах ЦФО/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2010. № 2 (37). С. 57-61.
5. Управление социально-экономическим развитием региона: теоретико-методические основы и институциональные ограничения/ Минакова И.В., Ермолаев Д.В.// монография / Курск, 2012.
6. Теоретико-методические аспекты анализа обеспеченности территорий трудовыми ресурсами/ Минакова И.В., Коварда В.В., Шевякин А.С.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2011. Т. 3. № 3. С. 11-14.
7. Факторы, сдерживающие инновационно-ориентированные инвестиции в российской экономике/ Минакова И.В., Кудина О.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2009. № 2 (29). С. 59-63.

8. Некоторые аспекты государственного регулирования доходов населения в современной России/ Минакова И.В., Сухорукова Л.Н., Чертова О.Ю.// Современные исследования социальных проблем. 2010. № 2. С. 43-45.
9. Управление инвестиционными процессами в регионе на основе использования информационных технологий/ Минакова И.В., Кудина О.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2011. № 6. С. 100-105.
10. Ресурсное обеспечение устойчивого развития России/ Минакова И.В., Коварда В.В.// Интеллект. Инновации. Инвестиции. 2012. № 1. С. 88-97.
11. Особенности воспроизводства трудовых ресурсов в российских регионах/ Минакова И.В., Марганова О.Н., Коварда В.В.// Экономические науки. 2010. № 62. С. 249-252.
12. Институт банкротства в современной экономике/ И. В. Минакова// Москва, 2006.
13. Маркетинг/ Фомичёва Л.М., Железняков С.С., Чаплыгина М.А., Безуглая Е.В.// Курск, 2016.
14. Пути повышения эффективности использования трудовых ресурсов аграрного сектора экономики/ Паронян А.С., Чаплыгина М.А., Гейко М.В.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. № 4. С. 2-5.
15. Бюджетирование как инструмент финансового планирования и прогнозирования/ Чаплыгина М.А.// Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2010. № 4 (36). С. 174-187.
16. Мотивационный подход к системе управления кооперативной организацией/ Польская Г.А., Чаплыгина М.А., Виноградова Н.И.// Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. 2013. № 4 (48). С. 371-374.
17. Управление дебиторской задолженностью на микроуровне/ Чаплыгина М.А.// Белгород, 2011.
18. Управление товарными запасами и их роль в обеспечении устойчивости ассортимента торговых предприятий/ Чаплыгина М.А.// В сборнике: Современные тенденции экономики, управления и образования, Материалы Всероссийской конференции. Курский институт кооперации (филиал) БУКЭП. 2015. С. 96-102.
19. Гибкое финансирование текущей деятельности/ Чаплыгина М.А.// Вестник Белгородского университета потребительской кооперации. 2009. № 2 (30). С. 221-229.
20. Направления развития системы управления прибылью организаций потребительской кооперации/ Чаплыгина М.А.// В сборнике: Инновационные технологии в кооперативном образовании как фактор развития экономики, Материалы международной научно-практической конференции. В 7 частях. 2009. С. 243-249.
21. PR ВО внешнеэкономической деятельности/ Чаплыгина М.А., Бычкова Л.В., Евлевская Т.А., Горайнов В.М.// Курск, 2014.
22. Активизация инвестиционной роли региональных органов власти/ Чаплыгина М.А., Паронян А.С., Алехина А.А.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2014. № 5. С. 10-14.
23. Исследование уровня жизни населения основных возрастных групп в России/ Коварда В.В.// Экономика качества. 2015. № 9. С. 21-26.
24. Современные особенности формирования ресурсной базы развития российской экономики/ Филатов Ю.Н., Коварда В.В.// Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2014. № 6 (38). С. 16-24.
25. Роль таможенных платежей в обеспечении экономической безопасности России/ Коварда В.В.// В сборнике: Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы, материалы III Международной научно-практической конференции. Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. 2015. С. 141-144.

26. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций/ Животов Р.А., Коварда В.В./ В сборнике: Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. Юго-западный государственный университет; под редакцией: Бычковой Л.В., Кузьминой В.М. 2015. С. 48-52.

27. Особенности регионального развития в российской федерации/ Коварда В.В./ В сборнике: Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика, Материалы международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Е.А. Болычева. 2018. С. 19-23.

28. Международная деятельность России: текущее состояние и направления развития/ Минакова И.В., Коварда В.В./ В сборнике: Исследование инновационного потенциала общества и формирование направлений его стратегического развития, Сборник научных статей 7-й Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный редактор А.А. Горохов. 2017. С. 274-277.

29. Анализ конкурентоспособности российских предприятий в условиях глобализации мировой экономики/ Коварда В.В./ В книге: Современные проблемы управления и регулирования: поиск оптимальных решений, монография. Пенза, 2016. С. 47-56.

30. Новые явления в международных экономических отношениях/ Минакова И.В., Коварда В.В./ В сборнике: Проблемы развития современного общества, Сборник научных трудов 3-й Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 46-49.

Reutova Yulia Igorevna, student
(e-mail: j-reutova96@yandex.ru)
Harlanova Viktoriya Nikolaevna, student of the
(e-mail: v.harlanova@yandex.ru)
Usov Ilya Ruslanovich, student
Southwest state University, Kursk, Russia

THE MAIN APPROACHES TO DEFINITION OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF ECONOMIC SYSTEMS

Annotation. The article analyzes the main approaches to determining the investment attractiveness of economic systems. Investigated is narrowed, factor (advanced) and risky approach distinctive features.

Keywords: investment, investment attractiveness, foreign direct investment, risk

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

*Руденко Маргарита Владимировна, студент
(rita.rudenko@mail.ru)*

*Реутова Юлия Игоревна, студент
Харланова Виктория Николаевна, студент*

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В статье рассматривается внешнеторговая политика как одна из важнейших составляющих экономической безопасности государства. В работе проанализированы основные источники формирования федерального бюджета РФ.

Ключевые слова: внешнеторговая политика, экспорт, импорт, экономическая безопасность.

Внешнеэкономическая политика неразрывно связана с внутренней экономической политикой государства и направлена на формирование условий для социально-экономического развития страны, повышение конкурентоспособности национальных производителей на мировом рынке, обеспечение экономической безопасности государства [1].

На макроэкономическом уровне одним из индикаторов экономической безопасности России является состояние федерального бюджета РФ, а точнее динамика его доходной части, т.к. именно из этих средств происходит финансирование социальных обязательств России, национальной безопасности и системы охраны правопорядка, науки и образования, а также субсидирование различных отраслей экономики.

Формирование и реализация внешнеторговой политики должны осуществляться с учетом фактора экономической безопасности РФ. Для обеспечения экономической безопасности России руководством страны предпринимаются усилия по выводу государства на новые условия осуществления внешнеэкономической деятельности. Это особенно важно в условиях санкций, введенных некоторыми странами ЕС и США против России, и ответного эмбарго, что не могло не отразиться на состоянии внешнеторгового баланса и неизменно приведет к уменьшению поступлений в доходную часть федерального бюджета РФ, а также может привести к снижению уровня экономической безопасности [2].

В связи с этим, разработан комплекс мероприятий по созданию условий наибольшего благоприятствования развитию внешнеторговых отношений. С этой целью в рамках обеспечения экономической безопасности осуществляются две дорожные карты (планы мероприятий) - «Совершенствование таможенного администрирования» и «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта».

При этом, с целью сохранения функции контроля в рамках реализации мер по обеспечению экономической безопасности (при наибольшем

благоприятствовании внешнеторговым связям) развивается система управления рисками (СУР), основные цели и перспективы которой отмечены в Приказе ФТС № 1385 от 18 июля 2014 г. в отношении Решения коллегии ФТС России от 29 мая 2014 г. «О современном состоянии и перспективах развития системы управления рисками в таможенных органах Российской Федерации».

Целью системы управления рисками (СУР) является создание современной системы таможенного администрирования, обеспечивающей осуществление эффективного таможенного контроля. Именно СУР в совокупности с другими компонентами входит в систему по защите экономических и национальных интересов России [4].

В настоящее время обеспечение экономической безопасности посредством осуществления внешнеторговой политики в Российской Федерации является актуальной темой. Это связано, прежде всего, с санкциями, введенными в отношении нашей страны. В данное время действие внешнеторговой политики, как фактора обеспечения экономической безопасности можно пронаблюдать, на примере эмбарго.

Импорт ряда товаров из стран, которые ввели санкции в отношении РФ, ограничен на год. В соответствующий список попали говядина, свинина, фрукты, птица, сыры и молочная продукция, орехи и другие продукты. Санкции оказали негативное влияние на экономическую ситуацию внутри страны. Это коснулось и таможенных платежей, при сырьевой направленности экспорта, они являются основной частью пополнения федерального бюджета.

По данным ФТС России 80 миллиардов рублей собрали российские таможенные органы в федеральный бюджет в январе 2017 года, Это на 37 % меньше, чем было годом ранее: в январе 2016-го таможенные поступления составили 446 млрд руб. Падение поступлений объясняется снижением цен на нефть и сокращением импорта.

В прогнозе долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года, четко поставлены цели и задачи, которые в ближайшем будущем должны быть выполнены. Первостепенной задачей является перевод экономики на инновационный путь развития [5].

Инновационное развитие характеризуется усилением инвестиционной направленности экономического роста и укреплением позиций России в мировой экономике. Оно опирается на создание современной транспортной инфраструктуры и конкурентоспособного сектора высокотехнологичных производств и экономики знаний наряду с модернизацией топливно-энергетического комплекса.

В России ключевые области научно-технического прогресса отражены в перечне Приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации гражданского характера, которые в целом отвечают мировым научно - технологическим приоритетам:

информационно-телекоммуникационные системы; науки о жизни; индустрия наносистем; транспортные и космические системы; рациональное природопользование; энергоэффективность, энергосбережение, ядерная энергетика.

Развитие указанных направлений будет связано с рядом глобальных трендов в области науки и технологий, которые обусловят необходимость опережающего развития отдельных специфичных направлений исследований и технологических разработок, что обеспечит значительный рост важнейших секторов экономики.

Тем самым превращение инновационных факторов в ведущий источник экономического роста и скачок в повышении эффективности человеческого капитала на рубеже 2020-2022 годов, позволит улучшить социальные параметры развития. Реализация инновационного сценария позволит значительно сократить разрыв с развитыми странами по уровню благосостояния россиян и повысить статус России в мировой экономике.

Определим ключевые проблемы внешнеторговой политики РФ:

- Малая товарная диверсификация экспорта. На 10 товарных групп из 97 приходится приблизительно 75% его стоимостного объема отечественного экспорта товаров.
- Ярко сформулированная энергосырьевая векторность экспорта. На товары сырьевой группы доводится примерно 75% всего российского экспорта, в том числе 68% - на энергоносители.
- Существенная подвластность от импорта некоторых отраслей и участков экономики. Доля машин и оборудования в совместном ввозе составляет 42%, а удельный вес ввезённых товаров в строении внутреннего потребления - 44%. Острая зависимость от ввоза технологий и бизнес-компетенций.
- Небольшая диверсификация географического распределения внешней торговли. Приблизительно 80% товарооборота доводится на 20 важнейших торговых партнеров, главным образом из ЕС и прочих развитых стран.
- Небольшое позиционирование в международных структурах. Это выражается в неучастии Российской Федерации (до недавнего времени) в ведущих торгово-политических объединениях - ВТО, ОЭСР, малом воздействии в международных финансовых ассоциациях (МВФ, МБРР), инертной позиции в экономических структурах системы ООН.
- Малая величина экспорта услуг. Часть поставок коммерческих услуг в совместном экспорте Российской Федерации составляет не более 10%.
- Отсутствие системной и последовательной политики в сфере государственного содействия внешнеэкономической деятельности. Налицо узкий набор внешнеэкономических инструментов,

отсутствие ключевых институтов поддержки, недостаточное финансирование целевых программ стимулирования внешнеэкономической деятельности [6].

Реформы в отрасли внешней торговли дали возможность эффективному развитию разных организаций. Также обеспечили прямой выход последних на внешний рынок. Государственные предприятия перестали быть монополистами в этом деле. Правда, у такой системы есть и свои минусы. К примеру, нельзя заранее подсчитать сумму возможной прибыли, так как «правила игры» определяются крупнейшими заграничными компаниями.

Таким образом, можно сказать, что современная система регулирования внешней торговли России должна соответствовать новым условиям внешнеэкономической деятельности, которые формируются образованием ТС и ее вступлением в ВТО. Сегодня требуется взвешенная и продуманная политика привлечения иностранных инвестиций и в любой конкретной ситуации необходимо найти равновесие, баланс между свободной торговлей и протекционизмом. Разрешение этого противоречия в долгосрочной перспективе рассматривается как поиск экономического компромисса, который заложил бы основы для дальнейшего развития процессов учета и соблюдения национальных и экономических интересов России.

В нашей стране, также как и в других государствах, определенные проблемы экономической безопасности стали рассматривать лишь тогда, когда вся экономика постепенно приблизилась к различным пороговым значениям определенных показателей экономической безопасности, и даже превысила их. Экономическая политика сегодня является не ясной. В РФ нет достаточно хорошо продуманной политики, а также подробно разработанных программ по обеспечению определенной экономической безопасности государства. В данной ситуации фундаментом государственной стратегии будет политика развития, которая учитывает все стратегические приоритеты, а также национальные интересы. Она существенно снижает различные угрозы безопасности [7].

Список литературы

1. Афонцев С.А. Национальная экономическая безопасность: на пути к теоретическому консенсусу // Мировая экономика и международные отношения. - 2017. - №10. - С. 31-35.
2. Бобырева Е.В., Шатунова А.Р. Внешнеторговая политика России как фактор обеспечения экономической безопасности // Молодой ученый. 2017. № 22. - С. 353-355.
3. Болычева Е.А., Фадеева В.С. Проблема продовольственной безопасности РФ // Аллея науки. 2018. - №5(21).
4. Бекетов Н.В. Проблемы обеспечения экономической безопасности государства в сфере внешнеэкономической деятельности / Н.В. Бекетов, М.Е. Тарасов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2017. - №8. - С. 28-34.
5. Богданов И.Я. Экономическая безопасность России. Теория и практика. - М.: 2017. - 239 с.

6. Хорев В.П. Прогноз инновационного развития социально- экономического потенциала Российской Федерации до 2030 года // Вестник Витте. 2017. №4. - С. 4-9.

7. Прогноз долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/media/files/41d457592e04b76338b7.pdf> (дата обращения: 11.07.2017).

Rudenko Margarita Vladimirovna, student

(rita.rudenko@mail.ru)

Southwestern State University, Kursk, Russia

Reutova Julia Igorevna, student

Southwestern State University, Kursk, Russia

Kharlanova Victoria Nikolaevna, student

Southwestern State University, Kursk, Russia

FOREIGN TRADE POLICY OF RUSSIA AS A FACTOR FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY

Abstract: *The article deals with foreign trade policy as one of the most important components of the state's economic security. The paper analyzes the main sources of the formation of the federal budget of the Russian Federation.*

Keywords: *foreign trade policy, export, import, economic security.*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ АУДИТА В РОССИИ

Ряховская Юлия Витальевна, студент

(e-mail: ryahovskaya.yuliya@mail.ru)

Колесников Виктор Викторович, к.э.н., доцент

Липецкий филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, г. Липецк, Россия

В данной статье раскрываются особенности развития аудита в России в контексте его сближения с международными стандартами, выявлены основные тенденции и проблемы развития, предложены пути их решения.

Ключевые слова: *аудиторская деятельность, аудиторские услуги, международные стандарты аудита, экономические субъекты.*

В настоящее время, характеризующееся нестабильной экономической и политической внешней средой, а также наличием множества негативных тенденций в самой российской экономике, вызванных как внешними факторами, так и трудностями адаптации к ним со стороны нашей страны, значение аудиторской деятельности растет. В особенности это связано с тем, что современным экономическим субъектам, работающим в сфере крупного бизнеса и осуществляющим внешнеэкономическую деятельность, очень важно соответствовать международным стандартам аудита, чтобы к глазам зарубежных партнеров занимать выгодные позиции. Поэтому аудиторская деятельность в России активно развивается.

На сегодняшний день у всего мирового сообщества нет сомнений о том, что аудит сегодня – это важнейший и единственный инструмент, позволяющий получить объективную, достоверную, комплексную информацию о деятельности предприятия. Такая информация в современных условиях нужна многим, и круг пользователей ее растет, начиная от владельцев бизнеса, инвесторов, акционеров, аналитических агентств, торговых партнеров, заканчивая прочими группами внутренних пользователей, поставщиками и покупателями.

Основные поступательные вехи развития аудита в России связаны с развитием рыночной экономики и внешнеторговой деятельности различного рода бизнес-структур. Первая аудиторская фирма была зарегистрирована в 1987 году, и ей стала компания «Интераудит»²⁴. В 90-х годах прошлого века, несмотря на кризисное состояние российской экономики, рынок аудита развивается, но в сфере крупного бизнеса, чьи интересы связаны с государственными, и чья деятельность поддерживается органами власти на самом высоком уровне. С приходом к власти Президента РФ В.В. Путина аудит в России выходит на качественно новый уровень. В это время происходит активный рост аудиторских фирм, повышается конкуренция в данной сфере. Аудиторские организации открываются во многих городах России, а аудиторы, подтвердившие свою квалификацию, активно повышают уровень квалификации, принимая участие в международных семинарах и проходя курсы на базе крупнейших аудиторских фирм, так называемой «большой четверки», в которую входят следующие компании, которые предоставляют аудиторские и консалтинговые услуги: Deloitte Touche Tohmatsu («Deloitte»), PricewaterhouseCoopers, Ernst & Young, KPMG.

В настоящее время можно отметить широкомасштабное развитие аудиторской деятельности в нашей стране. В 2015 г. изменилось российское законодательство в сфере регулирования аудита. Постановлением Правительства РФ от 11 июня 2015 г. №576 «Об утверждении Положения о признании международных стандартов аудита подлежащими применению на территории Российской Федерации» был принят порядок признания и использования МСА в нашей стране²⁵. В результате данной реформы в российском аудите активно развивается практика использования международных стандартов аудита, что является своего рода революцией, сломом старых скептических стереотипов о том, что в России крайне трудно будет внедрить МСА, отказавшись от ФСАД. Переходный период совпал с нарастанием кризисных тенденций в российской экономике, однако это не стало причиной для остановки модернизационных механизмов. Для укреп-

ления процесса реформирования была создана концепция развития аудита, в соответствии с которой в ближайшие годы должна быть значительно повышена общественная значимость аудиторских услуг и эффективность аудиторской деятельности. В соответствии с замыслами законодателей, использование международных стандартов аудита должно повысить доверие к деятельности отечественных аудиторских фирм и привести к международному признанию формируемых ими аудиторских заключений. Для скорейшей реализации данного процесса, с 1 января 2017 г. на территории РФ действуют 48 международных стандартов аудита, введенных в действие Приказами Минфина «О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации» от 24.10.2016 № 192 и от 09.11.2016 № 207, которые являются обязательными к применению для всех аудиторских организаций при осуществлении аудиторских проверок на территории РФ²⁶.

Несмотря на масштабные изменения в законодательстве деятельность большинства аудиторских фирм в 2017 году закончилась снижением прибыли. В частности, на 5 % понизились доходы крупнейших аудиторских фирм. Отрицательная динамика финансового результата связана с уходом крупных заказчиков в компании, предлагающие более низкие цены. В течение 2018 года, исходя из информации информационно-аналитического портала «Audita.ru», наблюдались следующие тенденции:

- сокращение доходов в сфере обязательного аудита в виду того, что аудируемые лица старались активно экономить;
- общее снижение прибыли от аудиторской деятельности, что вызвано и кризисным состоянием экономики, и уходом с рынка множества аудиторских фирм, которые оказались неэффективными в сложившихся условиях, и положение которых только усугубили изменения в законодательстве;
- повышение доходности инициативных аудиторских исследований (в основном за счет крупных компаний);
- повышение спроса на налоговое консультирование, что связано с изменениями ведения бизнеса (в частности, ростом НДС, ужесточения международного торгового законодательства, потребностями легальной оптимизации налогообложения и т.д.)²⁷.

Исходя из сложившихся тенденций, можно предположить, что показатели отчетности многих сильных аудиторских фирм за 2018 год будет улучшаться, поскольку, рынок в период наибольшего удара кризиса выполнил свою санирующую функцию, убрав нежизнеспособные компании. Высокое качество работы при низком уровне цен невозможно, и это понимают

²⁴ Лосева А.С., Фецович И.В. Тенденции и перспективы развития аудита в Российской Федерации // Кант. 2018. № 2. С. 326

²⁵ Постановление Правительства РФ от 11 июня 2015 г. №576 «Об утверждении Положения о признании международных стандартов аудита подлежащими применению на территории Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения 06.01.2019).

²⁶ Алибутаева М.В. Становление и развитие аудита в Российской Федерации // Научное сообщество студентов XXI столетия: экономические науки: сб. ст. по мат. LXV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 5(65). URL: [https://sibac.info/archive/economy/5\(65\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/5(65).pdf) (дата обращения: 05.01.2019).

²⁷ Информационно-аналитический портал «Audita.ru» URL: <https://audita.ru/articles/ tendencii-sfery-audita-v-2018-godu.html> (дата обращения: 05.01.2019).

как участники рынка аудиторских услуг, так и крупные бизнес, пользующийся аудиторскими услугами.

Согласно прогнозам экспертов, в 2019 году популярными направлениями для аудиторов останутся такие секторы, как инициативный аудит, сопутствующие услуги, ИТ-консалтинг, консультации по налогообложению и отчетности, юридическое и бухгалтерское сопровождение. Рост требований со стороны контролирующих органов, введение новых нормативов приведут к увеличению спроса на профессионалов, способных эффективно работать, предоставлять квалифицированные услуги в этих сферах.

Для того, чтобы снизить негативный эффект от внешних изменений в политике и экономике, главной задачей на современном этапе развития аудита является продвижение аудиторских компаний на российском рынке аудиторских услуг, которые также под влиянием активного распространения международной практики. Именно они должны быть движущей силой в обеспечении реального прироста инвестиций в Российскую экономику. Для этого предприятиям Российской Федерации необходимо формировать отчетность в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности и подтверждать ее достоверность на основе применения международных стандартов аудита, что также будет способствовать интеграции отечественных аудиторов в международное аудиторское сообщество.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ от 11 июня 2015 г. №576 «Об утверждении Положения о признании международных стандартов аудита подлежащими применению на территории Российской Федерации» // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» (дата обращения 06.01.2019).
2. Алибутаева М.В. Становление и развитие аудита в Российской Федерации // Научное сообщество студентов XXI столетия: экономические науки: сб. ст. по мат. LXV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 5(65).
URL: [https://sibac.info/archive/economy/5\(65\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/5(65).pdf) (дата обращения: 05.01.2019).
3. Лосева А.С., Фецович И.В. Тенденции и перспективы развития аудита в Российской Федерации // Кант. 2018. № 2. С. 326-329.

Ryakhovskaya Julia Vitalievna, student

(e-mail: ryahovskaya.yuliya@mail.ru)

Lipetsk branch The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk, Russia

Kolesnikov Viktor Viktorovich, Cand. Ec.Sci., associate professor

Lipetsk branch The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration, Lipetsk, Russia

THE CURRENT STATE OF AUDITING IN RUSSIA

Annotation. This article describes the features of the development of audit in Russia in the context of its convergence with international standards, identifies the main trends and problems of development, suggests ways to solve them.

Keywords: auditing, auditing services, international auditing standards, economic entities.

БЮДЖЕТИРОВАНИЕ. КОНТРОЛЬ И АНАЛИЗ БЮДЖЕТА

Сабитова Айсулу Казбековна, студент

(e-mail: aisulusb@mail.ru)

Кендюх Евгений Иванович, к.э.н., доцент

Северо-Казахстанский государственный университет им. М.Козыбаева,

г. Петропавловск, Казахстан

(e-mail: kenduh@mail.ru)

В данной статье рассматривается система бюджетирования как не просто система взаимосвязанных бюджетов, а как система обязательных процедур и правил на всех этапах, начиная с планирования и заканчивая анализом исполнения бюджета, и конечно, включая промежуточные этапы – учет, контроль и принятие решений.

Ключевые слова: бюджет, анализ, планирование, контроль, отклонения, корректировка.

Исполнение бюджета – это управление предприятием в течение всего бюджетного периода с целью достижения финансовых и производственных результатов в соответствии с параметрами утвержденного бюджета. В своей ежедневной работе менеджеры руководствуются плановыми показателями. Финансовая служба контролирует исполнение бюджета с помощью различных инструментов.

Инструменты исполнения бюджетов включают в себя процедуры:

- управленческий учет
- оперативное планирование
- управление договорами
- управление платежами
- управление денежными потоками
- управление материальными потоками
- управление финансовыми рисками
- контроль соответствия бюджету
- анализ исполнения бюджета
- корректировки бюджета

Контроль исполнения бюджета бывает текущий (оперативный) и заключительный. Любой контроль исполнения бюджета базируется на сравнении факта с планом.

Оперативный контроль исполнения бюджета происходит в текущем месяце и включает:

- управление платежами и согласование заявок на оплату с целью контроля затрат в соответствии с бюджетом предприятия;
- операционный менеджмент (управление производством, логистикой) с целью мониторинга наличия необходимых ресурсов для обеспечения плановых продаж;

- управление продажами и мониторинг поступления денег от клиентов с целью обеспечения бесперебойного денежного потока в соответствии с бюджетом.

Оперативный контроль проводится ежедневно и еженедельно по данным оперативной отчетности. При оперативном контроле мониторинг осуществляется фрагментировано, по тем данным, которые проще всего получить моментально – это все поступления и платежи по банковским выпискам, данные по производству и по отгрузкам в денежном и натуральном показателях и т.д.

Заключительный контроль – это анализ выполнения планов и подведение итогов после окончания периода. Как правило, анализ исполнения бюджета проводится в компаниях по окончании каждого месяца. Такая регулярность позволяет менеджменту контролировать реализацию текущих задач и оперативно реагировать на возникающие отклонения от планов.



Контроль исполнения бюджета – выявление отклонений фактических показателей от запланированных.

Анализ исполнения бюджета – выявление причин отклонений фактических показателей от запланированных.

Заключительный план-факт анализ эффективен на более длительных бюджетных периодах, чем месяц. Детальный анализ исполнения бюджета и подробный разбор причин отклонений проводится раз в квартал. Такой период позволяет увидеть не только случайные проблемы, которые уже заметны по итогам месяца, но и выявить определенные тенденции в развитии компании и системные отклонения. Контролируя и анализируя отклонения, менеджмент компании может и должен принять эффективные управленческие решения для выравнивания показателей по году, либо для принятия решения о пересмотре бюджета.

Виды анализа исполнения бюджета

План-факт анализ исполнения бюджета – это базовый способ оценить результаты работы компании по итогам месяца/квартала/года. В отчетах об исполнении бюджетов приводятся фактические и плановые данные за истекший период, рассчитываются отклонения в абсолютном и в относительном выражении. Дополнение отчета фактическими данными нарастающим итогом с начала года, а также прибавление плановых значений будущих периодов до конца года поможет сделать выводы о

существующих тенденциях и спрогнозировать возможность выполнения бюджета по итогам года.

В дополнение к план-факт анализу целесообразно также проводить сравнительный анализ факта текущего года к факту прошлого года, чтобы увидеть развитие компании в динамике - прогресс или регресс в целом и по отдельным направлениям. Также полезен факторный анализ, который помогает выделить и разложить влияние каждого элемента по отдельности в формате: статья дохода/расхода – сумма отклонения – процент (вклад) выполнения/невыполнения плана по прибыли.

- сравнение фактических данных за текущий период с запланированными (план-факт)
- прогнозирование результатов года (факт прошедших месяцев плюс план будущих месяцев)
- сравнение фактических данных за текущий период и аналогичный период прошлого года
- оценка влияния факторов на исполнения бюджета (факторный анализ)

Задача план-факт и факторного анализа – выявление причин, повлиявших на величину отклонений, и выработка рекомендаций по их устранению. Чем именно были вызваны расхождения по той или иной статье бюджета, кто ответственный за полученный результат. В зависимости от типа и суммы отклонений руководством предприятия принимаются оперативные управленческие решения. Также необходимо разработать мероприятия по минимизации влияния внешних негативных факторов, обнаруженных в ходе анализа.

В общем виде последовательность действий:

1. сбор информации и формирование отчетности
2. выявление и анализ причин отклонений факта от плана
3. принятие управленческих решений



Существенность отклонений

Отклонения без корректировок бюджета допустимы, когда факт отличается от плана в пределах до 10 процентов. Свыше – есть все основания для пересмотра бюджета. Но это общий подход. Определение пределов допустимости зависит от отрасли, в которой работает предприятие. В некоторых отраслях допустимыми считаются и 15 - 20

процентов. Также следует установить критерии допустимых отклонений по видам затрат. Например, превышение в 10 % по себестоимости будет критичным, а превышение расходов на обучение на 10 % не критично. Обычно предел устанавливается процентах и в абсолютном значении, например, не более 5 % или 100 тысяч рублей. Таким образом ограничение будет охватывать значимые статьи (ограничение по процентам) и менее значимые (ограничение по сумме).

Помимо предела допустимости следует определить вид отклонения, ведь в зависимости от вида могут быть приняты разные управленческие решения.

Виды отклонений:

- Благоприятные и неблагоприятные отклонения
- Контролируемые и неконтролируемые отклонения
- Временные и систематические отклонения

Учитывая вид и масштаб отклонения, принятие решения о корректирующих действиях делегируется руководителям разных уровней – от руководителя ЦФО до Генерального директора.

Корректировка бюджета

Пересмотр бюджета (перебюджетирование) целесообразно проводить в случае существенных изменений функционирования предприятия (кризис, новые собственники, смена технологии и т.д.), или существенных отклонений от принятого бюджета.

Необходимо заранее определить ключевые (контрольные) показатели бюджета и допустимый предел их отклонений. При существенном отклонении выше условной нормы запускается процедура перебюджетирования. Как правило, такими показателями являются выручка, валовая прибыль, чистая прибыль (БДР - бюджет доходов и расходов) и поступления от клиентов и чистый денежный поток от операционной деятельности (БДДС - бюджет движения денежных средств).

Нужно с осторожностью подходить к внесению корректировок и к перебюджетированию. Вместо того, чтобы приложить усилия и попытаться достичь поставленных целей, руководство просто их пересматривает. План для того и нужен, чтобы пытаться его достичь. Пересмотр бюджета обычно происходит раз в полугодие. Не нужно прибегать к квартальным корректировкам бюджета, иначе бюджетирование превращается в пустую формальность. Стремление часто пересматривать бюджетные показатели может слишком перегрузить бюджетный процесс и превратить работу финансово-экономической службы в череду бесконечных корректировок. А результатом этих работ будет множество вариантов бюджета и непонимание менеджеров, на какие цели следует ориентироваться.

Список литературы

1. Е. Добровольский, Б. Карабанов «Бюджетирование шаг за шагом» 2011г.

2. Финансовый учет В. В. Терехова, Гетьман В., Шнейдман Л. 2008г.
3. <https://bfrf.ru/organization/byudzhetrovanie.html>

Sabitova Aisulu Kazbekovna, student

(e-mail: aisulusb@mail.ru)

Kenduh Yevgeny Ivanovich, Cand. Econ. Sci., associate professor

North Qazaqstan State University named after M. Kozybayev

Petropavlovsk, Qazaqstan

(e-mail: kenduh@mail.ru)

BUDGETING. CONTROL AND ANALYSIS OF THE BUDGET

Abstract. This article discusses the budgeting system as not just a system of interrelated budgets, but as a system of mandatory procedures and rules at all stages, from planning to analyzing budget execution, and, of course, including intermediate steps - accounting, control and decision making.

Keywords: budget, analysis, planning, control, deviations, adjustment.

УДК 338.2

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ: ТИПЫ И ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ

Сабирзянова Элина Ильдаровна, магистрант

(e-mail: Ell.solnce@yandex.ru)

Уфимский государственный авиационный технический университет

Показано место функциональных стратегий в иерархии стратегий предприятия. Дана краткая характеристика основных типов функциональных стратегий. Предложен подход к определению портфеля функциональных стратегий предприятия на основе применения системы сбалансированных показателей.

Ключевые слова: функциональная стратегия, классификация, портфель стратегий, выбор

Разработка и реализация стратегии, адекватной сложившейся рыночной ситуации, становится для современных компаний важным условием обеспечения конкурентоспособности.

Существует достаточное количество определений стратегии, но все их объединяет понятие стратегии как осознанность и продуманность совокупности норм и правил, которые лежат в основе выработки и принятия стратегических решений, определяющих состояние предприятия в будущем [5].

Стратегия – это генеральная программа действий, выявляющая приоритеты проблем и ресурсы для достижения основной цели. Она определяет основные цели и пути их достижения [3].

Однако, стратегия предприятия неоднородна. Наиболее часто выделяют три стратегических уровня: корпоративный, деловой, функциональный [6, 7]:

- корпоративный – является общим планом управления для диверсифицированной компании. Состоит из действий, которые компания предпринимает для утверждения своих позиций в отрасли;
- деловой – состоит из подходов, которые разрабатывает руководство компании, для получения наиболее лучших показателей в определенной сфере деятельности;
- функциональный – приближается к текущему плану управления и основному виду деятельности подразделения. Функциональных стратегий должно быть столько, сколько компания имеет основных направлений деятельности.

Таблица 1 – Типы функциональных стратегий

Тип	Краткая характеристика	Назначение	Источник
Маркетинговая стратегия	Помогает поддерживать информационные, стратегические, оперативные связи с внешней средой (непрерывный сбор информации и анализ о состоянии рынка).	Позволяет создавать необходимые условия для достижения желаемой конкурентной позиции за определенный промежуток времени	[4, 6]
Финансовая стратегия	Предполагает получение и распределение финансовых ресурсов для реализации базовой стратегии предприятия.	Дает возможность оценить эффективность деятельности предприятия для его стабильного существования на рынке.	[3, 4, 6]
Инновационная стратегия	Непосредственно связана с оптимизацией технологического потенциала предприятия. Она должна предусматривать обоснованный выбор технологии, которая соответствует потребностям предприятия.	Обеспечивает повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции.	[4, 6]
Производственная стратегия	Связана с разработкой и реализацией основных направлений деятельности предприятия в области выпуска продукции.	Позволяет оптимизировать технологические процессы в производстве.	[3, 4, 6]
Социальная стратегия	Подразумевает обоснование и разработку программы мероприятий для обеспечения и сохранения благоприятного микроклимата в коллективе.	Помогает создать благоприятные условия работы между общественными группами, которые прямо или косвенно связаны с предприятием.	[6]
Экологическая стратегия	Предусматривает разработку систем мероприятий по решению природоохранных проблем, нацеленных на сокращение экологических потенциалов риска.	Позволяет оценить производственный процесс в экологической перспективе, сформировать экологические цели предприятия.	[6]
Стратегия организационных изменений	Направлена на повышение организационной гибкости и адаптационной способности предприятия.	Обеспечивает для предприятия решение основной задачи – выживание на рынке.	[3, 6]

Корпоративная и деловая стратегии исследованы достаточно хорошо, в сравнении с функциональной, вследствие чего по последней гораздо меньше литературы, а также инструментов для их дальнейшего применения.

Наиболее часто в качестве функциональных стратегий рассматриваются маркетинговая, финансовая, инновационная, производственная, социальная, экологическая, стратегия организационных изменений, краткая характеристика которых приведена в таблице 1.

Среди вышеперечисленных стратегий наиболее распространенными являются: инновационная, финансовая, производственная, маркетинговая стратегии [6].

Исходя из места функциональных стратегий в общей иерархии стратегий предприятия [6, 7], можно заключить, что их состав должен определяться в соответствии с бизнес-стратегией. Однако в литературе практически отсутствуют рекомендации по выбору ключевых функциональных стратегий предприятия.

Поскольку одним из наиболее распространенных современных подходов к представлению, реализации стратегии предприятия является система сбалансированных показателей, представляется целесообразным использовать ее в качестве основы для формирования перечня ключевых функциональных стратегий предприятия.

Рассмотрим в качестве примера одну из компаний, работающих в сфере телекоммуникаций, оказывающую услуги связи на территории Республики Башкортостан. По результатам проведения стратегического анализа построена стратегическая карта и были выделены следующие цели:

- на финансовом уровне: рост оборота компании, увеличение прибыли, уменьшение расходов компании;
- на маркетинговом уровне: увеличение клиентской базы, привлечение новых клиентов, увеличение выручки с существующего клиента, расширение перечня услуг, сохранение клиентской базы, повышение репутации бренда, активизация рекламной деятельности, развитие дилерских сетей;
- на уровне бизнес-процессов: повышение качества услуг, активизация строительства сетей доступа, повышение стабильности технологических процессов, повышение PR активности компании, снижение длительности процесса предоставления услуги;
- на уровне персонала: повышение квалификации персонала компании, повышение удовлетворенности персонала компании, повышение эффективности персонала компании.

Таким образом, можно прийти к выводу, что для данного предприятия состав функциональных стратегий содержит: финансовую, маркетинговую, инновационную и стратегию организационных изменений.

Список литературы

1. Гилева Т.А. Использование сбалансированной системы показателей в практике управления промышленными предприятиями // Вестник Уфимского государственного авиационного технического университета. 2006. Т. 7. № 2. С. 188 – 194.
2. Гилева Т.А., Ситникова Л.В., Галимова М.П., Бастрикова О.И. Стратегическое управление интеллектуальным капиталом промышленного предприятия. – Уфа: Изд-во Гилем, Башк. энцикл., 2016. – 232 с.
3. Маркова В. Д., Кузнецова С. А. Стратегический менеджмент. М.: – ИНФРА-М, 2014. – 320 с.
4. Новоселов А.В. Функциональная стратегия развития предприятия и ее оценки // Вестник университета. 2012. № 8.С.103-109.
5. Омае К. Искусство бизнеса по-японски. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2007. – 215 с.
6. Петров, А.Н. Стратегический менеджмент. – СПб.: Питер, 2012. – 400 с.
7. Томпсон А.А., Стрикленд А. Дж. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии: Учебник для вузов/ Пер. с англ. Л.Г. Зайцева, М.И. Соколовой. – М: ЮНИТИ, 2007. – 576 с.

Sabirzyanova Elina Ildarovna, student
(e-mail: Ell.solnce@yandex.ru)

Southwest state university, Kursk, Russia

FUNCTIONAL STRATEGIES OF THE ENTERPRISE: TYPES AND APPROACHES TO DEVELOPMENT

Abstract. *The place of functional strategies in the hierarchy of enterprise strategies is shown. A brief description of the main types of functional strategies is given. An approach to defining a portfolio of functional strategies of an enterprise based on the use of a balanced scorecard is proposed.*

Keywords: *functional strategy, classification, portfolio of strategies, choice*

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОДЕРЖАНИЕ КАТЕГОРИИ «ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА ПЕРСОНАЛА»

Савенков Сергей Александрович, студент

(e-mail: mr.stepkin1969@mail.ru)

научный руководитель

Кривошлыков Владимир Сергеевич, канд.экон.н., доцент

Курский государственный университет, г. Курск, Россия

(e-mail: kri-vladimir@mail.ru)

В статье анализируются основные составляющие комплексной экономической категории «производительность труда персонала». Обобщаются наиболее часто используемые определения данного понятия и делаются выводы. Также приводятся основные недостатки методологии стоимостной оценки величины производительности труда на уровне отдельного государства.

Ключевые слова: *производительность труда, персонал, экономическая система, стоимостной метод оценки, валовый внутренний продукт.*

Наиболее общие и часто используемые определения производительности труда имеют ряд недостатков, которые отмечаются отдельными исследователями: а) большинство популярных определений производительности

сти труда не учитывают психологические аспекты трудовой деятельности, поскольку ориентированы только на учет конкретных результатов труда, сам процесс труда не принимается во внимание; б) наиболее типичные определения производительности труда не учитывают индивидуальный вклад отдельного сотрудника в коллективный труд, поскольку усредняют показатели производительности между всеми участниками трудовой деятельности [1-8].

В настоящее время во всех мировых экономических центрах используют именно стоимостные показатели роста производительности труда, расчет которых сводится к делению ВВП страны за прошедший календарный год на количество отработанных часов работниками этого государства. В итоге получаемая величина (как правило, выражаемая в долларах США), отражает стоимость одного рабочего часа в том или ином государстве, и это называют производительностью труда[9].

Подобная методика расчета обладает большим недостатком, заключающимся в стоимостной оценке результатов труда. Поскольку, например, нефтегазодобывающие отрасли экономики имеют высокий показатель производительности труда только за счет того, что конечные продукты этих отраслей (нефть, газ) дорого стоят на внешних рынках и это не отражает вклада человеческого труда в конечный результат деятельности. Популярность в использовании данного показателя производительности труда определяется простотой его расчета (рис. 1).

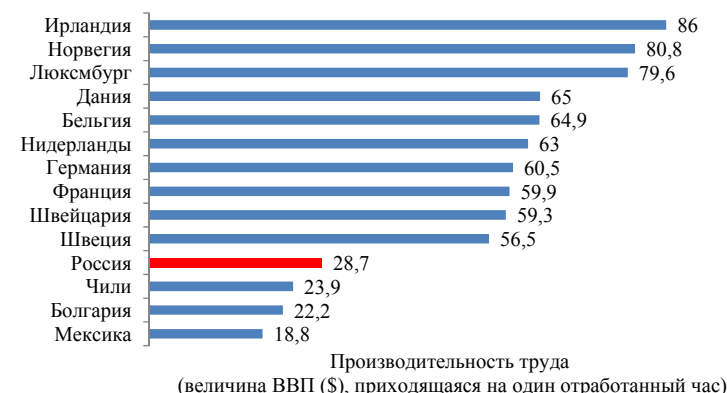


Рисунок 1 – Уровень производительности труда, 2017 год*

*Источник: Организация экономического сотрудничества и развития.

Режим доступа: <https://data.oecd.org/lprdy/gdp-per-hour-worked.htm#indicator-chart>

Несмотря на явные недостатки обозначенной методологии (деления ВВП на количество отработанных часов) расчета производительности труда на уровне государства, все же следует отметить, что в России имеются

явные проблемы с организацией производственного процесса. Исходя из сущности представленной методологии необходимо развивать в стране именно сложные, наукоемкие производства, которые могут увеличить доходную часть бюджета и, следовательно, увеличить уровень производительности труда. необходимо разрабатывать и реализовывать такие мероприятия, которые могли бы создавать в экономике новые высокоинтеллектуальные рабочие места, что в свою очередь повысит совокупный уровень платежеспособного спроса и создаст драйвер для развития отечественной экономики. Для повышения уровня производительности труда при использовании обозначенной выше методики расчета, необходимо повышать рыночную стоимость конечного производимого отечественными предприятиями продукта, поскольку, чем выше ВВП страны, тем выше расчетное значение уровня производительности труда этого государства.

Список литературы

1. Жахов Н. В. Региональная политика формирования и развития продовольственного рынка // Регион: системы, экономика, управление. 2018. № 3 (42). С. 32-38.
2. Жахов Н. В. Инструментарий государственного регулирования аграрного сектора экономики региона // Известия Юго-Западного государственного университета. 2018. № 3 (78). С. 84-90.
3. Жахов Н. В. Принципы и закономерности государственного регулирования системного развития аграрного сектора экономики региона // Вестник НГИЭИ. 2018. № 7 (86). С. 96-106.
4. Сироткина Н. В., Жахов Н. В. Политика обеспечения продовольственной безопасности населения региона : монография. Курск : ТОП, 2017. 180 с.
5. Кривошлыков В. С. Перспективные направления развития локальных рынков региона // Экономические и гуманитарные исследования регионов. 2011. № 3. С. 172-179.
6. Пастушенко Ю.И. Сущность оперативного лин-менеджмента бизнес-процессов организации / Ю.И. Пастушенко // Поколение будущего: взгляд молодых ученых: сб. статей международной молодежной научной конференции. — Курск: Изд-во Юго-Западного государственного университета. — 2018. — С. 159-162.
7. Нагорных А.В., Кривошлыков В.С. Анализ зависимости и результативности системы менеджмента качества от высшего руководства / А.В. Нагорных, В.С. Кривошлыков // Молодежь и системная модернизация страны: сб. научных статей 3-й международной научной конференции студентов и молодых ученых. — Курск: Изд-во «Университетская книга». — 2018. — С. 213-217.
8. Жахов Н.В., Кривошлыков В.С. Критериальный анализ плановых мероприятий развития аграрного производства на региональном уровне / Н.В. Жахов, В.С. Кривошлыков // Десятые Ходыревские чтения: сб. материалов Всероссийской научно-практической конференции. — Курск: Изд-во Кур-ского государственного университета. — 2017. — С. 29-34.
9. Zhahov N.V., Krivoshlykov V.S., Shatokhin M.V. Ways of modern agri-culture in: specifics and state support / N.V. Zhahov, V.S. Krivoshlykov, M.V. Shatokhin // 30th International business information management association conference - Vision 2020: sustainable economic development, innovation management, and global growth, IBIMA 2017, pp. 3646-3652.

Sergey Savenkov, student

Vladimir Krivoshlykov, associate professor Kursk state university, Kursk, Russia

THE ECONOMIC CONTENT OF THE CATEGORY «LABOR PRODUCTIVITY»

Abstract. The article analyzes the main components of the complex economic category «labor productivity». The most frequently used definitions of this concept are summarized and conclusions are drawn. Also, the main shortcomings of the methodology of valuation of labor productivity at the level of the individual state are given.

Keywords: labor productivity, personnel, economic system, valuation method, gross domestic product.

МЕДИА – ЛИЧНОСТЬ – ОБЩЕСТВО: ПАРАДОКСЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Сагова Индира Хаматхановна, студентка

(e-mail: sagova.indira@rambler.ru)

Германова Юлия Ивановна, к.э.н.

Ставропольский государственный медицинский университет,

г. Ставрополь, Россия

(e-mail: yuliya47@bk.ru)

Сейчас СМИ вместе с другими институтами социализации оказывают сильнейшее воздействие на новое поколение, с помощью различных методов: смена ценностей, изменение значимости нравственности, морали современного общества. Они формируют новое социальное сознание у людей.

Глупо спорить, что наибольшее влияние не оказывается на самую молодёжь. Ведь оказать влияние на подрастающее поколение намного проще, чем на людей средних лет. Что стало модным в интернете, о чем рассказывают каждый день по телевизору, что печатают в новостных журналах – о том и будет говорить молодёжь на следующий день. Как минимум – обсуждать, а как максимум – информация будет влиять на формирование личности. Существует немало примеров, где книга, фильм или компьютерная игра оказали серьёзное воздействие на детский организм. Из-за этого, у ребёнка могут сформироваться отклонения в поведении или повышенный интерес к какому-либо вопросу. Все это происходит из-за любознательности людей молодого возраста.

Теперь перейдём к молодёжи, именно она максимально черпает информацию из СМИ и распространяет её в своей среде. Реклама, телевидение, пресса, социальные сети – отличные манипуляторы. Таким образом, происходит вытеснение «взрослого» влияния на подростков, к воспитательной функции родителей и школы присоединились СМИ. Переходим к старшему поколению. Сформировалось следующее влияние на взрослых людей: изменился стиль жизни, ритм и её цена. Эти особенности социума, которые распространяются на массы, можно реализовать только через пиар по всем медийным каналам. Со стороны кажется, что ничего особенного в этом нет, всегда газеты или книги влияли на людей, но в наше время всё изменилось. Именно модель общества мотивирует СМИ работать на свой

лад – «промывать» мозги всем слоям населения ради обогащения компаний и корпораций.

Помимо давления на кошельки, происходит воздействие и на психику человека, современному горожанину ежедневно приходится впитывать в себя огромный поток информации. Конечно, не каждый справится с таким стрессом, поэтому многие предпочитают сельскую жизнь именно из-за этого. Так или иначе, определенный удар по личности средства массовой информации наносят ежедневно.

Какие бывают средства массовой информации в XXI веке? Для начала стоит выделить телевидение, хоть это и технология предыдущего века, оно остается самым доступным и массовым средством информации в наше время. Именно телевидение занимает одну из ключевых позиций по воспитанию детей, оказывая определенную социализацию индивидам. Из-за этого стоит выделить определённые трудности, возникшие при использовании телевизора, а точнее: происходит вытеснение “взрослой” субкультуры детской, таким образом, передачи для подростков уменьшаются; снижается интеллектуальный и художественный уровень телевизионных передач для детей и подростков; реклама оказывает сильнейшее воздействие на формирование личности детей. Помимо этого, возникает проблема телевизионного насилия, которое транслируется чуть ли не по каждому телеканалу. То есть дети с самого раннего возраста через телевизор могут узнать и увидеть достаточно взрослые вещи, которые происходят в нашем мире. Но есть и положительные стороны телевидения в целом. Благодаря “ящику” люди могут удалять “информационный голод”. Телевидение способно улучшать общую и политическую культуру, помогает быть в курсе новостных событий мира и государства. Телевизор помогает снимать социальную напряженность у населения.

Следующим важным блоком в СМИ является пресса. К сожалению, она не пользуется такой популярностью, как Интернет или телевидение, но спрос всё-таки есть. Возможно, это происходит из-за всеобщего снижения интенсивности чтения, как говорят учёные: народ обленился. В современном мире существует огромный спектр различных изданий, читатель может выбрать журнал на свой вкус. Однако наибольшей популярностью пользуется желтая пресса и модные журналы, а они явно не ведут к прогрессу человечества. Существует действительно множество газет про науку, медицину, машиностроение, искусство, однако людей всё это не так сильно интересует, как жизнь других. Можно не ставить прессу вровень с другими СМИ по масштабам, но на свою аудиторию она оказывает серьёзное влияние.

Наконец можно перейти к фламану современных СМИ – сети Интернет. Интернет-паутина со своей динамической и меняющейся культурой навсегда изменила ход развития человека. Теперь в любой момент ребенок, юноша, человек средних лет или старик может посмотреть любую информацию по компьютеру или мобильному телефону. Это большой

прорыв в развитии человечества и технологическом прогрессе. При правильном использовании можно повысить культурный и интеллектуальный уровень, узнать и открыть для себя что-то новое. В это сложно поверить, но практически все исторические данные человечества теперь доступны онлайн, начиная с упоминания первобытных людей до последних музыкальных фестивалей.

Однако, есть и негативные стороны. В сети Интернет очень много мусора, точнее ненужной и глупой информации, которая может оказать пагубное влияние на детей. И речь здесь не только о рекламе. Сексуальные и насильственные материалы можно с легкостью найти в сети, но даже не в них самая серьёзная опасность. По всему миру увеличилось количество суицидов. Даже взрослые люди могут сойти с ума, если будут контактировать с группой сатанистов и других девиантных представителей сети. Поэтому, при использовании этим средством информации нужно быть особенно осторожным, потому что эффект от Интернета наиболее опасен по сравнению с прессой или телевидением. Несмотря на то, что пользователь находится по свою сторону экрана, злоумышленникам не составляет труда взломать его компьютер, ограбить виртуальный счёт или начать издеваться и даже доводить человека до смерти в режиме реального времени.

Медиа стало главным инструментом для распространения сообщений, которые воздействуют на сознание общества. Современный человек не способен уклониться от воздействия СМИ. Эффект воздействия медиа на общественное сознание получило название «манипуляция сознанием». Данное явление имеет широкое распространение на Западе, в России, а также в развитых странах Азии. Дабы достичь неимоверного успеха, манипуляция должна оставаться незаметной. Когда человек под воздействием манипуляции верит, что всё происходящее вокруг естественно, то успех манипуляции уже гарантирован. Другими словами, для манипулирования требуется фальшивая реальность, в которой её присутствие не будет ощущаться. Особенно хорошо это получается у телевидения – в силу своей большей распространенности и качественно других возможностей. Бесспорно, человек всё-таки больше верит глазам, нежели ушам. По этой причине важно, чтобы общество верило в нейтральность основных социальных институтов. Люди должны верить, что правительство, СМИ, образование и наука находятся за рамками конфликтующих общественных интересов, что подразумевает урегулирование ситуации и защиту интересов граждан.

Основная роль манипулирования состоит не только в контроле общественного мнения, но и в её интеграции в социальные группы, прежде всего для того, чтобы направить общественное сознание в нужное русло и предоставить установку на ожидаемые реакции касательно тех или иных событий. Интегрированное мнение должно быть настоящим, не навязанным, а именно естественно возникшим у человека путём полученной информации.

Манипуляция общественного мнения не всегда считается негативным фактором. В настоящее время это – часть политического мира, которая проводится государством и нацелена на обеспечение целостности страны. Если в мире планируются какие-либо колоссальные изменения, то люди должны быть к этому готовы. В данном случае именно СМИ является незаменимым помощником и мощным рычагом управления. Главное, правильно им распорядиться и настроить во благо общества.

Несмотря на то, что есть много плюсов для использования носителей, но есть и много недостатков, связанных с ним. У средств массовой информации плохое влияние на создание необоснованных идей посредством рекламы. Люди вынуждены покупать вредные или некачественные продукты. Иногда СМИ развивают ненужное ощущение и искажение истины, чтобы привлечь внимание. Из-за своей способности строить общественное мнение влияние СМИ может создать или сломать правительство.

В современный период развития российского общества успешное решение политических, экономических и социальных задач все больше зависит от действия такого субъективного фактора как социальная активность личности. Важную роль в формировании активности играют средства массовой информации. О возрастающей роли печати, радио и телевидения в общественной жизни страны свидетельствуют их бурный рост, распространенность и доступность массовой информации. Печатное и устное слово, телевизионное изображение способны в кратчайшие сроки достигнуть самых отдаленных районов, проникнуть в любую социальную среду.

Список литературы

1. МакКуэйл Д. Журналистика и общество. Учебник / Д. МакКуэл. – М.: МедиаМир; 2013. – 374 с.
2. Михайлов С.А. Современная зарубежная журналистика: правила и парадоксы / С.А. Михайлов. – СПб.: Изд-во Михайлова В.А., 2002. – 320 с.
3. Семёнова А.В., Корсунская М.В. Контент-анализ СМИ: проблемы и опыт применения / Под ред. В.А. Мансурова / А.В. Семенова, М.В. Корсунская. – М.: Институт социологии РАН, 2010. – 324 с.
4. Питерова А.Ю. Взаимодействие СМИ и общества: основные модели и концепции [Электронный ресурс] / А.Ю. Питерова // Электронный научный журнал «Наука. Общество. Государство». – 2015. – Т. 3, № 4. – Режим доступа: <http://esj.pnzgu.ru>.

ВЛИЯНИЕ ТРЕТЬИХ СТРАН НА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И АРМЕНИИ

Сароян Яна Оксеновна, магистрант

(e-mail: yanasaroyan@mail.ru)

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье раскрываются особенности экономической политики России и Армении. Рассмотрено воздействие на характер региональной политики России в ее контактах с другими государствами и мировыми сообществами.

Ключевые слова: экономические отношения, ОДКБ, Евразийский экономический союз, санкции.

Отношения Российской Федерации и Республики Армения как феномен современной региональной и мировой политики имеет свою геополитическую специфику. Являясь партнерами и союзниками во многих вопросах и Россия и Армения ощущают влияние третьих стран и зачастую это влияние отрицательного характера.

Выделим несколько проблем, решение которых вполне возможно в процессе углубления российско-армянских отношений. Об этих проблемах откровенно свидетельствует Стратегия национальной безопасности Республики Армения. Республика продолжает ощущать потребность в дополнительных дорогах, водоводах, в развитии систем связи и других инфраструктур. Низкий уровень эффективности научно-образовательной системы Армении, в особенности, низкий уровень интеграции этой системы в международные институты образования, а также слабая доступность профессионального образования. В список проблем можно добавить и ослабление национально-культурной идентичности армянской диаспоры.

Размывание идентичности влечет за собой потерю эффективных и политически важных связей Армении – Диаспора. Прямое отношение к теме нашего доклада имеет вопрос перекрытия транзитных путей на территории приграничных государств. Республика Армения испытывает на себе экономические и транспортные последствия отсутствия дипломатических отношений между РФ и Грузией. Негативное воздействие на армянскую экономику окажут санкции международного сообщества против Ирана, если такие санкции обретут большой масштаб. Добавим сюда энергетическую зависимость Республики Армения.

Грузия фактически подтверждает свою роль «перекрёстка» растущих транзитных грузопотоков в каспийско-черноморском регионе. Уже только этот фактор требует грамотного, комплексного выстраивания отношений с этой страной, что актуально как для России, так и для Армении.

Границы российско-армянской геополитики непосредственным образом выходят к большому географическому пространству, которое исторически

имеет название «Великий Шелковый Путь». В сентябре 2011 г. прозвучала идея создать «Новый Шелковый Путь».

Главная идея «Нового Шелкового Пути» – поднять экономику Афганистана с помощью инвестиций, активной торговли, строительства и запуска транспортных и энергетических маршрутов, в которых примут участие все региональные соседи Афганистана.

Известно, что внешняя политика, да в определенной степени и внутриполитическая динамика постсоветской Армении, во многом определяется необходимостью достойного решения карабахского вопроса. Напомним, в качестве одного из мотивов эпопеи с конституционной реформой упоминалось стремление властей к децентрализации ответственности за урегулирование нагорно-карабахского конфликта путем болезненных для общества компромиссов в соответствии с так называемыми «Мадридскими принципами».

Возвращаясь к карабахскому вопросу, отметим, что как Азербайджан, так и Турция имеют веское влияние на взаимоотношения Армении и России.

Турция периодически пытается принять более активное участие в геополитических процессах в Кавказском регионе, в двустороннем и трехстороннем форматах активно работает как с Грузией, так и с Азербайджаном, периодически проводятся трехсторонние саммиты с участием глав МИД, министров обороны и т.д.

Турция сегодня в концептуальном смысле гораздо более близка к России, нежели с США и Европейским Союзом. Как следствие, в отличие от США и ЕС, Россия не рассматривает армяно-турецкий процесс как один из инструментов влияния или давления на Турцию, и замедление или остановка процесса не является для Москвы вопросом особой озабоченности.

Сегодняшняя реальность такова, что как Турцией, так и Россией движет стремление укрепить свои позиции в регионе, и армяно-турецкие отношения рассматриваются ими исключительно в этом контексте. Однако, здесь в борьбу вступает ярый противник Армении – Азербайджан. Являясь союзником Турции, Азербайджан требует освободить земли Нагорного Карабаха. Россия пока принимает нейтральную позицию по этому вопросу. Многие аналитики выдвигают идею, что если Россия не сделает определенный шаг в разрешении конфликта в Нагорном Карабахе это сделает США или Европа, стремящиеся ослабить позицию Российской Федерации в Кавказском регионе.

По прогнозам российских политологов, после переизбрания на высший государственный пост Владимира Путина постсоветское пространство, как и Ближний Восток, продолжают оставаться ареной противоборства Москвы и Вашингтона.

При администрации Трампа США продолжили курс на дальнейшую фрагментацию постсоветского пространства, с включением той или иной

страны либо группы стран в евроатлантические структуры. Ожидать иного подхода было бы наивно.

И вот на фоне абсурдных обвинений британских политиков и СМИ в адрес России в связи с так называемым «делом Скрипаля», 12-13 марта в Лондоне состоялись армяно-британские военно-политические консультации. Их итогом стал план сотрудничества между военными ведомствами на 2018 год, предусматривающий более 20 совместных мероприятий в учебных центрах двух стран.

Несмотря на затянувшуюся кадровую «чехарду» в американском Госдепартаменте, не следует исключать дальнейших попыток западных спецслужб и финансово-олигархических кругов некоторым образом «потеснить» Россию в Армении. Для этого могут использоваться, в том числе, политехнологические и правовые механизмы, предоставляемые новой конституционной моделью. В январе 2018 года встал острый вопрос по решению Нагорно-Карабахского вопроса, это было результатом санкционной политики США в отношении РФ.

С 29 января 2018 года в силу вступил новый санкционный пакет конгресса США, направленный против России и российских предприятий, в числе которых находится «Рособоронэкспорт».

Согласно американцам, государства, приобретающие у Российской Федерации вооружение, могут сами оказаться под санкциями в том случае, если Вашингтон сочтет объем закупок существенным. Учитывая то, что Азербайджан и Армения – это две страны, покупающие российское оружие и находящиеся фактически в состоянии войны из-за нагорно-карабахского конфликта, острый интерес вызывает их возможная реакция на санкционный пакет американского конгресса..

Армения находится на перепутье. Ее экономика не обеспечивает потребности населения, из-за чего многие покидают страну. По оценке Международной организации по миграции, в 2015 году 23,7% граждан Армении проживали за ее пределами – вероятно, именно поэтому власти в 2008 году создали специальное Министерство диаспоры. Большинство мигрантов живет в России, что способствует укреплению экономических связей двух стран и контактов между людьми. Сегодня численность населения Армении на 500 000 человек меньше, чем в конце советской эпохи. Большинство армян-мигрантов – люди трудоспособного возраста, в расцвете сил. Некоторые из них уезжают навсегда.

Чтобы развивать торговлю и привлекать инвестиции, Армения стремится к партнерству с Китаем, Европой и Ближним Востоком, но при этом не хочет портить отношения с Россией. Проблема Еревана в том, что ни одно из этих государств не смотрит на Армению как на «главный приз» региона. Здесь есть такие страны, как Иран с его не реализованным пока потенциалом, Турция с емким рынком сбыта и Грузия с более выгодным географическим положением и благоприятным инвестиционным климатом. К тому же Москва предостерегает Армению от шагов, которые выведут ее за рос-

сийскую орбиту, а на фоне геополитической неопределенности, охватившей все пространство от Ближнего Востока до Центральной Азии, подобное предостережение главного гаранта безопасности страны звучит весьма веско.

Несмотря на отдельные голоса противников «российской ориентации» и участия Армении в евразийских интеграционных форматах, очевидно, что она обусловлена прагматическими соображениями и дает позитивные результаты. Последовательный курс на укрепление российско-армянских двусторонних отношений не имеет альтернатив. Представляется, что именно по этому пути следует двигаться в решении ключевых внутренних и внешних проблем, делающих Армению уязвимой в условиях прогрессирующего кризиса и неопределенности в международных отношениях.

При этом эволюционный характер обновления элит Армении крайне важен с точки зрения не только закрепления наметившихся позитивных тенденций в социально-экономическом развитии страны, но и в контексте развития взаимовыгодного российско-армянского сотрудничества. Оно основано на прочном политико-правовом фундаменте и дополняется активным участием Республики Армения в постсоветских интеграционных форматах – ОДКБ и Евразийский экономический союз. Обе эти площадки помогут России и Армении укрепить как экономические, так и стратегические отношения, при этом минимизируя отрицательное влияние третьих стран.

Несмотря на отрицательную риторику экономической нестабильности России, политические и экономические отношения двух стран остаются стабильно положительными.

Список литературы

1. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Последствия мировых экономических санкций для национальной экономики России // Фундаментальные исследования, 2018. - № 11-2. - С. 216-221.
2. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона // Вестник АПК Верхневолжья. №2 (38), 2017. - С. 59-64.
3. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Критерии оценки внешних условий, формирующих экономическую безопасность регионального АПК // Успехи современной науки. №3. Т. 4, 2017. - С. 149-152.
4. Golovin A., Parkhomchuk M. Development of agricultural location theory // Proceedings of the 30th International Business Information Management Association Conference, IBIMA 2017. - Vision 2020: Sustainable Economic development, Innovation Management, and Global Growth. 2017. - P. 1447-1454.
5. Parkhomchuk M., Tsukanova N., Golovin A. Studying transactions of economic agents in the situation of insolvency (neo-institutional approach): the cases of France and Russia // Економічний часопис-XXI. – 2017. – Т. 166. – № 7-8. – Р. 67-71.
6. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС // Theoretical & Applied Science, 2017. – № 9 (53). – С. 216-220.

7. Управление развитием социально-экономических систем как фактор реализации их потенциала и обеспечения устойчивого роста: кол. Монография. – Курск: ИП Бескровный Александр Васильевич, 2018. – 212 с.

8. Мотивация и организационное поведение персонала организации/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Дорошенко Д.И./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 1. С. 11-14.

9. Социальная ответственность бизнеса/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Чжан-Сен А.Ю./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 1. С. 30-33.

10. Стратегия управления человеческими ресурсами организации/ Пархомчук М.А./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 3. С. 13-17.

11. Обеспечение инновационного развития экономики региона/ Шатохин М.В., Пархомчук М.А., Бочаров В.П./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1 (39). С. 117а-124.

12. Формирование стратегии управления человеческими ресурсами в регионе/ Пархомчук М.А./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1. С. 72.

13. Социальные аспекты работы с человеческими ресурсами/ Пархомчук М.А./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 2-2. С. 72.

14. Формирование стратегии управления человеческими ресурсами в регионе/ Пархомчук М.А./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1 (39). С. 72а-76.

15. Экономическое и социальное сотрудничество крупных и малых форм хозяйствования/ Головина В.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Яковлева Е.О., Дорошенко Д.И./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 6. С. 31-34.

Saroyan Yana Oksenovna, undergraduate

(e-mail: yanasaroyan@mail.ru)

Southwest state University, Kursk, Russia

THE IMPACT OF THIRD COUNTRIES ON ECONOMIC RELATIONS OF RUSSIA AND ARMENIA

Abstract. This article reveals the features of the economic policy of Russia and Armenia. The impact on the nature of Russia's regional policy in its contacts with other States and world communities is considered.

Key words: economic relations, CSTO, Eurasian economic Union, sanctions.

УРОВНИ И ФОРМЫ ПРИГРАНИЧНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ

Саттарова Адель Исмаиловна, студент
(e-mail: adelino4ka1997@yandex.ru)

Кузьмина Виолетта Михайловна, к.и.н., доцент
Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия
(e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru)

На сегодняшний момент, страна имеет сопряженную государственную границу с 18 странами. Такое выгодное геополитическое расположение и наличие большого количества государств, граничащих с территорией нашей страны ставит вопрос нормативно-правового регулирования и социально-экономического развития приграничных территорий наиболее остро.

Ключевые слова: приграничное сотрудничество, Россия, нормативно-правовое регулирование приграничных территорий, программы развития приграничных территорий.

С точки зрения типологии сотрудничества, выделяются несколько групп стран, среди которых: европейские страны; страны постсоветского пространства и азиатские страны. Территории, расположенные вдоль границ с иностранным государством подвержены его влиянию в наибольшей степени. Однако и выгоды данные территории извлекают намного больше, чем регионы, имеющие глубинное положение.

Так, например, по линии норвежско-финляндского приграничья действуют:

–Межправительственное Соглашение об упрощении взаимных поездок жителей приграничных территорий России и Норвегии, подписанное 2 ноября 2010 г. в Осло;

–Соглашение о торговле и экономическом сотрудничестве от 26 марта 1996 г., на базе которого действует Межправкомиссия по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству;

–Договор о разграничении морских пространств и сотрудничестве в Баренцевом море и Северном Ледовитом океане, подписанный в сентябре 2010 г.

13 апреля 2012 г. в Хельсинки подписано межправительственное Соглашение о содействии приграничному сотрудничеству между Российской Федерацией и Финляндской Республикой, затрагивающее Мурманскую область, Республику Карелия, Санкт-Петербург и Ленинградскую область. 15 марта 2018 г. в Мурманске подписан План мероприятий по интенсификации российско-норвежского межрегионального и приграничного сотрудничества на 2018-2022 годы [1]. Финляндия внесла заметный вклад в строительство водоочистных сооружений в Санкт-Петербурге и Калининграде.

Данные нормативно-правовые акты заметно упрощают регулирование отношений между сопредельными территориями государств и способствуют укреплению их связей.

В рамках сотрудничества с балтийскими государствами также действуют несколько взаимовыгодных программ развития:

«Россия-Эстония 2014-2020», целью которой является содействие приграничному сотрудничеству Санкт-Петербурга, Ленинградской, Псковской областей России и ряда эстонских регионов [2].

«Россия-Литва» направлена на развитие сотрудничества Калининградской области с западными и южными территориями Литвы.

Территория Программы «Россия-Латвия» включает северную и восточную части Латвии и западную часть России, в частности Псковскую и Ленинградскую области.

Что касается нормативно-правовых актов, отношения с Литвой регулируются в основном Договором о российско-литовской государственной границе и Договором о разграничении исключительной экономической зоны и континентального шельфа в Балтийском море, подписанными 24 октября 1997 г.

Правовой основой торгово-экономических отношений между Россией и Латвией являются подписанные в октябре 2006 г. двусторонние соглашения об экономическом сотрудничестве и о создании МПК.

С Республикой Беларусь Российскую Федерацию связывают союзнические отношения: активно ведется торгово-экономическая деятельность, проводятся регулярные встречи на высшем уровне. Россия и Беларусь предпринимают усилия по созданию единого миграционного пространства. Одним из наиболее ярких показателей развитых отношений между государствами является создание Таможенного союза и Единого экономического пространства России, Беларуси и Казахстана, а также создание в 2015 г. Евразийского экономического союза (ЕАЭС) [3].

На границе с Украиной дела обстоят не так однозначно. Несмотря на то, что заключено Соглашение о сотрудничестве приграничных областей, на основе которого ведется работа по усилению экономических, гуманитарных и культурных трансграничных связей, граница постепенно закрывается вследствие набухшего Украинского кризиса и претензий в сторону России. Однако, как показывает анализ экономических операций на границе, Курскую область связывают довольно тесные торгово-экономические отношения с Украиной, между двумя странами по-прежнему налажены каналы поставок.

Северо-Кавказское приграничье представлено такими странами как Грузия и Азербайджан. Данная территория является наиболее нестабильной, имеющей большое количество политических, этнических и военных конфликтов. Контакты между странами, входящими в эту группу и регионами нашей страны пока налажены слабо, предпосылки для экономического развития территории практически отсутствуют. И если с Азербайджаном у

Российской Федерации более-менее налажено сотрудничество – страны активно участвуют в деятельности по обмену достижениями науки и техники, то с Грузией оно практически отсутствует. Причиной этому послужила грузинская агрессия против Южной Осетии в августе 2008 г. и признание Россией независимости Республики Южная Осетия и Республики Абхазия.

Придвигаясь ближе к юго-восточным границам наблюдается заметное потепление отношений между приграничными территориями. Так с Казахстаном Россию связывают исключительно добрососедские отношения, налажена производственная кооперация в энергетике, металлургии, машиностроении, аграрно-промышленном комплексе. Подписаны следующие документы:

–Договор о дружбе, сотрудничестве и взаимной помощи от 25 мая 1992г.

–Декларация о вечной дружбе и союзничестве, ориентированном в XXI столетие, от 6 июля 1998 г.

–Договор между Российской Федерацией и Республикой Казахстан о добрососедстве и союзничестве в XXI веке от 11 ноября 2013 г.

Разработана Программа долгосрочного экономического сотрудничества между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Казахстан до 2020 г., регулярно проводятся встречи на высшем уровне. Россия и Казахстан входят в Таможенный союз.

Список литературы

1. Осадчая О.П., Ремизов Д.В. Основные формы организации приграничного сотрудничества: монография / О.П. Осадчая, Д.В. Ремизов // Рубцовск: Рубцовский индустриальный институт – 2013 – 155 с.
2. Подписан закон об упрощении порядка взаимных поездок жителей приграничных территорий России и Норвегии [Электронный ресурс] // Официальный сайт Администрации Президента РФ. Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/news/53529>
3. Российско-белорусские отношения [Электронный ресурс] // Официальный сайт МИД РФ. Режим доступа: <http://www.mid.ru/ru/maps/by/?currentpage=main-country>
4. Теория и история дипломатии/ Кузьмина В.М.// Юго-Западный государственный университет. Курск, 2015.
5. Анализ международных ситуаций/ Кузьмина В.М.// учебное пособие / Курск, 2016.
6. Региональные подсистемы международных отношений в ххi веке/ Кузьмина В.М.// учебное пособие, Курск, 2016.
7. Блоковая дипломатия второй половины XX века/ Кузьмина В.М., Бесходарный В.Н.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия, Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 34-37.
8. Культурно-дипломатические традиции при ведении переговоров в Германии/ Кузьмина В.М., Новикова А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 122-124.

9. Современная дипломатическая служба/ Кузьмина В.М., Касьянов М.Ю.// В книге: Сборник тезисов 3-й Всероссийской интернет-конференции «Грани науки 2014» отв. ред. А.В. Герасимов. 2014. С. 61-62.

10. Особенности межкультурного взаимодействия при ведении деловых переговоров в Великобритании/ Кузьмина В.М., Поддубный А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 136-138.

11. Современные социально-демографические тенденции развития Мексики и Никарагуа/ Бычкова Л.В., Кузьмина В.М., Переверзев А.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2016. № 4 (21). С. 218-233.

12. Россия и италия: история дипломатических отношений/ Кузьмина В.М., Исаева Ю.В.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 44-48.

13. Отражение в деловых переговорах национально-культурных особенностей Италии/ Кузьмина В.М., Томилин С.А.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 190-191.

Sattarova Adel Ismailovna, student

Southwest state university, Kursk, Russia

Kuzmina Violetta Mikhailovna, Cand.Hist.Sci., associate professor

Southwest state university, Kursk, Russia

LEVELS AND FORMS OF CROSS-BORDER COOPERATION OF RUSSIA

Abstract. *At the moment, the country has a conjugate state border with 18 countries. Such a favorable geopolitical location and the presence of a large number of States bordering the territory of our country raises the issue of legal regulation and socio-economic development of border areas most acutely.*

Key words: *cross-border cooperation, Russia, regulatory and legal regulation of border areas, development programs of border areas.*

ВОЗДЕЙСТВИЕ ТУРИЗМА НА РАЗВИТИЕ ЖИЗНИ И ОБРАЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Светашиева Наталья Владимировна, преподаватель

(E-mail: dud4enko.natalja@yandex.ru)

Черневская Юлия Витальевна, преподаватель

(E-mail: yuliyach30@gmail.com)

*Новосибирский государственный университет экономики и управления,
г.Новосибирск, Россия*

Данная статья посвящена влиянию туризма на развитие общества. Также затронут вопрос воздействия горной местности на человека. Цель данной статьи – определить значение туризма для современного общества.

Ключевые слова: туризм, экологический туризм, спортивный туризм, образовательный туризм, образовательные ресурсы.

В настоящее время туризм является неотъемлемой частью жизни большого процента населения. Это касается не только нашей страны, но и всего мира в целом. «Туризм сегодня выступает катализатором социально-экономического развития, прямо и косвенно способствует повышению качества жизни населения, развитию и культурному разнообразию государств и регионов мира» [3]. Можно утверждать, что туризм на рубеже веков превратился в одно из ведущих направлений социальной, культурной и политико-экономической сферы деятельности большинства стран [6].

Также, оказывая положительное влияние на организм человека, он воздействует не только на культурную и социальную составляющую, но и поддерживает здоровье и хорошую физическую форму. Последнее время прослеживается тенденция привлечения туристов к занятиям экологической, а также спортивной направленности. Особенно часто отмечаются путешествия в горную местность.

В нашей стране в изобилии можно встретить всевозможные природные территории. Так, Алтайский край, например, обладает различными уникальными природно-географическими и культурно-историческими ресурсами для становления и развития туризма в данном регионе, и, в первую очередь, здесь стоит отметить красивейшие горные местности [2].

Вопрос привлекательности горной местности автоматически возникает после изучения работы Э.В. Барковой «Дух горы» в концепции холизма Ж.К. Сматса» [1]. Действительно, многие задаются данным вопросом. Меняя свой обычный образ жизни, человек избавляется от своих вредных привычек и постоянных стрессов большого города, а взамен получает душевное спокойствие, эмоциональное равновесие, которое предоставляют путешествия в горной местности. Заменяя серые картины на красочные пейзажи, хлорированную воду - на абсолютно чистые источники, спёртый, душный воздух - на благоприятный, здоровый, целебный, чистый, чело-

век получает возможность улучшить не только эмоциональное, но и физическое состояние организма.

Автор же отвечает на этот вопрос словами ученого Ж.К. Сматса, который притягательную силу и очарование гор соотносит «с чем-то важным в человеческой природе». Говоря о свободе, он подразумевает движение вверх, к солнцу, с чем хочется сравнить «путь в горы». Но это не только путь в горы в буквальном смысле, но и «путь, в котором открывается стремление к духовному ликованию, к переживанию возвышенных чувств, когда лёгкие освобождаются, человек дышит легко, свободно, глубоко».

Сопоставляя вышесказанное с опытом туристских походов, о привлекательности гор можно отметить следующее. Многих людей они притягивают не столько своей красотой, сколько желанием познать что-то новое, неизведанное, к тому же, некоторые ходят туда ради получения ощущения свободы. Хотя это и тяжёлый труд, но зато дух человека освобождается от «повседневных мелких забот», возвышает, избавляя от деградации, что гораздо важнее для становления и развития личности.

Затрагивая тему деградации личности, следует отметить то, как положительно туризм влияет на развитие человека, спасая, например, от «зависимости» от социальных сетей. В мире информационных технологий тяжело удержаться от такого соблазна, и всемирная паутина «затягивает человека в свои сети», что положительно не сказывается ни на его эмоциональном и физическом состоянии, ни на его умственном развитии. А походы, например, в горы предлагают альтернативу этой компьютерной деятельности. Изучая статью Санхевича М.Б. «Экологический и научный туризм в Алтайском заповеднике на примере мини-экотроп», понимаешь, каким масштабным становится познавательный туризм. Ведь такие виды образовательного туризма в едином комплексе призваны «решать одновременно многие задачи – от эколого-просветительских, до научно-исследовательских, природо-охранных и житейско-бытовых» [5]. И здорово осознавать, что туризм может рассматриваться как форма учебной деятельности в современном образовании.

Делая выводы, хотелось бы отметить, что туризм набирает все большие и большие обороты, развивается, совершенствуется. Образовательный туризм в настоящее время оказывает большое влияние на современное образование. «Образовательный туризм будет активно развиваться и в будущем, поскольку целый спектр проблем развития международной системы высшего образования может быть разрешен с использованием рассматриваемой технологии» - показывает Погодина В.Л. в своей работе «Традиции и инновации в образовательном туризме» [4]. И это невозможно не заметить, так как туризм способствует повышению эффективности образовательных ресурсов, расширению образовательных услуг и развитию трудовой и образовательной деятельности.

Список литературы

1. Баркова Э.В. «Дух горы» в концепции холизма Ж.К. Сматса // География: развитие науки и образования Geography: Development of Science and Education / по материалам Международной научно-практической конференции LXVIII Герценовские чтения 22-25 апреля 2015 года, посвященной 70-летию создания ЮНЕСКО. – СПб: РГПУ им. А.И. Герцена, 2015. – с. 21-24.

2. Бушуева, И.П. Влияние качества туристических услуг на экономику региона // НАУКА И СОЦИУМ Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Ответственный редактор: Е.Л. Сорокина. 2017. – С. 29-32.

3. Нюрнбергер Л.Б. Маркетинг отношений на рынке туристских услуг: теория, методология, развитие: автореф. дис. ... д-ра экон. наук. – Новосибирск, 2010 – 32 с.

4. Погодина В.Л. Традиции и инновации в образовательном туризме // Известия Российского Государственного Педагогического Университета им. А.И. Герцена. – СПб: РГПУ им. А.И. Герцена, 2009. – с. 54-63.

5. Санхевич М.Б. «Экологический и научный туризм в Алтайском заповеднике на примере мини-экотроп» // Туризм и рекреация: инновации и гис-технологии / материалы VIII Международной научно-практической конференции. – Астрахань, 2016. – с. 40-45.

6. Севрюков И.Ю. Рынок туристских услуг: современное состояние и тенденции развития. // Экономика: теория и практика. – 2016. – № 4 (44). – С. 43-48.

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА

Северьянова Надежда Витальевна, магистрант

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

(e-mail: nadya-sever@ya.ru)

В данной статье раскрываются особенности внешнеэкономической деятельности Российской Федерации в рамках ведения внешнеторговой деятельности с учетом особенностей российского экспорта.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, внешнеторговая деятельность, экспорт, государственное регулирование

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) – одна из сфер экономической деятельности государства, предприятий, фирм, тесно связанная с внешней торговлей, экспортом и импортом товаров, иностранными кредитами и инвестициями, осуществлением совместных с другими странами проектов.

Внешнеэкономическая деятельность государства разделяется на следующие виды: внешнеторговая деятельность; МРТ (международное разделение труда); производственная кооперация; международное инвестиционное сотрудничество; валютные и финансово – кредитные операции.

Выход на внешние рынки – естественная стратегия конкурентоспособного бизнеса и российской экономики. Для выполнения этой задачи необходимо реализовывать целевые федеральные программы развития экспорта, с обязательным включением индикаторов несырьевого экспорта, а также стимулировать экспорт высокотехнологичных товаров, включающее

государственное гарантирование и страхование внешнеэкономических рисков; государственное кредитование и субсидирование ориентированных на экспорт НИОКР, освоение наукоемкой и высокотехнологичной продукции, государственное кредитование экспорта товаров.

Основной объем российского экспорта составляют электрооборудование, моторные транспортные средства, летательные аппараты, механическое оборудование, удобрения, древесина, каменный уголь, нефть, нефтепродукты и другие природные ресурсы. Более подробно структура российского экспорта представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Структура российского экспорта

Наиболее конкурентоспособными отраслями российской промышленности являются:

- топливно-энергетический комплекс (производство и добыча нефти и газа, атомная промышленность);
- металлургический комплекс (добыча и переработка драгоценных камней и металлов);
- машиностроительный комплекс (в основе которого выделяются самолетостроение, машиностроение, ракетно-космическое производство, производство вооружения и военной техники, производство электротехники);
- легкая промышленность;
- пищевая промышленность.

Машиностроение и металлургия – наиболее инвестируемые отрасли производства, однако экспертами признается невозможность стабильного роста в этих отраслях, поэтому они не могут далее оставаться основными статьями торгового баланса Российской Федерации. В такой же ситуации остается и главная статья российского экспорта – производство и добыча

нефти. Остаться только лишь сырьевой экономикой в настоящее время означает для России продолжение ведения политики экономической зависимости по отношению к странам-экспортерам нефти – Саудовской Аравии, ОАЭ, Ирану, Ираку, США, КНР.

Среди мер государственной поддержки экспорта промышленной продукции особое значение имеет финансовая поддержка, к которой относят: кредитование экспорта, гарантирование экспортных операций, возмещение части процентных ставок по экспортным кредитам.

Для минимизации или устранения проблем, возникающих у российских экспортеров на мировом рынке, а также успешного и эффективного продвижения товаров и услуг на зарубежные рынки, менеджеры и руководители должны придерживаться общих рекомендаций по ценообразованию, отчетности, в том числе бухгалтерской, участвовать в урегулировании торговых сборов, использовать услуги консультантов, а также торговать через посредников и стимулировать обучение сотрудников предприятий.

Таким образом, сегодня ВЭД в России осуществляется на отличающихся от государственного монополизма принципах. Однако, мировой опыт свидетельствует, что даже в экономически развитых государствах существует объективная необходимость государственного регулирования ВЭД. Государство призвано в первую очередь заботиться и защищать интересы своего производителя, обеспечивая все меры для увеличения экспорта, сбалансирования платежного баланса, валютного регулирования, привлечения иностранных инвестиций, и, что особенно важно, активно занимаясь и своевременно принимать законодательные акты устанавливающие правила осуществления ВЭД в условиях динамично меняющегося мира, а также контролировать их выполнение на всех этапах ВЭД.

Список литературы

1. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Последствия мировых экономических санкций для национальной экономики России // *Фундаментальные исследования*, 2018. - № 11-2. - С. 216-221.
2. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона // *Вестник АПК Верхневолжья*. №2 (38), 2017. - С. 59-64.
3. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Критерии оценки внешних условий, формирующих экономическую безопасность регионального АПК // *Успехи современной науки*. №3. Т. 4, 2017. - С. 149-152.
4. Golovin A., Parkhomchuk M. Development of agricultural location theory // *Proceedings of the 30th International Business Information Management Association Conference, IBIMA 2017. - Vision 2020: Sustainable Economic development, Innovation Management, and Global Growth*. 2017. - P. 1447-1454.
5. Пархомчук М.А., Селищева О.И. Сотрудничество России и Китая: проблемы и пути совершенствования // *Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика»* – Курск: ЮЗГУ, 2015. – С. 70-74
6. Пархомчук М.А., Селищева О.И. Современное состояние и перспективы экономического взаимодействия России и Китая // *Сборник статей VIII Международной на-*

учно-практической конференции «Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика» – Курск: ЮЗГУ, 2015. – С. 74-80.

7. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС // *Theoretical & Applied Science*, 2017. – № 9 (53). – С. 216-220.

8. Мотивация и организационное поведение персонала организации/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Дорошенко Д.И./ *Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии*. 2010. № 1. С. 11-14.

9. Социальная ответственность бизнеса/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Чжан-Сен А.Ю./ *Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии*. 2010. № 1. С. 30-33.

10. Стратегия управления человеческими ресурсами организации/ Пархомчук М.А./ *Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии*. 2010. № 3. С. 13-17.

11. Обеспечение инновационного развития экономики региона/ Шатохин М.В., Пархомчук М.А., Бочаров В.П./ *Известия Юго-Западного государственного университета*. 2011. № 6-1 (39). С. 117а-124.

12. Формирование стратегии управления человеческими ресурсами в регионе/ Пархомчук М.А./ *Известия Юго-Западного государственного университета*. 2011. № 6-1. С. 72.

13. Социальные аспекты работы с человеческими ресурсами/ Пархомчук М.А./ *Известия Юго-Западного государственного университета*. 2012. № 2-2. С. 72.

14. Формирование стратегии управления человеческими ресурсами в регионе/ Пархомчук М.А./ *Известия Юго-Западного государственного университета*. 2011. № 6-1 (39). С. 72а-76.

15. Экономическое и социальное сотрудничество крупных и малых форм хозяйствования/ Головина В.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Яковлева Е.О., Дорошенко Д.И./ *Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии*. 2010. № 6. С. 31-34.

16. Оценка эффективности управления земельными ресурсами центрально-чернозёмного региона/ Головин А.А., Курасова И.И./ *Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии*. 2014. № 5. С. 20-24.

17. Земельные ресурсы как специфический объект управления/ Головин А.А., Головин А.А./ *Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права*. 2014. № 1 (49). С. 154-162.

18. Управление эффективностью регионального АПК на основе приоритетности целей и направлений реализации программных мероприятий/ Головин А.А., Белоусова Л.С./ *Современные проблемы науки и образования*. 2014. № 6. С. 439.

19. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Головин А.А./ *Вестник АПК Верхневолжья*. 2017. № 2 (38). С. 59-63.

20. Эффективность использования пашни в сельскохозяйственных организациях Курской области/ Головин А.А./ *Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии*. 2013. № 7. С. 13-15.

21. Рейтинг международных финансовых центров/ Головин А.А./ *В сборнике: Российская экономика: взгляд в будущее, материалы III международной научно-практической конференции (заочной): в 2 частях*. 2017. С. 405-408.

22. Факторы формирования прибыли в АПК/ Головин А.А., Курасова И.И., Чжан-Сен А.Ю./ *Аграрный вестник Урала*. 2014. № 1 (119). С. 80-83.

23. Технология принятия управленческого решения/ Солошенко В.М., Головин А.А.// Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 4. С. 29-32.

24. Транстихоокеанское и трансатлантическое партнерство как индикаторы мировых глобализационных процессов/ Головин А.А., Панкова К.О., Имкина Е.С.// The Genesis of Genius. 2017. № 1. С. 131-134.

Severianova Nadezhda, undergraduate

(e-mail: Nadya-sever@ya.ru)

Southwest state University, Kursk, Russia

FOREIGN TRADE ACTIVITY OF THE RUSSIAN FEDERATION: SPECIAL FEATURES OF THE RUSSIAN EXPORT

Abstract. *In this article features of foreign economic activity of the Russian Federation within conducting the foreign trade activity taking into account features of the Russian export are revealed.*

Keywords: *foreign economic activity, foreign trade activity, export, state regulation.*

РОЛЬ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Селютин Екатерина Олеговна, студент

Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Россия

(e-mail: selyutina-1998@mail.ru)

В статье исследуются понятия «свободной экономической зоны» и «особой экономической зоны» с точки зрения их роли в экономических отношениях России. Рассматривается соотношение этих понятий на основе анализа нормативной правовой базы, а также различных научных исследований в данной сфере. Обосновываются различия и сходности в данных понятиях.

Ключевые слова: *свободная экономическая зона, особая экономическая зона, свободная таможенная зона, экономическое развитие.*

В настоящее время перед экономикой страны стоит задача создания условий для интенсификации всех отраслей в их комплексном развитии. По ряду причин процесс развития экономики России происходил недостаточно эффективно. В нашей стране задействован опыт иностранных государств по формированию определенных территорий с установлением для участников предпринимательской деятельности определенных условий. Прежде всего, это направлено на развитие национальной экономики, проблемных регионов, создание благоприятных условий проживания для населения. Так создаются свободные экономические зоны и особые экономические зоны. Данные системы являются сложно организованными, комплексными механизмами, нацеленными на обеспечение внешнего и внутреннего суверенитета с помощью интенсификации экономики страны.

Существует большое число определений понятия «свободной экономической зоны» и «особой экономической зоны». Не редко встречается смешение этих понятий, некоторые исследователи определяют особые экономические зоны как разновидность свободных экономических зон. Также было введено понятие территории опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации [4, 5].

Рассмотрим научно-правовую базу в данной сфере. Согласно Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур, заключенной в Киото 18 мая 1973 года и ратифицированной Россией, «свободная зона» означает часть территории Договаривающейся Стороны, в пределах которой любые прибывшие на нее товары обычно рассматриваются, в том, что касается импортных пошлин и налогов, как товары, находящиеся за пределами таможенной территории.

Согласно ст. 4 Модельного закона «О свободных экономических зонах», принятого в Санкт-Петербурге 9 декабря 2000 года, свободная экономическая зона означает ограниченный участок территории страны, в пределах которого для товаров и транспортных средств устанавливается таможенный режим свободной таможенной зоны, а субъектам предпринимательской деятельности предоставляются налоговые льготы в соответствии с данным законом, таможенным законодательством и законодательством о налогах и сборах страны.

Создание свободных экономических зон предусмотрено Договором о Евразийском экономическом союзе, который устанавливает, что такие зоны создаются в целях содействия социально-экономическому развитию стран-членов, привлечения инвестиций, создания и развития высокотехнологичных производств, развития транспортной инфраструктуры и туризма на территориях государств-членов: Армении, Белоруссии, Казахстана, Киргизии, России.

Эти страны также заключили Соглашение по вопросам свободных экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны. Согласно этому документу, свободная (специальная, особая) экономическая зона — это часть территории государства-члена таможенного союза в пределах, установленных законодательством государства-члена таможенного союза, на которой действует особый (специальный правовой) режим осуществления предпринимательской и иной деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны.

Таможенный кодекс ЕАЭС определяет территорию свободной экономической зоны как территорию или ее часть, на которой в соответствии с законодательством государства-члена применяется таможенная процедура свободной таможенной зоны, применяемая в отношении иностранных товаров и товаров Союза, в соответствии с которой они размещаются и используются в пределах территории свободной экономической зоны или ее части без уплаты таможенных пошлин, налогов, антидемпинговых пошлин

при соблюдении условий помещения товаров под эту таможенную процедуру и их использования в соответствии с такой таможенной процедурой.

Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ определяет особую экономическую зону как часть территории РФ, которая определяется Правительством РФ и на территории которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны. В данном определении ключевым является создание благоприятной среды для осуществления предпринимательской деятельности в целях экономического развития определенных регионов. Для интеграции национальной экономики в международную систему существует возможность применения таможенных процедур свободной экономической зоны. Эта возможность предусмотрена исключительно для промышленных, технико-внедренческих и портовых особых экономических зон.

Исходя из данных рассуждений, сложно определить особую экономическую зону как вид свободной экономической зоны, и эти понятия не могут определяться как тождественные.

Существует позиция, согласно которой, свободные экономические зоны чаще применяются к внешнеторговой деятельности, а особые экономические зоны к предпринимательской. При создании свободных экономических зон решаются межгосударственные задачи, большое внимание уделяется привлечению иностранного капитала. В процессе создания и функционирования особых экономических зон, прежде всего, решаются внутригосударственные задачи в рамках развития среднего и малого бизнеса, привлечения частных инвестиций.

Таким образом, они решают общую задачу — интенсификация экономики страны, поэтому правовой режим экономики на территории этих зон имеет значительное сходство по главным правовым, организационным, административным механизмам и инструментам. Целью их функционирования является снижение издержек производства, обеспечение конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем и внешнем рынках, привлечение иностранного и собственного капитала в экономику государства, широкое внедрение передовых технологий.

Список литературы

1. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 "О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года" (в ред. от 19.07.2018) // Собрание законодательства РФ. — N 20. - ст. 2817
2. Оболонкова Е.В. Свободные (особые) экономические зоны: цели и причины создания // Законодательство и экономика. - 2016. - N 5. - С. 7 - 12
3. А.Ю. Архипов, П.В. Павлов, А.В. Татарова Институты особой экономической зоны и приграничной торговли как структуры эффективного развития международной инвестиционной деятельности. Монография. - Таганрог: Изд-во ГТИ ЮФУ, 2011. - 294 с.
4. Федеральный закон от 29.12.2014 N 473-ФЗ "О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации" (в ред. от 03.08.2018) // Собрание законодательства РФ. -2015. - N 1 (часть I). - ст. 26.

5. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18.05.1973) (в ред. Протокола от 26.06.1999) // Собрание законодательства РФ.--N 32. -ст. 4810

6. Модельный закон "О свободных экономических зонах" (Принят в г. Санкт-Петербурге 09.12.2000 Постановлением 16-5 на 16-ом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ) // Информационный бюллетень. Межпарламентская Ассамблея государств - участников Содружества Независимых Государств. - 2001. - N 26. - С. 223 - 235

7. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017) [Электронный ресурс] // <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 18.01.2019)

8. Соглашение по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны (Заключено в г. Санкт-Петербурге 18.06.2010) (ред. от 11.04.2017) // Бюллетень международных договоров. - 2012. - N 7

9. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] // <http://www.eaeunion.org> (дата обращения: 20.01.2019)

10. Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ "Об особых экономических зонах в Российской Федерации" (в ред. от 18.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 2005. -N 30 (ч. II). - ст. 3127

Selyutina Ekaterina Olegovna, student

(e-mail: selyutina-1998@mail.ru)

Southwest state university, Kursk, Russia

THE ROLE OF FREE ECONOMIC ZONES AND SPECIAL ECONOMIC ZONES IN THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. *The article describes the concept of "free economic zone" and "special economic zone" in terms of their role in the economic relations of Russia. The correlation of these concepts based on the analysis of the regulatory framework, as well as various scientific studies in this area. The differences and similarities in these concepts are substantiated.*

Keywords: *free economic zone, special economic zone, free customs zone, economic development.*

ЭВОЛЮЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА В РОССИЙСКОМ БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ

Сманцер Ирина Николаевна, магистрант

Курский филиал Финуниверситета

В статье изучается развитие подходов к определению и содержанию бухгалтерского баланса в отечественном учете, начиная с конца XIX века по настоящее время.

Ключевые слова: бухгалтерский баланс, бухгалтерский учет, эволюция, история, развитие, отчетность.

В современной России основной частью финансовой отчетности является бухгалтерский баланс. При помощи бухгалтерского баланса производится финансовый анализ состояния экономического объекта, выявляются его сильные и слабые стороны, имеется возможность контроля текущих дел и пр.

8 июля 1898 года можно считать началом бухгалтерской отчетности в России, в этот день было утверждено положение о государственном промысловом налоге. Оно отражало некоторые статьи баланса, относящиеся к бухгалтерской отчетности. Само положение состояло из 7 глав и 180 статей, в которых определялись плательщики и порядок уплаты налога, объекты обложения, а также был определен порядок составления и предоставления отчетности. Кроме того, были оговорены, сроки составления баланса. Так, баланс составлялся в период с 1 января по 31 декабря ежегодно.

«Основными отличительными признаками бухгалтерского учета тех лет являются отсутствие единой методологии учета, а также территориально-экономическая ограниченность» [1, с. 304]. Помимо этого, имел место ряд ограничений со стороны юридических норм частной собственности. Эти ограничения касались объема и области применения учёта. Кроме того, существовала коммерческая тайна, она касалась вопросов организации счетоводства и отчетности экономического субъекта. Владелец предприятия и бухгалтер самостоятельно определяли необходимость проведения учета. Нужно отметить, что практически до 1910 г. не было четко установленных форм отчетов.

Революция 1917 года привела к ряду изменений в бухгалтерской отчетности. В результате того, что все основополагающие отрасли национализировались, государство обозначило новую цель перед счетоводством и отчетностью. Она заключалась в ориентировании на потребности страны. Возникла необходимость в адаптации хозяйственной деятельности для понимания трудящихся. Своевременное предоставление отчетно-учетных данных требовалось на законодательном уровне. При помощи отчетных данных руководство могло составить план хозяйственной деятельности и регулировать его выполнение.

Н.П. Кондраков отмечает, что «на основании постановления Совета Народных Комиссаров Об образовании и составе коллегии Комиссариата государственного контроля 5 декабря 1917 года была создана Центральная государственная бухгалтерия» [2, с. 58]. Обязанности Центральной государственной бухгалтерии заключались в ведение учета денежных средств и имущества, составление годовой бухгалтерской отчетности о доходах и расходах страны, составление статистики народного хозяйства, а также выполнение прочих функций.

В 1921 году был осуществлен переход к НЭПу, в этот период на предприятиях необходимо было соблюдать принципы двойной бухгалтерии и при этом использовать любую форму счетоводства.

С 1928 года для государственных предприятий публикация заключительных балансов, счетов прибылей и убытков, а также сведений о распределении прибыли и покрытия убытков становится обязательной. Мирошников Т. А. и Бортникова И.М. отмечают, что «формы для публикации отражены в инструкции ‘Об обязательных формах публичной отчетности и об обмене контокоррентными выписками’». Для типовой формы баланса хозоргана характерно было наличие 13 разделов статей в активе, а также 13 разделов в пассиве. Что соответствовало инструкции ВСНХ СССР от 1 октября 1929 г. ‘Формы годового отчета и баланса’» [3, с.25].

Структура и расположение статей баланса с 1928 года изменяется таким образом, чтобы была возможность рассчитать наличие собственных оборотных и приравненных к ним средств. Из структуры баланса был убран ряд статей, таких как отклонение от плановой себестоимости материалов и готовой продукции, наложение на остаток товаров в предприятиях розничной торговли и др.

Важно отметить, что отражаются основные средства в балансе по остаточной стоимости. Все предпринятые действия были направлены на модификацию баланса для того, чтобы было возможно проведение анализа финансового состояния предприятия.

В связи с назревающей денежной реформой (1947 год) в 40-е годы вводятся статьи по переоценке активов, а также статьи по дооценке, на введение последних повлияла переоценка оборотных средств в промышленности (на 1 января 1949 года).

Единая отчетность для всех предприятий, объединений и организаций вводится Минфином СССР в 1990 году. Изменения коснулись количества статей, вводились дополнительные статьи. В дополнительных статьях появились новые объекты бухгалтерского учёта, такие как нематериальные активы, ценные бумаги, валютный счёт и пр.

Введение нового плана счетов бухгалтерского учета повлекло за собой новые изменения отчетности в 1992 году.

В 1998 г. правительство нашей страны поставило цель преобразовать систему бухгалтерского учёта, действующую в России в полное соответст-

вие требованиям рыночной экономики, а также действующим международным стандартам (МФСО).

На основании приказа «О формах бухгалтерской отчетности организаций» в 2003 году утверждаются формы бухгалтерской отчетности. Нововведения коснулись разделов баланса в которых появились новые показатели: отложенные налоговые обязательства, нематериальные активы и активы, полученные в пользование.

Министерством финансов РФ в 2010 году предлагается проект приказа, на основании которого должны были вноситься изменения в бухгалтерскую отчетность субъектов экономики. Уже в августе 2010 года был зарегистрирован Приказ Минфина РФ от 02 июля 2010 г. № 66 н «О формах бухгалтерской отчетности организации», который начал действовать с 2011 г.

В результате вышеперечисленных изменений и преобразований основные формы бухгалтерской отчетности приобрели более сжатый вид и стали предоставлять менее подробную информацию.

В современном бухгалтерском учете используются формы отчетности, которые были приняты приказом Минфина РФ от 02.07. 2010 г. № 66н. В дальнейшем в эти формы были внесены некоторые изменения и дополнения.

Изменения и преобразования формы отчетности, не могут повлиять на основной подход к составлению бухгалтерской отчетности, которая должна быть выполнена на основе данных бухгалтерского учета, а также должна быть полной, достоверной и адаптированной для пользователей.

Мы рассмотрели этапы формирования учета, начиная с дореволюционной России и СССР до наших дней. Можно с уверенностью заявить, что учет не возник в одночасье, его формирование происходило постепенно, во много неопределенно и долго. Сам бухгалтерский учет и его техники зависели от вида учетных регистров. Они, в свою очередь, определяли надолго технику учета и учетную мысль. Учет на ранней стадии развития отличается статичность, отображение фактов, в основе которых лежит инвентаризация и прямая регистрация имущества. В средние века говорить уже о камеральной и простой бухгалтерии. Позже возникает двойная запись, которая позволяет создать условия для управления хозяйственными процессами. В дореволюционной России бухгалтерский учет осуществлялся по канонам немецкой бухгалтерии. Февральская революция повлияла на ряд изменений в бухгалтерском учете, сохраняя при этом некоторые дореволюционные тенденции. Наибольшие изменения в бухгалтерский учет пришли с распадом СССР. Была выделена Россия и это соответственно привело к изменениям в государственной политике. Был осуществлен переход от командно-административной системы управления к рыночным отношениям, который привел к существенным изменениям в системе бухгалтерского учета. В целях гармонизации отчетности, Россия приближает свою финансовую отчетность к МСФО. Если финансовая отчетность будет

соответствовать всем требованиям, стандартам и интерпретациям МСФО, то она будет признана соответствующей международным стандартам.

Исходя из вышесказанного мы можем сделать вывод, что бухгалтерский баланс является одним из важнейших источников получения информации о финансовом состоянии организации, кроме того он играет важную роль в предпринимательской деятельности любого предприятия. Благодаря тому, что бухгалтерский баланс претерпевает эволюционное развитие, бухгалтерская отчетность приближается к международным стандартам. В рамках Европейского сообщества реализуется программа гармонизации различных систем ведения бухгалтерского учета. Суть гармонизации заключается в том, что в каждой стране может осуществляться своя методика организации ведения учета и система стандартов, ее регламентирующих. Главная суть, заключается в том, чтобы «стандарты не противоречили аналогичным стандартам в странах-членах сообщества, т. е. находились в «гармонии» друг с другом» [4, с. 66]. В условиях рыночной экономики, а также продвижения России на мировой финансовый рынок, приблизить российский стандарта бухгалтерского учета к МСФО необходимо и неизбежно. В настоящее время Россия не готова к переходу к МСФО и полный переход возможен только в перспективах, т.к. в России бухгалтерские данные подчиняются определенным требованиям и правилам налогового законодательства.

Список литературы

1. Федорченко О.И., Федорченко Т.А. Современное состояние и направления развития малого предпринимательства в России // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2017. – № 3 (64). – С. 296-306.
2. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий): учебник. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 584 с.
3. Мирошниченко Т. А. Бухгалтерский финансовый учет и отчетность: учебник / Т. А. Мирошниченко, И. М. Бортникова, О. А. Зубарева. - п. Персиановский: ДонГАУ, 2015. – 257 с.
4. Костин Р.С. Обоснование необходимости оптимизации структуры оборотных активов // В сборнике: Экономический рост как основа устойчивого развития России Материалы 2-й общероссийской научно-практической конференции. – 2017. – С. 65-70.

ПРОГРАММЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ

Смирнова Валентина Сергеевна, студент
(vip.val2019@mail.ru)

Чуйкова Дарья Григорьевна, студент
(daria.chuikova@mail.ru)

Курский государственный университет

В настоящее время в Российской Федерации проектам и программам государственного и муниципального проектирования уделяется огромное значение. Однако ограниченные ресурсы являются ведущим критерием при отборе проблем для программной проработки, что часто приводит к приоритетности текущих (хотя и важных) проблем над стратегическими.

Ключевые слова: государственные программы, эффективность, результативность программы.

Государственные программы - инструмент государственного регулирования экономики, обеспечивающий достижение перспективных целей и задач путем использования имеющихся ресурсов [1, с. 76].

При помощи проектов и программ государственного и муниципального проектирования решаются такие проблемы, которые нельзя решить иными способами. Они представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 - Сферы для использования программ государственного и муниципального проектирования

Одним из признаков этого является межведомственный характер программных мероприятий.

Помимо этого требуется использование тендеров для проектирования программ, которые предусматривают внедрение независимого института оценки программ государственного и муниципального проектирования с целью выявления их эффективности и результативности и предоставления заключения Минэкономразвития России и Минфину России, а также другим государственным органам [2, с. 102].

Предлагая определенную экономическую или социальную проблему в качестве объекта программы государственного и муниципального проектирования, необходимо точно показать эффективность и результативность

использования программного механизма в этом случае [3, с. 98]. Составляющие эффективности показаны на рисунке 2.

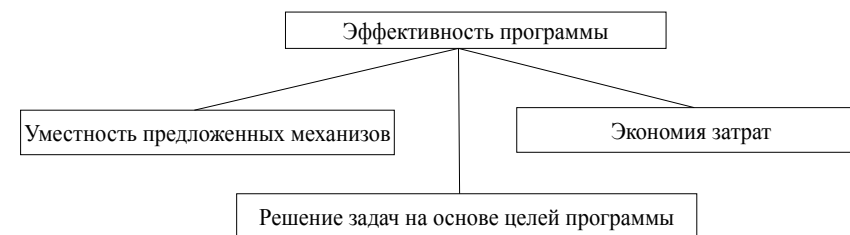


Рисунок 2 - Элементы эффективности программы государственного и муниципального проектирования

Как видно на рисунке 1, главное место для эффективности программы отводится такому критерию решения задач, для которых данный проект создается.

Также немаловажное значение играет экономия затрачиваемых ресурсов.

На рисунке 3 представлены основные элементы результативности проектов государственного и муниципального проектирования.

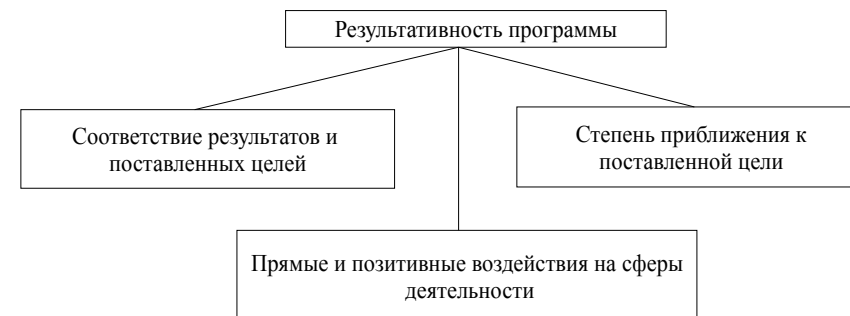


Рисунок 3 - Составляющие результативности проектов

Результативность проекта оценивается, в первую очередь, по соответствию целей и конечного результата, а также по воздействию на те сферы, проблемы которой программа направлена устранить [4, с. 201].

Список литературы

1. Мазур, И.И. Управление проектами : Учеб. пособие : Доп. МО РФ [Текст] / И.И. Мазур, В. Д. Шапиро, Н. Г. Ольдерогге. — М. : ОМЕГА-Л, 2004. — 664с.
2. Попов, Ю.И. Управление проектами : учеб. пособие для вузов, рек. МО РФ [Текст] / Ю.И. Попов, О.В. Яковенко. — М. : ИНФРА-М, 2005. — 208с.
3. Грашина, М. Основы управления проектами: учебник [Текст] / М. Грашина, В. Дункан. — М. : Питер, 2007. — 207с.

4. Неруш, Ю. М. Логистика: теория и практика проектирования : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры [Текст] / Неруш Ю. М. — М : Издательство Юрайт, 2019. — 422.

Smirnova Valentina Sergeevna, student
(vip.val2019@mail.ru)

Chuykova Daria Grigorievna, student
(daria.chuikova@mail.ru)

Kursk State University

PROGRAMS OF STATE AND MUNICIPAL DESIGN

Annotation. Currently, in the Russian Federation, projects and programs of state and municipal design are given great importance. However, limited resources are the leading criteria for selecting problems for program development, which often leads to the priority of current (albeit important) issues over strategic ones.

Key words: government programs, efficiency, program effectiveness.

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА В СОЦИАЛЬНО-КУЛЬТУРНОЙ СФЕРЕ

Соловьева Ирина Анатольевна, к.э.н., доцент

Орловский государственный институт культуры, г.Орел, Россия
(e-mail: vila2002@rambler.ru)

В данной статье рассматриваются институциональные особенности формирования коммерческого сектора в социально-культурной сфере. Указываются причины возникновения частных организаций в социально-культурной сфере. Подчеркиваются преимущества коммерческого (частного) сектора по сравнению с государственным.

Ключевые слова: социально-культурная сфера, институциональная структура, институциональные изменения, институциональный вакуум, коммерциализация, коммерческий сектор.

Социально-культурная сфера сегодня переживает значительные изменения, связанные как с продолжающейся структурной перестройкой всех отраслей национальной экономики, так и с изменением экономических отношений внутри самой сферы. При этом трансформационные изменения касаются, прежде всего, формирования новой институциональной среды, способной обеспечить эффективное функционирование всех учреждений и организаций социально-культурной сферы в условиях постоянной конкурентной борьбы.

Сравнивая социально-культурную сферу с другими отраслями экономики, подчеркнем, что именно здесь создаются блага (товары и услуги), направленные на формирование духовно богатого и физически здорового человека, чей труд способен приумножить национальное богатство страны и обеспечить высокий экономический рост. Результатом производства здесь

являются социально-значимые товары и услуги в сфере образования, культуры, здравоохранения, физической культуры и спорта, социального обслуживания и др., направленные на увеличение благосостояния как отдельного человека, так и общества в целом. Роль комплекса социально-культурных отраслей в национальной экономике России постоянно возрастает, в связи с чем усиливается внимание со стороны ученых к проблемам институциональной трансформации данной сферы.

Следует помнить, что социально-культурная сфера – это самостоятельное системное образование, обладающее большой динамичностью и испытывающее значительное влияние институциональных преобразований во всей экономике.

Развитие социально-культурной сферы зависит от многочисленных факторов и условий. На наш взгляд, важнейшими среди них являются выбранные приоритеты государственной, социальной и экономической политики, состояние государственных финансов, уровень жизни населения, величина накопленного национального богатства и духовный потенциал всего общества.

Все теоретические проблемы и вопросы, связанные с трансформационными изменениями в социально-культурной сфере, и как итог с формированием новой институциональной структуры невозможно охватить в рамках одного исследования, потому остановимся на всего лишь одном вопросе: на формировании коммерческого сектора в социально-культурной сфере.

В данном исследовании следует уделить внимание понятийному аппарату. С позиций институциональной экономики коммерциализация социально-культурной сферы пошла по двум направлениям:

1. Формирование коммерческого сектора в привычном смысле слова, то есть возникновение учреждений и организаций, оказывающий социально-культурные услуги и производящие социально-культурные блага исключительно на коммерческих началах, преследуя цель извлечения прибыли из данного вида деятельности. В данном случае институциональные изменения коснулись трансформации формальных отношений в социально-культурной сфере, что было подкреплено соответствующими нормативно-правовыми актами. Здесь следует учитывать также увеличение спектра деятельности государственных учреждений социально-культурной сферы, которым в связи с институциональными преобразованиями в структуре норм и правил институционального взаимодействия было позволено расширить свою деятельность за счет оказания платных услуг, без замены социально-гарантированных услуг со стороны государства. Это была вынужденная мера для учреждений социально-культурной сферы, объясняемая снижением финансирования со стороны государства и как следствие недостатка финансовых ресурсов для обеспечения своей основной деятельности и выполнения уставных обязательств.

2. Коммерциализация деятельности в социально-культурной сфере, приведшая к установлению неформальных отношений внутри данной системы между потребителями и производителями социально-культурных благ, подмене бесплатных услуг платными и расширению теневой составляющей экономических отношений в данной сфере.

Остановимся на первом направлении институциональных изменений в социально-культурной сфере.

В результате трансформационного процесса, затронувшего прежнюю институциональную структуру, образуется институциональный вакуум, некое свободное «поле» для установки новых правил игры и появления новых игроков, новых институциональных единиц. Образовавшиеся пустоты сразу же и на большой скорости заполняются новыми институтами как формального, так и неформального плана, появлением неявных контрактов и как следствие развитием теневых практик хозяйствования и возможности проявления оппортунистического поведения со стороны всех участников рыночных отношений. Такая ситуация является следствием освобождения от жесткого контроля со стороны прежней системы.

В ходе такой институциональной трансформации в социально-культурной сфере возник некий институциональный вакуум, который прежде всего стал заполняться возникновением новых организационно-правовых форм учреждений в социально-культурной сфере. В данном случае речь идет о возникновении коммерческого (частного) сектора в структуре социально-культурного комплекса страны.

Во время трансформации социально-культурной сферы в российской экономике в ней была создана новая институциональная среда, новые социально-культурные институты, адекватные новым рыночным отношениям, способные обеспечить удовлетворение разнообразных социально-культурных потребностей населения.

Формирование коммерческого сектора в сфере производства и обеспечения населения социально-культурными благами (услугами, товарами) стало возможным только после утраты государством господствующего (монопольного) права на многие виды социально-культурной деятельности. В частности это касается обеспечения населения услугами в сфере организации отдыха и развлечений, дополнительного образования детей и взрослых, услуг связи т.п.

В отличие от государственных учреждений социально-культурной сферы, коммерческий сектор обладает большой гибкостью и динамизмом, способен быстро увеличивать свою материально-техническую базу и восполнить дефицит в культурно-досуговых услугах, предоставляемых государством или общественно-добровольными структурами.

Частный сектор целиком и полностью зависит от социально-культурных, досуговых потребностей людей и уровня их дохода, а поэтому в большинстве случаев предоставляет те социально-культурные услуги,

которые доступны не всем слоям населения в силу их финансовой ограниченности. В тоже время этот сектор способен удовлетворить специфические запросы данной группы потребителей, которые готовы оплачивать такие услуги в силу их отсутствия в государственных структурах социально-культурной сферы. В частности, можно говорить о системе дополнительного образования детей, когда коммерческие структуры более быстро реагируют на институциональные преобразования в экономике, предоставляя родителям услуги по обучению детей по тем направлениям, которые становятся перспективными и могут привести к нацеленности ребенка на будущую профессию. Так одним из перспективных направлений развития экономической деятельности является робототехника и все, что с ней связано. Но в Орловской области только коммерческие центры могут предоставить услугу в данном направлении образовательной деятельности и в игровой и занимательной форме познакомить детей младшего возраста с основами робототехники, а для более старшего возраста предложить основы программирования.

Все это свидетельствует о том, что частный сектор социально-культурной сферы очень оперативно улавливает даже незначительные изменения моды и предпочтений культурно-досугового рынка и соответственно запросов возможных потребителей. Получается, что постоянная ориентация на потребительский спрос и институциональные изменения как в структуре самой экономической системы, так и внутри социально-культурной сферы предоставляет коммерческим организациям безошибочно находить и полностью «закрывать» экономически выгодные сектора в социально-культурной сфере. В итоге институциональные изменения приводят к образованию временно свободных ниш по оказанию и предоставлению социально-культурных услуг, которые быстро заполняются современными коммерческими центрами, деятельность которых опирается исключительно на удовлетворение самых разнообразных вкусов и предпочтений современного потребителя социально-культурных услуг.

Сегодня очевидно, что социальные и экономические аспекты деятельности организаций социально-культурной сферы находятся в состоянии нестабильности и несбалансированности. Те организации, для которых социально-культурная значимость выполняемых функций по-прежнему остается главной, оказались в более сложном финансовом положении, нежели те, в деятельности которых преобладали соображения экономической выгоды.

Список литературы

1. Социально-культурная сфера в XXI веке: тенденции, проблемы, перспективы / Под ред. канд. экон. наук, доц. Е. Я. Морозовой. – СПб.: Изд-во «ИнфоДа», 2017. – 376 с.

*Solovieva Irina A., cand.econ.sci., associate professor,
Orel State Institute of Culture, Orel, Russia
(e-mail: vila2002@rambler.ru)*

INSTITUTIONAL FEATURES OF THE FORMATION OF THE COMMERCIAL SECTOR IN THE SOCIO-CULTURAL SPHERE

This article discusses the institutional features of the formation of the commercial sector in the socio-cultural sphere. The reasons of emergence of private organizations in the social and cultural sphere are specified. The advantages of the commercial (private) sector over the public sector are highlighted.

Key words: socio-cultural sphere, institutional structure, institutional changes, institutional vacuum, commercialization, commercial sector.

РИСКИ МОШЕННИЧЕСТВА В АГРОСТРАХОВАНИИ И НАПРАВЛЕНИЯ ИХ МИНИЗАЦИИ

Старченков Кирилл Александрович, студент

(e-mail: kirill.starchenkov@mail.ru)

Мартынушкин Алексей Борисович, к.э.н., доцент

Рязанский государственный агротехнологический университет

имени П.А. Костычева, г. Рязань, Россия

(e-mail: martinyshkin@mail.ru)

Представлены и проанализированы объем рынка агрострахования, объем страховых выплат и страховых премий. По представленным статистическим данным сделан вывод о том, что если законодатели не предпримут каких-либо мер, то катастрофическое падение объемов агрострахования рисков с господдержкой в 2017 г. продолжится и в 2018 г. Сделано заключение, что необходимо модернизировать существующую систему отслеживания страховых случаев и выплаты страховых премий.

Ключевые слова: агрострахование; сельское хозяйство; страховые выплаты; страховые премии; государственная поддержка, риск.

В настоящее время в связи с активным развитием процесса импортозамещения в России быстрыми темпами развивается агропромышленный комплекс. [2] Поэтому для увеличения охвата страхованием посевов и сельскохозяйственных животных Национальный союз агростраховщиков (НСА) начал разработку адаптированных региональных программ страхования с учетом агроклиматических условий и ситуаций в большинстве аграрных территорий РФ. В то же время по причине быстрого развития аграрного сектора и агрострахования также активно развивается и риски и мошенничество в данной сфере, так как из-за недостатков в правовом регулировании в РФ она является наиболее привлекательной для мошенников. Борьба с данным видом мошенничества за последние несколько лет набрала обороты и стала весьма актуальной, так как разного рода упущения в правовой системе и неготовность к такому быстрому росту позволяет недобросовестным лицам реализовывать незаконные схемы взыскания средств, оставаясь при этом безнаказанными.

Государственная поддержка является ключевым фактором развития рынка агрострахования. Именно поэтому в период с 2012 по 2014 г. объем

рынка вырос примерно на 25,6%. Но в 2015 г. объем рынка агрострахования уменьшился на 46,9%. Это обусловлено тем, что 1 января 2016 г. вступили в силу изменения в законодательстве, которое регулирует все российское агрострахование. На конец 2015 г. в России не было застраховано от рисков около 80% посевов и поголовья сельскохозяйственных животных, а это, во-первых, огромный потенциал в развитии данной отрасли, а, во-вторых, потери федерального бюджета нашей страны [3].

Страховые компании, не вступившие в НСА, с 1 января 2016 г. не могут заключать договоры агрострахования с господдержкой. Создание централизованной системы агрострахования предусмотрено Федеральным законом №260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» от 25 июля 2011 г. (последняя редакция от 23 июня 2016 г.) [6].

С 1 января 2016 г. на рынке сельхозстрахования с господдержкой должно работать единое объединение агростраховщиков.

Данным законом, в частности, предусмотрено:

- снижение величины критерия наступления страхового случая (размера утраты (гибели) урожая сельскохозяйственных культур) с 30 до 25% с 1 января 2015 г. (с 1 января 2016 г. - до 20%) и посадок многолетних насаждений с 40 до 30%;

- снижение максимального размера самостоятельного покрытия страхователем части убытка (безусловной франшизы) с 40 до 30%.

В 2016 г. страховые выплаты резко возросли, а премии, наоборот, уменьшились. Это вызвало дисбаланс в работе страховых компаний. Если проанализировать данные за 2017 г., то можно видеть, что по итогам первого квартала 2017 г. премии агростраховщиков по договорам с господдержкой снизились в 2,5 раза. При этом выплаты компаний в этом сегменте за период выросли в 2,5 раза. А это значит, что ситуация не поменялась, и такое положение вещей дестимулирует страховщиков к работе в этом сегменте.

Если законодатели не предпримут каких-либо мер, катастрофическое падение объемов агрострахования рисков с господдержкой в 2017 г. продолжится и в 2018 г., так как принимаемые поправки в законодательство в сфере агрострахования с господдержкой должны преследовать цель достижения баланса интересов всех участников процесса [1].

Росту недоверия к агрострахованию рисков способствовало то, что в конце 2016 г. государство вдвое сократило объем субсидирования приобретения страховых полисов, а не востребованные остатки не были перераспределены. В целом аграрии лишились поддержки на сумму более 2 млрд руб., что никак не способствовало заинтересованности в страховании.

Как отмечают эксперты, урожай сезона 2017 г. вряд ли можно назвать рекордным. Кроме того присутствует и дефицит площадей хранения зерна, часть из которых по-прежнему занята прошлогодним урожаем. Не добав-

ляет оптимизма и сложная ситуация с экспортом, поскольку несмотря на достигнутые договорённости с Турцией выйти на прошлогодние объёмы поставок зерна вряд ли удастся. Отдельной темой для разговора является деятельность страховых компаний, величина выплат которых даже ниже, чем объём выделяемых на субсидирование средств.

Несомненно, объёмы рынка начинают снова расти, а значит, риски мошенничества в данной сфере без должного контроля будет только укреплять свои позиции. [5] Агрострахование рисков привлекательно для мошенников по следующим причинам:

- крупные страховые суммы;
- относительно высокая частота реализации рисков и наступления страховых случаев;
- объективные сложности контроля над процессом выращивания урожая;
- Фонд компенсационных выплат, позволяющий получать выплаты даже в случае банкротства страховщика;
- действующее в настоящий момент регулирование, преследующее цель максимально защитить аграриев и тем самым создающее благоприятную почву для мошеннических действий.

Рассмотрим основные виды рисков мошенничества в сфере агрострахования:

- 1) занижение урожайности, то есть страхователь намеренно создает ложный страховой случай, снижая объем урожая на посевных площадях;
- 2) информирование о несуществующих природных явлениях;
- 3) сокрытие нестраховых потерь;
- 4) нарушение агротехнологий. [1]

Но, как и у каждого вида преступления, у рисков мошенничества есть свои правовые признаки, которые отличают данный вид преступления от других. Именно поэтому, по нашему мнению, их нужно кратко рассмотреть и связать с мошенническими действиями в сфере агрострахования. Мошенничество, полностью соответствует всем трем признакам хищения, а именно:

- чужое имущество (денежные средства страховой компании);
- его изъятие или обращение в пользу виновного или других лиц;
- противоправность (получение денежных средств путем обмана);
- безвозмездность (нет намерения возвращать денежные средства);
- причинение ущерба собственнику или иному владельцу;
- корыстная цель (завладение чужими денежными средствами). [4]

Таким образом, страхователь будет заранее предоставлять информацию на основе своих измерений, которая будет анализироваться страховой компанией. В этом случае страховщик и страхователь смогут заранее согласовать показатели урожайности. Это поможет избежать неоправданных потерь страховой компании, а также позволит страхователю предотвратить возможные риски обмана со стороны страховой компании. [1]

Список литературы

1. Боташова, Л.Х. Агрострахование: проблемы и направления их решения / Л.Х. Боташова, Н.Е. Рыженкова, Т.С. Зубарев // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2018. – №11. – С. 61-63.
2. Кострова, Ю.Б. Оценка уровня самообеспечения Рязанской области продовольствием / Ю.Б. Кострова, А.Б. Мартынушкин // Вестник Рязанского государственного агротехнологического университета им. П.А. Костычева. – 2014. – № 3(23). – С. 73-77.
3. Лящук, Ю.О. Анализ рынка молока как инструмент системы риск-менеджмента в молочной промышленности ЦФО России / Ю.О. Лящук, А.Б. Мартынушкин // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2015. – № 3. – С. 37-41.
4. Мартынушкин, А.Б. Необходимость управления рисками в системе управления объектами государственной собственности / А.Б. Мартынушкин // Юрист. – 2006. – №8. – С. 22-23.
5. Мартынушкин А.Б. Механизм проведения развития экспертной оценки риска / А.Б. Мартынушкин // Сборник научных трудов молодых ученых Рязанской ГСХА по материалам научно-практической конференции. – Рязань: РГАТУ, 2006 г. – С. 274-278.
6. Мартынушкин А.Б. Особенности инновационного развития аграрного производства в России / А.Б. Мартынушкин // Актуальные вопросы экономики и управления АПК: материалы международной научно-практической конференции. – Рязань: РГАТУ, 2013 г. – С. 144-148.

Starchenkov Kirill Aleksandrovich, student

Martynushkin Aleksey Borisovich, Cand.Econ.Sci., associate professor

(e-mail: martynyshkin@mail.ru)

Ryazan State Agrotechnological University Named after P.A. Kostychev, Ryazan, Russia

FRAUD RISKS IN AGRICULTURAL INSURANCE AND DIRECTIONS TO MINIMIZE THEM

Abstract. *The size of the market of agroinsurance, volume of insurance payments and insurance premiums are presented and analyzed. According to the presented statistical data, it is concluded that if the legislators do not take any measures, the catastrophic drop in the volume of agricultural risk insurance with state support in 2017 will continue in 2018. It is concluded that it is necessary to modernize the existing system of tracking insurance claims and payment of insurance premiums.*

Keywords: *agroinsurance; agriculture; insurance payments; insurance premium; state support, risk.*

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ И КИТАЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Сюй Мин, магистрант
(e-mail: 980798180@qq.com)

Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Россия

В данной статье раскрываются особенности, проблемы и перспективы развития внешней торговли России и Китая в современных условиях.

Ключевые слова: внешняя торговля, товарооборот, импорт, экспорт, конкурентоспособность, инвестиции.

Торговые отношения стран обусловлены их географической близостью, взаимодополняемостью их экономических моделей, а также рядом других факторов. Отношения между Китаем и Россией играют ключевую роль как в Азиатско-Тихоокеанском регионе, так и в мире в целом. В Центральной Азии в последнее время активно развиваются интеграционные процессы, инициируемые этими странами. В этой связи перед исследователями встает актуальная задача изучения российско-китайского взаимодействия на современном этапе.

На сегодняшний день торговые отношения между Россией и Китаем находятся на достаточно высоком уровне и продолжают развиваться. Так, во внешней торговле России, Китай занимает лидирующие места по всем категориям, в частности по товарообороту, импорту и экспорту. Внешняя торговля Россия и Китая представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Внешняя торговля России из Китая (млрд. долларов США)

Наименование показателя	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Темп прироста, % 2017/2015	Темп прироста, % 2017/2016
Товарооборот	63,5	66,12	86,96	36,84	31,52
Экспорт	28,60	28,02	38,92	36,08	38,92
Импорт	34,95	38,10	48,04	37,46	26,08

В 2017 году товарооборот РФ и КНР вырос до 86,96 млрд долл. США, в том числе экспорт РФ в Китай – до 38,92 млрд долл. США (прирост составил 38,92 %), импорт из Китая – до 48 млрд долл. США (прирост составил 26,8%). Сальдо торгового баланса между Россией и Китаем в 2017 году также уменьшилось на 9,39 % и составило 9,12 млрд долл. США. Доля КНР во внешнеторговом обороте РФ в 2017 году составляет 14,9 % против 14,1 % в 2016 году. По доле в товарообороте Российской Федерации в 2016 и 2017 годах КНР занимал ведущую позицию. Доля Китая в экспорте Российской Федерации в 2017 году выросла на 1,09 % и составляет 10,9 % (в 2016 году – 9,81 %).

Какая же выгода во взаимоотношениях и чем привлекательна Российская Федерация для КНР кроме ввоза сырья? С давних времен в Китае существует продовольственный вопрос, который непосредственно связан с перенаселением страны. В окрестностях КНР существует недостаток плодородных земель, тем временем в Российской Федерации активно берет свое развитие сфера производства сельскохозяйственной продукции. Исходя из этого, население Китая испытывает больше доверия к ввезенным продуктам питания из Российской Федерации. За продукты с иностранной маркировкой жители Китая готовы платить в разы больше, чем за подобную продукцию от отечественного производителя. В целях увеличения конкурентоспособности продуктов из Российской Федерации, важно обращать внимание на многие факторы конкурентоспособности, включая такие, как цена и качество.

Становление и развитие сельскохозяйственного сектора на Дальнем Востоке считается одним из наиболее перспективных и привлекательных способов поддержки и развития дальневосточных земель. Речь идет о тех товарах, которые подвергаются надлежащему технологическому надзору. Исходя из этих фактов, происходит увеличение контрактов с производителями в Российской Федерации. Становится очевидным, что у бизнеса данного направления есть перспективы и найдутся и те, кто желает вложить инвестиции в производство безопасной и экологически чистой продукции для рынка КНР.

Эксперты настаивают на том, что партнеры Российской Федерации пойдут навстречу и будут развиваться взаимовыгодные совместные предприятия. На данный момент уже существует и успешно развивается огромный сельскохозяйственный фонд России и Китая, обдумывающий концепции развития огромных дальневосточных территорий. Одной из наиболее привлекательных идей является то, чтобы использовать данные территории для выращивания сельхозкультур, отправляемых на рынок КНР. Таким образом, КНР станет первым рынком сбыта для продуктов питания из России. По данным Российского экспортного центра (РЭЦ), КНР занимает уже 10,8 % от всего объема экспорта продовольственной продукции из Российской Федерации.

Участие Российской Федерации во внешней торговле КНР нельзя считать весьма значительным. Одна из основных причин снижения объемов русско-китайской торговли – это сокращение объема импорта из Китая. Ключевой причиной этого, по мнению аналитиков, были девальвация и нестабильный курс рубля. В таких неустойчивых условиях обменного курса валют экспортеры из Китая настороженно отнеслись к внешнеторговым сделкам, в свою очередь, российские импортеры из-за снижения покупательской способности ограничили импорт многих видов продукции.

Снижение внешнеэкономического оборота носит, в первую очередь, конъюнктурную составляющую и само по себе не говорит о слабых или сильных перспективах развития экономического сотрудничества двух

стран. Тем не менее, значительное влияние оказывает не только динамичность факторов внешней торговли Российской Федерации и КНР, но и то место, занимающее торговлей в совокупном внешнеторговом обороте каждой из этих стран.

Особое значение в современных условиях развития экономики в России и КНР имеет соотношение курсов валют обеих стран. В 2017 году курс валют стабилизировался и произошло увеличение товарооборота, в том числе импорта и экспорта. При этом, российские экспортеры и импортеры более уверенно заключали внешнеторговые контракты с Китаем.

Таким образом, исходя из вышеизложенного, можно твердо утверждать, что внешнеторговое партнерство Российской Федерации и Китая, как и развитие взаимоотношений двух держав в целом, осуществляется постепенными умеренными темпами и сохраняет стабильную тенденцию. Данному развитию содействует создание свежих проектов, рост объема взаимной торговли товарами.

Список литературы

1. Пархомчук М.А., Селищева О.И. Сотрудничество России и Китая: проблемы и пути совершенствования // Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика» – Курск: ЮЗГУ, 2015. – С. 70-74
2. Пархомчук М.А., Селищева О.И. Современное состояние и перспективы экономического взаимодействия России и Китая // Сборник статей VIII Международной научно-практической конференции «Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика» – Курск: ЮЗГУ, 2015. – С. 74-80.
3. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона // Вестник АПК Верхневолжья. №2 (38), 2017. - С. 59-64.
4. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Последствия мировых экономических санкций для национальной экономики России // Фундаментальные исследования, 2018. - № 11-2. - С. 216-221.
5. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Критерии оценки внешних условий, формирующих экономическую безопасность регионального АПК // Успехи современной науки. №3. Т. 4, 2017. - С. 149-152.
6. Golovin A., Parkhomchuk M. Development of agricultural location theory // Proceedings of the 30th International Business Information Management Association Conference, IBIMA 2017. - Vision 2020: Sustainable Economic development, Innovation Management, and Global Growth. 2017. - P. 1447-1454.
7. Головин А.А., Головин А.А., Пархомчук М.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС // Theoretical & Applied Science, 2017. – № 9 (53). – С. 216-220.
8. Мотивация и организационное поведение персонала организации/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Дорошенко Д.И./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 1. С. 11-14.
9. Социальная ответственность бизнеса/ Головин А.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Чжан-Сен А.Ю./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 1. С. 30-33.
10. Стратегия управления человеческими ресурсами организации/ Пархомчук М.А./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 3. С. 13-17.

11. Обеспечение инновационного развития экономики региона/ Шатохин М.В., Пархомчук М.А., Бочаров В.П./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1 (39). С. 117а-124.
12. Формирование стратегии управления человеческими ресурсами в регионе/ Пархомчук М.А./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1. С. 72.
13. Социальные аспекты работы с человеческими ресурсами/ Пархомчук М.А./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 2-2. С. 72.
14. Формирование стратегии управления человеческими ресурсами в регионе/ Пархомчук М.А./ Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 6-1 (39). С. 72а-76.
15. Экономическое и социальное сотрудничество крупных и малых форм хозяйствования/ Головина В.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., Яковлева Е.О., Дорошенко Д.И./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 6. С. 31-34.
16. Технология принятия управленческого решения/ Солошенко В.М., Головин А.А./ Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. 2010. № 4. С. 29-32.
17. Транстихоокеанское и трансатлантическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов/ Головин А.А., Панкова К.О., Имкина Е.С./ The Genesis of Genius. 2017. № 1. С. 131-134.

Xu Ming, undergraduate

(e-mail: 980798180@qq.com)

Southwest state University, Kursk, Russia

DEVELOPMENT OF FOREIGN TRADE OF RUSSIA AND CHINA IN MODERN CONDITIONS

Abstract. In this article features, problems and the prospects of development of foreign trade of Russia and China in modern conditions are revealed.

Keywords: foreign trade, commodity turnover, import, export, competitiveness, investments.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИИ И СТРАН СНГ

Тимченко Мария Владимировна, студент

(e-mail: tmchnkm@yandex.ru)

Кузьмина Виолетта Михайловна, к.и.н., доцент

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

(e-mail: kuzmina-violetta@yandex.ru)

В данной статье СНГ, будучи интеграционным объединением в постсоветском пространстве, имеет возможность успешно развиваться в интересах всех ее членов, несмотря на недостатки. Свое влияние на этот процесс оказывает и Россия, в своей экономической стратегии. Выделяются приоритеты экономического сотрудничества России со странами-членами СНГ, которые закреплены во «Внешеэкономической стратегии России 2020 года».

Ключевые слова: СНГ, конкурентоспособность, Россия, интеграция, стратегия.

Идея интеграции стран на постсоветском пространстве принадлежит Президенту Казахстана Н. Назарбаеву, которую поддерживали Россия, Беларусь и другие новообразованные страны постсоветского пространства. Лидеры большинства изначально руководствовались политическими соображениями, которые обуславливались стремлением обеспечить «цивилизованный развод». Однако страны, экономики которых до распада СССР составляли единый хозяйственный комплекс, столкнулись с рядом экономических трудностей, связанные с охраной государственных границ заставили задуматься над укреплением интеграции. Таким образом, появилось СНГ.

Экономические отношения стран-членов СНГ и России в настоящее время в основном развиваются в двустороннем формате. Так как двусторонние отношения остаются важнейшим инструментом осуществлением торгово-экономических интересов России в постсоветском пространстве. Так Белоруссия лидирует среди торговых партнеров России. На ее долю приходится половина всего товарооборота. Однако не обходится и без противоречий, которые страны успешно урегулируют. По итогам 2017 году объем товарооборота между Россией и Белоруссией составил 30,2 млрд. дол., показывая рост на 26%. Экспорт увеличился и составил 18,4 млрд. долл., то есть на 29,2%, а импорт составил 11,8 млрд. долл. [1]. Возросли поставки белорусских товаров в Россию – кисломолочная продукция, мясо птицы, фрукты и овощи. На минеральную продукцию приходится 40%. Размер поставок продовольствия составил 2 млрд. долларов. Россельхознадзор отметил, что Беларусь осуществляет поставки в Россию подсанкционных товаров. На что Беларусь многократно отвечала заявлениями о же-

лании создать единое экономическое пространство с установленными ценами нефти и газа, допуска к госзакупке России.

Для осуществления своих целей Беларусь увеличила тарифы на ввозимые автомобили, если у них отсутствует свое производство. Поэтому были установлен регламент сертификации товаров легкой промышленности, что навредило розничной торговле. Наряду с этим, стандарты были унифицированы по образцам ВТО принятые на уровне Таможенного союза, однако, Белоруссия не входит в ВТО. Доступ к программам России по импортозамещению не получили предприятия Беларуси.

Не являясь членом ВТО, Беларусь настаивает на более льготных ценах на газ, импортируемый из России, и повышала импортные пошлины на продукты российского автопрома. В данной ситуации руководители обоих государств стараются проявлять политическую гибкость.

Русско-казахские отношения служат примером успешного дипломатического и практического межгосударственного взаимодействия. Республика Казахстан давно является партнером России на центрально-азиатском направлении. Товарооборот России с Казахстаном составляет одну четвертую от общего товарооборота России со странами Содружества, что по итогам 2017 года составил 17,2 млрд. дол. [2]. В разработке казахских месторождений углеводородного сырья участвуют Российские компании. Около двух десятков инвестиционных проектов уже реализовано, а еще три находятся в разработке. Транзит казахской нефти (около 20 млн. т.) идет через территорию России на внешние рынки по нефтепроводам Атырау – Самара, Махачкала – Новороссийск, а так же Каспийский трубопровод. Казахские инвестиции в Россию составляют около 3 млрд. долл. Россия и Казахстан планируют осуществить совместную нефтедобычу на Каспии. Подготовка к строительству первой атомной электростанции в Казахстане. Выполняется проект реконструкции Экибастузской ГРЭС-2. На территории Казахстана располагаются компании по сборке и сервисные центры ведущих российских автопроизводителей, а именно завод «АвтоВАЗ» в Усть-Каменогорске.

Улучшение и поддержание экономического сотрудничества на основании развития кооперационных отношений, взаимодействия в сфере инвестирования, обоюдной диверсификации торговли является целью России в стратегическом взаимодействии с странами бывшего Советского Союза.

Во внешней торговле России процент стран СНГ гораздо меньше, чем процент стран дальнего зарубежья. В 2017 году внешнеторговый оборот сократился на 54,5% - до 428 млн. долл.. Российский экспорт в СНГ в 2017 году составил 343,8 млрд. долл., а импорт – 84,4 млрд. долл. [3]. Снижение цен на нефть привело не только к девальвации российского рубля, но и к изменению курса национальной валюты в худшую сторону в странах СНГ. Больше всего это зацепило Узбекистан, где сум подешевел на 17,5%. Помимо этого, многие страны отметили производственный спад, что привело к сокращению востребованности товаров на внешнем рынке.

Объем торговли за год увеличился почти по всем странам СНГ. С Узбекистаном – на 33,9%, с Арменией – на 29%, С Киргизией – на 31,6%, с Азербайджаном – на 34,5%. Исключением является Туркмения

Основным направлением российского экспорта по-прежнему остается сырьевое. Основную долю занимают минеральные продукты – 60%, поставки сырой нефти – 38% русского экспорта, нефтепродукты – 24%. Благодаря росту цен на нефть, и подорожанию углеводородов, объем экспорта товаров товарно-энергетического комплекса в 2017 году составил 211 млрд. долл.

Топливо-энергетические товары по-прежнему существуют в большом количестве в структуре экспорта России – 32,6%. Из-за урезания поставок газа на Украину и в Беларусь и снижения цен на углеводород, объемы экспорта сократились на 34,5% в стоимостном выражении и на 8,7% в физическом. В то же время снизились поставки природного газа на 16,6%, электроэнергии на 34,5%, нефтепродуктов на 3,8%. Второе место по объему экспорта занимают поставки машин и оборудования. Развитие сельского хозяйства в странах СНГ увеличило спрос на удобрения, благодаря этому экспорт удобрений вырос на 20,8%.

Таким образом, можно сказать, что 2016-2017 гг. ознаменовались низкими ценами на нефть, торговыми запретами и девальвацией, что, конечно же, повлияло на торговлю.

Список литературы

1. Энергетическая стратегия России на период до 2030 года [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/96681/>.
2. Внешняя торговля России в 2017 году: цифры и факты [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://провэд.рф/analyucs/research/40407-vneshnyaya-topgovlya-possii-v-2017-godu-tsifry-i-fakty.html>.
3. Сборник информационно аналитических материалов «Развитие и деятельность Содружества Независимых Государств в 2017 году» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cis.minsk.by/foto/pages/19180/5a8e6a29db167.pdf>.
4. Теория и история дипломатии/ Кузьмина В.М.// Юго-Западный государственный университет. Курск, 2015.
5. Анализ международных ситуаций/ Кузьмина В.М.// учебное пособие / Курск, 2016.
6. Региональные подсистемы международных отношений в XXI веке/ Кузьмина В.М.// учебное пособие, Курск, 2016.
7. Блоковая дипломатия второй половины XX века/ Кузьмина В.М., Бесходарный В.Н.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия, Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 34-37.
8. Культурно-дипломатические традиции при ведении переговоров в Германии/ Кузьмина В.М., Новикова А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 122-124.

9. Современная дипломатическая служба/ Кузьмина В.М., Касьянов М.Ю.// В книге: Сборник тезисов 3-й Всероссийской интернет-конференции «Грани науки 2014» отв. ред. А.В. Герасимов. 2014. С. 61-62.

10. Особенности межкультурного взаимодействия при ведении деловых переговоров в Великобритании/ Кузьмина В.М., Поддубный А.В.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 136-138.

11. Современные социально-демографические тенденции развития Мексики и Никарагуа/ Бычкова Л.В., Кузьмина В.М., Переверзев А.В.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. 2016. № 4 (21). С. 218-233.

12. Россия и Италия: история дипломатических отношений/ Кузьмина В.М., Исаева Ю.В.// В сборнике: Развитие молодежи в современных условиях: духовность, патриотизм, профессия Сборник трудов научных статей и докладов Международной конференции студенческих научных обществ и молодых ученых светских и духовных учебных заведений. редакторы: А.А. Чертова, В.И. Тимошилов, А.В. Андросов. 2014. С. 44-48.

13. Отражение в деловых переговорах национально-культурных особенностей Италии/ Кузьмина В.М., Томилин С.А.// В сборнике: Прикладная лингвистика сегодня и завтра: актуальные проблемы, Материалы V Межвузовского студенческого форума по прикладной лингвистике. Ответственный редактор Е.И. Абрамов. 2014. С. 190-191.

Timchenko Maria Vladimirovna, student

Southwest state university, Kursk, Russia

Kuzmina Violetta Mikhailovna, Cand.Hist.Sci., associate professor

Southwest state university, Kursk, Russia

FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY OF RUSSIA AND CIS COUNTRIES

Abstract. *In this article, the CIS, being an integration Association in the post-Soviet space, has the opportunity to develop successfully in the interests of all its members, despite its shortcomings. Russia also has its influence on this process in its economic strategy. The priorities of Russia's economic cooperation with the CIS member States, which are enshrined in the "Foreign economic strategy of Russia 2020", are highlighted.*

Key words: *CIS, competitiveness, Russia, integration, strategy.*

ОСОБЕННОСТИ РЕСУРСОБЕРЕЖЕНИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Уварова Екатерина Сергеевна, студент

(e-mail: ekarorova88@mail.ru)

Уваров Анатолий Анатольевич, старший преподаватель

Липецкий государственный технический университет, г.Липецк, Россия

(e-mail: uvarovaa1987@yandex.ru)

В данной статье рассматриваются особенности ресурсосбережения с использованием информационных технологий. Важным аспектом внедрения бережливого производства является наличие возможности трансформировать и оптимизировать процессы.

Ключевые слова: бережливое производство, MES-система, цифровые технологии, управление качеством.

Ресурсосбережение является неотъемлемой частью развития общества. Оно позволяет получить как экономический эффект, так и снизить экологическую напряженность. Решение проблемы ресурсосбережения возможно посредством бережливого производства. Бережливое производство (Lean production) набирает всё большую популярность среди многих российских предприятий, таких как Группа ГАЗ, РУСАЛ, КАМАЗ, Росатом, ТВЭЛ, а также и многих других – как крупных, так и небольших предприятий, и становится неотъемлемой частью производственных систем. Успехи внедрения бережливого производства инициировали применение сначала отдельных инструментов (например, 5S), а затем и целенаправленной работы по формированию эффективного производства по принципам Lean для многих российских компаний.

Следует отметить, что недостаточное внимание уделяется взаимодействию Lean-инструментов с передовыми информационными технологиями управления производством, такими как ERP, APS, MES и др. Основная проблема внедрения бережливого производства заключается в том, что процесс лишён системности, поскольку руководители предприятий зачастую фокусируются лишь на отдельных аспектах, основываясь на самых острых проблемах своих компаний, не всегда проводя нужные подготовительные работы или не продумывая целостную программу по внедрению. Однако данный подход требует применения современных цифровых технологий и инструментов.

Цифровое производство позволяет обеспечить обмен данными об изделии между конструкторами и технологами. Такое взаимодействие обеспечивает предприятиям достижение поставленных целей: сроки разработки и объём выпуска, а также ведёт к снижению себестоимости продукции за счёт устранения дорогостоящих изменений, проводимых на отдельных стадиях процесса разработки.

Цифровое производство даёт возможность применять имитационное моделирование процессов производства продукции, которое в свою очередь позволяет повторно использовать накопленные знания с целью оптимизации технологии ещё до старта выпуска продукции. Предприятия уже на этапе разработки могут решать производственно-технологические задачи, поскольку цифровое производство осуществляет обратную связь с реальными технологическими операциями, интегрируя её в процесс конструирования изделия.

Одним из ключевых аспектов внедрения бережливого производства является наличие возможности трансформировать процессы, оптимизируя их. Сделать данный процесс оперативным позволяет MES-система, которая выполняет мониторинг процесса путём контроля за ходом выполнения процессов и отслеживания наличия отклонений. MES (Manufacturing Execution System) – система управления производством, позволяющая в режиме реального времени планировать, оптимизировать, контролировать и документировать производственные процессы от момента формирования заказа до выпуска готовой продукции. MES-системы позволяют управлять производственной деятельностью предприятия с учётом поступающих заказов, требований конструкторской и технологической документации, текущего состояния оборудования, позволяя достичь максимального уровня эффективности с минимальными производственными издержками. MES-системы предоставляют возможность использования различных критериев и показателей на стадии планирования и организации производства, а также и интегральные показатели, включающие весь комплекс различных критериев оценки оптимальной организации производственного процесса.

Внедрение MES позволяет оптимизировать процесс производства путём использования безбумажных технологий, включающих в себя мониторы реального времени, уведомления на электронную почту, посредством SMS и специального приложения на рабочем месте специалиста.

Одним из ключевых показателей бережливого производства является система управления качеством. При этом методы бережливого производства фокусируются не на параметрах контроля качества, а на концепции предотвращения дефектов. Статистические методы оценки качества, встроенные в модули MES-систем, осуществляют контроль за опасными отклонениями процесса, позволяя оперативно, ещё до возникновения дефекта, принять все необходимые меры по его предотвращению.

Основными предпосылками для внедрения MES-систем и использования методов бережливого производства являются: неожиданные изменения объёмов и состава заказов, низкая степень производительности имеющегося оборудования, значительное число переналадок производственных установок, регулярный срыв сроков выпуска готовой продукции.

Результатами использования MES являются следующие показатели: выполнение заказов точно в срок, оптимизация использования оборудования

и уменьшение времени переналадок, минимизация незавершённого производства, снижение брака, что в свою очередь ведёт к снижению себестоимости продукции и повышению качества.

Хотя методы бережливого производства могут внедряться и функционировать без использования MES-системы, но комплексное их использование позволяет достичь синергетического эффекта для организации, предоставляя возможность для обнаружения и устранения значительных потерь во всех процессах выпуска готовой продукции на всех уровнях технологии производства, и как следствие достичь максимального роста качества и эффективности.

Список литературы

1. Уваров А.А. Проблемы и перспективы развития цифровой экономики России // Устойчивое развитие России в период нестабильности: внешние вызовы и перспективы. Материалы XII очной международной научно-практической конференции. 2018. С 684-689.

2. Фейгенсон Н.Б., Мацкевич И.С., Липецкая М.С. Бережливое производство и системы менеджмента качества: серия докладов в рамках проекта «Промышленный и технологический форсайт Российской Федерации» / Фонд «Центр стратегических разработок «Северо-Запад». СПб. 2012. вып. 1. 71 с.

3. Система управления производством (MES). <https://www.plm-ural.ru/solutions/sistema-upravleniya-proizvodstvom-mes> (дата обращения: 19.01.2019).

4. Преимущества совместного использования PLM и MES систем. <https://www.plm-ural.ru/resenia-dla-cifrovogo-predpriatia/premusestva-sovmestnogo-ispolzovania-plm-i-mes-sistem> (дата обращения: 19.01.2019).

Uvarova Ekaterina Sergeevna, student

(e-mail: ekapopova88@mail.ru)

Uvarov Anatoly Anatolevich, Senior lector

Lipetsk State Technical University, Lipetsk, Russia

(e-mail: uvarovaa1987@yandex.ru)

FEATURES OF RESOURCE SAVING WITH THE USE OF DIGITAL TECHNOLOGIES

Abstract. This article discusses the features of resource saving using information technology. An important aspect of lean manufacturing implementation is the ability to transform and optimize processes.

Keywords: lean manufacturing, MES-system, digital technologies, quality management.

ЦИФРОВИЗАЦИЯ БИЗНЕС - ПРОЦЕССОВ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПАНИЯХ

Ужва Андрей Николаевич, магистрант

(e-mail: BelUzhva-A.N@yandex.ru)

Парфенова Елена Николаевна, к.э.н., доцент

НИУ «БелГУ», г. Белгород, Россия

(e-mail: parfenova@bsu.edu.ru)

В данной статье разбираются критерии перехода агропромышленной компании на цифровую платформу, а также разработка и внедрение ERP - систем. Агропромышленный сектор является одним из важнейших секторов любой национальной экономики, т.к. обеспечивает жизненно необходимой продукцией: основные продукты питания и сырье для выработки предметов потребления.

В последнее время все более ярко прослеживается необходимость технологического развития и модернизация Российских агропромышленных компаний. Чтобы решить эту проблему, необходимо выполнить большое количество изменений в условиях международной глобализации и высоких темпов научно-технического прогресса. Прежние модели и бизнес-процессы становятся не эффективными, старые методы коммуникаций не работают. Именно поэтому совершенствование бизнес-процессов является одним из основных инструментом повышения эффективности деятельности компании [1]. Это обусловлено как усилением конкуренции со стороны зарубежных товаропроизводителей, так и высокой динамичностью развития рынка. В связи с этим, вопросы совершенствования управления бизнес - процессами сельскохозяйственных предприятий и повышения результативности их деятельности на основе эффективного процессного управления имеют важнейшее значение. Эти обстоятельства обуславливают актуальность и необходимость перехода процессов управления агропромышленных компаний на цифровую платформу.

Мировой процесс формирования и развития цифровой экономики от появления первых персональных компьютеров до её активного использования охватывает более четырёх десятилетий. В результате новой технологической волны процесс цифровизации охватывает всё мировое пространство, внедряясь во все отрасли производства.

Дополнительный импульс в разработке модулей для АПК предала утвержденная распоряжением Правительства РФ от 28 июля 2017 года программа «Цифровая экономика Российской Федерации», разработанная в рамках реализации Стратегии развития информационного общества на 2017-2030 годы [2]. Программа направлена на создание условий для развития в России общества знаний, повышение благосостояния и качества жизни граждан, путем использования современных цифровых технологий, повышения степени информированности и цифровой грамотности.

Так же в России выбран путь масштабной модернизации производства продовольствия с применением ресурсосберегающих технологий, экологизации аграрного сектора, а также обеспечение устойчивого развития сельских территорий.

Для повышения качества управления и внедрения более современных технологий - необходима автоматизация процессов управления компании, что возможно достичь при внедрении ERP – систем. В настоящий момент наиболее перспективный ИТ продукт является SAP R3 [3]. Решения SAP станут основой для цифровой трансформации бизнеса, повышения прозрачности и управляемости активов компании.

Внедрение системы обеспечит возможность быстрого включения новых активов в единое информационное пространство, то есть система станет инструментом поддержки роста бизнеса. Кроме того, появление в компании системы класса ERP явится одним из основных элементов для создания условий перехода на автоматическое сельское хозяйство.

В последнее время автоматизация и цифровизация бизнеса, является приоритетной задачей всех крупных компаний, но совместно с настройкой и установкой необходимо прорабатывать, описывать и внедрять новые бизнес процессы [4], а развитие ERP - систем в АПК придаст радикальное увеличение эффективности работы за счет широкого внедрения в производственные процессы новых цифровых, в том числе сквозных технологий и инновационных бизнес-моделей.

Для эффективного решения обозначенных выше проблем достаточно следовать главным принципам описания бизнес-процессов:

- декомпозиция – каждый бизнес-процесс необходимо разделять на составляющие элементы
- сфокусированность – сосредоточится на ключевых аспектах и не теряться в множестве параметров процесса
- документирование – формализовать и фиксировать все элементы, входящие в процесс
- непротиворечивость – все элементы, входящие в процесс, должны иметь однозначное толкование
- полнота и достаточность – прежде чем добавлять новый элемент в процесс необходимо убедиться в том, что его включение целесообразно

Немаловажно обеспечить единые стандарты описания бизнес процессов, благодаря чему все модели составляются по одной методике.

Первоначальные траты на внедрение и оптимизацию бизнес - процессов компенсируются за счет экономии в будущем на учетных функциях, оптимального финансирования, сбалансированных решений. Нефинансовые издержки связаны с потерей работников, не способных к адаптации, и повышенными нагрузками на ответственных лиц на протяжении периода отладки процесса.

Повышение качества управления и переход на цифровую платформу позволит:

- автоматизировать процессы учета и управления в компании;
- получать управленческую отчетность в режиме реального времени;
- синхронизировать процессы внутри компании;
- ускорить рабочие циклы;
- улучшить взаимодействие между отделами;
- повысить прозрачность труда;
- снизить издержки и сократить количество ошибок персонала,

Для агропромышленных компаний внедрение ERP – систем дополнительно даст возможность вести учет затрат в разрезе полей. При этом, с такой детальной аналитикой можно управлять рентабельностью каждого поля и обоснованно принимать решения по изменению технологии или севооборота. А переход на цифровую платформу и автоматизированная система точного земледелия приведут к росту урожайности и позволят исключить вероятность человеческой ошибки.

Список литературы

1. Фомичев, А.Н. Стратегический менеджмент: Учебник для вузов / А.Н. Фомичев. - М.: Дашков и К, 2016. - 468 с.
2. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р Об утверждении программы "Цифровая экономика Российской Федерации"
3. Система SAP ERP системы <http://www.sap.com/cis/products/enterprise-management-erp.html>.
4. Доклад «Цифровая экономика: глобальные тренды и практика российского бизнеса». Report "Digital Economy: Global Trends and Practice of Russian Business URL: <https://imi.hsi.ru/pr2017>

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ПРИ ОБЛИЦОВОЧНЫХ РАБОТАХ КАМЕННЫМИ МАТЕРИАЛАМИ

Федоров Сергей Юрьевич, магистр

(e-mail: fedorovsergey27@gmail.com)

Лагута Ирина Владимировна, старший преподаватель

(e-mail: ilaguta2013@yandex.ru)

Астафьева Нонна Сергеевна, к.ф.н., доцент

Самарский государственный технический университет
Академия строительства и архитектуры, г. Самара, Россия
(e-mail: nonnaast@yandex.ru)

В данной статье проводится анализ экономической эффективности облицовочных работ из различных видов камня на основании действующих сметных нормативов при определении стоимости строительства.

Ключевые слова: облицовочные работы, каменные материалы, сметная стоимость работ, базисно-индексный метод.

Сметная стоимость любой строительной-монтажной работы рассчитывается по формуле [1]:

$$СМ = ПЗ + НР + СП \quad (1)$$

где СМ – сметная стоимость;

ПЗ – прямые затраты, включающие в себя оплату труда рабочих, эксплуатацию машин и материалы;

НР – накладные работы, учитываемые в процентах от фонда оплаты труда (ФОТ), т.е. сумма оплат труда всех рабочих и машинистов;

СП – сметная прибыль, также учитываемая в процентах от ФОТ.

Сравнение облицовочных работ из каменных материалов будем вести на основании ТЕР 2001 года по Самарской области [2]. Ввиду определенных особенностей сметной нормативной базы сравнивать экономические характеристики было решено на 100 м² и без учета накладных расходов и сметной прибыли (у одного и того же вида работ они совпадают).

Сравнение будем следующие виды облицовки (в скобках указан шифр расценки ТЕР по выполнению работ с данным видом камня):

- Гранитными плитами (15-01-001-01)
- Плитами из известняка (15-01-002-01)
- Линейные полированные фасонные камни (15-01-007-01)

Прямые затраты на строительство состоят из оплаты труда рабочих, эксплуатации машин (включая оплату труда машинистов), цены материалов. Иногда в расценке ТЕР неучтен основной материал, его стоимость приходится добавлять дополнительно к выбранной работе. Данные представлены в таблице 1.

Таблица 1

Шифр	Прямые затраты, руб.	Оплата труда рабочих, руб.	Эксплуатация машин, руб.	Материалы, руб.	Неучтенные материалы, руб.
15-01-001-01	94079,4	16488,1	246,8	77344,5	0
15-01-002-01	34694,7	7063,9	900,1	26730,7	0
15-01-007-01	104340,8	70881,5	875,1	3275,2	29309

В сметных нормативах также сказано, что прямые затраты можно разложить на еще более мелкие части. Для этого нам понадобятся ГЭСН по Самарской области [3], в них подробно описывается состав необходимых материалов, машин и механизмов.

Каждый месяц Самарский Центр по Ценообразованию в Строительстве выпускает укрупненные индексы изменения сметной стоимости. Они предназначены для того, чтобы перевести прямые затраты из цен 2001 года в цены текущего. Теперь к каждому материалу, машине и механизму будет соответствовать свой собственный коэффициент перехода в цены декабря 2018 года, что позволит показать наиболее точно прямые затраты по разным видам облицовки. Результаты представлены в таблице 2. Для нагляд-

ного представления материал был разделен на основной (каменный материал и раствор) и вспомогательный (песок, порошок полирующий, мастика и прочее).

Таблица 2

Шифр	Прямые затраты, руб.	Оплата труда рабочих, руб.	Эксплуатация машин, руб.		Материалы, руб.	
			Оплата труда машинистов	Машины и механизмы	Основные	Вспомогательные
15-01-001-01	668637,4	309582,9	1352,1	2597,7	349537,3	6919,6
15-01-002-01	391391	132599	3034,6	9479	247609,5	1703,5
15-01-007-01	1443025,5	1330232,6	3785,6	8627,5	78846,3	25319,1

По представленным в таблице данными видно, что наиболее экономически выгодным является облицовка из известняковых плит. Хотя данный вид материала и является достаточно дорогим, но стоимость выполнения данного вида работ очень низкая, что и позволяет нам делать соответствующий вывод.

Окончательная цена облицовки из известняковых плит по формуле (1) будет равна:

$$\begin{aligned} \text{СМ} &= \text{ПЗ} + \text{НР} + \text{СП} = \\ &= 391391 + 1,05 * (132599 + 3034,6) + \\ &+ 0,55 * (132599 + 3034,6) = 608404,76 \text{ руб.} \end{aligned}$$

Список литературы

1. МДС 81-35.2004 «Методика определения стоимости строительной продукции на территории Российской Федерации»
2. ТЕР 81-02-15-2001 Часть 15. Отделочные работы. Самарская область. Редакция 2014 г.
3. ГЭСН-2001-15. Отделочные работы. Самарская область. Редакция 2014 г.

Fedorov Sergey Yuryevich, 2nd year MA student

(e-mail: fedorovsergey27@gmail.com)

Laguta Irina Vladimirovna, Senior Lecturer

(e-mail: ilaguta2013@yandex.ru)

Astafieva Nonna Sergeevna, Candidate of Philosophical Sciences, Associate Professor

«Samara State Technical University» Academy of Building and Architecture, Samara, Russia

(e-mail: nonnaast@yandex.ru)

ECONOMIC EFFECT AT FACING WORKS BY STONE MATERIALS

Abstract. The goal of this article is economic efficiency analysis of facing works from various types of stone on the basis of current estimated standards when determining the cost of construction.

Keywords: facing works, stone materials, estimated cost of works, base-index method.

ПРЕДПОСЫЛКИ РАЗВИТИЯ РЕЧНОГО ТУРИЗМА В БАЙКАЛЬСКОМ РЕГИОНЕ

Федорова Светлана Михайловна, магистрант
(svetik9420@gmail.com)

Байкальский государственный университет, г.Иркутск, Россия

В статье рассматривается значение и особенности речного туризма. Автором рассмотрено содержание понятия «речной туризм», история становления речного туризма, отражены состояние и основные предпосылки его развития в Байкальском регионе.

Ключевые слова: туризм, речной туризм, Байкальский регион.

Речной туризм – это один из видов водного туризма. Данный вид туризма является одной из эффективных форм отдыха людей и выгодной сферой бизнеса, который активно развивается на территориях с развитыми внутренними водными ресурсами, образующими сеть.

Речной туризм предполагает выполнение комплекса программ, направленных на качественную организацию проведения туров. Организаторы безусловно несут большую ответственность. Такое путешествие, несомненно, требует тщательной подготовки: выбор теплохода, подбор квалифицированного персонала и всей команды, выбор соответствующего маршрута, и принятие других решений, направленных на качественное обслуживание туристов.

Первые упоминания о речных путешествиях людей известны ещё со времён царствования Ивана Грозного. Вообще на Руси было сильно популярно паломничество по святым местам, добраться до которых возможно было только по рекам. Богатые купцы отправлялись в соседние города, позже чего начали формироваться экспедиции, а первым законодательным документом регламентирующим судоходство по рекам стало Уложение 1649 года. Настоящее бурное развитие речного транспорта и туризма началось в XVIII веке при Петре I. Также в Петровскую эпоху появились первые «Водные» курорты. А XIX в. ознаменовался бурным развитием судовой индустрии, начали использовать пароходы. В советский период речными путешествиями поощряли передовиков производства и политическую элиту, а в последующем они стали доступны многим простым гражданам и стали модными. Водные артерии нашей страны способствовали экономическому прогрессу на всем историческом промежутке [1].

Речной туризм включает в себя круизные прогулки, сплавы по густой водной системе России. Российские турагентства предлагают широкий спектр услуг по турам на теплоходах по Волге, Оке, Дунаю, Каме.

К территориям Байкальского региона относят три субъекта Российской Федерации: это Иркутская область, Читинская область и Республика Бурятия [2]. Данные регионы обладают развитой сетью рек, поэтому развитие речного туризма в Байкальском регионе целесообразно, особенно в соче-

тании с экотуризмом, культурно-образовательным туризмом и лечебным отдыхом [3].

В Байкальском регионе присутствует большое количество туроператоров, предлагающих круизы по речной сети региона, а также по оз. Байкал, которые осуществляются на комфортабельных теплоходах, с питанием и экскурсиями. Регион богат разнообразными природными и историческими местами, ритуалами и обычаями, самобытностью традиций. Отечественные и иностранные туристы смогут оценить менталитет местного населения [4].

В Байкальском регионе развитие речного туризма является одним из приоритетных направлений социально-экономического развития. В последнее десятилетие наблюдается увеличение туристического потока. В настоящее время туризм в целом является одной из приоритетных и ведущих отраслей экономики Прибайкалья.

Байкал – объект всемирного наследия ЮНЕСКО и учитывая статус всего Байкальского региона, туризм необходимо развивать при условии строгого соблюдения природоохранных норм, требований при проектировании и эксплуатации речных судов и других прибрежных объектов туризма.

Если говорить об иностранных туристах, то большинству европейцам не хочется тратить большое количество времени и денег на получение российской визы, они предпочитают отправляться в другие безвизовые страны. Для этого необходимо решить или упростить получение виз для некоторых категорий граждан.

Вступившая в силу федеральная целевая программа «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2019 - 2025 годы)» поможет реализации проблем затрудняющих развитию качественного речного туризма. Согласно опросам 3% от общей массы людей отдадут предпочтение речному круизному туризму.

Со стороны государства необходимо уделять внимание совершенствованию и развитию механизмов поддержки бизнеса при непосредственной реализации инвестиционных проектов с целью применения государственно-частного партнерства.

Согласно полученным экономическим прогнозам Всемирной туристской организации планируется, что Россия к 2020 году войдет в топ 20 крупнейших стран по въезду туристов. Если прогнозы подтвердятся, то показатели отразятся и на всем речном (рекреационном) туризме Байкальского региона.

Данный вид туризма является одним из самых перспективных и динамичных направлений туристической индустрии. А для дальнейшего развития необходимо: соблюдение экологии, качественное развитие технологий и судостроения, субсидирование программ, привлечение иностранных и российских туристов.

Список литературы

1. Алексеева Н.Д. Исторический аспект развития речного круизного туризма в России // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. 2012. № 3 (10). С. 227-236.
2. Барашева Е.В., Зедгенизова И.И. Перспективы развития туризма в Байкальском регионе // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2016. № 7 (89). С. 11.
3. Рубцова Н.В. Факторы эффективности функционирования сферы туристско-рекреационных услуг региона: теоретические и прикладные аспекты // Вестник Забайкальского государственного университета. 2018. Т. 24. № 6. С. 129-138.
4. Телепченкова Н.В. Современные проблемы развития круизного туризма в России // Социальная политика и социология. 2015. Т. 14. № 1 (107). С. 89-96.

Fedorova Svetlana Mikhailovna, graduate student
(svetik9420@gmail.com)

Baikal State University, Irkutsk, Russia

BACKGROUND OF THE DEVELOPMENT OF RIVER TOURISM IN THE BAIKAL REGION

Abstract. In this article, the importance and features of river tourism are considered. The concept of "river tourism" conditions, the history of the formation of river tourism and the state and main prerequisites for the development of river tourism in the Baikal region presented.

Key words: tourism, river tourism, Baikal region.

КОМПЕТЕНЦИЯ ПЕРСОНАЛА – КАК СОВОКУПНОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИХ ХАРАКТЕРИСТИК СОТРУДНИКА ОРГАНИЗАЦИИ

Федотов Владислав Борисович, магистр

(e-mail: fedotoff-vlad2223@yandex.ru)

Афанасьев Александр Александрович, магистр

(e-mail: af@list.ru)

Афанасьева Людмила Александровна, к.э.н., доцент

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

(e-mail: ala1909@yandex.ru)

В данной статье авторы рассматривают проблему применения компетентностного подхода в развитии персонала организации. В статье проводится теоретический анализ различных подходов к данной проблеме. Авторы отмечают что компетенция является многосторонним понятием, которое характеризуется широким набором критериев, отражающих те или иные личностные и профессиональные характеристики сотрудника организации.

Ключевые слова: управление персоналом, инновационное развитие, кадровый потенциал, компетенции.

Современные условия требуют от компаний выхода на качественно новый уровень методов осуществления своей управленческой деятельности. В настоящее время повышение конкурентоспособности российской про-

мышленности возможно только через развитие инновационной деятельности. Каждое предприятие стремится к тому, чтобы экономический рост был интенсивным, т.е. был следствием применения более совершенных факторов производства и технологий. Предпосылкой интенсивного роста является использование в практической деятельности предприятий стратегической концепции инновационного развития [1, с. 26].

Иные структурные особенности для раскрытия сущности компетенции предлагает использовать А.С. Бажин [2, с.575]. Указанный автор, среди базовых качеств компетенции персонала предприятия предлагает выделять следующие:

- мотивы – совокупность побуждающих действий, направленных на реализации профессиональных требований работников;
- психофизиологические особенности – особенности психофизиологического состояния работника, которые способствуют или препятствуют выполнению им своих профессиональных обязанностей;
- ценностные ориентации – ориентация работника в рамках «Я-концепции», в которой отражаются основные ценностные ориентиры его деятельности;
- знание – набор информационных ресурсов, которыми обладает человек в определенной области, необходимых для решения стоящих перед ним профессиональных задач;
- навыки – способность выполнять определенную профессиональную деятельность на основе обладания определенным опытом и умениями.

Как отмечает Д.А. Гончарова при разработке механизмов развития персонала в системе менеджмента предприятия важно разграничить такие понятия как квалификация работника и профессиональный стандарт. Квалификация работы в наиболее общем виде представляет собой набор определенных знаний и умений, специфических навыков и профессионального опыта сотрудника предприятия. С другой стороны профессиональный стандарт представляет собой определенный набор квалификационных характеристик сотрудника организации, которыми он должен обладать для качественного и эффективного исполнения своих профессиональных обязанностей.

Большинство авторов в своих научных изысканиях отмечают неоспоримую значимость введения профессиональных стандартов, как для работников, так и для работодателей. В этой связи В.В. Балащенко [3, с.71] пишет: «для работодателей профессиональный стандарт будет являться основой для установления более конкретных требований при выполнении трудовой функции работника с учетом специфики деятельности организации.

По мнению Ю.С. Колесниковой, основным предназначением профессиональных стандартов в системе управления персоналом предприятия является тот факт, что они могут быть использованы работодателем в трех основных направлениях:

- при формировании кадровой политики организации, связанной отбором, набором и наймом персонала;
- в процессе проведения аттестации и разработке программ повышения квалификации сотрудников организации;
- при формировании стратегии управляемого карьерного роста и профессионального развития кадрового потенциала предприятия.

Обобщая сказанное, отмечаем, что на современном этапе развития бизнес-процессов в организации важное значение имеет построение правильной системы оценки компетентности персонала. Значимость данного процесса для развития организации состоит в том, что выбор правильной оценки качества персонала является залогом обоснования грамотных критериев функционирования производственно-экономической деятельности предприятия и как следствия принятия правильных управленческих решений в системе кадрового планирования. Таким образом, можно сделать вывод о том, что качество персонала является важнейшим аспектом функционирования системы кадрового менеджмента на предприятии, а проведение оценки качества персонала лежит в основе разработки управленческих решений в области его повышения.

Список литературы

1. Алпеева Е.А., Афанасьева Л.А., Коптева Ж.Ю. Инновационные технологии подготовки, принятия и практической реализации кадровых решений. Учебно-методическое пособие. – ООО «Учитель». – Курск. –2015. –84с.
2. Бажин, А.С. Личностные компетенции персонала, обеспечивающие успешное карьерное продвижение [Текст] / А.С. Бажин, Р.В. Светайло, А.С. Овчинников // Экономика и социум. - 2014. - №4-1(13). - С. 574-577
3. Балашенко, В. В. Методы управления человеческими ресурсами [Текст] / В.В. Балашенко // Справочник по управлению персоналом. – 2016. - №2. – С.70-80

Fedotov Vladislav, master's degree

Afanasiev Alexander, master's degree

Afanasieva Lyudmila Aleksandrovna, Ph. D., associate Professor

Kursk state University, Kursk, Russia

(e-mail: ala1909@yandex.ru)

COMPETENCE OF STAFF – AS A SET OF PROFESSIONAL AND PERSONAL CHARACTERISTICS OF THE EMPLOYEE

Abstract. In this article, the authors consider the problem of applying the competence approach in the development of the organization's personnel. The article presents a theoretical analysis of different approaches to this problem. The authors note that competence is a multi-lateral concept, which is characterized by a wide range of criteria that reflect certain personal and professional characteristics of the employee of the organization.

Key words: personnel management, innovative development, personnel potential, competence.

ОСНОВНЫЕ КРИТЕРИИ ПОСТРОЕНИЯ МОДЕЛИ КОМПЕТЕНЦИЙ ДЛЯ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Федотов Владислав Борисович, магистр

(e-mail: fedotoff-vlad2223@yandex.ru)

Лазарева Анна Юрьевна, магистр

(e-mail: ya.lazareva-anna-80@yandex.ru)

Афанасьев Александр Александрович, магистр

(e-mail: af@list.ru)

Афанасьева Людмила Александровна, к.э.н., доцент

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

(e-mail: ala1909@yandex.ru)

В данной статье авторы рассматривают проблему применения компетентностного подхода в развитии персонала организации. В статье авторы отмечают, что в процессе построения модели компетенции персонала организации должны сформировать ряд критериев, которые будут способствовать росту качества данной модели и адекватности её применения в рамках существующей стратегии и тактики управления персоналом организации.

Ключевые слова: управление персоналом, инновационное развитие, кадровый потенциал, компетенции.

Современные условия требуют от компаний выхода на качественно новый уровень методов осуществления своей управленческой деятельности. В настоящее время повышение конкурентоспособности российской промышленности возможно только через развитие инновационной деятельности [1, с. 26].

На основе обобщения материалов публикаций Е.В. Коньковой и В.Н. Пуляевой раскроем сущность основных критериев построения моделей компетенций для оценки и развития персонала организации:

- ясность – критерий отражается тот аспект построения модели компетенции персонала, согласно которому все основные требования к сотрудникам организации в рамках развития их профессиональных навыков и умений должны носить четкий и явный характер;

- релевантность – адаптируемая модель компетенции персонала организации должна соответствовать масштабу, существующей системы управления персоналом предприятия и учитывать специфику его хозяйственно-экономической деятельности, то есть должна приносить практическую пользу в рамках повышения качества оценки и развития персонала предприятия;

- независимость – представленные в модели компетенции, требования и характеристики не должны зависеть друг от друга и не должны обладать признаками субъективизма относительно той или иной категории граждан;

- справедливость – применение модели компетенций должно носить справедливый характер, то есть необходимо максимально соблюсти выстраивание принципов объективности;

- масштабируемость – размера адаптируемой модели компетенций должен быть сопоставим с размером хозяйственно-экономической деятельности предприятия и масштабом функционирующей системы управления персоналом организации;

- экономическая целесообразность – затраты и расходы, понесенные в рамках разработки и внедрения модели компетенций в механизм оценки и развития персонала организации.

Значимость применения моделей компетенций в системе управления персоналом организации подчеркивается во многих научных изданиях. В частности относительно сущности данного вопроса Н.В. Воронова [2, с.22] пишет: «главной особенностью компетентности является то, что компетентность - это не специфические предметные умения и навыки, абстрактные общепредметных мыслительные или логические операции конкретные жизненные умения и навыки, необходимые человеку любой профессии, любого возраста».

Построение моделей компетенций в системе управления персоналом организации и её адаптация в контур стратегии и тактики управления сотрудниками должно способствовать получению ряда положительных эффектов, которые будут выражаться в следующем:

- прирост положительного финансового результата от итогов хозяйственно-экономической деятельности предприятия;

- повышение эффективности использования персонала предприятия, что должно найти своё отражение в снижении текучести кадров и роста уровня производительности труда на предприятии;

- повышение уровня квалифицированности и качества знаний сотрудников организации за счет личностного и корпоративного их роста в рамках достижений стоящих в модели компетенций требований;

- расширение динамики развития сотрудников организации и их ускоренный профессиональный рост.

Важной особенностью формирования модели компетенции является её соответствие трем основным блокам, к числу которых К.Г. Кречетников [3, с. 197] относит:

- соответствие миссии организации;

- соответствие стратегии и тактики корпоративного развития и достижения тактических и стратегических целей хозяйственно-экономической деятельности;

- соответствие масштабам функционирования корпоративной системы управления человеческими ресурсами организации.

Таким образом, использование эволюционного потенциала, заложенного в модель компетенций трудовых ресурсов организации будет способствовать повышению эффективности использования персонала предприятия за

счет личностного и корпоративного их роста в рамках достижений стоящих в модели компетенций требований.

Список литературы

1. Алпеева Е.А., Афанасьева Л.А., Коптева Ж.Ю. Инновационные технологии подготовки, принятия и практической реализации кадровых решений. Учебно-методическое пособие. – ООО «Учитель». – Курск. –2015. –84с.

2. Воронова, Н.В. Внедрение системы оценки кадров по компетенциям в целях построения эффективной системы управления персоналом в коммерческом банке [Текст] / Н.В. Воронова // Финансы и кредит.- 2015. - №19 (643). - С. 22-31

3. Кречетников, К.Г. Использование модели компетенций в управлении персоналом [Текст] / К.Г. Кречетников // Наука и современность. - 2015. - №35. - С. 196-201

Fedotov Vladislav, master's degree

Lazareva Anna Yurievna, master

Afanasiev Alexander, master's degree

Afanas'yeva Lyudmila Aleksandrovna, Ph. D., associate Professor

Kursk state University, Kursk, Russia

(e - mail: ala1909@yandex.ru)

THE MAIN CRITERIA OF CONSTRUCTION OF MODEL OF COMPETENCIES FOR ASSESSMENT OF THE ORGANIZATION'S STAFF

Abstract. In this article, the authors consider the problem of applying the competence approach in the development of the organization's personnel. In the article the authors note that in the process of building a model of competence of the personnel of the organization should form a number of criteria that will contribute to the growth of the quality of this model and the adequacy of its application within the existing strategy and tactics of personnel management of the organization.

Key words: personnel management, innovative development, personnel potential, competence.

СУЩНОСТЬ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ И ЕЁ ЗАДАЧИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Фисенко Мария Александровна, студент

(e-mail: fisenko-1998-1998@mail.ru)

Петровская Анна Викторовна, к.э.н., доцент

Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова

(Краснодарский филиал)

(e-mail: anna2809@yandex.ru)

В статье раскрыта сущность финансовой политики Российской Федерации, представлены ее основные цели и задачи на современном этапе. Также отмечено различие между стратегией и тактикой финансовой политики.

Ключевые слова: финансовая политика, механизмы регулирования, стратегия и тактика финансовой политики.

В создании и продвижении экономики любого государства главную и ведущую роль занимает государственное регулирование, которое осуществляется в соответствии с экономической политикой. Финансовая политика

является частью экономической политики и представляет собой совокупность финансовых инструментов и институтов государственной финансовой власти, которые на основании закона обладают полномочиями по формированию и использованию финансовых ресурсов государства в соответствии с основными целями государственной экономической политики.[5] Единство двух механизмов финансовой политики (финансовых инструментов и институтов) заключается в том, что любой финансовый инструмент существует при условии, что его технология используется на практике в государственных институтах. Главные стратегические цели страны любого уровня развития состоят в том, чтобы создать финансовые условия для развития социальной сферы, а также совершенствование уровня и качества жизни населения.

Оценка эффективности финансовой политики государства формируется на ее соответствии интересам общества и на полученных результатах, которые вытекают из поставленных целей и задач. Эффективность финансовой политики зависит от результативности экономической политики, стабильности финансовой системы государства и эффективности финансового механизма.

На основе целей и задач финансовой политики Российской Федерации органы местного самоуправления, а также региональные органы власти создают свою финансовую политику. На современном этапе развития цели финансовой политики субъектов РФ заключаются в повышении бюджетной обеспеченности жителей данного субъекта, увеличения уровня доходов на душу населения, а также предоставление социальных нормативов уровня жизни.[3] Особое значение имеет последняя цель, а именно взаимосвязь нормативов, как на уровне отдельных территорий, так и на федеральном уровне. С одной стороны, централизованно их невозможно определить, потому что в разных регионах с разными климатическими условиями, с разным уровнем жизни не могут быть одни и те же стандарты, например, затраты на тепло- или водоснабжение. С другой стороны, если разработать специальные социальные нормативы для конкретного региона, то это приведет к их значительной дифференциации.[1]

Финансовая политика в зависимости от длительности времени (периода) и поставленных задач делится на финансовую стратегию и финансовую тактику.

Под финансовой стратегией следует понимать долговременный и рассчитанный на перспективу курс финансовой политики страны, а именно постановка целей и средств, с помощью которых они будут осуществляться. Финансовая стратегия направлена на решение различных важных задач, которые определены экономической и социальной политикой. Главная задача в формировании и осуществлении финансовой стратегии состоит в том, чтобы из множества направлений развития государства выбрать необходимое и направить производственно-хозяйственную деятельность согласно выбранному пути.[2]

Финансовая тактика ориентирована на решение задач конкретного этапа развития общества посредством своевременного изменения способов организации экономических связей и перераспределения финансовых ресурсов государства.

Стратегия и тактика финансовой политики связаны тем, что первая формирует необходимые условия для решения тактических задач. Вторая, в свою очередь, изменяя способы и формы организации экономических связей, находит основные проблемы развития социально-экономической политики государства. Это позволяет тактике за минимальное количество времени с небольшими потерями решать задачи, которые поставлены финансовой стратегией.

За последний период времени значительное воздействие на стратегию и тактику финансовой политики в РФ оказала неустойчивая обстановка в мире. Применение санкций со стороны США и Западных стран напрямую призывают к конфронтации на уровне государств и являются официальным объявлением «экономической холодной войны» против Российской Федерации. США стремятся к созданию экономических и финансовых кризисов в нашей стране, разрушению фондовых рынков, чтобы как можно больше извлечь средства из экономики России и заставить брать кредиты у США. После введения санкций против РФ в нашей стране появилась необходимость в создании собственной национальной платежной системы, которая не должна зависеть от всех иностранных валют. До тех пор, пока в России не будет создана такая система, не следует говорить о какой-либо независимости от других государств.[6]

В связи со сложившейся ситуацией Российской Федерации необходимо создать новую экономическую и финансовую политику, в интересах которой должны быть на первом месте валютно-финансовая, денежно-кредитная и налоговая политика страны.[4,7]

Проводимая страной финансовая политика обязана принимать во внимание инновационные тенденции развития экономики в обществе, учитывать особенности внутренней и внешней обстановки, реальный финансовый и экономические резервы страны, и именно от степени ее рациональности будут зависеть темпы развития различных отраслей промышленности Российской Федерации.

Таким образом, можно сделать вывод, что эффективное осуществление финансовой политики РФ зависит от выполнения поставленных целей государства, последовательного выполнения необходимых реформ, быстрое реагирование на изменение условий экономического развития и своевременного принятия решений для устранения проблем.

Список литературы

1. Афанасьев М. П. Бюджет и бюджетная система в 2 т. Том 1: учебник для СПО / М. П. Афанасьев, А.А. Беленчук, И.В. Кривоногов. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2018.

2. Бабенко И.В. Финансовая политика устойчивого экономического роста и прогнозирование различных сценариев развития российской экономики / И.В. Бабенко, И.А. Мирошников // Финансы и кредит. -2009.

3. Ермакова Ю.С. Механизм формирования доходов и оценка эффективности расходов бюджетов субъектов РФ. Ермакова Ю.С., Косивченко М.В., Кашкара И.Ю. Сфера услуг: инновации и качество. 2016. № 21. С. 5.

4. Ермакова Ю.С. Налоговый потенциал в системе бюджетного федерализма и стимулирования регионального развития. Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2017. Т. 10. № 11 (341). С. 1305-1320.

5. Ковалева А.М. Финансы: учебник для академического бакалавриата / А.М. Ковалева [и др.]; под ред. А.М. Ковалевой. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019.

6. Переверзева Е.С., Манышев И.В. Финансовая политика стратегия и тактика государства на современном этапе// Международный студенческий научный вестник. — 2014.

7. Петровская А.В. Налоговая политика в области малого бизнеса: путь к развитию или приговор? В сборнике: Экономика, государство и общество в XXI веке 2012. С. 149-155.

Fisenko Maria Alexandrovna, student

(e-mail: fisenko-1998-1998@mail.ru)

Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education Russian Economic University G.V. Plekhanov (Krasnodar branch)

Petrovskaya Anna Viktorovna, Cand.Econ.Sci., associate professor

Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education Russian Economic University G.V. Plekhanov (Krasnodar branch)

THE ESSENCE OF FINANCIAL POLICY AND ITS TASKS AT THE MODERN STAGE

Abstract. The article reveals the essence of the financial policy of the Russian Federation, presents its main goals and objectives at the present stage. Also noted is the difference between strategy and tactics of financial policy.

Keywords: financial policy, regulatory mechanisms, strategy and tactics of financial policy.

РАЗРАБОТКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО АСПЕКТА БАЗЫ ЗНАНИЙ ДЛЯ МОНИТОРИНГА ПРОГРАММЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ АО УНПП «МОЛНИЯ»

Халиуллина Айсылу Айдаровна, студент

(e-mail: aisylush96@mail.ru)

Кузнецова Наталья Петровна, к.э.н., доцент

(e-mail: Natalerk1977@yandex.ru)

Уфимский государственный авиационный технический университет,
г. Уфа, Россия

В данной статье описана необходимость разработки базы знаний программы инновационного развития предприятия, раскрыт экономический аспект базы знаний, проведен анализ динамик выручки, прибыли, себестоимости организации, расходов на НИОКР в течение выбранного промежутка времени.

Ключевые слова: база знаний, программа инновационного развития.

К основным способам решения экономических и социальных проблем в современных условиях развития конкурентной среды относится использование новейших достижений научно-технического прогресса. Каждое предприятие стремится к тому, чтобы экономический рост был более интенсивным, что является следствием применения более совершенных факторов производства и технологий. Основной предпосылкой интенсивного роста является использование в практической деятельности предприятий инновационной стратегии.

В современном мире наличие программы развития у организации является не только формальным требованием, но и реальным инструментом её развития, успешного и эффективного функционирования.

Объектом исследования выступает программа инновационного развития (ПИР) АО УНПП «Молния».

Целью выполнения работы является разработка экономического аспекта базы знаний ПИР предприятия.

База знаний – это совокупность моделей, правил и факторов, порождающих анализ и выводы для нахождения решений сложных задач в некоторой предметной области. База знаний, обуславливающая компетентность экспертной системы, воплощает в себе знания специалистов учреждения, отдела, опыт группы специалистов и представляет собой институциональные знания (свод квалифицированных, обновляющихся стратегий, методов, решений) [1].

Управление знаниями – это совокупность процессов, которые управляют созданием, распространением, обработкой и использованием знаний внутри предприятия [2].

Для реализации ПИР существует необходимость проанализировать каждый аспект базы знаний, чтобы выявить ее преимущества и недостатки.

База знаний программы инновационного развития организации содержит экономический, информационный, социальный, научно-технический, технологический аспекты. В данной статье будет рассмотрен и проанализирован экономический аспект базы знаний программы инновационного развития АО УНПП «Молния».

Программа инновационного развития – документ, описывающий комплекс мероприятий, направленных на разработку и внедрение новых технологий, разработку, производство и вывод на рынок новых инновационных продуктов и услуг, соответствующих мировому уровню, содействие модернизации и технологическому развитию компаний путем значительного улучшения основных показателей эффективности производственных процессов, а также направленных на инновационное развитие ключевых отраслей промышленности Российской Федерации, и интегрированный в бизнес-стратегию развития компаний [3].

На рисунке 1 представлен экономический аспект базы знаний программы инновационного развития АО УНПП «Молния».



Рисунок 1 – Экономические аспекты базы знаний ПИР АО УНПП «Молния»

Экономический аспект: для исполнения ПИР необходимо произвести расчеты эффективности внедрения инновационных технологий, себестоимости

мости, прибыльности, анализ конкурентоспособности не только региона, но и в мире в целом. Это необходимо для дальнейшего финансирования научных исследований и разработок для реализации программы.

В качестве составляющей экономического аспекта базы знаний взята выручка предприятия АО УНПП «Молния», расходы на НИОКР.

На рисунке 2 представлена динамика выручки, себестоимости и прибыли от реализации деятельности АО УНПП «Молния».

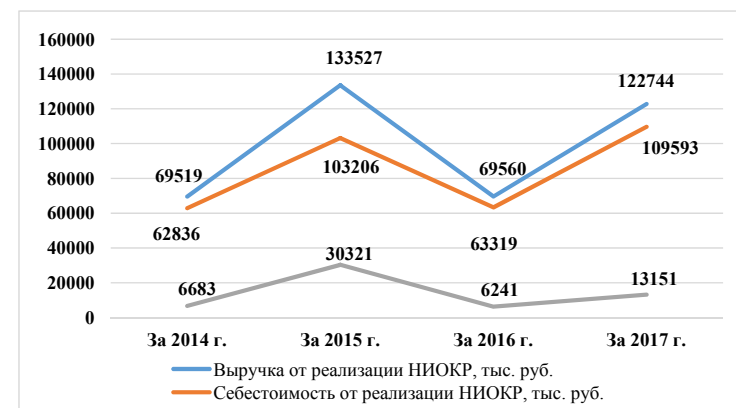


Рисунок 2 – Динамика выручки, себестоимости и прибыли АО УНПП «Молния»

За 2014–2017 гг. прибыль от НИОКР предприятия увеличилась на 96,78 % (с 6683 тыс. руб. до 13151 тыс. руб.) Динамика неоднородная. Данную тенденцию можно оценивать положительно. Наибольшее значение данного показателя зафиксировано в 2015 году, где прибыль была равна 30321 тыс. руб. Наименьшее значение суммы прибыли было установлено в 2016 году (6241 тыс. руб.). Согласно данным рисунка 2, можно сделать вывод, что данные изменения связаны.

На рисунке 3 представлена динамика расходов на результаты исследований и разработок АО УНПП «Молния» за 2013–2017 гг.

За 2013–2017 гг. расходы на научные исследования и разработки предприятия сократились на 33,08 % (на 22409 тыс. руб.). Наибольшее значение данного показателя было установлено в 2014 году, где на научные исследования и разработки было выделено 71395 тыс. руб. Наименьшее значение суммы расходов на научные исследования и разработки было установлено в 2016 году (20036 тыс. руб.).

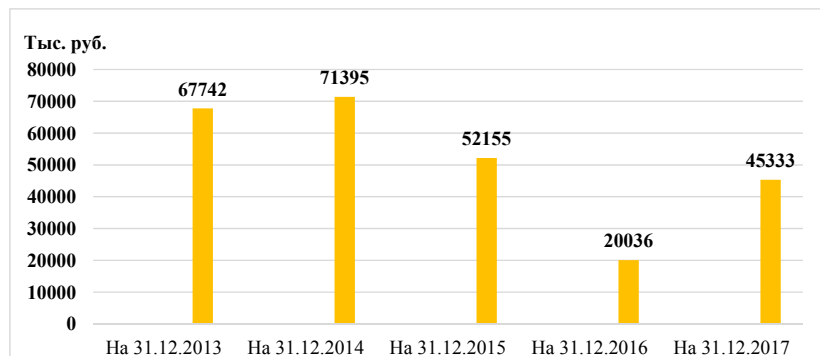


Рисунок 3 – Динамика расходов на результаты исследований и разработок АО УНПП «Молния»

Таким образом, была разработана база знаний программы инновационного развития АО УНПП «Молния», описан экономический аспект базы знаний, проанализированы составляющие экономического аспекта базы знаний. Данный анализ позволит дать оценку программе инновационного развития организации и определить меры по повышению его эффективности.

Список литературы

1. Юсупова Э. Р. Оценка эффективности стратегии инновационного развития предприятия // Креативная экономика. – 2015. – Т. 9. – №. 2. – С. 217-224.

2. Инновационное развитие предприятия. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.grandars.ru/student/menedzhment/innovacionnoe-razvitiye-p.html>, свободный (дата обращения: 20.01.2019).

3. Приказ Минэкономразвития России от 17.11.2011 г. № 673. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.gov.ru/minrec/activity/sections/corpmanagment/activity/doc20111117_021, свободный (дата обращения: 15.01.2019).

Khaliullina Aysylu Aidarovna, student
(e-mail: aisylush96@mail.ru)

Kuznetsova Natalya Petrovna, associate professor
(e-mail: Natalerk1977@yandex.ru)

Ufa State Aviation Technical University, Ufa, Russia

Abstract. This research describes the role of knowledge base development of enterprise innovation development programs. In this study created the economic aspect of knowledge base of innovation development program, conducted analysis of the dynamics of revenue, profit, cost of the organization, expenses for research and development during the selected time period.

Keywords: knowledge base, innovative development program.

УДК 657.3

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ КАК ЗАВЕРШЕННОЙ СТАДИИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Хомутова Ольга Олеговна, студент

(e-mail: olga-olga-46@mail.ru)

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье автором рассмотрен состав бухгалтерской отчетности, основные цели анализа для каждой из форм отчетности. Приведена краткая поэтапная инструкция проведения анализа.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, предприятие, информация, формы бухгалтерской отчетности, цели анализа, этапы и показатели анализа.

В общем виде под бухгалтерской отчетностью следует понимать единую систему данных о финансовом и имущественном положении субъекта хозяйствования и результатах его хозяйственной деятельности, которая формируется по установленным формам на основе данных бухгалтерского учета. Данные формы характеризуют финансово-хозяйственную деятельность компании за отчетный период.

По внешнему виду бухгалтерская отчетность представляет собой таблицы, заполняемые по данным синтетического и аналитического учета. Согласно требованиям действующего законодательства, годовая бухгалтерская отчетность состоит из ряда элементов, совокупность которых представлена на рисунке 1.

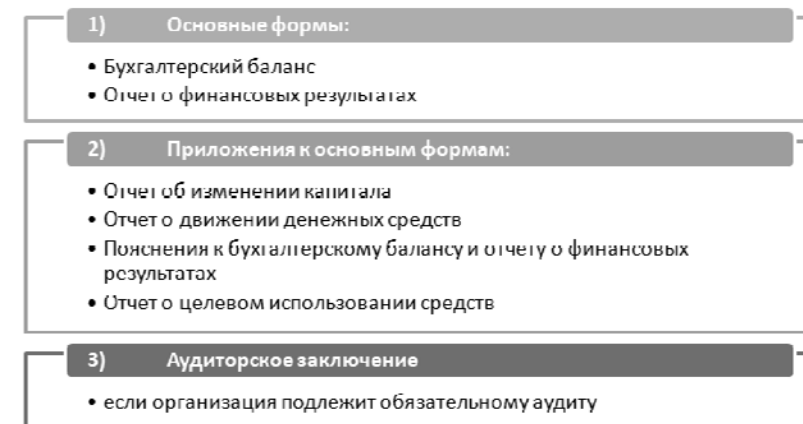


Рисунок 1 – Состав бухгалтерской отчетности

Бухгалтерскую отчетность обязаны составлять все предприятия согласно статье 13 Федерального закона «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ от 06.12.2011 [1]. Формы бухгалтерской отчетности утверждены Приказом Минфина РФ от 02.08.2010 № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [2].

Бухгалтерский учет и отчетность являются основным источником анализа хозяйственной деятельности предприятия. Анализ финансовой отчетности проводят, чтобы:

- объективно оценивать финансовое положение компании;
- выявлять факторы и причины, поспособствовавшие достижению целей и сегодняшнего положения предприятия;
- подготавливать и обосновывать принимаемые управленческие решения, которые связаны с финансовой деятельностью;
- своевременно принимать меры для повышения платежеспособности;
- обеспечивать разработку планов финансовой реабилитации;
- выявлять и мобилизовать резервы улучшения финансового положения и повышения эффективности работы предприятия [5].

В таблице 1 представим основную информацию, которую представляет возможным проанализировать посредством изучения информации по каждой форме бухгалтерской отчетности [4, с. 126].

Таблица 1 – Цели анализа бухгалтерской отчетности

Форма бухгалтерской отчетности	Цель анализа
Бухгалтерский баланс	Оценка активов организации, его обязательств и собственного капитала.
Отчет о финансовых результатах	Оценка объемов реализации, прибыли предприятия.
Отчет об изменении капитала	Оценка динамики, структуры, показателей движения собственного капитала и прочих фондов и резервов.
Отчет о движении денежных средств	Оценка оттока и притока денежных средств в текущей, инвестиционной и финансовой деятельности.
Приложение к бухгалтерскому балансу	Оценка движения нематериальных активов, движения основных средств, амортизации, доходных вложений в материальные ценности, дебиторской и кредиторской задолженности, расходов по обычным видам деятельности.

Таким образом, можно отметить, что каждая форма бухгалтерской отчетности имеет важное значение для осуществления управления деятельностью предприятия. В связи с этим руководству предприятия необходимо уделять значительное внимание правильности составления форм, соответствия информации действительному состоянию предприятия, полноте отражения фактов хозяйственной деятельности.

Следует отметить, что у пользователей посредством анализа годовой бухгалтерской отчетности есть возможность оценить не только положение дел своей компании, но и состояние конкурентов.

Рассмотрим поэтапно, каким параметрам следует уделять особое внимание в рамках анализа финансовых отчетов:

1) оценить показатели «чистый объем продаж» и «чистая прибыль». Рост значений является положительной характеристикой. Если наблюдается снижение, необходимо выяснить причины;

2) анализ «Отчета о движении денежных средств», особое внимание следует уделить показателю «чистый денежный поток от операционной деятельности». Анализ этого показателя важен, поскольку это денежные средства от основной деятельности предприятия, которые могут быть направлены на его развитие;

3) подробный анализ отчета о совокупном доходе. Если имеет место стабильный рост прибыли на протяжении длительного времени, необходимо оценить, нет ли излишнего сокращения затрат. Если имеют место убытки, то может быть, они связаны с инвестициями компании, за счет которых в будущем возможно получение большей прибыли и окупаемости расходов. Особое внимание следует уделить показателю «общий операционный доход» и его отношению к общей выручке: они должны стабильно расти как в абсолютном, так и в относительном выражении;

4) изучение отчета об акционерном капитале. Необходимо оценить распределение прибыли, объемы выплаты дивидендов, соотношение цены акций и прибыли. Последний показатель следует сравнивать со значениями конкурентов;

5) оценить отставание в течение последних 4 лет. Наличие отставания в поставке заказов на склад и отправке покупателям говорит о положительной деловой репутации компании и готовности клиентов подождать, тем не менее, это отставание не должно быть значительным;

6) рассмотрение отчета о финансовом положении. Необходимо остановиться на изучении таких показателей, как «собственный капитал» и «отношение совокупных обязательств к собственному капиталу».

Следует также обратить внимание на такие показатели, как:

- долговые обязательства;
- проценты по долговым обязательствам;
- финансовые и условные обязательства;
- аренда [5].

Благодаря результатам анализа финансовых отчетов предприятий, работающих в вашей сфере, вы можете лучше оценивать собственные достоинства и недостатки, понимать, какие тенденции намечаются в вашей индустрии.

Список литературы

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://base.garant.ru/70103036/>, дата обращения 12.01.2019;
2. Приказ Минфина РФ от 02.08.2010 № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://base.garant.ru/12177762/>, дата обращения 12.01.2019;
3. Ефимова, О.В. Анализ финансовой отчетности [Текст]: учебное пособие /О. В. Ефимова, М. В. Мельник, В. В. Бердников, Е. И. Бородин. - М.: Омега-Л.- 2013. – С.388;
4. Михайлова, Д.В. К вопросу об аналитических возможностях бухгалтерской отчетности // Карельский научный журнал. №4. 2014. – с. 125-127;
5. Морозова, О. Анализ финансовой отчетности публичных компаний // Финансовый директор [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://fd.ru/articles/39323-analiz-finansovoy-otchetnosti-publichnyh-kompaniy-poshagovaya-instruktsiya>, дата обращения 17.01.2019.

Khomutova Olga Olegovna, student

(e-mail:olga-olga-46@mail.ru)

Kursk State University, Kursk, Russia

INFORMATION AND ANALYTICAL OPPORTUNITIES OF ACCOUNTING REPORTING AS A FINAL ACCOUNTING STAGE

Abstract: in this article, the author considered the composition of the financial statements, the main objectives of the analysis for each of the reporting forms. A brief step-by-step instruction for analysis is given.

Keywords: financial statements, company information, forms of financial statements, analysis objectives, stages and analysis indicators.

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ НА ПРИМЕРЕ ООО «БСК»

Хуснияров Радмир Ринатович, студент

Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа

(e-mail:khusniyarov1997@bk.ru)

В данной статье рассмотрены методы управления финансовыми результатами предприятия на примере ООО «БСК» в целях увеличения прибыли.

Ключевые слова: финансовые результаты, прибыль, себестоимость, выручка, управленческие решения.

Финансовые результаты предприятия включают в себя такие основополагающие составляющие, как выручка, себестоимость и прибыль (валовая и чистая), представляющая собой главную цель любого коммерческого предприятия. Не секрет, что валовая прибыль определяется как разница между выручкой и себестоимостью. Таким образом, руководство отчасти может регулировать величину прибыли путём увеличения выручки, либо снижения себестоимости.

Актуальность поднятой темы очень высока, поскольку зачастую именно от управленческих решений, касающихся финансовых результатов предприятия, зависит не только прибыль организации, но и её дальнейшее развитие или же напротив – регресс.

Одним из способов увеличения прибыли является увеличение выручки при неизменной себестоимости реализуемого продукта компании. Это возможно несколькими способами, одним из которых является увеличение клиентской базы – то есть потребителей услуг компании. Также это возможно путём повышения цен на реализуемые продукты или услуги компании. На примере ООО «БСК» это возможно (например, увеличить цены на услуги передачи электроэнергии, обслуживание и ремонт электронного и оптического оборудования и прочее). Однако при этом увеличивается риск не только упустить потенциальных клиентов, но и потерять клиентов уже имеющихся.

Так, если увеличить выручку хотя бы на 10% при неизменной себестоимости, то прибыль увеличится на 50%, что составляет 195065 руб. (табл.1). Таблица 1 - Увеличение прибыли за счёт увеличения выручки предприятия при неизменной себестоимости

Показатель	2017г.(факт)	План	Изменения	
			Относит., %	Абсолютн., руб.
Выручка	1950653	2145718	110	195065
Себестоимость	1558039	1558039	100	0
Прибыль	392614	587679,3	150	195065

Также можно увеличить прибыль, уменьшив величину себестоимости выпускаемой продукции. Так, на примере ООО «БСК» возможна автоматизация ряда функций, которые сейчас выполняет человек. Это позволит сэкономить (снизить объём себестоимости) на содержании сотрудников: их заработной плате, а также налоговых отчислениях (табл.2). По тем же причинам можно перевести большую часть штата (начиная от уборщиц и заканчивая бухгалтерами и юристами) на аутсорсинг. Всего в штате числится 367 сотрудников. Таким образом, если сократить штат хотя бы до 270 чел., то сумма расходов на заработную плату сотрудникам и соответственно отчислений во внебюджетные фонды значительно сократится.

Таблица 2 - Затраты на сотрудников по данным на 23.10.2018 г., руб.

Фонд	367 человек (факт)	270 человек (альтернатива)
ПФР	55802300	42409748
ФОМС	13503900	2430702
ФСС	3832230	191612
Итого	73138430	450320612

Таким образом, при неизменной или возрастающей выручке предприятия, возможно снижение величины себестоимости реализуемой продукции, что повлечёт за собой увеличение прибыли ООО «БСК».

Итак, управление финансовыми результатами предприятия является важной и неотъемлемой частью в управлении организацией. При правильном выборе финансовой тактики и стратегии, возможно увеличение прибыли – наиболее привлекательного для коммерческого предприятия показателя.

Список литературы

1. Проблемы и перспективы инновационного развития АПК/ Запольских Ю.А., Шайхутдинова Н.А.// В сборнике: Научное обеспечение инновационного развития АПК материалы Всероссийской научно-практической конференции в рамках XX Юбилейной специализированной выставки «АгроКомплекс-2010». 2010. С. 128-131.
2. Лизинг как источник финансирования деятельности предприятий/ Запольских Ю.А., Шайхутдинова Н.А.// В сборнике: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ: ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ РАЗВИТИЯ Материалы международной научно-практической конференции. 2010. С. 118-121.
3. Укрепление финансовой устойчивости на базе изменения амортизационной/ Шайхутдинова Н.А., Запольских Ю.А.// В сборнике: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный нефтяной технический университет. Уфа, 2010. С. 84-89.
4. Применение эффективной методики управления процентным риском в коммерческом банке/ Шайхутдинова Н.А., Запольских Ю.А.// В сборнике: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный нефтяной технический университет. Уфа, 2010. С. 71-79.
5. Развитие рынка пластиковых карт в России/ Запольских Ю.А., Шайхутдинова Н.А.// В сборнике: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный нефтяной технический университет. Уфа, 2010. С. 90-92.
6. Интерактивное обучение на лекциях/ Сираева Р.Р., Шайхутдинова Н.А., Запольских Ю.А., Зарипова Г.М., Саяхова Э.В.// В сборнике: Актуальные проблемы преподавания социально-гуманитарных, естественно-научных и технических дисциплин в условиях модернизации высшей школы Материалы международной научно-методической конференции. Министерство сельского хозяйства Российской Федерации; ФГБОУ ВПО Башкирский государственный аграрный университет, Факультет информационных технологий и управления; Редколлегия: Ф. Н. Зиятдинова, Р. М. Зиятдинова, отв. ред. Ф. Н. Зиятдинова. 2014. С. 267-272.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ РАБОТЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Четверикова Линара Ахатовна, студентка бакалавриата
(linara.gimaletdinova@mail.ru)

Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа, Россия

Современный мир демонстрирует нам постоянные изменения, которые затрагивают также и сферу экономической деятельности. В результате постоянных трансформаций и многочисленных изменений российская экономическая система характеризуется появлением огромного числа предприятий и организаций с разными формами собственности. В рамках настоящей статьи проведён анализ сущности, структуры, целей и задач финансового отдела в организации, проведен также анализ методов по максимально эффективному использованию основного и оборотного капитала предприятия, рассмотрены основные направления увеличения результативности финансового функционирования в компании.

Ключевые слова: Финансовый отдел, параметры эффективности, комплекс задач.

Объемы получаемой прибыли, эффективность деятельности каждой организации в целом зависят от того насколько правильно были выбраны цели, и насколько точно были поставлены задачи при оценке финансовой устойчивости компании. В соответствии с имеющимися возможностями предприятие при достижении целей финансового анализа может достаточно точно определить свое финансовое положение, а также появляется возможность разработать комплекс мероприятий для принятия максимально эффективных решений, осуществить отбор методов управления. Более того на основе полученных данных при реализации финансового анализа можно определить основные направления, по которым в деятельность компании будут вноситься определенные изменения во всех сферах функционирования в частности в технологическом секторе, в сфере коммерческого управления и т.д. [1].

Если рассматривать финансовые ресурсы организаций с точки зрения на них как на определенную экономическую категорию можно отметить, что финансы проявляются в выполняемом ими функционале.

Основная цель изучения финансового положения компании заключается в определении и оценке финансового состояния компании в течение определенного периода времени. Более того в рамках финансового анализа специалисты устанавливают также имеющийся у компании потенциал, и потенциал который предприятие может приобрести в дальнейшем, в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Программа мероприятий направленная на обеспечение необходимого баланса между уровнем доходов и расходов компании, между уровнем материальных и финансовых ресурсов предприятия содержит в себе какие

структурные компоненты как повышение эффективности расходования сырьевых ресурсов и материалов, мероприятия направленные на увеличение показателей трудопроизводительности, реализация программ по рационализации структуры задолженности перед поставщиками, кредитными организациями, а также внесение корректив в структуру дивидендных выплат и т.д. [3].

Реализация государственной финансовой политики, равно как и реализация финансовой политики организации может быть осуществлена путем использования особой финансовой системы, которая позволяет реализовать финансовую деятельность государства в целом. Финансовая система это комплекс утверждённых на государственном уровне форм, разновидностей и способов, в соответствии с которыми может быть организована деятельность связанная с реализацией финансовых взаимоотношений.

Методы, используемые для увеличения эффективности производственной деятельности, в своей совокупности составляют определенную систему мероприятий, реализация которых осуществляется для повышения эффективности функционирования в том или ином направлении. Установить имеющийся уровень эффективности производственных процессов можно в соответствии с разнообразными показателями. Чаще всего для определения эффективности деятельности исследуются такие показатели как ликвидность баланса компании, показатели трудопроизводительности, показатели рентабельности и фондоемкости и т.д. Кроме того в качестве ключевого показателя определяющего полученный в результате функционирования экономический эффект выступает такой многогранный показатель как конкурентоспособность компании [2].

По результатам анализа изложенных выше факторов можно резюмировать, что создание в организации эффективного финансового отдела представляет собой ключевую задачу, которую в первую очередь должен решить финансовый директор компании. От того насколько эффективно и рационально будет организована финансовая деятельность и структура этой деятельности в компании, зависит насколько эффективной будет деятельность компании, а также во многом зависит объём потенциала, который может быть пущен на последующее развитие организации. Управленческая деятельность на предприятии повышает свою эффективность и расширяет спектр возможностей по влиянию на потоки финансовых ресурсов и финансовые взаимоотношения, реализуемые в рамках функционирования компании.

Список литературы

1. Запольских Ю.А Лизинг как источник финансирования деятельности предприятий /Запольских Ю.А, Шайхутдинова Н.А // В сборнике: Экономика и управление: инновационные пути развития материалы международной научно-практической конференции, 2010 –с. 118-121.

2.Шайхутдинова, Н.А. Применение эффективной методики управления процентным риском в коммерческом банке/ Шайхутдинова Н.А, Запольских Ю.А.// В сборнике:

ке: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный технический университет.- г.Уфа, 2010, с.71-79.

3. Шайхутдинова, Н.А. Укрепление финансовой устойчивости на базе изменения амортизационной / Шайхутдинова Н.А, Запольских Ю.А.В // сборнике: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный технический университет.- г.Уфа, 2010.- с.84-89.

Chetverikova Linara Akhatovna, bachelor student

(linara.gimaletdinova@mail.ru)

Bashkir state agrarian University Russia, Ufa

WAYS OF INCREASE OF EFFICIENCY OF FINANCIAL WORK AT THE COMPANY

Abstract: *The Modern world shows us constant changes that also affect the sphere of economic activity. As a result of constant transformations and numerous changes, the Russian economic system is characterized by the emergence of a huge number of enterprises and organizations with different forms of ownership. This article analyzes the nature, structure, goals and objectives of the financial Department in the organization, as well as the analysis of methods for the most effective use of fixed and working capital of the enterprise, the main directions of increasing the effectiveness of financial functioning in the company.*

Keywords: *Financial Department, efficiency parameters, complex of tasks.*

КОНТАКТНЫЕ АУДИТОРИИ В МАРКЕТИНГОВОЙ СРЕДЕ ФИРМЫ

Чуйкова Дарья Григорьевна, студент

e-mail: daria.chuikova@mail.ru

Смирнова Валентина Сергеевна, студент

e-mail: vip.val2019@mail.ru

Курский государственный университет, г.Курск, Россия

В статье рассматривается маркетинговая среда и её основные составляющие части. Это микросреда и макросреда. Описывается воздействие контактных аудиторий на работу предприятия, а также увеличение прибыли.

Ключевые слова: маркетинговая среда, контактная аудитория, типы и виды контактных аудиторий, маркетинговые посредники.

Маркетинговая среда предприятия складывается из элементов микросреды и макросреды.

Внешняя среда предприятия представляет собой политические, социальные, правовые, экономические, демографические и иные условия, сложившиеся в стране. Эти условия являются практически неуправляемыми со стороны отдельного предприятия или же управляемыми в незначительной степени

Микросреда предприятия - это среда непосредственных контактов с иными структурами и рыночными контрагентами.

Определенная структура микросреды предприятия позволяет перейти к процессам непосредственной организации прогностического мониторинга внешней среды на предприятии, а также сформировать конкретные форматы для сбора и обработки необходимой информации [1].

Целесообразно выделить следующие контактные аудитории: потребители продукции предприятия; поставщики экономических ресурсов; посредники; партнеры, находящиеся в долевом участии с предприятием или наоборот, дочерние и прочие, учрежденные предприятием фирмы; кредиторы и инвесторы; конкуренты; государственные органы; прочие контактеры.

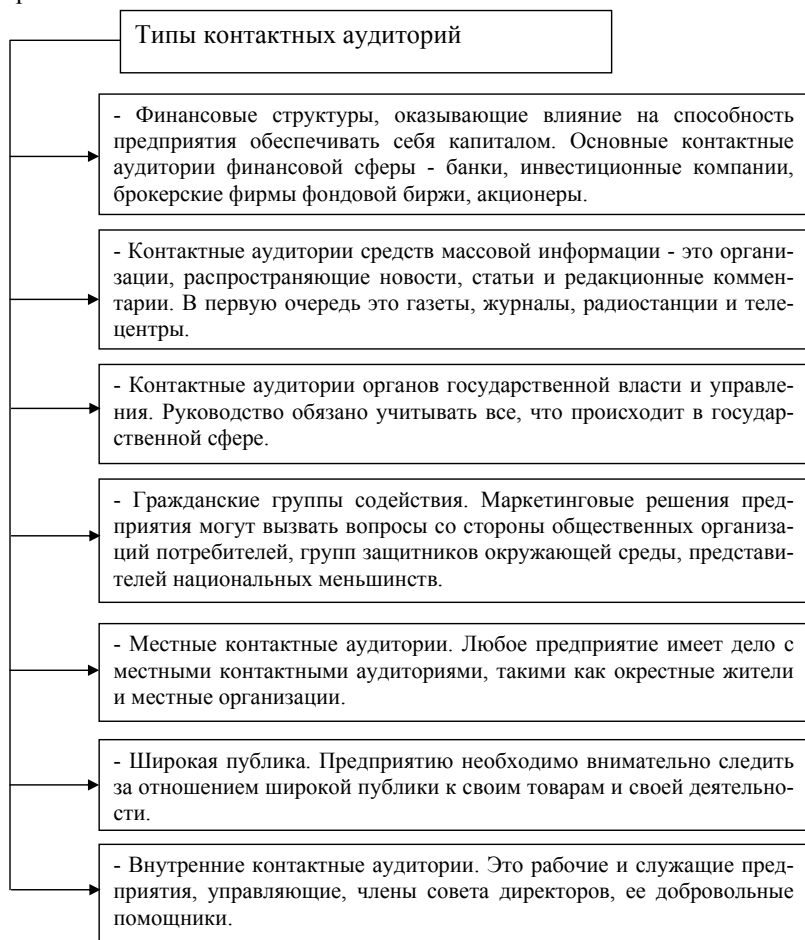


Рис. 1. Типы контактных аудиторий

Задача руководства службы маркетинга - привлечь к предприятию покупателей и создать с ними долговременные и прочные отношения. Однако менеджерами по маркетингу не под силу в одиночку выполнять эти задачи. Их успех зависит от других субъектов микросреды предприятия - поставщиков, маркетинговых посредников, конкурентов и различных контактных аудиторий, которые все вместе и составляют цепочку ценности [2].

Маркетинговые посредники - это фирмы, помогающие предприятию продвигать, продавать и распределять товар среди конечных покупателей.

В зависимости от задач, которые выполняют маркетинговые посредники, а также от того, какие права собственности они при этом получают, их можно разделить на три группы:

- первая группа состоит из торговых посредников;
- вторая состоит из агентов;
- третья состоит из содействующих структур.

В состав маркетинговой среды входят и различные контактные аудитории фирмы. Контактная аудитория - это любая группа, которая проявляет реальный или потенциальный интерес к организации или оказывает влияние на ее способность достигать [3].

Любое предприятие действует в окружении контактных аудиторий семи типов (рис. 1).

Контактная аудитория может либо способствовать, либо противодействовать усилиям предприятия по обслуживанию рынков (рис. 2).

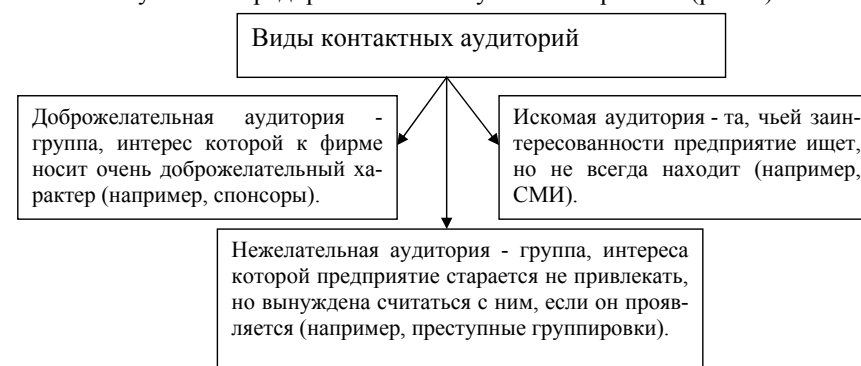


Рис. 2. Виды контактных аудиторий

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что контактные аудитории играют одну из главных ролей на предприятии, и в маркетинговой среде в том числе. Для любой организации, будь то малое, среднее или крупное предприятие, важна аудитория, потребляющая производимый товар. От того, насколько хорошо разработана система взаимодействия с контактными аудиториями, зависит прибыльность предприятия. Маркетинговой службе необходимо регулярно проводить исследования потребительского спроса, выявлять потребности.

Список литературы

1. Глущенко В.В., Глущенко И.И. Парадигма постиндустриальной прогностики: прогнозирование в управлении. - М.: ИП Глущенко Валерий Владимирович, 2010. - 84 с.
2. Кузык Б.Н., Кушлин В.И., Яковец Ю.В. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование. - М.: Экономика, 2011. - 606 с.
3. Джоббер Д. Принципы и практика маркетинга / 2. пер. с англ.: уч. пос. М., 2000.

Chuykova Daria Grigorievna, student

Kursk State University, Kursk, Russia

Smirnova Valentina Sergeevna, student

Kursk State University, Kursk, Russia

CONTACT AUDITORIES IN FIRM'S MARKETING ENVIRONMENT

Abstract: The article discusses the marketing environment and its main components. This is a microenvironment and macroenvironment. It describes the impact of contact audiences on the work of the enterprise, as well as an increase in profits.

Keywords: marketing environment, contact audience, types and types of contact audiences, marketing intermediaries.

БАНКРОТСТВО ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА

Шарафутдинова Дилара Зульффаровна, студент

(dilara.sharafutdinova2017@yandex.ru)

Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа, Россия

Почему возникает банкротство юридических лиц подробно описано в этой статье. Здесь описаны позитивные и негативные моменты данного процесса, а также рассмотрены главные причины банкротства юридического лица. Указано, что случается с компанией, если она не способна самокупаться.

Ключевые слова: банкротство, защита от рисков, права кредиторов, последствия несостоятельности.

Что же собой являет банкротство или несостоятельность юридического лица? Это значит, что компания не может самостоятельно уплатить долговые обязательства. То есть, финансовые обязательства фирмой, которая имеет долги, не выполняются. Об этом сообщает сама фирма-должник, либо арбитражный суд (в случае споров).

Коммерческую компанию либо юридическое лицо (ООО), можно признать банкротом. Данная информация указана в статье 65 ГК Российской Федерации. Но если компания считается благотворительным фондом, другим видом фирмы, либо потребительский кооператив, то это значит, что оно не может быть признано банкротом.

Несколько признаков должны соответствовать действительности. Вот некоторые из них:

- У должника не получается уплатить обязательные регулярные платежи, поскольку у него недостаточно для этого денег;

- Прошло 90 дней с того момента, когда фирма-должник должна была погасить кредит[1].

Суд откажет в принятии заявления о банкротстве, если хотя бы один из данных признаков банкротства отсутствует.

Как только появились первые признаки банкротства, необходимо сразу уделить внимание минимизации их последствий. Этим делом юридические лица должны заняться в первую очередь. Для этой цели проводится оценка финансового состояния и возможности компании.

Чтобы защититься от рисков или избежать их, необходимо выполнять следующие рекомендации:

- Застраховать свое дело;
- Осуществить диверсификацию (то есть повысить эффективность производства с целью получения финансовой выгоды);
- Провести хеджирование (изменить цены на рынке для минимизации риска потерь);
- Распределить риски;
- Возложить материальную ответственность на каждого сотрудника фирмы;
- Задействовать охрану, которая будет устранять спорные ситуации;
- Создать резервные фонды с целью обеспечения предприятия дополнительными финансами с целью их использования в случае экстремальных ситуаций.

Если рассматривать первый вариант избегания банкротства, то здесь предполагается устранение риска возможного финансового ущерба. Это в том случае, когда покупатель отказывается приобрести нужный товар, если продукцию привезли с опозданием.

Это случается тогда, когда заключается сделка с клиентом, который не в состоянии оплатить нужную сумму. То есть, клиент не может заплатить деньги за тот товар, который ему привезли. Из-за этого клиента могут посчитать неплатежеспособным. Чтобы этого не произошло, фирмы страхуют свой бизнес. Таким образом, осуществляется компенсация убытков за счет прибыли других отраслей, фирма становится более устойчивой к финансовым рискам. Стоимость товара страхуется путем хеджирования. Этот метод обе опасения от рисков проводится тогда, когда повышается стоимость продукции для покупателя, или снижается цена для производителя. Распределения рисков означает, что между покупателем и продавцом разделяется ответственность [2].

В случае банкротства предприятия у кредиторов появятся определенные права

- Согласно законодательству кредитеры имеют определенные права.
- Кредиторы могут в соответствии с действующим законодательством отстаивать свои интересы на специальных собраниях кредитных организаций.

- Все важные решения принимаются на собраниях путем голосования. Все требования кредиторов должны быть описаны в специальном реестре. Дата проведения сборов также должна быть указана.

- Созыв первого заседания кредиторов может осуществлять конкурсный управляющий. Исключением будет полное банкротство кредитной фирмы, которую принудительно ликвидировали. После этого, у кредитора-банкрота есть девяносто дней на то, чтобы провести полную ликвидацию компании.

- Если конкурсный управляющий что-то делают неправомерно или не выполняет свои обязанности, то комитет кредиторов может подать на него жалобу в Банк России.

- Кредитор может направить мотивированный запрос и потребовать представления конкурсным управляющим копий документов о сделках, совершенных на сумму более одного миллиона рублей. Все расходы в данном случае несет сам кредитор.

Правовые последствия несостоятельности юридического лица.

Ликвидация предприятия осуществляется согласно действующему законодательству. О банкротстве сообщает арбитражный суд. Абсолютно любое юридическое лицо можно признать банкротом. Об этом сказано в пункте 4 статьи 61 ГК Российской Федерации. Однако бывают исключения:

- Предприятие является казенным (относятся только коммерческие компании);

- Учреждения являются такими некоммерческими организациями как церковь (и другие религиозные организации), а также политические партии и блоки.

Кроме ликвидации предприятия дополнительно осуществляются антикризисные процедуры. Это делается для того, чтобы предотвратить несостоятельность учреждения [3].

Ликвидация предприятия происходит после того, как о банкротстве сообщил арбитражный суд и принял соответствующее решение. В случае необходимости процедуру продлевают на шесть месяцев.

После признания фирмы банкротом наступает срок:

- Когда должны быть оплачены обязательные платежи. В этот момент перестают начисляться проценты по задолженности, неустойки, а также перестают действовать финансовые санкции. Теперь финансовое состояние компании раскрывается публично, и перестают быть тайной предприятия.

- Руководитель компании-должника перестают исполнять свои полномочия. Исключением является только заключение крупных финансовых сделок, которыми занимается руководящий персонал.

- Конкурсный управляющий должен контролировать этот процесс. Подробная информация о банкротстве и деятельности конкурсного управляющего указана в статьях: 126, 143 и 127 в Законе о банкротстве.

Список литературы

1. Шайхутдинова, Н.А. Применение эффективной методики управления процентным риском в коммерческом банке/ Шайхутдинова Н.А, Запольских Ю.А.// В сборнике: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный технический университет.- г.Уфа, 2010, с.71-79.

2. Шайхутдинова, Н.А. Укрепление финансовой устойчивости на базе изменения амортизационной / Шайхутдинова Н.А, Запольских Ю.А.В // сборнике: Мировое сообщество: проблемы и пути решения Уфимский государственный технический университет.- г.Уфа, 2010.- с.84-89.

3. Запольских Ю.А Лизинг как источник финансирования деятельности предприятий /Запольских Ю.А, Шайхутдинова Н.А // В сборнике: Экономика и управление: инновационные пути развития материалы международной научно-практической конференции, 2010 –с. 118-121.

Sharafutdinova Dilara Zulfarovna student

Bashkir State Agrarian University, Ufa, Russia

BANKRUPTCY OF LEGAL ENTITY

Annotation: *Why bankruptcy of legal entities occurs is described in detail in this article. It describes the positive and negative aspects of this process, and also considers the main reasons for the bankruptcy of a legal entity. Indicates what happens to a company if it is not able to pay for itself.*

Keywords: *bankruptcy, protection against risks, rights of creditors, consequences of insolvency.*

ИССЛЕДОВАНИЕ КАЧЕСТВА СТИРАЛЬНЫХ МАШИН, ПРЕДСТАВЛЕННЫХ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Шевченко Марина Владимировна, студент

(e-mail: marinkamg087@gmail.com)

Котоменкова Ольга Геннадьевна, к.т.н., доцент

(e-mail: kot-og@yandex.ru)

*Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого,
г. Санкт-Петербург, Россия*

Проведен социологический опрос пользователей автоматических стиральных машин разных торговых марок с целью оценки показателей надежности и выявления возникающих дефектов в процессе эксплуатации.

Ключевые слова: стиральные машины, показатели надежности, дефекты при эксплуатации, долговечность, ремонтпригодность, безотказность.

Сегодня нашу жизнь нельзя представить без стиральных машин. В связи с чем особое значение в процессе эксплуатации приобретают свойства надежности приборов, в том числе долговечность, безотказность, ремонтпригодность и сохраняемость [1]. Несущественные неполадки, вероятно, можно отремонтировать самостоятельно, а вот серьезные неисправности требуют вмешательства специалистов.

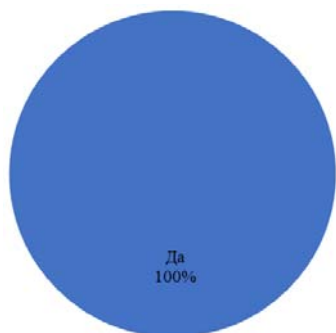


Рис. 1. Для стирки белья Вы используете стиральную машину-автомат?

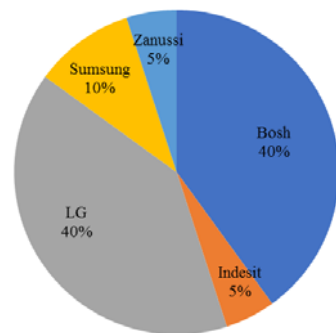


Рис. 2. Стиральную машину какой торговой марки Вы используете?

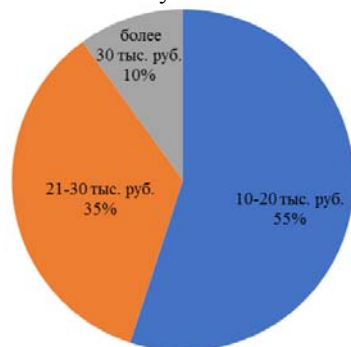


Рис. 3. Какова стоимость Вашей стиральной машины?



Рис. 4. Какие технические характеристики стиральной машины для Вас важны?



Рис. 5. Как часто Вы проводите профилактику стиральной машины?



Рис. 6. Как часто возникает необходимость в ремонте Вашей стиральной машины?

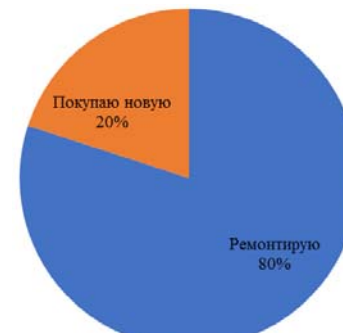


Рис. 7. Что Вы предпринимаете в случае поломки стиральной машины?



Рис. 8. Какие дефекты выявляются при поломке Вашей стиральной машины?

Для выявления и характеристики основных показателей качества, а также дефектов и потребительских предпочтений был проведен социологический опрос, результаты которого представлены на рисунках 1–8.

Анализ полученных результатов социологического опроса на основании рисунков 1–8 позволил сделать следующие выводы:

1. Все респонденты для стирки белья используют стиральные машины типа «автомат» (рисунок 1). Главное отличие машины автомата от других видов – минимальное участие человека в процессе стирки. От владельца требуется только заложить белье, засыпать стиральное средство, выбрать и установить нужный режим работы и, дождавшись окончания процесса, вынуть полусухое белье из барабана. В зависимости от модели машины-автоматы имеют множество встроенных основных и дополнительных функций. Во всех моделях предусмотрено подключение к водопроводу; они отличаются экономичным расходом воды и электроэнергии. Сегодня производители предлагают широкий выбор различных вариантов стиральных машин-автоматов: узкие, широкие, с разными способами загрузки белья, бесшумные, с антибактериальным эффектом (барабаны с ионами серебра), со стабилизаторами напряжения.

2. Среди представленных в розничных торговых сетях самыми распространенными являются стиральные машины, выпускаемые под торговыми марками «Bosch», «Indesit», «LG», «Samsung» (рисунок 2).

3. Респонденты потратили на покупку стиральной машины от 10 до 20 тысяч рублей (рисунок 3). Цена напрямую зависит от показателей, таких как: класс стирки и отжима, уровень шума при стирке и отжиме, максимальной массы загрузки белья, потребление воды и электроэнергии, а также от марки и дизайна.

4. Самыми важными техническими характеристиками для опрошенных являются максимальная масса загрузки белья и скорость отжима (рисунок 4), а так же уровень шума при стирке и отжиме.

Максимальная масса загрузки белья в стиральной машине зависит от особенностей ее модели. Модели с максимальной загрузкой в 5–7 кг являются самыми распространенными из предлагаемых на рынке, так как данный вес является самым оптимальным для пользования.

Сейчас производители все больше обращают внимание на количество оборотов вращения барабана за минуту. В среднем преобладают модели, имеющие скорость вращения 1000–1200 об./мин., но уже есть модели – до 1800–2000 об./мин. При этом следует отметить, что на практике пользователей оказалось, что отжим, совершающийся барабаном более чем при 1000 об./мин., используется редко. Часто слишком высокие обороты могут негативно отразиться на одежде: она мнется, изнашивается, становится тусклой и тонкой.

При отжиге машина ведет себя довольно шумно. И уровень шума при разных режимах отличается. Чтобы уровень шума был довольно низким, рекомендуем приобретать модели с уровнем шума при стирке до 55 Дб, а при отжиге максимально 70 Дб. Машинки с показателем ниже 70 Дб считаются бесшумными. Выбор стиральной машины с низким уровнем шума – важный фактор, ведь это не создает дискомфорта в эксплуатации [2].

5. Большинство респондентов проводят профилактику стиральной машины раз в год, что не является нормой (рисунок 5). Профилактика – способ продления срока службы стиральной машины. Стиральная машина-автомат гарантирует качественную, эффективную стирку и бесперебойную работу в том случае, если проводить профилактические действия не только после стирки, но и до включения программы. Зачастую главной проблемой образования накипи на нагревательном элементе является жесткая вода, используемая для стирки [3].

6. Одним из самых главных факторов, которые определяют выбор – надежность и долговечность службы товара.

В целом опрошиваемые отметили, что их стиральные машины ломались довольно редко, при этом большинство респондентов старались, прежде всего, их отремонтировать, а не приобретать новые.

При этом все потребители осознавали, что нельзя найти вечную технику, хотя, безусловно, авторитет того или иного бренда сформировался на основе реальных практических историй. Двигатель, амортизаторы и подшипники, ремень, насосная помпа, тэны нагрева воды, датчики и программное обеспечение – это все может сломаться по разным причинам и у абсолютно у машины любого бренда, ведь все делается из реальных материалов, которые изнашиваются, так или иначе. Да, современные технологии во многом улучшили сроки эксплуатации стиральных машин, однако каждый механизм имеет свой срок службы [3].

7. Чаще всего у опрошенных возникают такие проблемы как: машина стучит, под стиральной машиной вода, машина не сливает воду (рисунок 8).

Если под стиральной машиной образовывается вода, то причин может быть несколько, в том числе:

- стирка штор: шторы при стирке имеют такую редкую способность максимально взбивать пену и при этом абсолютно не впитывать в себя воду, поэтому очень часто при стирке штор, пены образуется настолько много, что она просачивается через технологические проемы;
- течь патрубка, износ прокладки подводящего воду шланга, разрыв уплотняющей манжеты люка;
- барабанная течь [4].

Если с заменой прокладки для подводящего шланга может справиться почти любой владелец стиральной машины, то в остальных случаях необходимо прибегать к услугам квалифицированных специалистов, чтобы помимо ремонта не пришлось устранять дополнительно дефекты самостоятельного ремонта.

Если вода не сливается из машины, то причин также может быть несколько, в том числе:

- забит фильтр сливного насоса;
- поломка сливного насоса.

Чтобы этого не происходило необходимо регулярно проводить чистку фильтра сливного насоса.

Неисправная стиральная машина шумит по-разному:

- металлический звон, стук, дребезжание – в пространство между барабаном и корпусом попал посторонний предмет;
- жужжание – вышло из строя устройство блокировки люка;
- потрескивание, стук, железный скрежет – износ подшипника;
- визг – проблемы с приводным ремнем;
- иные шумы – неисправность амортизаторов, сальников, противовеса.

Греметь может и любая другая деталь стиральной машины. Нужна полноценная профессиональная диагностика, а затем извлечение постороннего предмета или ремонт/замена одной из деталей стиральной машины [4].

В заключение следует отметить, что в настоящее время появляются новые функции, которые активно внедряют у стиральных машин на Российском рынке, такие как «Стирка паром», «Удаление аллергенов», «Программы против пятен», а так же «Уменьшение времени стирки». Данные усовершенствования значительно увеличивают стоимость стиральных машин, но при этом делают их более практичными и повышают уровень конкурентоспособности.

Список литературы

1. Товароведение, экспертиза в таможенном деле: Учеб.пособие / А.В. Виноградова, О.Г. Котоменкова, Т.Б. Петрова, Г.В. Потина, Е.Ю. Пятковская; под общ. ред. Е.Л. Богдановой. – СПб.: Изд-во «Троицкий мост», 2013. – 292 с.
2. Основные характеристики стиральных машин. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://polezno-vsem.ru/node/192>.
3. Маркетинговые исследования. Рынок стиральных машин. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.indexbox.ru/new_files/mashin.

4. Сталь или пластик: рецепт долголетия стиральной машины. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://tehnika.expert/.html>.

Shevchenko Marina Vladimirovna, student

Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University, St. Petersburg, Russia

Kotomenkova Olga Gennadyevna, Cand. Tech. Sci., associate professor

Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University, St. Petersburg, Russia

STUDY OF QUALITY OF WASHING MACHINES, PRESENTED IN THE RUSSIAN MARKET

Abstract: A sociological survey of users of automatic washing machines of different brands was conducted in order to assess the reliability indicators and identify emerging defects in the process of operation.

Keywords: washing machines, reliability indicators, defects in operation, durability, maintainability, reliability.

СРАВНЕНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ РЕЖИМОВ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Щадилова Юлия Геннадьевна, студент

(e-mail: 111juliya@mail.ru)

Небавская Татьяна Валерьевна, к.э.н., доцент

(e-mail: Vladsvstnv71@mail.ru)

Кубанский государственный аграрный университет

имени И. Т. Трубилина, г. Краснодар, Россия

В статье рассмотрены особенности действующих в Российской Федерации режимов налогообложения и проведено их сравнение на конкретном примере.

Ключевые слова: режим налогообложения, индивидуальный предприниматель, специальный налоговый режим.

Каждый индивидуальный предприниматель в соответствии с НК РФ вправе самостоятельно выбрать режим налогообложения. В настоящее время они представлены двумя видами – общий и специальный. Общий режим налогообложения является основным и используется по умолчанию в случае, если индивидуальный предприниматель не подал заявление о переходе на специальный налоговый режим в налоговые органы. Отличие специального режима налогообложения от общего состоит, главным образом, в том, что специальные режимы освобождают индивидуальных предпринимателей от уплаты налога на добавленную стоимость, налога на доходы физических лиц и налога на имущество физических лиц.

Также государством разработаны специальные налоговые режимы для упрощения уплаты налогов субъектом малого предпринимательства. Они позволяют выработать индивидуальные подходы к разным категориям граждан. Специальные режимы налогообложения призваны создать благоприятные финансовые и экономические условия для развития бизнеса пу-

тем снижения налоговой нагрузки. Таким образом, специальный налоговый режим – это режим налогообложения, предусматривающий особый порядок исчисления и уплаты налогов, отличный от общепринятого. Любой из специальных налоговых режимов предполагает замену нескольких основных налогов одним. В соответствии с НК РФ, к специальным режимам налогообложения относятся:

1. Система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей (единый сельскохозяйственный налог) – для организаций и индивидуальных предпринимателей, занимающихся производством сельскохозяйственной продукции, ее первичной и последующей переработкой, а также реализацией. Причем доля дохода от реализации произведенной сельскохозяйственной продукции в общем доходе субъекта предпринимательства должна составлять не менее 70 %. Объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов. Ставка налога – 6 % (глава 26.1 НК РФ).

2. Упрощенная система налогообложения (УСН) – самый востребованный режим налогообложения из-за небольшой налоговой нагрузки и простоты ведения учета и отчетности. Использовать его могут и организации, и индивидуальные предприниматели. При этом у индивидуальных предпринимателей средняя численность работников не должна превышать 100 человек, а для организаций требования шире. Так, доход от реализации за девять месяцев предыдущего года не должен превышать 112,5 млн. руб., средняя численность работников – не больше 100 человек, бухгалтерская остаточная стоимость основных средств не более 150 млн. руб., доля юридических лиц в уставном капитале меньше или равна 25 %. Также организации не должны иметь филиалов и представительств. Кроме того, существуют ограничения на некоторые виды деятельности, занятие которыми запрещает переход на упрощенный режим налогообложения. Возможны два объекта налогообложения. Первый – доходы, тогда налоговая ставка равна 6 % (на льготных условиях 1 %). Второй – доходы, уменьшенные на величину расходов, с налоговой ставкой 15 % (на льготных условиях 5 %) (глава 26.2 НК РФ).

3. Режим налогообложения в виде единого налога на вмененный доход (ЕНВД) – предусматривает уплату единого вмененного налога в фиксированном размере. Главное достоинство данного режима – размер выручки имеет значение, однако субъект предпринимательства может применять ЕНВД, если занимается лишь теми видами деятельности, которые предусмотрены главой 26.3 НК РФ.

4. Патентная система налогообложения – предполагает уплату налога в сумме, определяемой как потенциально возможная для определенного вида деятельности. Данный показатель вычисляется в соответствии с критериями НК РФ и региональных правовых актов. Этот режим налогообложения позволяет не платить налог на доходы физических лиц, налог на добавленную стоимость и налог на имущество.

Выбирая один из специальных режимов налогообложения, каждый предприниматель должен руководствоваться особенностями своего бизнеса. В зависимости от вида деятельности, местонахождения субъекта предпринимательства, средней численности работников меняются уплачиваемые суммы налогов. Чтобы рассмотреть на конкретном примере, какую из предложенных государством специальных систем налогообложения целесообразнее выбрать, рассчитаем суммы налогов, подлежащих уплате.

В качестве примера рассмотрим индивидуального предпринимателя в г. Краснодаре, средняя численность его работников составляет 5 человек. Сфера деятельности – оказание парикмахерских услуг. Рассчитаем суммы налога, подлежащие уплате за год для каждого специального режима налогообложения:

1. Патентная система налогообложения – с помощью калькулятора на официальном сайте Федеральной налоговой службы рассчитываем стоимость патента на год исходя из наших условий.

Указав 2018 г. как период, за который уплачивается патент, «Краснодарский край и г. Краснодар» для характеристики местонахождения, «Парикмахерские и косметические услуги» как вид деятельности, при средней численности наемных работников 5 человек, мы получаем стоимость патента на 12 месяцев, равную 49200 руб. Сумма налога при этом уплачивается двумя платежами: первый равен 16400 руб. (уплачивается в срок не позднее 90 календарных дней с начала действия патента), второй – 32800 руб. (уплачивается не позднее срока окончания действия патента).

2. Упрощенная система налогообложения со ставкой 6 %. Введем предполагаемую величину дохода за год, равную 3 млн. руб. 6 % от этой суммы составит 180 тыс. руб. Однако в соответствии с законодательством мы можем уменьшить сумму налога, подлежащую уплате, не более, чем на 50 % за счет сумм страховых взносов. Итого сумма к уплате - 90 тыс. руб.

3. Упрощенная система налогообложения со ставкой 15 %. Оставим величину дохода, равную 3 млн. руб., и предположим, что после вычета расходов мы имеем 725 тыс. руб. 15 % от этой суммы составит 108750 руб. Данную сумму уменьшить нельзя, поэтому уплате подлежит 108750 руб.

4. Единый налог на вмененный доход – пользуемся специальным калькулятором. В качестве вида деятельности указываем «Оказание бытовых услуг». Физическим показателем в данном случае выступает численность работников. Базовая доходность по данному виду деятельности составляет 7500 руб. на одного работника в соответствии с главой 26.3 Налогового кодекса РФ. В данном примере средняя численность работников равна 5. Также необходимо знать величины коэффициента-дефлятора К1, который по решению Правительства РФ в 2018 г. составляет 1,868, и корректирующего коэффициента К2, который устанавливается местными органами власти, и в нашем случае составляет 0,78. Получаем сумму 98348 руб. за год, которую можно уменьшить не более, чем на 50 % за счет отчислений на

социальное страхование работников. Конечная сумма к уплате составит 49174 руб.

Результаты расчетов представлены на рисунке 1.

Очевидно, что для рассмотренного примера патентная система налогообложения и единый налог на вмененный доход будут одинаково выгодны, а оба варианта упрощенного режима значительно проигрывают.

Переход на специальные режимы налогообложения является добровольным. Стоит учесть, что патентная система доступна только индивидуальным предпринимателям, а остальные режимы могут использовать также и организации.

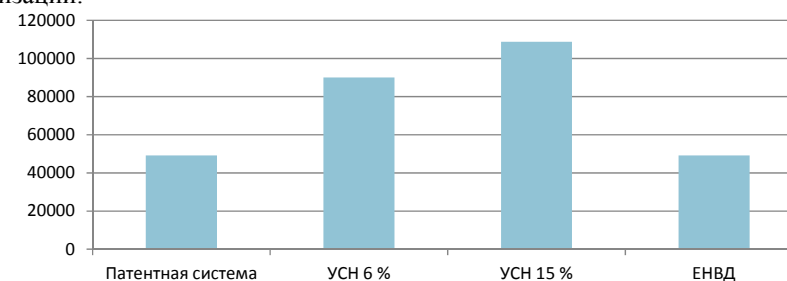


Рисунок 1 – Суммы налога к уплате при использовании специальных режимов налогообложения

При УСН, ЕНВД и ЕСХН специальный налог заменяет налог на прибыль (для индивидуальных предпринимателей – налог на доходы физических лиц), налог на добавленную стоимость и налог на имущество. Общая система налогообложения, ЕСХН и УСН не совместимы между собой, но каждая из них может сочетаться с Патентом или Единым налогом на вмененный доход.

Однако конечный выбор системы налогообложения зависит от индивидуальных особенностей предпринимательской деятельности, так как существуют некоторые ограничения на виды деятельности у всех режимов, кроме упрощенного.

Список литературы

1. Гусакова А.А., Небавская Т.В. Экономическое содержание процесса бюджетирования и его роль в управлении организацией // В сборнике: Актуальные вопросы развития современного общества. Сборник научных статей VI Междунар. научно-практической конференции. 2016. С. 95-98.
2. Небавская Т.В. Бухгалтерский учет в малых предприятиях // В сборнике: Стратегия развития современной экономической науки в условиях глобализации и трансформации экономики. Сборник статей по материалам III международной научно-практической конференции. 2015. С. 99-103.
3. Небавская Т.В. Использование анализа для контроля и управления дебиторской и кредиторской задолженностью // В сборнике: Перспективы развития теории и практики бухгалтерского учета и отчетности в условиях глобализации экономики. Сборник на-

учных статей по итогам заочной II Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет. 2014. С. 143-147.

4. Небавская Т.В. Особенности бухгалтерского учета в субъектах малого предпринимательства // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 1 (11). С. 198-201.

5. Небавская Т.В. Преимущества и недостатки упрощенной системы налогообложения // В сборнике: Перспективы развития теории и практики бухгалтерского учета и отчетности в условиях глобализации экономики. Сборник научных статей по итогам заочной II Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет. 2014. С. 133-138.

6. Небавская Т.В., Рожкова О.С. Место стратегического управленческого учета в системе управления организацией // В сборнике: Формирование экономического потенциала субъектов хозяйственной деятельности: проблемы, перспективы, учетно-аналитическое обеспечение материалы VI Международной научной конференции. 2016. С. 311-317.

7. Новикова А.В., Федосеева О.И. Формирование учетной политики организаций торговли при применении ими упрощенной системы налогообложения // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 6 (16). С. 119-123.

8. Сериков В.В., Небавская Т.В. Система экономических показателей, характеризующих финансовый результат коммерческих организаций // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2017. № 7 (25). С. 187-193.

9. Федосеева О.И., Федосеев А.А. Государственная регистрация субъектов малого предпринимательства // В сборнике: Развитие учетно-аналитических систем на микро- и макроуровне в условиях перехода на МСФО. Сборник научных статей VII Международной научно-практической конференции. 2018. С. 151-157.

10. Чернявская С.А., Руднев Е.С. Совершенствование учета продажи гофропродукции в субъектах малого бизнеса // В сборнике: Информационное обеспечение эффективного управления деятельностью экономических субъектов. Материалы VI международной научной конференции. 2016. С. 243-249.

Shchadilova Julia Gennadyevna, student

(e-mail: 111juliya@mail.ru)

Небавская Татьяна Валерьевна, Cand. Econ. Sci., associate professor

(e-mail: Vladsvstmv71@mail.ru)

Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin, Krasnodar, Russia

COMPARISON OF SPECIAL REGULATIONS OF TAXATION FOR INDIVIDUAL ENTREPRENEURS

Abstract. *The article discusses the features of tax regimes in the Russian Federation and compares them with a specific example.*

Keywords: *tax regime, individual entrepreneur, special tax regime.*

АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СЕРВИСНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСТИНИЧНОГО СЕКТОРА

Яблокова Виктория Витальевна, магистрант

(e-mail: yvv_9555@mail.ru)

Засенко Вилена Евгеньевна, д.э.н., профессор

(e-mail: vikiza@yandex.ru)

Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого

г. Санкт-Петербург, Россия

В статье представлен сравнительный анализ особенностей сервисной деятельности российских и зарубежных предприятий сферы услуг на примере гостиниц среднего класса (уровня трех звезд).

Ключевые слова: *сфера услуг, сервис, гостиничная деятельность.*

В России растет роль сектора услуг, сервисная деятельность становится важнейшей сферой и для экономики страны в целом, и для культурной и социальной жизни общества. Сегодня сектор туризма и, конечно же, гостиничный сектор развивается быстрыми темпами не только в России, но и во многих других странах. Казалось бы, что мест размещения уже и так чересчур много, но, несмотря на это, с каждым годом открываются новые и модернизированные отели и гостиницы. Россия старается не отставать от зарубежных стран и внимательно относится к постоянно растущим запросам общества к условиям размещения.

Специально для контроля соответствия гостиниц и других мест размещения мировым стандартам были установлены требования для каждой категории «звездности». Министерством культуры был утвержден приказом «Порядок классификации объектов туристской индустрии, включающих гостиницы и иные средства размещения, горнолыжные трассы и пляжи, осуществляемой аккредитованными организациями». В этом документе прописаны все критерии и требования для получения гостиницами той или иной категории[1].

В данной работе будет проведен сравнительный анализ гостиниц категории «трех» звезд России, Франции и Египта, что позволит выявить отличия и наоборот схожие черты сервисной деятельности в гостиничном секторе. Был взята одна категория гостиниц, можно сказать, что в мире существует общая классификация гостиниц по «звездности», а трехзвездочные места размещения являются самыми распространенными в мире. Безусловно, в каждой стране она имеет некоторые особенности, это поможет прояснить, существенны ли различия в присваивании звезд гостиницам в разных странах[2].

Рассмотрим, основные требования для российской гостиницы категории «три» звезды. Следует отметить, что гостиницы характеризуются относительно высоким уровнем обслуживания. Номерной фонд обычно состоит из нескольких типов номеров: одно-, двухместные и другие. В номерах

вместе со стандартным набором мебели обязательно располагаются дополнительные элементы мебели, а также телевизор и мини-холодильник. В номере также должна быть туалетная комната. На территории гостиницы находится ресторан или кафе, постояльцам предлагают различные варианты питания. Возможно наличие залов для семинаров, бизнес-центров. Весь обслуживающий персонал в гостинице работает в форменной одежде [3].

В таблице 1 представлен сравнительный анализ гостиниц категории «трёх» звезд: гостиницы «Орбита» в Санкт-Петербурге, Hotel 34B – Astotel в Париже и Falcon Naama Star в Шарм-аль-Шейхе.

Таблица 1 – Сравнительный анализ гостиниц категории «трёх» звезд России, Франции и Египта [4,5]

Критерий анализа	Гостиница «Орбита»	Hotel 34B – Astotel	Falcon Naama Star
1	2	3	4
Функциональное назначение	В большей степени делового назначения, но также и для отдыха туристов	В большей степени для туристического отдыха, но также и для делового назначения	Для отдыха – курортное назначение
Месторасположение	В шаговой доступности от метро и в 20 минутах от центра города	В центре города	Близко с главными торговыми улицами, собственный пляж в пешей доступности (1 км)
Номерной фонд:			
Количество номеров	256	134	186
Категории номеров	Эконом, Стандарт, Стандарт улучшенный, Двухкомнатный стандарт, Комфорт, Люкс, Трехкомнатный люкс.	Эконом, Стандарт, Номер с видом, Семейный	Стандарт, Улучшенный, Трехместный, Двухуровневый, Семейный
Описание номера (на примере Стандарт двухместный)	20 м ² , удобства в номере: балкон, на выбор 1 двухспальная/2 односпальных кровати, телевизор с плоским экраном, сейф, телевизор, кондиционер, фен, рабочее место, телефон, кондиционер, фен, рабочий стол, туалет, ванная комната, бесплатные туалетные принадлежности, шкаф, полотенца, белье, холодильник, кружки и стаканы	16 м ² , удобства в номере: двухспальная кровать, телевизор с плоским экраном, сейф, телефон, кондиционер, фен, рабочий стол, туалет, ванная комната, бесплатные туалетные принадлежности, полотенца, белье, кофеварка/чайник, мини-бар	27 м ² , есть гостиная зона, удобства в номере: на выбор 1 двухспальная/2 односпальных кровати, телевизор, спутниковое и кабельное телевидение, сейф, телефон, кондиционер, фен, рабочий стол, туалет, ванная комната, бесплатные туалетные принадлежности, шкаф, полотенца, белье, мини-бар

Услуги питания	В гостинице есть кафе. Завтрак по принципу «шведского стола» включен в стоимость номера. Есть бизнес-ланчи и ужины за дополнительную плату. Кулер с горячей и холодной водой на этаже.	Отдельного кафе нет, есть бар в лобби. Завтрак по принципу «шведский стол» оплачивается отдельно (можно в номер). Бутылка воды в номере. По запросу можно заказать специальное диетическое меню. В лобби подаются бесплатные закуски и безалкогольные напитки	Есть ресторан, бар, снэк-бар. Системы питания: завтрак по принципу «шведский стол» (можно в номер), полупансион (завтрак и ужин), «все включено» (питание и некоторые напитки). Есть детское меню. Можно организовать доставку продуктов.
Интернет	Wi-Fi предоставляется на территории всего отеля бесплатно (в номерах есть)	Wi-Fi предоставляется на территории всего отеля бесплатно (в номерах есть)	Wi-Fi предоставляется в общественных зонах на территории отеля бесплатно
Сервисное обслуживание	Ежедневная уборка номеров, услуга «звонок-будильник», упакованные ланчи, индивидуальная регистрация заезда/отъезда, круглосуточная стойка регистрации, хранение багажа, англоязычный персонал, сейф на ресепшене (в Люксах есть в номере)	Ежедневная уборка номеров, круглосуточная стойка регистрации, услуги консьержа, хранение багажа, многоязычный персонал	Ежедневная уборка номеров, круглосуточная стойка регистрации, хранение багажа, многоязычный персонал, упакованные ланчи
Дополнительные услуги гостиницы	Входят в стоимость: банкомат на территории отеля, частная парковка на месте. Оплачиваются отдельно: трансфер, конференц-зал, факс/ксерокопирование, прачечная, сувенирный магазин, настольный теннис, бильярд	Входят в стоимость: уют, гладильная доска. Оплачиваются отдельно: химчистка, прачечная, звукоизолированные номера, газеты	Входят в стоимость: взрослый и детский бассейн, вечерняя программа, анимация, детская игровая площадка, обмен валюты, банкомат на территории, запирающиеся шкафчики, Оплачиваются отдельно: оздоровительные услуги, спорт и отдых, глажение, прачечная, факс/ксерокопирование, экскурсионное бюро, трансфер, парикмахерская/салон кра-

			соты, сувенирный и другие магазины на территории
Размещение детей	До 3-х лет включительно – бесплатно (есть детская кроватка), до 6 лет – бесплатно без доп. места, от 7 лет – с доп. местом (1000 рублей за ночь + завтрак включен)	Дети до 2-х лет бесплатно (есть детская кроватка), от 3-х лет – можно с доп. местом (50 евро за ночь)	До 2-х лет на детской кровати бесплатно, до 6 лет без доп. места – бесплатно, до 6 лет с доп. местом – 5 долларов за ночь
Размещение животных	По предварительному запросу и платно	Не допускается	Не допускается
Доступность инвалидам и лицам с ограниченной подвижностью	Есть удобства для гостей с ограниченными физическими возможностями и лифт	Есть удобства для гостей с ограниченными физическими возможностями и лифт	Нет
Карты, которые принимает объект размещения	Visa, MasterCard, Maestro	Visa, MasterCard, American Express, JCB, Union Pay, Diners Club	Visa, MasterCard
Оценка по отзывам (Booking (из 10)/TripAdvisor (из 5)/Trivago (из 10))	8.1/4/8.0	9.1/5/8.3	6.8/4/7.2

По результатам сравнительного анализа можно говорить о том, что в целом требования к месту размещения с категорией «три» звезды примерно одинаковые во всем мире. Конечно, обычно курортные направления (Египет, Турция, Греция и др.) обладают более высоким комфортом и большим количеством дополнительных услуг. При этом, судя по проведенному анализу, именно в гостинице в Египте был не соблюден важный социальный критерий, а именно – отсутствие необходимых удобств для людей с ограниченными физическими возможностями. Возможно, данный показатель не входит в список основных требований. В то же время сегодня доступность места размещения для лиц с ограниченными возможностями является преимуществом для любой гостиницы не только с точки зрения дополнительной загрузки её гостями, но, в первую очередь, с точки зрения социального аспекта и толерантного отношения ко всем людям.

Обращаем внимание, что гостиничный сектор в Российской Федерации является весьма перспективным направлением, но при этом уровень гостиничного сервиса и качество предоставляемых услуг пока что отстает от тех же западных и восточных стран. Чтобы стабильно развиваться и привлекать все большее число туристов в нашу страну, необходимо уделить

внимание и местам размещения. Безусловно, сейчас много бюджетных вариантов (хостелы, коучсерфинг) размещений во время путешествий в Россию и некоторые иностранцы предпочитают останавливаться именно в них. В то же время, туристы ценят комфорт и уют, уровень сервиса, стоимость, современность места размещения. На наш взгляд наиболее актуальными направлениями для развития гостиничного сектора в Российской Федерации являются:

- расширение возможностей оплаты в местах размещения;
- наличие не только англоязычного персонала, но и персонала со знаниями других языков (например, китайского языка);
- доступность размещения с животными – сегодня многие путешествуют с домашними питомцами, но гостиниц со специальными условиями для их размещения очень мало;
- расширение ассортимента предлагаемых услуг;
- внедрение инновационных электронных технологий, например, беспроводные панели управления техникой в номерах.

Необходимо отметить, что сейчас в России критерии и нормы устанавливаются государственными органами, но при этом классификация средств размещения имеет добровольный порядок. В перспективах (согласно законопроекту) к 2020 году классификация станет обязательной в отношении всех гостиниц и других средств размещения, что позволит поднять качество обслуживания в гостиничном секторе и укрепить имидж России на мировом рынке услуг туристического сектора.

Список литературы

1. «Порядок классификации объектов туристской индустрии, включающих гостиницы и иные средства размещения, горнолыжные трассы и пляжи, осуществляемой аккредитованными организациями», утвержденный приказом Минкультуры России от 11.07.2014 г. № 1215, зарегистрированным в Минюсте РФ 21.12.2014 г. № 35473.
2. Духовная Л.Л. Современные подходы к классификации средств размещения: зарубежный и российский опыт//Сервис в России и за рубежом, №1(71), 2017, с. 17-26
3. Козлов Д.А. Особенности предоставления гостиничных услуг в Российской Федерации//Актуальные проблемы индустрии гостеприимства и туризма, 2016, с. 80-85
4. Booking.com [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://www.booking.com>
5. Гостиница «Орбита» [Электронный ресурс]: официальный сайт – режим доступа: <http://spborbita.ru>.

Yablokova Viktoria Vitalievna, magistrant

(e-mail: yvv_9555@mail.ru)

Peter the Great St.Petersburg Polytechnic University, Saint-Petersburg, Russia

Zasenko Vilena Evgenievna, Doc .Econ. Sci., professor

(e-mail: vikiza@yandex.ru)

Peter the Great St.Petersburg Polytechnic University, Saint-Petersburg, Russia

AN ANALYTICAL STUDY OF SERVICE ACTIVITIES IN THE HOTEL SECTOR

Abstract. The article presents a comparative analysis of the features of service activities of Russian and foreign service enterprises on the example of middle-class hotels (three-star level).

Keywords: service industry, service, hotel activities.

ГОСУДАРСТВО И ПРАВО. ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

АСПЕКТЫ ПРОСТРАНСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

*Бондарева Ольга Михайловна, аспирант**(e-mail: bondolga2007@rambler.ru)**Брянский государственный технический университет, г. Брянск, Россия*

В статье проанализированы тенденции развития России в последние десятилетия, а также в аспекте внутренних интеграционных процессов. Сделан анализ проблем развития современного общества и предложены пути преодоления стагнации сельских территорий, путем децентрализации ресурсов из крупных городских агломераций в регионы страны.

Ключевые слова: агломерация, интеграционные процессы, точки роста, социальный лифт, концепция.

Параметры дальнейшего развития социально-экономического потенциала территорий дифференцируются в зависимости от ресурсных возможностей и различного проявления проблемных ситуаций и сложившихся тенденций. Многофункциональные мегаполисы Москва, Санкт-Петербург, Казань, Новосибирск и др. по прежнему остаются «точками роста» экономики и проводниками инновационных технологий. В большинстве этих регионов создаются технопарки, инновационные зоны, крупные логистические центры областного и международного уровня, способствующие выходу экспортоориентированных товаров и услуг на международные рынки [1]. Молодежь, научный потенциал, бизнес и технологии притянули магнитом города – миллионники, а регионы – *выживают, как умеют*. Сакральной фраза «На земли без народа придут народы без земли» должна стать в основе будущей Концепции «Малоэтажная Россия: развития жизни на земле». По мнению автора данная концепция должна войти в приоритет Государственной политики России, поскольку такое видение совпадает с важнейшим вектором развития России, обозначенным национальным лидером Владимиром Путиным в своем Послании в декабре 2015 года, где главной ценностью объявлены земля и люди, которые на ней трудятся [2]. Более того, в мировоззренческой религии русского мира всегда участвует природа. Россия является самой большой в мире по площади, однако по численности населения мы абсурдно отстали от Китая, Индии, США и немного опередив Японию. Что же нам не хватает для развития территорий, благоустройства и комфорта? Почему мегаполисы притянули жизнь, ресурсы и население страны? Для ответов на эти вопросы необходимо всестороннее изучение интеграционных процессов, в том числе через призму идеологического влияния. Привлечение научного сообщества к изучению проблемы позволит решить этот ребус и даст возможность возвернуть губительные процессы вспять.

Сторонники агломерации и мегаполисов рассказывают населению [3], что лишь в городской среде возможно повысить процент грамотности, сделать доступными культурную сферу, что в таких условиях возможно и сохранить исторический облик. Однако, в современных городах наоборот более развиваются деградационные процессы, происходит утрата исторического облика, туристической привлекательности, потеря привлекательности как центров развития культуры, а в итоге мы получили:

- Пагубное влияние на воспитание подрастающего поколения;
- Снижение культурного уровня населения;
- Потеря имиджа и экономической привлекательности городов и регионов;
- Утрата памятников архитектуры, истории и природы;

При усилении миграционных процессов происходит отток населения в более крупные городские агломерации, города России в культурном плане становятся обезличенными, типовыми и не представляющими никакой культурной и туристической значимости. Также с точки зрения экологической и эпидемиологической безопасности, то в крупных городах риск химического, физического и биологического загрязнения в разы увеличивается, и опасность возникновения эпидемий также на порядок выше, чем в сельской местности. В крупных городах показатель роста преступности среди населения городов значительно выше, а также велик риск терроризма, экстремизма и вообще национальной безопасности страны. Массовая многоэтажная застройка уже привела к снижению эстетики городской среды, к образованию агрессивных и гомогенных сред, а также росту числа психических расстройств среди населения. [4]

Политика централизации финансов и власти в свое время спасла от краха наше государство. Мы пережили данный рубеж и теперь необходимо, используя централизацию власти, подумать о децентрализации всех ресурсов. Столица — город, перенасыщенный функциями. В нем вся власть, практически все ведущие компании, практически вся культурная жизнь, ведущие ВУЗы и возможности в виде социального лифта. Москва искусственно приобрела статус нефтяной и газовой столицы, железнодорожной, оборонно-промышленной, энергетической, торговой, туристической и культурной. В то же время Москва как гигантский пылесос высасывает из страны людей с амбициями, с желанием чего-то добиться. Но в реальности только единицам предоставляется такой шанс. Как итог — дальнейшая стагнация в регионах России и отсутствие перспектив развития у Москвы. Говоря об истоках сложившегося кризиса, можно и посоветовать на сверхконцентрацию в Москве финансовых и административных ресурсов государства. Так, по информации Счетной палаты РФ в 2010 году доля Москвы в налоговых и неналоговых доходах консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации составляет 18%, то есть примерно 1.6% на 1. млн. жителей. [5] В других странах большая часть ресурсов, которые обеспечивают жизнедеятельность граждан по

месту жительства, сосредоточена в самих населенных пунктах и органах местного самоуправления, а у нас наоборот все централизовали и укрупнили. На самом деле крупные мегаполисы - это уже никакая не агломерация. Это территория сплошной застройки. Агломерация - это нечто иное, как союз самостоятельных муниципальных образований. Очевидная причина экономического разрыва и отсталости России от Москвы, заключается вовсе не в эффективных чиновниках, а в несправедливой политике распределения финансовых потоков. При созданном искусственном дефиците финансовых средств многие регионы попадают в долговую яму как перед федеральным бюджетом, так и перед финансовыми учреждениями. Очевидным остается факт в исправлении сложившейся ситуации, безусловно необходимы конструктивные изменения в налоговой, бюджетной и инвестиционной политике, приводящие к децентрализации финансовых потоков. [6] Одним из механизмов осуществления увеличения доли поступлений в региональные бюджеты автором предлагается вернуть налоговую «прописку» юридических лиц по месту осуществления фактической деятельности. В Москве сосредоточились крупные корпорации, логистика и естественно моржа от всех сделок России. Москва должна стать лишь административной столицей, как например Вашингтон. Крупные заводы, торговые центры, концертные площадки и холдинги, а также их штаб-квартиры — в регионы. Туда, где у компаний основные производственные мощности. Вполне логично создавать на базе возвращенных в Россию компаний производственно-образовательные кластеры, учитывая производственную и транспортную логистику. [7]

Различные социальные образования от семьи до человечества в целом обладают громадным потенциалом саморазвития, а внешнее управление, не опирающееся на его факторы, чаще всего истощает и подавляет его жизненные силы. Вот почему нам надо найти такой способ сочетания управления и самоуправления, с помощью которого люди вышли бы на путь творческого саморазвития. Человеку от рождения присущи внутренняя мотивация и самоуважение, любопытство и любознательность, желание сотрудничать и получать радость от успеха, поделиться этой радостью. Оценивание, конкуренция, сделщина, цели в виде показателей чистого дохода или прибыли, грантовой или публикационной активности унижают человеческое достоинство, порождают картины уродства. Для России проблема развития территорий имеет значимую актуальность. Если учесть, что на душу населения у нас приходится более 6 га лесной поверхности, да каждый гектар дает в год не менее 3 м³ прироста древесины, то на семью одного поколения (25 лет, 5 человек) прирост составляет более 2000 м³. Какую усадьбу может иметь каждая семья? А какую имеет? Потенциал нашей страны огромен. [8] Если уровень использования одних только возобновляемых ресурсов повысить, хотя бы на треть, наши люди стали бы самыми богатыми и долгоживущими в мире.

Талантливые, но зачастую невостребованные люди не должны покидать родную землю. Все престижные конкурсы талантов также необходимо устраивать в провинции, ближе к населению. Социальный разрыв привел к тому, что умные, способные дети не могут поступить в престижные ВУЗы по экономической причине, даже пройдя конкурс ЕГЭ, жить в Москве во время учебы многим не по карману. Поэтому предлагается рассмотреть вопрос об открытии филиалов крупных и престижных ВУЗов на территориях малых городов, тем самым разгрузив Москву и сделать доступнее такое образование. Множество высококвалифицированных специалистов, носителей современной деловой этики, знаний, опыта станут мощнейшим реактором развития, толчком для интеллектуального и экономического подъема регионов. А дополнительные налоговые поступления в региональные и муниципальные бюджеты позволят поднять уровень жизни местного населения. Социальный лифт, который никак не может заработать, станет работать для человека в автоматическом режиме, не меняя места жительства. Необходимость взаимодействия между компаниями даст резкий толчок развитию межрегионального авиасообщения, коммуникациям, межрегиональной миграции. При таком подходе к децентрализации ресурсов Столица наконец-то разгрузится, а Россия же обретет многочисленные новые «точки роста». С экономической точки зрения затраты на переезд окупятся госкомпаниям довольно быстро, учитывая разницу в затратах на содержание бизнеса в Москве и регионах. Конечно недовольства «белых воротничков» вполне объяснимы, ведь уровень доходов в мегаполисах значительно выше, чем в провинции. Говорить о связанных с географическим удалением коммуникационных трудностях во времена Интернета, Скайпа, оптоволокну просто несерьезно. Крупные компании не испытывают никаких проблем, развивая свой бизнес по всей стране и за рубежом. Для семей многих москвичей также решаются вопросы собственного жилья, экологии, отсутствия пробок, чистые продукты. А те, кто предпочтет привычную столичную жизнь работе в компании, только освободят места в упомянутом выше социальном лифте. [9]

Идеальной картины развития жизни на земле не существует, ведь чтобы выиграть стратегически, надо в чем-то проиграть. В данном контексте предлагается развитие страны естественным путем, что по сути является стратегическим выигрышем. Правительством были приняты ряд стратегий, концепций, федеральных законов и подзаконных актов по устойчивому развитию сельских территорий, программ по увеличению рождаемости, такие как «Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020» [10], Федеральный Закон «О развитии сельского хозяйства» от 29 декабря 2006 г. № 264-ФЗ, «Концепция устойчивого развития сельских территорий РФ на период до 2020» [11] и даже на наш взгляд безвыходные меры в виде выделения бесплатного «дальневосточного гектара» желающим [12]. Но, к сожалению нужного эффекта не достигнуто. Процесс стагнации России при перенасыщенных мегаполисах не

прекращен. Таким образом, на современном этапе успешное развитие малых городов и сельских территорий, уровень и качество жизни сельского населения все в большей степени зависят не только от эффективности работы непосредственно предприятий и организаций в сфере материального производства, степени развития социальной и производственной инфраструктуры, а в пополнении финансовых артерий регионов естественным путем и создании условий устойчивого развития территорий. Используя системный подход к организации территорий, ее генерального планирования, управления, а также научного и разумного подхода к любому делу, политической воли руководства страны эффект развития экономического, культурного, демографического потенциала регионов станет очевидным фактом. Предложенная концепция лишь подтверждает, что иного механизма в пространственном развитии территорий России, а также в обеспечении граждан национальной, продовольственной безопасности, повышении уровня демографии - просто нет, а предложенные Правительством меры либо не работают, либо слишком радикальны, а при таком подходе они просто не жизнеспособны.

Список литературы

1. Глазьев С.Ю. О стратегии и концепции социально-экономического развития России до 2020 г. // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2008. № 3. С. 2–10.
2. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 03.12.2015 // Парламентская газета, N 44, 04-10.12.2015, Российская газета, N 275, 04.12.2015
3. Скупов Б.А. Без образования городских агломераций пространственное развитие РФ бессмысленно // ИД Строительный эксперт. М., 2017
4. Хуснутдинова С.Р. Устойчивое развитие современных городов // Вестник Казанского технологического университета. 2010. № 2. С. 421–429.
5. Информация о результатах проведения мониторинга исполнения местных бюджетов и межбюджетных отношений в субъектах Российской Федерации на региональном и муниципальном уровнях за 2015 год // Министерство финансов Российской Федерации. М., 2016. С. 17
6. Хрусталев Е.Ю., Соколов Н.А. Интеллектуальное, технологическое и научно-техническое развитие как основа экономического роста // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2014. № 11. С. 10–22.
7. Федорченко А.В., Левченко А.В. Инновационные комплексы в мировом хозяйстве (опыт развитых стран) // Наука, экономика, промышленность – XXI век. 2006. № 3–4. С. 39–45.
8. Кулик Г.В. 15 лет с Президентом Путиным В.В. // Монография Сельское хозяйство обеспечит продовольственную независимость. М., 2016
9. Голушко А.И., депутат ГД ФС РФ VII созыва // <https://agolushko.ru/publications/podumat-o-decentralizacii>, М., 2015
10. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р // Собрание законодательства РФ, 24.11.2008, N 47, ст. 5489.
11. Распоряжение Правительства РФ от 30.11.2010 N 2136-р // Собрание законодательства РФ, 13.12.2010, N 50, ст. 6748
12. Выжutowич В. Бесплатный гектар. Дорого // Российская газета. 2015.

Bondareva Olga Mikhailovna, post-graduate student

(e-mail: bondolga2007@rambler.ru)

Bryansk state technical University (BSTU), Bryansk, Russia

ASPECTS OF SPATIAL DEVELOPMENT OF THE COUNTRY

Abstract: The article analyzes the trends in the development of Russia in recent decades, as well as in the aspect of internal integration processes. The analysis of the problems of development of modern society and the ways to overcome the stagnation of rural areas by decentralizing resources from large urban agglomerations in the regions of the country.

Keywords: agglomeration, integration processes, points of growth, social Elevator, concept.

ОСОБЕННОСТИ ВИНДИКАЦИИ В СОВЕТСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Ефремов Александр Алексеевич, магистрант

(e-mail: abesala_m@mail.ru)

Абесалашвили Маринэ Зауровна, к.ю.н., доцент

Адыгейский государственный университет, г.Майкоп, Россия

(e-mail: abesala_m@mail.ru)

В данной статье раскрываются особенности развития виндикации в советский период времени. Рассмотрены ограничения виндикации в гражданском праве, которые имеют особенности, обусловленные существовавшим строем в Советском Союзе. Проанализированы ограничения виндикации.

Ключевые слова: виндикация, истребование имущества из чужого незаконного владения, советское общество, незаконное владение, добросовестный приобретатель.

В советском гражданском праве ограничения виндикации сохранились с особенностями, обусловленными существовавшим в стране политическим строем. При истребовании имущества, относящегося к государственной собственности, исковая давность не применялась. Исчезли ограничения виндикации в зависимости от вида имущества (движимое - недвижимое), поскольку такое деление вещей в гражданском обороте было упразднено. Вместе с тем расширился круг лиц, которым с помощью виндикационного иска была предоставлена возможность истребования имущества из чужого незаконного владения (так называемых обладателей активной легитимации), что служило своеобразным восполнением исчезнувшего из гражданского законодательства института владельческой защиты. Наиболее полно эти и другие особенности были воплощены в ГК РСФСР 1964 г.

В юридической литературе советского периода обсуждение вопроса об ограничениях виндикации во многом сводилось к выяснению различия условий отказа и удовлетворения виндикационного иска. Значительное место в этих исследованиях уделялось фигуре добросовестного приобретателя, так как в его интересах законодательством допускалось ограничение виндикации, а ст. 183 ГК РСФСР 1922 г. «прямо указывала на возникновение

права собственности у покупателя, если собственнику будет отказано в удовлетворении виндикационного иска по мотиву добросовестности покупателя. При этом высказывались отдельные мнения об отсутствии в советском обществе объективных оснований для деления участников гражданского оборота на добросовестных и недобросовестных приобретателей»²⁸. Однако в дальнейшем эта позиция не нашла поддержки, а господствующей стала точка зрения, согласно которой упомянутые субъекты остались участниками гражданского оборота с утверждением в советском праве «презюмции добросовестности приобретателя, то есть приобретатель должен считаться добросовестным, поскольку не доказана его недобросовестность»²⁹.

«При исследовании ограничения виндикации в зависимости от условий выбытия вещи рассматривался вопрос об отнесении к ситуациям утраты имущества собственником помимо его воли случаев грабежа, разбоя и не включения в этот перечень присвоения, растраты имущества и мошенничества»³⁰.

В связи с обсуждением ограничения виндикации возник вопрос о конкуренции договорного и виндикационного исков. Здесь превалирующим было мнение о недопустимости такой конкуренции, так как «наличие между сторонами обязательственных правоотношений исключает возможность предъявления виндикационного иска о защите этих правоотношений»³¹.

В случаях, когда добросовестный приобретатель получал имущество от несобственника, акцент делался на способе выбытия имущества: «...если имущество вышло из обладания собственника по его воле, например, было им передано другому лицу для хранения, а хранитель неправомерно продал или передал его добросовестному приобретателю, то от добросовестного приобретателя собственник это имущество истребовать не может»³².

В этой дискуссии затрагивался вопрос о том, какое владение считать незаконным: «...незаконным владельцем будет лицо, самовольно завладевшее вещью, похитившее или присвоившее находку, а также приобретшее вещь не у собственника, то есть незаконным владением будет и такое владение, которое хотя и приобретено дозволенным в законе способом, но в основе которого нет действительного права»³³.

В ходе полемики по данному вопросу неоднократно высказывались «предложения о введении института владельческой защиты в гражданском

²⁸ Годес А.Б. Защита права личной собственности в СССР // Советская юстиция. 1938. № 10. С. 4 - 6.

²⁹ Черепяхин Б.Б. Виндикационные иски в советском праве // Ученые записки Свердловского юридического института. 1945, Т. 1. С. 42.

³⁰ Амфитеатров Г.Н. Вопросы виндикации в советском праве // Советское государство и право. 1941. № 2. С. 48 - 49.

³¹ Толстой Ю.К. Содержание и гражданско-правовая защита собственности в СССР. Л., 1955. С. 113.

³² Беспалова А.И., Ваксберг М.А. Правовая охрана личной собственности в СССР. М., 1961. С. 32.

³³ Маслов В.Ф. Осуществление и защита права личной собственности в СССР. М., 1961. С. 191.

праве»³⁴, которые так и остались незамеченными законодателем до настоящего времени.

Не остался без внимания советских цивилистов и вопрос о соотношении интересов собственника и добросовестного приобретателя. Большинство авторов занимали сторону добросовестного приобретателя с различными вариантами аргументации своей позиции. Например, Р.О. Халфина данный вопрос понимала следующим образом: «...охрана интересов добросовестного приобретателя, необходимая для устойчивости оборота, в настоящее время не имеет того значения, которое она имела в период строительства социализма. В настоящее время и первоначальный собственник, и добросовестный приобретатель являются трудящимися; они оба имеют равные основания для охраны их прав и законных интересов. Поэтому в тех случаях, когда имущество вышло из владения собственника по его воле, он несет все невыгодные последствия своих действий; право защищает добросовестного приобретателя. Если же имущество вышло из владения собственника помимо его воли, право охраняет в первую очередь его интересы»³⁵. В этих доводах просматривается уход от использования имущественного оборота в качестве критерия разграничения интересов собственника и добросовестного приобретателя.

В действующем ГК РФ сохранилась тенденция на ограничение виндикации по обозначенным выше критериям. При этом остались и те проблемные вопросы, которые возникали в процессе законодательного закрепления ограничений виндикации. Например, остался неразрешенным вопрос о том, кто является собственником имущества в случае отказа в удовлетворении виндикационного иска: прежний собственник имущества или его приобретатель. Поскольку в ГК РФ отсутствует норма, прямо указывающая на это, а среди оснований возникновения права собственности (ст. 218 ГК РФ) отсутствует такое, как приобретение имущества от несобственника, не потерял остроты вопрос о конкуренции исков, причем не только между договорным и виндикационным, но также между последним и иском о применении последствий недействительности сделки.

В связи с восстановлением в гражданском праве деления вещей на движимые и недвижимые вновь обретает актуальность вопрос о различиях в регулировании оборота этих вещей, который неизменно затрагивает проблемы виндикации. Кстати, на этой почве А.А. Рубановым высказано сожаление о том, что «Россия оказалась едва ли не единственной страной, где собственник лишен права виндизировать свою недвижимость, если владельцем является добросовестный приобретатель»³⁶.

³⁴ Черепяхин Б.Б. Приобретение права собственности по давности владения // Советское государство и право. 1940. № 4. С. 54.

³⁵ Халфина Р.О. Право личной собственности граждан СССР. М., 1955. С. 172.

³⁶ Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой / Под ред. проф. Т.Е. Абовой и А.Ю. Кабалкина. М., 2004. С. 649.

С введением института приобретательной давности возникает вопрос о соотношении ее сроков с исковой давностью. С нашей точки зрения, остается спорным вопрос о расширении числа обладателей активной легитимации по виндикационному иску.

Названные и другие вопросы, связанные с виндикацией, будут освещены в ходе исследования виндикационного иска в настоящей работе. Нами будут учтены изменения, внесенные в ст. 223 ГК РФ с 1 января 2005 г., так как эти законодательные нововведения имеют непосредственное отношение к рассматриваемым в книге проблемам.

Необходимо подчеркнуть, что развитие виндикационного иска через его ограничения представляется составной частью объективного процесса эволюции гражданского общества, так как развитие последнего немислимо без неуклонно возрастающей роли имущественного оборота. В свою очередь регулирование имущественного оборота осуществляется гражданским законодательством, нормы которого (в том числе о виндикации) также претерпевали изменения.

Рассмотренные ограничения виндикации обусловлены противостоянием индивидуальных интересов личности (собственника) и общественных интересов общего порядка и пользы, которое присуще человечеству на всем протяжении его существования. Преломление этого противостояния на гражданский имущественный оборот с неизбежностью привело к альтернативе: либо неограниченная виндикация (т.е. безусловная защита интересов собственника), либо ограничение виндикации по различным критериям (т.е. путь от абсолютной защиты собственника к уравниванию интересов последнего с интересами имущественного оборота гражданского общества).

Возобладала вторая тенденция, что повлекло переход от абсолютной виндикации в римском праве к разного рода ограничениям виндикационного иска в современных правовых системах. Сохранение в неизменном виде абсолютной виндикации не только не пошло бы на пользу праву собственности, но и поставило бы под вопрос общественный прогресс как таковой, поскольку имущественный оборот есть гражданские правоотношения собственников. В связи с этим не совсем корректно будет отождествлять ограничение виндикации с ограничением права собственности, поскольку собственник, имея имущественный интерес, участвует в гражданском обороте. А это в свою очередь требует уважения интересов других участников. К тому же по мере вовлечения имущества в оборот возрастает степень риска утраты собственником своего имущества. Не исключены ситуации, когда лицо, утратив собственное имущество, может оказаться в положении добросовестного приобретателя другого имущества от несобственника.

Общественные интересы, на пользу которых были направлены ограничения виндикации, проявлялись в защите имущественных интересов добросовестных приобретателей, от которых собственник не мог истребовать

имущество, выбывшее из его владения. Однако, на наш взгляд, преждевременно будет утверждать, что посредством ограничения виндикации достигнуто равновесие имущественных интересов собственника и добросовестного приобретателя.

Во-первых, такое равновесие является только кажущимся, поскольку в случае отказа собственнику виндцировать имущество от добросовестного приобретателя имущественные интересы последнего будут предпочтительнее, так как он сохранил за собой вещь, тогда как прежний собственник ее лишился.

Во-вторых, состояние равновесия грозит нормальному существованию любой системы (в данном случае системы вещных прав, способам их реализации и защиты). Одновременно присутствие такой опасности служит стимулом к развитию системы. Таким образом, возникает необходимость разрабатывать новые варианты соотношения имущественных интересов индивида (собственника) и общества.

Существующие внутри любой системы противоречия служат толчком для ее развития, ибо это и есть развитие. Какие-либо несовершенства внутри системы обуславливают ее дальнейшее развитие посредством усовершенствования ее отдельных элементов.

Список литературы

1. Амфитеатров Г.Н. Вопросы виндикации в советском праве // Советское государство и право. – 1941. – № 2. – С. 48 - 49.
2. Беспалова А.И., Ваксберг М.А. Правовая охрана личной собственности в СССР. – М., 1961. – 75 с.
3. Годес А.Б. Защита права личной собственности в СССР // Советская юстиция. – 1938. – № 10. – С. 4 - 6.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части первой / Под ред. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина; Ин-т государства и права РАН. – М.: Юрайт-Издат, 2004. – 1069 с.
5. Маслов В.Ф. Осуществление и защита права личной собственности в СССР. – М., 1961. – 238 с.
6. Толстой Ю.К. Содержание и гражданско-правовая защита собственности в СССР. – Л., 1955. – 219 с.
7. Халфина Р.О. Право личной собственности граждан СССР. М., 1955. 183.
8. Черепяхин Б.Б. Виндикационные иски в советском праве // Ученые записки Свердловского юридического института. – 1945, Т. 1. – С. 34-69.
9. Черепяхин Б.Б. Приобретение права собственности по давности владения // Советское государство и право. – 1940. – № 4. – С. 54-57.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ «БИЗНЕС – ВЛАСТЬ – ОБЩЕСТВО» В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Казменков Юрий Вячеславович, студент

ОБПОУ «Курский техникум связи»

Спицына Анна Олеговна, к.ф.н., доцент

Беспарточный Борис Дмитриевич, д-р соц. наук, проф.

Заслуженный работник культуры РФ

(e-mail: spicyna1984@mail.ru)

Взаимоотношения власти, бизнеса и общества в России - один из наиболее сложных и дискуссионных вопросов современного российского общества. Непрерывная замена ценностей, механизмов и методов, используемых субъектами при выстраивании взаимодействия друг с другом не дают возможности, чтобы принять существование одной, раз и навсегда установленной модели взаимоотношений «власть-бизнес-общество».

Ключевые слова: бизнес, власть, общество, институты управления, партнерские отношения, российская экономика, общественно-политические события

Взаимодействие государства, бизнеса и гражданского общества в нынешней Российской Федерации считается крайне важным и требует анализа ситуации. В этих целях в первом квартале 2016 г. Лабораторией вопросов повышения производительности государственного и муниципального управления Южно-Российского института управления РАНХиГС при Президенте РФ был проведен консультационный опрос в 13-ти субъектах РФ согласно квотной выборке. Ответы и оценки давались различными категориями специалистов: учеными, государственными и муниципальными служащими, предпринимателями. В целом в регионах было опрошено больше 3000 специалистов, в Курской области – более 600. Данное исследование можно охарактеризовать как панельное, поскольку в Курской области в январе–марте 2012 г. ранее проводился опрос специалистов по подобной теме [5, с. 89].

Оценивая итоги исследований, необходимо принимать во внимание, что общественно-политический и общественно-финансовый контексты осматриваемых этапов значительно отличаются.

В первую очередь, были изучены проблемы сравнительно надлежащего во взаимодействии государства, бизнеса и гражданского общества, что позволило выделить замену ценностей на значительную консолидированность и слаженность во взаимоотношениях, нежели акцентирование популярной автономии и отличительных черт субъектов взаимодействия по Курской области и регионам в целом.

Исследование выявило, что в сознании специалистов существует соответственное понимание о надлежащих параметрах гражданского общества. Реалистически расценивается уровень его формирования в нынешней Рос-

сийской Федерации. Закрепляются «ножницы» между должным состоянием и его настоящим положением в правовом и общественном отношении. Крайне огромен запрос на движение к обеспечению качественных проявлений законного государства и общества. Представители бизнеса наиболее критически реагируют на несоблюдение определенных «правил игры». Универсальными аспектами развития результативных методов взаимодействия власти, бизнеса и гражданского общества выступают характеристики роста экономики и благополучия людей [3].

Проблему предполагает несоответствие в оценке приоритетных форм взаимодействия власти, бизнеса и гражданского общества. С точки зрения представителей бизнеса, его невозможно рассматривать партнерским, тогда как госслужащие считают, что партнерство уже существует. Специалисты имеют схожесть во мнении сравнительно результативных форм взаимодействия, но динамика перемещения в данном направлении не слишком велика [4, с. 24].

Значительное влияние консолидирующего характера оказали общественно-политические события минувших двух лет. Единый градиент оценок состояния взаимодействия власти, бизнеса и общества сдвинут в сторону гражданско-патриотических и объединительных настроений. Совместно с этим обнаружены настоящие проблемы, разрешение которых гарантирует развитие к наиболее результативным формам взаимодействия.

Прямая обязанность страны – защита собственных граждан от внешних и внутренних опасностей. При отсутствии обратных связей между обществом и властью, правительство замыкается само на себе и делается самодостаточным чудовищем, существующим только для личных интересов.

Рассмотрим важные проблемы взаимодействия «бизнес – власть – общество» в нынешней Российской Федерации.

1. «В виду преждевременного выхода на пенсию в РФ по сравнению с европейскими государствами и в целом направленности к старению жителей, люди пенсионного возраста составляют самую многочисленную часть людей нашего государства. Согласно различным анализам, данная категория насчитывает более 50% жителей. Стоит надеяться, что ситуация изменится ввиду пенсионной реформы 2019 года.

В связи с значительной смертностью представителей сильного пола вследствие боевых операций минувших лет, преступных «разборок», алкогольной и наркотической зависимости – часть девушек в старшей возрастной группе существенно выше мужской.

Основные характеристики данной группы жителей – незначительный уровень жизни в виду нищенских пенсий, общественная пассивность, доверие к СМИ. Покровительство со края власти направляет данную аудиторию к иждивенческим расположением и заикленности на личных вопросах, сопряженных, как правило, с выживанием. Данная группа людей выступает, скорее, в роли объекта, нежели субъекта.

2. Малое и среднее предпринимательство (МСП) – крайне малочисленная прослойка в Российской Федерации, что вновь сократилась уже после кризиса в 2014 г. Невзирая на декларируемую помощь власти и формирование Фонда по кредитованию МСП, существенных усовершенствований в данном секторе не прослеживается. Выживают те, кому получается «присоединиться к распилу» бюджетных средств.

3. Политические деятели, госслужащие, представители крупного бизнеса представляют собою в Российской Федерации «единую массу» олигархического капитала, основанного на крепких взаимосвязях с действующими политиками. Они, как в феодальные времена, уже давно породнились между собою, формируя разнообразные могущественные кланы, время от времени создающие конкуренцию между собою. Назначение на высокий пост совершается не по степени компетентности, а по уровню «приближенности». Проникнуть «с улицы» в данные кланы нельзя, по этой причине общественные лифты в Российской Федерации – это подобное же теоретическое представление, как жизнь на Марсе.

4. В Российской Федерации подрастает новое поколение, представители которого станут финансово удачными в отсутствии чьей-либо протекции. Их определяет самостоятельность общественно-политических представлений, недостаток престижей, беспрепятственное передвижение по обществу, прагматизм... Они не верят пропаганде, так как сами могут быть СМИ, имея сотни тысяч подписчиков в социальных сетях. Они смогли бы обустроить Российскую Федерацию на современный лад, да вот проблема – у стареющего населения нет запроса на изменения, а у представителей власти, пока не выкачаны российские недра земли, обеспечивающие заполнение казны, отсутствует необходимости что-либо изменять.

5. Деятельность общественных организаций при муниципальном капитализме в принципе допустимо. Но в случае получения дотаций от государства, они должны передавать общественно-политическую линию управления. По сути, вся деятельность аналогичных институтов гражданского общества объединяется к обеспечению лояльности бизнеса к власти [1, с. 78].

Возможен ли в нынешних условиях диалог между резидентами власти и бизнес-сообществом? Одним из нескольких примеров такого партнерства считается работа Международного клуба ИНТЕГРАЦИЯ. В течение 14 лет Клуб создаст диалог между бизнесом и резидентами власти, затрагивающего широкого диапазона вопросов. Поиск компромисса и принятие решений в интересах всего общества – это тот вклад, что вносит Клуб в развитие демократической Российской Федерации.

Оптимизация отношений между властью и бизнесом в нынешней Российской Федерации вероятна только в случае формирования такого рода стратегии взаимодействия, которая бы в более подходящей степени принимала во внимание, как финансовые интересы и потребности общественно-финансовой модернизации государства, так и социокультурную часть.

Специфика исторического формирования государства и характерные черты концепции ценностей россиян актуализуют модель «сильного государства», стабилизирующего взаимоотношения в финансовой сфере и осуществляющего контроль основных сфер экономики, имеющие стратегическое значение для государства. Вместе с этим стране необходимо проявлять наиболее значительную помощь как крупным фирмам в международном масштабе, так и малому и среднему предпринимательству в масштабах государства [2, с. 90].

Успех улучшения концепции взаимоотношений и партнерства между бизнесом и властными структурами находится в зависимости и от формирования определенных элементов и институтов взаимодействия предпринимателей, и государства, в частности, от институционализации лоббизма и консолидации бизнесменов в организации, способные к инициативному позиционированию на федеральном и областном уровнях, к действительной охране прав и интересов бизнесменов. Только лишь формирование партнерских взаимоотношений власти и бизнеса может стать сегодня залогом последующей модернизации российской экономики и увеличения общего уровня демократии в государстве.

Список литературы

1. Власть, бизнес, гражданское общество: модели взаимодействия (отечественный и зарубежный опыт) [Текст] / Информационно-аналитические материалы круглого стола с международным участием. - Ростов н/Д - 2016. – С. 20-23.
2. Захаров, А.Н. Роль механизмов государственно-частного партнерства в решении экономических и социальных проблем России [Электронный ресурс] / А.Н. Захаров. – М., 2017. – Электрон. данные. – URL: www.mirec.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=177, свободный
3. Левин, И. Федеральное законодательство о ГЧП: вызовы и роль национальной специфики [Электронный ресурс] / И. Левин // Экспертная юридическая система Lexpro. - 25.01.2015. – Электрон. данные. - URL: <http://lexpro.ru/analytics/view/851/>, свободный.
4. Мовчан, А. Что будет с Россией в случае жестких санкций Запада: 4 сценария [Электронный ресурс] / А. Мовчан. – М., 2017. – 101 с. – Электрон. данные. - URL: https://slon.ru/economics/chto_budet_v_sluchae_zhestkikh_sankdv_4_stsenariya_-1094982.xhtml, свободный.
5. Резниченко, Н.В. Модели государственно-частного партнерства [Текст] / Н.В. Резниченко // Вестник С.-Петерб. ун-та. сер. Менеджмент. - 2010. - № 4. - С. 58-83.

ПЕРСПЕКТИВЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ КРИМИНАЛИСТИКИ В РОССИИ

Касаткина Екатерина Михайловна, старший преподаватель
(e-mail: ekasatkina2015@yandex.ru)

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина г.Елец, Россия

Настоящая статья посвящена проблемам становления и особенностям развития криминалистики в Российской Федерации. Автором рассматриваются основные аспекты и перспективы роста и улучшения криминалистических методов расследования.

Ключевые слова: законодательство России, правовые гарантии, преступность, ответственность, криминалистика, методы расследования.

В современном мире, а точнее в XXI веке, преступность не стоит на месте, становясь все более мобильнее и агрессивнее. Преступники, включая разного рода преступные организации, без каких-либо затруднений изучают и овладевают новыми достижениями научно-технического прогресса, активно применяя на практике современные средства связи, транспорта, возможности сети Интернет, компьютерных технологий и другие различные результаты научно-технической деятельности. Не стесняясь, они работают в сфере криминального бизнеса, связанного с оборотом наркотиков, оружия, с сокрытием доходов от залогов, с «отмыванием грязных денег» и коррупцией.

Перспективы роста и улучшения криминалистических методов расследования связаны, прежде всего, с новым Уголовным Кодексом РФ, который криминализировал целый ряд составов преступлений, появившихся из-за социально-экономических преобразований в стране, негативными сторонами научно-технического прогресса, таких как экономические, экологические, компьютерные посягательства [1]. По этой причине криминалистам необходимо было осваивать возможности компьютерной техники и современных информационных технологий, в том числе создание автоматизированных информационно-поисковых систем (АИПС) технико-криминалистического назначения.

Криминалистика - динамично развивающаяся юридическая наука. Основной ее задачей является удовлетворение насущных потребностей правоохранительных органов в эффективных средствах и методах деятельности при решении задач уголовного судопроизводства [2, с. 15]. Поэтому сам факт разработки АИПС дает повод задуматься о повышении качества, насыщенности и объема информации, которая в них находится, особенно о следах преступлений. Из этого следует то, что в разработку принимаются новые и совершенствуются, а также модернизируются первоначальные средства и способы собирания и исследования таких следов. Так, к примеру, сформированная АИПС-дактилоскопия определила совершенствование таких средств дактилоскопирования, как бумага, краситель, а позже разра-

ботку специального прибора, который позволяет сканировать узор папиллярных линий, передать его на расстояние, поместить в соответствующий банк данных и т.п.

Успехи криминалистики в сфере дактилоскопии, ДНК-исследований, индивидуализации человека с использованием его биопризнаков, все шире применяется в проверке за миграцией населения, в том числе международном розыске преступников. Однако, в нашей стране допускается также и добровольная дактилоскопическая регистрация граждан.

В ближайшее время отдельное внимание будет обращено к вопросам «полевой криминалистики», в частности на разработку методов и средств экспресс-анализа, предварительного исследования следов преступлений на месте происшествия и использования получаемых при этом результатов в раскрытии преступлений по горячим следам. Следует полагать, что дальнейшие разработки этой проблемы приведут к положительному результату вопроса об организационной дифференциации задач и функций экспертов и специалистов-криминалистов.

По всей видимости, судебная экспертиза будет складываться, и продолжать расширяться как индивидуальная, но, несмотря на это, непосредственно связанная с криминалистикой отрасль научного знания. Продлится повышение качества методик проведения отдельных видов криминалистических экспертиз, и разработка мер по их стандартизации. По части технического исследования документов продолжится поиск все более лучших методик, средств установления давности и последовательности выполнения их реквизитов, разработки средств защиты документов от подделки.

Пожалуй, ясна повышающаяся роль криминалистики в последующем улучшении уголовно-процессуального законодательства, а именно по вопросам доказательств и доказывания, в том числе соотношения прав и обязанностей сторон в уголовном процессе. В связи с этим наиболее насыщенной будет процедура усвоения криминалистической деятельностью современных результатов других наук, к примеру, психологии и логики, в том числе средств компьютерной техники и, в общем, информационных технологий. На данной основе обязательно будет модернизироваться система тактических способов и подходов к расследованию, вдобавок вся организация этого процесса.

Общая задача криминалистики как науки прикладной обусловлена ее социальным назначением - своими научными разработками на основе всестороннего использования достижений современной науки и техники сделать деятельность органов дознания, предварительного следствия, суда, криминалистической экспертизы наиболее оптимальной, научно продуманной и оснащенной современными специальными средствами, приемами и методами борьбы с преступностью [2, с. 24]. Вследствие чего перспективы развития криминалистической методики проявляются прежде всего на пути освоения информационных технологий, в частности компьютерной техники, позволяющих продолжить разработки по совершенство-

ванию информационного обеспечения процесса расследования преступлений и его алгоритмизации, что в итоге позволит облегчить труд следователя.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 03.10.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 21.10.2018) / Собрание законодательства РФ. - 1996. - № 25.

2. Криминалистика: Учебник / Отв. ред. Н.П. Яблоков. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Юристъ, 2005. — 781 с.

ПОРЯДОК ИЗБРАНИЯ ГЛАВЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В ГОРОДЕ ИРКУТСКЕ

Князев Глеб Александрович, студент

(glebknyzev96@gmail.com)

Лабыгина Юлия Андреевна, студент

(yulabygina@rambler.ru)

Колосов Александр Викторович, к.ю.н., доцент

(lex.x@mail.ru)

Иркутский государственный университет, г.Иркутск, Россия

В данной статье описывается порядок избрания главы муниципального образования в Иркутске. Авторы акцентируют внимание на том, что косвенный способ избрания появился в Иркутске не так давно и проводят опрос в социальных сетях. В итоге, авторы приходят к выводу об уровне эффективности косвенного порядка избрания мэра.

Ключевые слова: выборы, мэр, глава муниципального образования, избрание.

В ч. 2 ст. 35 Устава города Иркутска говорится: «Мэр города избирается городской Думой из своего состава сроком на пять лет и возглавляет городскую администрацию. Полномочия депутата городской Думы, избранного мэром города, прекращаются»[1]. Также, в ч. 1.1. ст. 3 Закона Иркутской области «Об отдельных вопросах формирования органов местного самоуправления муниципальных образований Иркутской области» говорится: «Глава муниципального образования Иркутской области, наделенного статусом городского округа, на территории которого находится административный центр Иркутской области, избирается представительным органом этого муниципального образования из своего состава сроком на пять лет и возглавляет местную администрацию»[2]. Согласно п. 3 ст. 30 Устава: «Организацию деятельности городской Думы осуществляет ее Председатель, избираемый из числа депутатов тайным голосованием. Председатель городской Думы обеспечивает созыв и ведение заседаний Думы; соблюдение порядка и процедурных правил рассмотрения и принятия решений городской Думы; реализацию Думой прав юридического ли-

ца; осуществляет внутриорганизационные полномочия и иные полномочия, предоставленные ему федеральными и областными законами, настоящим Уставом, Регламентом Думы города Иркутска»[1].

Ранее в Иркутске были прямые выборы мэра, но после принятия косвенных возникло немало возмущения со стороны общественности.

Нами был проведен опрос в социальных сетях «Instagram» и «ВКонтакте» на тему «Порядок избрания главы муниципального образования города Иркутска». Было задано шесть вопросов. Первые три вопроса касались возраста, пола и места проживания опрошенных. Итого, в опросе приняли участие 165 человек (161 в «Instagram», 4 в «ВКонтакте»), из которых 159 человек (96%) в возрасте от 18 до 30 лет, 6 человек старше 30 лет (4%), 25 мужчин (15%) и 140 женщин (85%), 140 человек проживают в Иркутске (85%), а 25 в других муниципальных образованиях (15%). 75 опрошенных (45%) считают, что выборы мэра в Иркутске проходят прямым способом, что является ошибочным ответом, а 90 – что косвенным (55%). 137 человек считают, что прямые выборы мэра наиболее благоприятный вариант (83%), а 28 человек – сторонники косвенного способа (17%). 71 опрошенный голосует на муниципальных выборах (43%), а 94 – нет (57%). На основании проведенного опроса можно сделать выводы о том, что практически половина не знает, каким способом проходят выборы главы муниципального образования в Иркутске, большинство не голосует на муниципальных выборах, но при этом большинство является сторонниками прямых выборов мэра. Данные показатели являются противоречивыми, так как если большинство опрошенных не голосует на муниципальных выборах, то у них отсутствует необходимость в прямых выборах мэра. Низкую явку на муниципальных выборах также подтверждает тот факт, что большинство опрошенных не имеют представления о порядке избрания главы города Иркутска, хотя косвенные выборы в Иркутске действуют с 2015 года.

Также, хотелось бы сопоставить количество избирателей, проголосовавших в 2014 году за избранных в Думу города Иркутска депутатов и количество людей, проголосовавших за последнего мэра, избранного прямым способом в городе Иркутске.

Согласно официальным данным, за 35 избранных депутатов в Думу города Иркутска проголосовали 41 336 человек. В 2015 году на открытом голосовании по выборам мэра кандидатуру Дмитрия Бердникова поддержали все 33 присутствующих депутата. Двое депутатов — Виталий Матвийчук и Алексей Савельев — на заседании отсутствовали. Виталий Матвийчук и Алексей Савельев на выборах в депутаты Думы города Иркутска набрали 1487 и 2069 голосов соответственно, итого вместе 3556 голосов. Таким образом, можно сделать вывод, что депутаты города Иркутска отобразили своим голосованием волю 37 780 избирателей.

На последних прямых выборах мэра в 2010 году за победившего кандидата проголосовали 92 210 человек (62,32 %) из 138 424 голосовавших[3].

Сравнивая количество избирателей, проголосовавших в 2010 году за мэра и количество избирателей, волю которых отображали депутаты городской Думы на косвенных выборах в 2015 году, можно сделать вывод о том, что количество избирателей, голосовавших на прямых выборах превышает в два с половиной раза количество избирателей, волю которых отображали депутаты в своем голосовании. Таким образом, количество избирателей, чью волю отображали депутаты, составляет 41 % от количества избирателей, проголосовавших на прямых выборах.

Подводя итоги опроса среди жителей Иркутска, можно сказать о том, что иркутяне недовольны нововведением косвенного способа избрания мэра, однако это недовольство не находит подкрепления в явке на муниципальных выборах. На наш взгляд, в городе Иркутске не все жители привыкли к новому способу и не смогли узнать о нем. Только с течением времени, возможно лет через пять, можно будет с уверенностью сказать, оправдал себя косвенный метод или нет.

Список литературы

1. Устав города Иркутска. Справка [Электронный ресурс].- Режим доступа: / URL: <http://docs.cntd.ru/document/440522127> - (Дата обращения: 20.01.2019 г.).
2. Об отдельных вопросах формирования органов местного самоуправления муниципальных образований Иркутской области: закон Иркутской области от 30 мая 2014 года № 54-ОЗ // Справка [Электронный ресурс].- Режим доступа: / URL: <http://docs.cntd.ru/document/412307395> - (Дата обращения: 20.01.2019 г.).
3. [Электронный ресурс].- Режим доступа: / URL: http://www.irkutsk.izbirkom.ru/arkhiv-vyborov-i-referendumov/vybory-2010/munitsipalnye-vybory/14-marta/index.php?sphrase_id=225 - (Дата обращения: 20.01.2019 г.).

Knyazev Gleb Alexandrovich, student
(glebknyazev96@gmail.com)

Labygina Julia Andreevna, student
(yulabygina@rambler.ru)

Kolosov Alexander Viktorovich, Candidate of Law, Associate Professor
(lex.x@mail.ru)

Irkutsk State University, Irkutsk, Russia

This article describes the procedure for electing the head of the municipality in Irkutsk. The authors emphasize that the indirect method of election appeared in Irkutsk not so long ago and conduct a survey in social networks. As a result, the authors come to the conclusion about the level of effectiveness of the indirect procedure for electing a mayor.

Keywords: elections, mayor, head of the municipality, election.

ИСТОРИЯ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ОТНОШЕНИЙ ПО ОКАЗАНИЮ УСЛУГ

Корзенков Роман Геннадьевич, магистрант
(e-mail: abesala_m@mail.ru)

Адыгейский государственный университет, г. Майкоп, Россия

В данной статье рассматривается история развития отношений по оказанию услуг. Договор возмездного оказания услуг относится к древнейшим институтам частного права, уже в классическом римском праве обнаруживаются детально разработанные договорные конструкции, опосредующие процесс оказания услуг. Вместе с тем необходимо отметить, что в римском праве отсутствовало развернутое определение их понятия.

Ключевые слова: возмездное оказание услуг, договор найма услуг, наниматель, личный найм, гражданско-правовые нормы.

Феномен возмездного оказания услуг, вытекающий из соответствующего договора как специфической части гражданского оборота, есть результат развития института личного найма в период XVIII - XIX вв.

В римском праве, И.Б.Новицкий указывал на то, что «договор найма услуг (locatio conductio operarum) относится к группе договоров, в силу которых одна сторона (нанявшийся) принимает на себя обязательство исполнять в пользу другой стороны (нанимателя) определенные услуги, а наниматель - платить за эти услуги условленное вознаграждение»³⁷. По мнению Измайлов Е.В. «необходимо отметить, что уже в то время проводилось четкое разграничение между договором найма услуг и договором подряда по ряду признаков, основным из которых является наличие или отсутствие законченного результата деятельности исполнителя - opus»³⁸. Вместе с тем ни договор найма услуг, ни договор найма работ не получили широкого распространения и развития в Древнем Риме, поскольку основу хозяйства все-таки составлял труд рабов, по существу бесплатный, а упомянутые договорные построения предполагали наличие (на пассивной стороне) обязательства, то есть на стороне должника - исполнителя услуг, свободного лица.

С точки зрения современных представлений, «к услугам может быть отнесена деятельность врачей, учителей, управляющих и т.д. Их услуги в правовой литературе XIX в. именовались умственными и включались в предмет договора личного найма»³⁹. Однако, как отмечает Д.И. Мейер, «общественное воззрение смотрит на отношения по оказанию умственных

³⁷ Новицкий И.Б. Римское право: учебник. 4-е изд., стер. М.: КНОРУС, 2016. С. 189.

³⁸ Измайлов Е.В. Место договора на выполнение маркетинговых исследований в системе гражданско-правовых договоров // Юрист. 1999. № 8. С. 58.

³⁹ Абесалашвили М.З., Захарова Е.Н., Шарова Е.И. Интеллектуальные услуги как фактор развития человеческого капитала в условиях «экономики знаний» // Уральский научный вестник. 2018. Т. 5. № -1. С. 049.

услуг не как на отношения договорные, юридические, а скорее как на отношения нравственные, не входящие в область права». Именно поэтому, считает он, «если представится необходимость определить юридические отношения по личному найму для каких-либо умственных услуг, в законодательстве не найдется данных для определения этих отношений»⁴⁰. Тем не менее, «общие положения о личном найме, которые весьма немногочисленны, распространяются и на отношения по оказанию умственных услуг»⁴¹.

Сторонами в договоре личного найма выступали, с одной стороны, работодатель - наниматель, хозяин, с другой стороны, наемный работник - нанятый или наемщик. Нанимателем могли быть как физические, так и юридические лица, а наемщиком только физические, личным трудом выполняющие условия договора. Равенство и свобода сторон при заключении договора личного найма законодателем презюмировались.

Для договора личного найма согласно ст. 2224 Свода гражданских законов предусматривалась письменная форма, за исключением случаев, прямо предусмотренных законом. Применение устной формы договора, возможно, было лишь при найме слуг и рабочих людей, нанимаемых по узаконенным видам на жительство. Договор, заключенный в письменной форме, по желанию сторон мог быть засвидетельствован у нотариуса либо у заменяющего его должностного лица.

Позиция Сената в данном вопросе непоследовательна. Первоначально Сенатом признавался легитимным лишь формальный порядок заключения договора личного найма, несоблюдение которого лишало контрагентов права при возникновении спора обращаться к полицейскому или судебной власти для его разрешения. Но в силу существовавшего в обществе обычая «безмолвного» заключения договора личного найма Сенат был вынужден пойти на уступки, объяснив их тем, что «в действительности незначительные сделки личного найма совершаются обыкновенно словесно, и закон таких сделок не воспрещает». Из общего правила об обязательности письменной формы для договора личного найма Сенатом были сделаны многочисленные исключения, касающиеся отдельных его видов. Кроме того, по введении в действие Судебных уставов от 20 ноября 1864 г. сторонам по договору личного найма было предоставлено право и при несоблюдении ими письменной формы обращаться в суд на общих основаниях.

Последствием несоблюдения письменной формы договора являлось недопущение свидетельских показаний о заключении договора. Данный факт мог доказываться только письменными доказательствами, например записью в расчетной книжке и др. Ответчик при признании факта заключения договора был не вправе ссылаться на отсутствие письменного акта как на причину, освобождающую его от ответственности по договору.

⁴⁰ Мейер Д.И. Русское гражданское право: Издание пятое. М.: Книга по Требованию, 2012. С. 288.

⁴¹ Корнеева О.Н. Развитие договорной модели возмездного оказания услуг // Общество и право. 2009. №5. С. 131.

Но недоказанность факта заключения договора не лишала наемного работника права на получение вознаграждения за выполненные работы и оказанные услуги. При установлении факта исполнения договора, а также размера причитающегося вознаграждения допускалось использование любых доказательств: свидетельских показаний, осмотров, заключений экспертов и др.

Особый интерес представляет условие об оплате труда - рядной плате, порядок выплаты и размер которой устанавливался сторонами в договоре. Рядная плата по соглашению сторон могла выплачиваться полностью или частично либо в денежном выражении, либо производимой продукцией, а управляющим делами купцов или фабрикантов - в виде процентов от полученной суммы или некоторой части от доставленной хозяину прибыли. Отсутствие в договоре личного найма условия о рядной плате не лишало наемщика права на оплату своего труда. При этом, как и в случае недоказанности заключения договора личного найма, размер причитающейся оплаты устанавливался в судебном порядке посредством свидетельских показаний, заключений экспертов, исходя из таксы максимального размера вознаграждения, определенного в нормативных актах для отдельных категорий работников: врачей, адвокатов и др.⁴².

Ответственность по данному договору носила имущественный характер и строилась на принципе вины. За неисполнение или ненадлежащее исполнение договора гражданско-правовая ответственность устанавливалась в двух формах: возмещение убытков и уплата неустойки.

Возмещение убытков нанимателем предусматривалось как в виде реального ущерба, так и неполученных доходов. При увольнении нанимателем работника без законных на то оснований наниматель должен был возместить ему убытки в виде неполученных доходов выплатой наемной платы за все время, на которое был заключен договор. Взыскание неустойки по договору личного найма в Своде гражданских законов предусматривалось лишь при досрочном расторжении договора наемщиком.

По общему правилу, установленному в ст. 2238 Свода гражданских законов, стороны не могли досрочно расторгнуть договор. Поэтому досрочное расторжение договора рассматривалось в качестве ответственности за его неисполнение или ненадлежащее исполнение. Но в этом документе не были перечислены основания для его досрочного расторжения, хотя и содержалась ссылка на «законные основания».

Можно утверждать, что «договоры оказания услуг были широко известны еще в римском праве и продолжали развиваться длительное время, хотя ни в Своде законов гражданских, ни в ГК РСФСР 1964 г.» (как и в «ГК 1922 г.») они не были поименованы. В ГК РСФСР 1922 г. услуги упоминались лишь в качестве вклада, вносимого участником простого товарищес-

⁴² Абесалашвили М.З., Захарова Е.Н., Шарова Е.И. Интеллектуальные услуги как фактор развития человеческого капитала в условиях «экономики знаний» // Уральский научный вестник. 2018. Т. 5. № -1. С. 049-053.

ва (ст. 277). В ст. 228 ГК РСФСР 1964 г. устанавливалось, что «организация, оплатившая товары и услуги, должна получить от другой стороны документ, удостоверяющий уплату денег и ее основание»⁴³.

По мнению Измайлов Е.В. «в 60-х годах прошлого столетия в отечественной цивилистике и цивилистике зарубежных стран стали разграничиваться договоры оказания услуг и договоры на выполнение работ. Основу разграничения данных договоров составляет то обстоятельство, что обязательства по выполнению работ и обязательства по оказанию услуг опосредуют экономические отношения по оказанию услуг, но услуги имеют двойной характер (материальные и нематериальные услуги), что обусловило разницу в их правовом регулировании»⁴⁴. В это время цивилистами советского периода О.С. Иоффе, О.А. Красавчиковым «к обязательствам по оказанию услуг были отнесены договоры поручения, комиссии, хранения, экспедиции»⁴⁵. В свою очередь, О.А. Красавчиков подразделял обязательства по оказанию услуг на три группы: «транспортные, связи и хозяйственно-бытовые. Деление обязательств по группам предполагало, что термин «услуга» употребляется не только в экономическом, но и в правовом смысле, когда под услугой следовало понимать деятельность, осуществляемую во исполнение гражданской обязанности и не связанную с созданием овеществленного результата». Е.Д. Шешенин отмечал «необходимость установления объективно существующих закономерностей и общих принципов договорных обязательств по оказанию услуг: «...нельзя делать методом подгонки новых отношений под известные цивилистические конструкции. Решение этой задачи требует анализа организационно-правовой и экономической стороны вопроса»⁴⁶.

Так как советские гражданско-правовые нормы регулировали только определенную область имущественных отношений, некоторые отношения в сфере обслуживания граждан регулировались другими отраслями права. Например, отношения в области организации здравоохранения, просвещения, туризма и т.д. регулировались советским административным правом.

Особенности понимания услуг исходя из существовавшего уровня развития гражданского права, заложившего базис для понимания сущности услуг как уникального объекта гражданских прав.

Список литературы

1. Абесалашвили М.З., Захарова Е.Н., Шарова Е.И. Интеллектуальные услуги как фактор развития человеческого капитала в условиях «экономики знаний» // Уральский научный вестник. – 2018. – Т. 5. – № 1. – С. 049-053.

⁴³ Абесалашвили М.З., Багова И.Р. Гражданско-правовые институты Российской Империи в XVII - XIX вв. // Фундаментальная наука и технологии – перспективные разработки материалы XVII международной научно-практической конференции. 2018. С. 137-141

⁴⁴ Измайлов Е.В. Место договора на выполнение маркетинговых исследований в системе гражданско-правовых договоров // Юрист. 1999. № 8. С. 58.

⁴⁵ Иоффе О.С. Советское гражданское право. М.: Юрид. лит., 1967. С. 211.

⁴⁶ Шешенин Е.Д. Предмет обязательства по оказанию услуг // Сборник ученых трудов. Свердловск: Сред. Урал. кн. изд-во, 1964, Вып. 3. С. 156.

2. Абесалашвили М.З., Багова И.Р. Гражданско-правовые институты Российской Империи в XVII - XIX вв. // Фундаментальная наука и технологии – перспективные разработки материалы XVII международной научно-практической конференции. – 2018. – С. 137-141

3. Измайлов Е.В. Место договора на выполнение маркетинговых исследований в системе гражданско-правовых договоров // Юрист. –1999. – № 8. – С. 58-60.

4. Иоффе О.С. Советское гражданское право. – М.: Юрид. лит., 1967. – 494 с.

5. Корнеева О.Н. Развитие договорной модели возмездного оказания услуг // Общество и право. – 2009. – №5. – С. 131-134.

6. Мейер Д.И. Русское гражданское право: Издание пятое. – М.: Книга по Требованию, 2012. – 742 с.

7. Новицкий И.Б. Римское право: учебник. 4-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2016. – 304 с.

8. Шешенин Е.Д. Предмет обязательства по оказанию услуг // Сборник ученых трудов. Свердловск: Сред. Урал. кн. изд-во, 1964, Вып. 3. – С. 151-193.

УДК 343.26

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ НАКАЗАНИЯ В ВИДЕ ЛИШЕНИЯ СВОБОДЫ

Левашова Ольга Викторовна

*Зав. кафедрой уголовного права и криминологии, к.ю.н., доцент
Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина, г. Елец, Россия
(e-mail: olia.levaschova@yandex.ru)*

В статье рассматривается содержание, сущность и принципы наказания в виде лишения свободы. Делается вывод о том, что назначение наказания в виде лишения свободы на определённый срок в настоящее время является наиболее эффективным видом наказания.

Ключевые слова: лишение свободы, наказание, уголовное право, система наказаний.

Не для кого не секрет, что в современном мире огромное значение придается обеспечению безопасности общества от особо опасных категорий граждан. И для выполнения данной задачи законодатель предусмотрел наказание в виде изолировании лица от общества, прямо пропорциональное тяжести совершения преступления его сроку.

На сегодняшний день в современной РФ наиболее эффективной мерой ответственности и одной из самых популярных является лишение свободы. Сущность данной меры наказания закреплена в ст. 50 УК РФ и заключается в направлении осужденного в изолированные от общества учреждения[1].

Лишение свободы является наиболее действенным наказанием для лиц, совершивших преступление различной степени тяжести. Данная норма может содержать в себе и предупредительное воздействие, зависящее от различных факторов: содержание самой нормы в которой предусмотрена данная санкция; справедливой действий правоохранительных органов и др.

Теоретики утверждают о сложности определения вклада данной нормы в борьбе с преступностью, однако, практика доказывает что, оно наиболее эффективно в современных условиях, так как оказывается карательное воздействие на человека, совершившего преступление[2, с.245].

Стоит отметить, что система наказаний в УК РФ очень лояльна, она построена и ориентирована на применение менее тяжких санкции к правонарушителям [1].

Стоит отметить, что институту лишения свободы присущи свои обособленные принципы, которые определяют его регулятивные свойства и развитие в связи с меняющимися обстоятельствами исполнения данного вида наказания. Данные принципы рассматриваются как требования, предъявляемые к процессу исполнения лишения свободы, без какой либо систематизации исполнения этих требований. Чаще всего ученые обосновывают их как условия эффективности исправительного воздействия на осужденных к лишению свободы[5, с.24].

Стоит отметить, что данные принципы влияют на формирование всех правовых норм, которые составляют содержание института лишения свободы. Следует заметить, что данные принципы и правовые требования обращены напрямую к администрации исправительных учреждений[6, с.365].

Также следует учесть, что уголовному наказанию в виде лишения свободы присущи как положительные, так и отрицательные свойства. Например, оно делимо, и суд может определить его продолжительность при учете всех обстоятельств, личности виновного в границах санкции.

При подобающем правильном поведения заключенного законодатель предусмотрел возможно изменение условий наказания и его режима, как для усиления карательности наказания, так и его смягчения[7, с.96].

Закон может применить к лицам твердо вставшим на путь исправления условно-досрочного освобождение от лишения свободы (ст. 79 УК РФ), или заменить неотбытые части наказания другим, более мягким наказанием.

Также, лишению свободы присущи и негативные свойства. Заключенно-го изолирует от привычного окружения: семьи, рабочего коллектива, и т.д. Происходит резкая смена условий жизни, работы, ограничиваются или совсем отпадают возможности удовлетворения многих жизненных потребностей.

При попадание в коллектив, который состоит не из лучших индивидуумов на психику заключенного оказывает негативное воздействие. Нередки факты расправы с некоторыми заключенными со стороны тех, кто придерживается воровских обычаев и традиций. Психика заключенного страдает от самого факта заключения и лишения свободы и от происходящего отрицательного воздействие агрессивных сторонников преступного мира[8, с.45].

Следует отметить, что на сегодняшний день обстановка в исправительных учреждениях позволяет говорить об экономии уголовной репрессии и предполагает рациональный подход к использованию всей системы наказаний: законодатель не использует какой-либо один вид наказания. Но, ситуация в данный момент все равно является такой, при которой реально применимо только часть видов наказаний, предусмотренных в УК РФ и мера наказания как лишением свободы остается самый распространенных, которая применяется судом.

Однако, отказаться от данного вида наказания современное уголовное законодательство не имеет возможности. Следовательно, постоянной необходимостью является ослабление негативных свойств этого наказания и повышения его эффективности.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ [Текст] // Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, № 25.
2. Старков, О. В. Криминопенология [Текст] / О. В. Старков. М.: ЮРАЙТ, 2004. - 550 с.
3. Спиридонов, А. А., Уварова, Е. С. Проблемы и перспективы развития уголовно-исполнительной системы России [Текст] // Молодой ученый. -2016. - №26. - С. 508-511.
4. Бурсученко, С. Д. Характеристика нарушений прав человека при отбывании наказания в виде лишения свободы [Текст] // Преступление и наказание. - 2006. - № 2. - С. 10-12.
5. Крайнова, Н.Н. Особенности правового статуса и ресоциализации неоднократно судимых лиц, отбывших уголовные наказания [Текст] // Преступление и наказание. - 2006. - № 1. - С. 23-25.
6. Бабаян, С.Л. Поощрительные институты уголовно-исполнительного права [Текст]/ С.Л. Бабаян. - М.: Норма, 2014. - 480 с.
7. Бриллиантов, А.В. Проблемы классификации осужденных к лишению свободы в целях дифференциации условий отбывания наказания[Текст]/ А.В. Бриллиантов. - М.: ВНИИ МВД России, 1995. - 124 с.
8. Перкова, Т.И. Изменение условий содержания осужденных к лишению свободы путем перевода в исправительно-трудовое учреждение с иным видом режима [Текст]/ Т.И. Перкова. - М.: ВНИИ МВД СССР, 1985. -144 с.

Levashova Olga Viktorovna

*Head of the Department of criminal law and criminology, PhD, associate e Professor , Bunin Yelets State University, Yelets, Russia
(e-mail: olia.levaschova@yandex.ru)*

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE PENALTY OF DEPRIVATION OF LIBERTY

Abstract. *The article deals with the content, essence and principles of punishment in the form of imprisonment. It is concluded that the imposition of a penalty of deprivation of liberty for a certain period is currently the most effective form of punishment.*

Keywords: *imprisonment, punishment, criminal law, system of punishments.*

ИСТОРИЯ ПОЯВЛЕНИЯ И СУЩНОСТЬ ДОМЕНННОГО ИМЕНИ*Мосяков Анатолий Анатольевич, магистрант**(e-mail: abesala_m@mail.ru)**Адыгейский государственный университет, г. Майкоп, Россия*

Статья посвящена истории становления и развития доменных имён. Рассмотрены виды родовых доменов, их функции. Проанализированы проблемы регистрации домена в качестве способа использования фирменного наименования.

Ключевые слова: средства индивидуализации, интеллектуальная собственность, домены, доменное имя, фирменное наименование, товарный знак.

Российскому гражданскому праву известно достаточно средств индивидуализации. Таким способом выделяются субъекты гражданского права и объекты субъективных гражданских прав. Суть и главная функция средств индивидуализации - выделение объекта или субъекта из общей однородной массы⁴⁷.

В качестве таких средств может выступать имя гражданина, наименование юридического лица, место нахождения или юридический адрес, товарный знак, знак обслуживания, место происхождения товара. Средства индивидуализации юридических лиц, продукции, работ и услуг являются объектом субъективных гражданских прав и относятся к интеллектуальной собственности, не смотря на то, что действующее законодательство не признаёт их результатами творческой деятельности. Данные средства индивидуализации, хоть и не являются материальными благами, но напрямую затрагивают имущественные интересы хозяйствующих субъектов. Ввиду этого средства индивидуализации законодатель и отнёс к объектам интеллектуальной собственности, а их владельцев наделил возможностью пользоваться всеми преимуществами обладателей исключительных прав.

Развитие науки и техники приводит к появлению новых объектов и средств их индивидуализации. Одним из таких объектов являются домены в сети Интернет.⁴⁸ В соответствии с терминологией РосНИИРОС, которому изначально принадлежат права на администрирование домена RU, домен - это область пространства иерархических имён сети Интернет, которое обслуживается набором серверов доменных имён (DNS) и централизованно администрируется. Домен идентифицируется именем домена. С технической точки зрения доменное имя - это уникальный IP-адрес, по которому происходит поиск и взаимодействие компьютеров в сети. IP-адрес представляет собой четырёхбайтовое число, записанное в десятичной форме, например, «123.45.678.12». В силу того, что запомнить такой адрес до-

вольно сложно, да и пользоваться им в повседневной работе неудобно, была создана доменная система имён (Domain Name System- DNS). Это нововведение было осуществлено в 1984г., когда Интернет использовался преимущественно для исследовательских целей, но уже через несколько лет рядовые пользователи по достоинству его оценили. Новая система позволяла обращаться к удалённым хост-компьютерам не по цифровым IP-адресам, а по специально устанавливаемым именам.⁴⁹ Таким образом, владельцу IP-адреса можно зарегистрировать алфавитно - цифровую последовательность символов в качестве альтернативы его IP-адреса - доменное имя (domain name).

Доменное имя является частью Uniform Resources Locator (URL), то есть стандартизированной строки символов, указывающей местонахождение ресурса в сети Интернет. Само оно состоит из домена верхнего уровня (Top Level Domain – TLD), расположенного в правой части доменного имени, и из одного или нескольких доменов более низкого уровня, отделённых точками. Домены верхнего уровня могут быть или родовыми, указывающими на род деятельности их владельца, или состоять из кода страны, в которой они зарегистрированы.

В настоящее время существует несколько видов родовых доменов, наиболее востребованными из которых являются: «.com – для коммерческих организаций, «.org – для некоммерческих организаций, «.net – организаций, имеющих сетевую направленность деятельности. Размещением имён доменов в указанных доменных зонах официально занимается некоммерческая организация Internet Corporation for Assigned Names and Numbers (ICANN). Помимо неё в каждой стране создана организация, берущая на себя по договору с ICANN регистрацию доменных имён на уровне соответствующей страны. В Российской Федерации – это Российский НИИ развития общественных сетей (РосНИИРОС).

Каждая страна имеет свой домен верхнего уровня, состоящий из кода страны. Для России - это «.ru, Германии – «.de, Италии – «.it и т.д. Только американские сети применяют в качестве домена верхнего уровня родовые домены, а не «.us. В результате введения такой структуры одинаковые наименования могут использоваться компаниями, находящимися в разных странах.⁵⁰

Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что доменное имя - это средство индивидуализации адресного пространства в сети Интернет.

Помимо функции адресации в Интернете доменные имена выполняют функции, аналогичные функциям товарных знаков. Они способны выделять сайт, а следовательно, и товары и услуги, продающиеся через сайт, в огромной общей массе информации, размещённой в Интернете. Оно может

⁴⁷ Калятин В.О. Интеллектуальная собственность (Исключительные права): Учебник для вузов. М., 2000. С. 432.

⁴⁸ Мозгов М.В. Доменное имя – объект интеллектуальной собственности. URL: [http:// www. Parkmedia.ru](http://www.Parkmedia.ru). (дата обращения 23.08.2018)

⁴⁹ Серго А.Г. Интернет и право. М. 2003. С.30.

⁵⁰ Серго А.Г. Интернет. Споры о доменных именах // Интеллектуальная собственность. 2002. №3. С.35

дать информацию о месте происхождения соответствующего товара или услуги. Сам факт разделения доменов по национальной и отраслевой принадлежности уже позволяет получить из имени домена дополнительную информацию. Также доменное имя выполняет и рекламную функцию.⁵¹

Законодатель (ст.138 ГК) и правовая наука исходят из необходимости непосредственного законодательного отнесения того или иного объекта к числу объектов интеллектуальной собственности. Российское законодательство не содержит норм, относящих доменное имя к числу таковых.

Если, например, рассматривать наименование домена как форму использования фирменного наименования, возникают проблемы, когда зарегистрирован аналогичный товарный знак. Вряд ли возможно установить однозначное соотношение наименования домена и сходных коммерческих обозначений.

Неясны и принципы определения того, кому должно принадлежать наименование домена второго уровня в зоне «.ru» при сложившейся системе государственной регистрации юридических лиц, когда в разных субъектах Российской Федерации может быть зарегистрировано несколько юридических лиц с тождественными наименованиями. При таком подходе индивидуальные предприниматели оказываются в менее выгодном положении, поскольку даже в одном субъекте Российской Федерации могут быть зарегистрированы несколько предпринимателей – тезок.⁵²

С учетом изложенного трудно согласиться с правоприменителем, рассматривающим регистрацию домена в качестве способа использования фирменного наименования. Сходные проблемы возникают и при попытке отнести доменные имена к числу товарных знаков.⁵³

Вряд ли можно согласиться и с «синтетическим» подходом, предполагающим принципиальную возможность использования в доменных именах существующих объектов интеллектуальной собственности и средств индивидуализации. Всякое средство индивидуализации, включая те, на которые установлены исключительные права, индивидуализирует определённого субъекта либо определённый объект. Доменные же имена индивидуализируют «сайт», то есть особую форму организации информационных объектов, информационный ресурс, возможно, не имеющий отношения к субъекту либо объекту, в отношении которого используется сходное «традиционное» средство индивидуализации.⁵⁴

Президиум Высшего Арбитражного Суда РФ полагает, что «доменные имена... трансформировались в средство, выполняющее функцию товар-

⁵¹ Мощный И. Защита интеллектуальной собственности в сети Интернет // Бюллетень «Коммерческое право». 2002. С.60.

⁵² Захарова Е.Н., Абесалашвили М.З., Шарова Е.И. Роль сферы услуг в воспроизводстве человеческого капитала // Уральский научный вестник. 2018. Т. 9. № 2. С. 003-008.

⁵³ Мешалкин В. Использование в доменном имени чужого товарного знака является нарушением прав владельца товарного знака // Экономика и жизнь. 2001. С.49.

⁵⁴ Абесалашвили М.З., Эртель А.Г., Овсянникова Т.А./ Роль интеллектуальных услуг в современном инновационном процессе // Уральский научный вестник. 2018. Т. 3. № -1. С. 011-014.

ного знака».⁵⁵ Однако справедливость и этого вывода вызывает сомнения, поскольку возможно существование текстуально совпадающих товарных знаков, коммерческих обозначений и наименований юридических лиц.

Доменное имя способно выполнять функцию, декларируемую Президиумом Высшего Арбитражного Суда РФ, если оно, прежде всего, тождественно зарегистрированному в качестве товарного знака словесному обозначению. При этом предполагается, что в качестве словесного товарного знака зарегистрировано обозначение на латинице, поскольку в противном случае налицо несовпадение товарного знака и доменного имени, исключая возможность их смешения.⁵⁶

Итак, особенности домена состоят в том, что доменное имя уникально и доступно из любой точки земного шара, оно является средством адресации в сети и становится новым, весьма актуальным средством индивидуализации. Вследствие этого сайт превращается в эффективнейший инструмент ведения дел. С помощью него владелец имеет возможность предлагать товары и услуги, размещать необходимую информацию, которая будет доступна неограниченному количеству лиц.

Список литературы

1. Абесалашвили М.З., Эртель А.Г., Овсянникова Т.А. Роль интеллектуальных услуг в современном инновационном процессе // Уральский научный вестник. – 2018. – Т. 3. – № 1. – С. 011-014.
2. Захарова Е.Н., Абесалашвили М.З., Шарова Е.И. Роль сферы услуг в воспроизводстве человеческого капитала // Уральский научный вестник. – 2018. – Т. 9. – № 2. – С. 003-008.
3. Калятин В.О. Интеллектуальная собственность (Исключительные права): Учебник для вузов. – М., 2000. – 480 с.
4. Мешалкин В. Использование в доменном имени чужого товарного знака является нарушением прав владельца товарного знака // Экономика и жизнь. – 2001. – С.49.
5. Мозгов М.В. Доменное имя – объект интеллектуальной собственности. URL: <http://www.Parkmedia.ru>. (дата обращения 23.08.2018)
6. Мощный И. Защита интеллектуальной собственности в сети Интернет // Бюллетень «Коммерческое право». – 2002. – С.60.
7. Серго А.Г. Интернет и право. – М. 2003. – 272 с.
8. Серго А.Г. Интернет. Споры о доменных именах // Интеллектуальная собственность. – 2002. – №3. – С.35
9. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ № 1192/00 от 16 января 2001г.
10. Трофименко А. Наименования доменов как особая разновидность объектов информационной природы // Российская юстиция. – 2003. – № 2. – С.102.

⁵⁵ Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ № 1192/00 от 16 января 2001г.

⁵⁶ Трофименко А. Наименования доменов как особая разновидность объектов информационной природы // Российская юстиция. 2003. № 2. С.102.

РАЗВИТИЕ КООПЕРАЦИИ И ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ В 80-Х -90 ГГ. XX В

Мусатов Владимир Владимирович, магистрант

(e-mail: abesala_m@mail.ru)

Адыгейский государственный университет, г. Майкоп, Россия

В статье проанализирована история развития предпринимательских объединений в 80-90 годах, отмечено, что развитие российского законодательства с середины 90-х гг. XX в. можно обозначить одним из этапов в истории развития законодательства о предпринимательских объединениях. Раскрыта двойственность хозяйственной правоспособности хозяйственных объединений.

Ключевые слова: кооперация, хозяйственная деятельность, союзы (объединения), хозяйственные ассоциации, государственная регистрация, концерны.

Конец 80-х гг. – это период развития кооперации и хозяйственной деятельности в России. В этот период принимается Закон СССР от 26 мая 1988 г. «О кооперации в СССР»⁵⁷, сфера действия которого распространяется на хозяйственную деятельность кооперативов. В соответствии со ст. 16 Закона о кооперации кооперативы имеют право на добровольных началах объединяться в союзы или объединения кооперативов, решение об образовании которых принималось на съездах, собраниях делегатов (уполномоченных) кооперативов. Подобные объединения кооперативов классифицировались по видам (отраслям) деятельности, в которой создаются объединения (в сельском хозяйстве, промышленности, строительстве, на транспорте, в торговле и общественном питании, в сфере платных услуг и других отраслях производства и социально-культурной жизни), а также по территории, автономных и союзных республиках и в стране в целом)⁵⁸.

Деятельность союзов кооперативов регулировалось, помимо законодательства, их уставами. Интерес в Законе о кооперации вызывает положение, признающее как за кооперативом отдельно, так и за союзом (объединением) кооперативов прав юридического лица. Перед союзами (объединениями) кооперативов стояли следующие задачи: 1) развитие кооперативной демократии, коллективное обсуждение наиболее важных вопросов деятельности кооперативов, обобщение опыта и выработка рекомендаций по наиболее полному использованию имеющихся резервов и возможностей, пропаганда кооперативного движения; 2) содействие улучшению специализации производства, координации деятельности кооперативов, организации кооперационных связей и материально-технического снабжения, переработки, хранения и сбыта продукции; 3) изучение состояния и

перспектив развития рынка товаров (работ, услуг), на производстве и продаже которых специализируются кооперативы; 4) обеспечение защиты прав кооперативов и оказание им юридической помощи, представление их интересов в соответствующих государственных и иных органах, а также в международных организациях; 5) оказание необходимого содействия кооперативам в совершенствовании производства, внедрении достижений научно-технического прогресса, рекламе их продукции (работ, услуг), подготовке и повышении квалификации кадров.

Принципиальным положением Закона о кооперации было то, что по решению съездов, собраний делегатов (уполномоченных) кооперативов на союзы (объединения) кооперативов могло быть возложено централизованное выполнение отдельных производственно-хозяйственных функций, а также то, что союз (объединение) мог осуществлять хозяйственную и иную деятельность с момента его государственной регистрации, что, безусловно, подтверждает обстоятельство, что союзы (объединения) кооперативов были, по сути, предпринимательскими или коммерческими объединениями, в отличие от союзов, создаваемых в настоящее время в соответствии в Гражданском кодексом РФ⁵⁹.

Союзы (объединения) кооперативов образовывали аппараты управления, деятельность которых регулировалась уставом союза (объединения) и в состав которых входили уполномоченные делегаты кооперативов – участников союза (объединения). Союзы (объединения) обладали обособленным имуществом.

Расходы на содержание союзов (объединений) и их аппаратов управления осуществлялись за счет отчислений от доходов соответствующих кооперативов, а также за счет доходов от хозяйственной деятельности этих союзов (объединений).

Наличие у союзов (объединений) кооперативов обособленного имущества, хозяйственной компетенции⁶⁰ и ответственности по обязательствам позволяют признать их самостоятельными хозяйствующими субъектами.

Возникновение хозяйственных (предпринимательских) объединений связан с принятием Закона СССР от 4 июня 1990 г. № 1529-1 «О предприятиях в СССР» и Закона РСФСР от 25 декабря 1990 г. № 445-1 «О предприятиях и предпринимательской деятельности», в которых закреплялось правовое положение объединений предприятий. Данными Законами предусматривалась возможность объединяться в союзы, ассоциации, концерны, межотраслевые, региональные и другие объединения. Некоторые из подобных объединений обладали правами юридического лица (ассоциации, союзы), некоторые – нет (концерны).

⁵⁹ Абесалашвили М.З. Современные проблемы малого предпринимательства / Интеграция науки и практики в условиях развития. Сборник научных статей II Межвузовской (Международной) научно-практической конференции современного общества. Изд. Филиала «МГОУ имени В.С. Черномырдина» г. Крототкин, 2013. С.110-111.

⁶⁰ Конкуренция в рыночной экономике: пределы свободы и ограничений: монография / А.А. Амангелды, О.А. Беляева, А.Н. Варламова и др.; отв. ред. А.В. Габов. М.: Изд-во СП, Юриспруденция, 2016. С. 84.

⁵⁷ О кооперации в СССР: закон СССР от 26.05.1988 г. № 8998-XI (ред. от 07.03.1991 г., с изм. от 15.04.1998 г.) // Ведомости ВС СССР. 1988. № 22. Ст. 355. (утратил силу)

⁵⁸ Абесалашвили М.З., Эртель А.Г. Внутрикорпоративный договор и его отличие от гражданского - правового договора // Современная научная мысль. 2012. №1. С.68-75.

Данная форма объединения основывалась на договоре, заключенном между его участниками в целях производственного, научно-технического и социального развития, а также для координации деятельности, обеспечения защиты их прав, представления общих интересов в соответствующих государственных и муниципальных органах, в международных организациях.

Недостатком создания таких объединений было отсутствие распорядительной власти у руководящего органа (руководящей организации) в отношении предприятий - участников объединения. Функция руководящего органа была оговорена договором с предприятиями - участниками объединения и сводилась обычно к координации отношений между ними. Вместе с тем по согласованию с участниками объединений предприятий на объединение могло быть возложено централизованное выполнение отдельных производственно-хозяйственных и иных функций.

При установлении положения об объединениях предприятий было уделено внимание правам трудового коллектива, в частности, при принятии решения о вхождении в объединение государственного или муниципального предприятия, а также предприятия смешанной формы собственности, в котором доля государственного или муниципального имущества составляет более 50%, требуется согласование с трудовым коллективом.

Обязательными требованиями при объединении были: 1) добровольное вхождение и выход из объединения; 2) соблюдение антимонопольного законодательства; 3) свобода выбора организационно-правовой формы объединения; 4) сохранение за предприятиями - участниками объединения хозяйственной самостоятельности и взаимодействие между ними на основе договоров.

Такое объединение носило гибкий договорный характер, что позволяло ее участникам свободно выходить из его состава с соблюдением (исполнением) обязательств, принятых ими на себя по договору об объединении.

Наличие у объединения собственного наименования с указанием его организационно-правовой формы, устава, самостоятельного и сводного балансов, расчетного и иных счетов в учреждениях банков, печати и иные положения законодательства позволяют заключить, что объединения предприятий рассматривались в качестве организаций с правами юридического лица, в состав которых входят самостоятельные организации с правами юридического лица. Процедура регистрации и ликвидации объединений предприятий сходна с процедурами регистрации и ликвидации обычных организаций с правами юридического лица, за изъятиями, установленными в договоре об образовании объединения относительно распределения имущества.

Статус объединения предприятий как коммерческого либо некоммерческого однозначно не определен. Однако, исходя из положений законодательства и фактического положения дел, по сути, такие объединения можно было бы отнести к некоммерческим организациям, что снижало целесо-

образность их создания и в последующем послужило основанием для отказа от таких объединений.

В данный период нередко встречались упоминания о рассматриваемых объединениях. Так, например, Закон РСФСР от 1 декабря 1990 г. «О порядке применения на территории РСФСР в 1991 году Закона СССР «О налогах с предприятий, объединений и организаций»⁶¹ в качестве налогоплательщиков рассматривал наряду с предприятиями их объединения. Данный Закон действовал и после принятия Закона РСФСР «О предприятиях и предпринимательской деятельности».

Положительным моментом было закрепление в ст. 23 «Основ гражданского законодательства СССР и республик от 31 мая 1991 г. № 2211-1»⁶² понятия хозяйственного объединения, которое определялось как добровольное объединение юридических лиц - хозяйственных обществ и товариществ, производственных кооперативов, государственных, арендных, коллективных и иных предприятий, созданное ими по отраслевому, территориальному или иному принципу в целях координации деятельности, обеспечения защиты их прав, представления общих интересов в государственных и иных органах, а также в международных организациях.

По согласованному решению участников на объединение могло быть возложено централизованное выполнение отдельных производственных и других хозяйственных функций. Были закреплены две возможных формы хозяйственного объединения: хозяйственные ассоциации (союзы) и концерны.

Юридически некорректной получилась двойственность хозяйственной правоспособности данных хозяйственных объединений. С одной стороны, хозяйственные объединения, подобно некоммерческим организациям, осуществляли функции координации деятельности участников объединения, с другой стороны, само хозяйственное объединение могло централизованно выполнять отдельные производственные и другие хозяйственные функции. Вместе с тем указанная норма явилась одной из первых предпосылок процесса правового регулирования деятельности предпринимательских (хозяйственных) объединений.

Список литературы

1. О кооперации в СССР: закон СССР от 26.05.1988 г. № 8998-XI (ред. от 07.03.1991 г., с изм. от 15.04.1998 г.) // Ведомости ВС СССР. – 1988. – № 22. – Ст. 355. (утратил силу)
2. Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик: утв. ВС СССР 31.05.1991 г. № 2211-1 (с изм. от 03.03.1993 г.) // Ведомости СНД и ВС СССР. – 1991. – № 26. – Ст. 733.1 (утратил силу)
3. О внесении изменений в Закон РСФСР «О порядке применения на территории РСФСР в 1991 году Закона СССР «О налогах с предприятий, объединений и организа-

⁶¹ О внесении изменений в Закон РСФСР «О порядке применения на территории РСФСР в 1991 году Закона СССР «О налогах с предприятий, объединений и организаций»: закон РСФСР от 06.12.1991 г. № 1995-1 // Ведомости СНД и ВС РСФСР. 1992. № 4. Ст. 133. (утратил силу)

⁶² Основы гражданского законодательства Союза ССР и республик: утв. ВС СССР 31.05.1991 г. № 2211-1 (с изм. от 03.03.1993 г.) // Ведомости СНД и ВС СССР. 1991. № 26. Ст. 733. (утратил силу)

ций»: закон РСФСР от 06.12.1991 г. № 1995-1 // Ведомости СНД и ВС РСФСР. – 1992. – № 4. – Ст. 133. (утратил силу)

4. Абесалашвили М.З., Эртель А.Г. Внутрикorporативный договор и его отличие от гражданско - правового договора// Современная научная мысль. – 2012. – №1. – С.68-75.

5. Абесалашвили М.З. Современные проблемы малого предпринимательства / Интеграция науки и практики в условиях развития. Сборник научных статей II Межвузовской (Международной) научно-практической конференции современного общества. Изд. Филиала «МГОУ имени В.С. Черномырдина». – г. Кропоткин, 2013. – С.110-111.

6. Конкуренция в рыночной экономике: пределы свободы и ограничений: монография / А.А. Амангельды, О.А. Беляева, А.Н. Варламова и др.; отв. ред. А.В. Габов. М.: ИЗиСП, Юриспруденция, 2016. – 374 с.

РАЗВИТИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕГО ДОГОВОР ВОЗДУШНОЙ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗА В СССР

Навко Адам Асланович, магистрант

(e-mail: abesala_m@mail.ru)

Адыгейский государственный университет, г.Майкоп, Россия

Данная статья посвящена правовому регулированию договора воздушной перевозки груза в СССР. Дана характеристика договора воздушной перевозки пассажира. Рассмотрены основные обязанности перевозчика. Раскрыты недостатки, которые, к сожалению, имеют место в действующем Воздушном кодексе Российской Федерации.

Ключевые слова: договор воздушной перевозки пассажира, перевозчик, пассажир, воздушное законодательство, воздушное судно, воздушные линии СССР, билет.

Законодательство советского периода, как и действующее законодательство, признавало договор перевозки пассажира в качестве отдельного вида договора перевозки.

В частности, ч. 2 ст. 72 Основ гражданского законодательства 1961 г. содержала следующее определение договора перевозки пассажира: «по договору перевозки пассажира перевозчик обязуется перевезти пассажира в пункт назначения, а в случае сдачи пассажиром багажа — также доставить багаж: в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение багажа лицу; пассажир обязуется уплатить установленную плату за проезд, а при сдаче багажа - и за провоз багажа».

В соответствии со ст. 76 ВК СССР 1983 г.: «По договору воздушной перевозки пассажира авиационное предприятие (перевозчик) обязуется перевезти пассажира и его багаж: в пункт назначения, предоставив пассажиру место на воздушном судне, совершающим рейс, указанный в билете, а в

случае сдачи пассажиром багажа - также доставить багаж: в пункт назначения и выдать его управомоченному на получение багажа лицу»⁶³.

Пассажир обязуется уплатить за перевозку по установленному тарифу, а при сдаче багажа сверх установленной нормы - и за провоз этого багажа». Важным отличием договора перевозки пассажира от договора перевозки груза является то обстоятельство, что в договоре перевозки пассажира участвуют только два участника: перевозчик и пассажир, в то время как в договоре перевозки груза имеется еще и третий участник - грузополучатель. Таким образом, договор воздушной перевозки пассажира признавался двусторонним⁶⁴.

Другим не менее важным отличием данного договора от договора перевозки груза является его консенсуальный характер, в отличие от реального характера договора перевозки груза. По этому поводу, О.С. Иоффе замечает, что «если перевозка грузов - чаще всего реальная сделка, то перевозка пассажиров во всех случаях консенсуальна. Это и понятно. Заключение реальных сделок предполагает передачу вещи, тогда как при пассажирской перевозке перемещаются люди, а не вещи. Поэтому иначе как консенсуальным договором она и не может быть оформлена»⁶⁵.

Договор воздушной перевозки пассажира является взаимным, поскольку и на стороне перевозчика и на стороне пассажира имеются как права, так и обязанности. Также данный договор является возмездным, поскольку пассажир за перевозку и доставку багажа обязан уплатить перевозчику провозную плату.

Основными обязанностями перевозчика по данному договору являются: предоставление пассажиру места на воздушном судне в соответствии с приобретенным билетом, своевременная доставка пассажира и его багажа в пункт назначения, выдача багажа пассажиру или иному управомоченному на его получение лицу, обеспечение безопасности пассажира и сохранность принадлежащего ему багажа.

Необходимо отметить, что по поводу обязанности перевозчика своевременно доставить пассажира и его багаж в пункт назначения в гражданском и воздушном законодательстве советского периода не была предусмотрена какая-либо ответственность. Действующим в тот период гражданским законодательством была установлена лишь ответственность перевозчика за причинение смерти или повреждение здоровья пассажира (ст. 77 Основ гражданского законодательства 1961 г.).

Права пассажира, вытекающие из заключенного договора воздушной перевозки пассажира, могли быть осуществлены только при предъявлении перевозчику приобретенного билета. Так, согласно п. 3.1.1. Правил пере-

⁶³ Воздушный кодекс Союза ССР: указ Президиума ВС СССР от 11.05.1983 г. № 9275-X (ред. от 29.10.1990 г.) / [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс. М., 2018. Загл. с экрана. (утратил силу)

⁶⁴ Абесалашвили М.З. Гражданское право (особенная часть): Учебно-методическое пособие для студентов очного и заочного отделения по направлению по направлению подготовки. Юриспруденция (бакалавриат) г. Майкоп: Изд-во АГУ, 2015. С.28.

⁶⁵ Иоффе О. С. Обязательственное право. М.: Юридическая литература, 1975. С. 561-563.

возок пассажиров, багажа и грузов на воздушных линиях Союза ССР (далее - Правила перевозок на воздушных линиях СССР) предписывалось, что «пассажир, не предъявивший билет, к перевозке не допускается. Утраченные билеты не возобновляются, дубликаты не выдаются и уплаченные за билет деньги не возвращаются».

В соответствии же с п. 3.1.9. Правил перевозок на воздушных линиях СССР перевозчик имел право признать билет недействительным, если:

- какая-либо часть билета повреждена или исправлена;
- билет не имеет штампа кассы, его выдавшей (кроме билетов оформленных через автоматизированную систему);
- неправильно оформлена денежная сетка (кроме билетов, оформленных через автоматизированную систему).

Билеты, признанные недействительными по причинам, зависящим от перевозчика, при необходимости подлежали обмену. Билеты, признанные недействительными по причинам, не зависящим от перевозчика, отбирались и не заменялись. Во всех таких случаях перевозчиком составлялся акт.

Необходимо отметить, что в юридической литературе того периода существовала дискуссия о существовании отдельного договора перевозки багажа, заключавшегося с пассажиром в случае сдачи им багажа к перевозке. Так, А.Л. Маковский в комментарии к ст. 72 Основ гражданского законодательства 1961 г. указывал: «В соответствии с определением этого договора в Основах обязанность перевозчика доставить в пункт назначения багаж является возможным условием договора перевозки пассажира, а не обязанностью по самостоятельному договору перевозки багажа, как обычно считалось в нашей литературе»⁶⁶.

Однако другие авторы отстаивали прямо противоположную позицию относительно существования данного договора. Например, М.Е. Ходунов указывал: «Договор перевозки пассажира, как правило, удостоверяется проездным билетом, а договор перевозки багажа - багажной квитанцией»⁶⁷. По мнению О.С. Иоффе, перевозка багажа - это договор, в силу которого одна сторона, перевозчик, обязуется перевезти из одного пункта в другой имущество, принадлежащее второй стороне, пассажиру, а последний в свою очередь обязуется уплатить за это перевозчику вознаграждение.

При этом О.С. Иоффе считал, что договор перевозки багажа выступает «как вспомогательная (акцессорная) сделка по отношению к перевозке пассажиров»⁶⁸.

Подобной позиции придерживался и В.Т. Смирнов, который отмечал: «в обязанности перевозчика по договору перевозки пассажира входит также перевозка принадлежащего пассажиру багажа. Однако для перевозки ба-

гажа необходимо заключение с перевозчиком специального договора, зависящего и дополнительного (акцессорного) по отношению к договору перевозки пассажира»⁶⁹.

Не соглашаясь с данной точкой зрения, В.В. Витрянский утверждает, что «преобладающий в советской литературе взгляд на природу отношений, связанных с перевозкой багажа, как на отдельный вид договора перевозки не основывался на действовавшем в тот период законодательстве»⁷⁰.

В соответствии со ст. 97 ВК СССР 1983 г. при осуществлении воздушных перевозок пассажиров перевозчик нес ответственность за утрату, недостачу или повреждение багажа, если не докажет, что им были приняты все необходимые меры для предотвращения вреда или что такие меры невозможно было принять.

Ответственность перевозчика за сохранность багажа носила ограниченный характер, так согласно ст. 100 ВК СССР 1983 г. устанавливались следующие размеры данной ответственности:

- за утрату или недостачу багажа, принятого к перевозке с объявленной ценностью, - в размере объявленной ценности, а в случае если перевозчик докажет, что объявленная ценность превышает его действительную стоимость, - в размере действительной стоимости;
- за утрату или недостачу багажа, принятого к перевозке без объявленной ценности, - в размере его действительной стоимости;
- за повреждение багажа, находящегося при пассажире, - в сумме, на которую понизилась его стоимость.

Определяя ответственность за сохранность багажа, Воздушный кодекс СССР 1983 г. разделял понятия «багаж» и «вещи, находящиеся при пассажире» (ручная кладь). При этом предполагалось, что забота о целостности и сохранности вещей, находящихся при пассажире лежит на самом пассажире.

Так, на основании ст. 97 ВК СССР 1983 г. перевозчик нес ответственность за сохранность вещей, находящихся при пассажире, лишь в том случае, если было доказано, что утрата, недостача или повреждение данных вещей произошли по вине перевозчика.

Воздушное законодательство советского периода устанавливало также случаи, при которых договор воздушной перевозки пассажира мог быть прекращен либо могли измениться отдельные его условия. Так, согласно подп. 2.5.1. Правил перевозок на воздушных линиях СССР перевозчик имел право без предупреждения отменить, задержать или перенести вылет воздушного судна на другое время, изменить предусмотренный расписанием маршрут перевозки, а также изменить пункт посадки, если такие действия необходимы:

⁶⁶ Маковский А. Л. Правовое регулирование морских перевозок грузов. М., 1961. С. 84-86.

⁶⁷ Ходунов М.Е. Правовое регулирование деятельности транспорта. М.: Юридическая литература, 1965. С. 73.

⁶⁸ Иоффе О.С. Обязательственное. М.: Юрид. лит., 1975. С. 561-563.

⁶⁹ Смирнов В.Т., Яковлева В.Ф. Правовые проблемы перевозки и материально-технического снабжения. Л.: Изд-во Ленинградского ун-та, 1978. С.24.

⁷⁰ Витрянский В.В. Договор перевозки. М.: Статут, 2001. С.162-163.

- вследствие стихийного бедствия, неблагоприятных метеорологических условий в аэропортах отправления, назначения или по маршруту перевозки, а также других явлений, влияющих на безопасность полета;
- для выполнения требований государственных органов.

Перевозчик также имел право заменить воздушное судно одного типа другим. В случае отказа пассажира от полета на воздушном судне другого типа перевозчик был обязан отправить пассажира одним из очередных рейсов или возместить ему деньги за невыполненную перевозку и сборы в соответствии с правилами применения тарифов (подп. 2.5.2. Правил перевозок на воздушных линиях СССР).

При этом перевозчик был обязан отправить пассажира одним из очередных рейсов на условиях, указанных в билете, если перевозка не состоялась по причине отмены или задержки рейса, невыполнения воздушным судном посадки в аэропорту назначения, возвращения воздушного судна в аэропорт отправления и в ряде других случаев (подп. 3.13.1. Правил перевозок на воздушных линиях СССР). Машин В.В. писал, «что также в соответствии с подп. 3.13.3 Правил перевозок на воздушных линиях СССР, если по каким-либо причинам воздушное судно совершит посадку в аэропорту, не предусмотренном билетом, перевозчик был обязан за свой счет осуществить перевозку пассажира другим рейсом от пункта посадки воздушного судна до аэропорта назначения. Машин В.В. полагал, что «в случае невозможности перевозки пассажира воздушным судном перевозчик был обязан обеспечить его перевозку другими видами транспорта и произвести с ним перерасчет в соответствии с правилами применения тарифов. По общему правилу договор перевозки пассажира, как и любой гражданско-правовой договор, прекращался его надлежащим исполнением»⁷¹.

Вместе с тем, действующее в тот период воздушное законодательство предусматривало и случаи, когда пассажир имел право требовать от перевозчика изменения договора воздушной перевозки, а также заявить об одностороннем отказе от договора воздушной перевозки.

По договору воздушной перевозки пассажира ВК СССР 1983 г. осуществлял надлежащее правовое регулирование отношений сторон данного договора и был лишен ряда недостатков, которые, к сожалению, имеют место в действующем Воздушном кодексе Российской Федерации.

Договор воздушной перевозки имел строго формальный характер, поскольку непременным условием допуска пассажира к воздушной перевозке было предъявление надлежаще оформленного билета.

При порче или утрате билета, он не подлежал замене, а пассажир не допускался на борт воздушного судна.

Список литературы

⁷¹ Машин В.В. Особенности договора воздушной перевозки пассажира // Предпринимательское право. 2011. № 4. С. 41-43.

1. Абесалашвили М.З. Гражданское право (особенная часть): Учебно-методическое пособие для студентов очного и заочного отделения по направлению по направлению подготовки. – Юриспруденция (бакалавриат) – г. Майкоп: Изд-во АГУ, 2015. – 128 с.
2. Витрянский, В.В. Договор перевозки / В.В. Витрянский. – М.: Статут, 2001. – 526 с.
3. Воздушный кодекс Союза ССР: указ Президиума ВС СССР от 11.05.1983 г. № 9275-X (ред. от 29.10.1990 г.) / [Электронный ресурс] // СПС Консультант Плюс. – М., 2018. Загл. с экрана. (утратил силу)
4. Иоффе, О.С. Обязательственное право / О.С. Иоффе. – М.: Юрид. лит., 1975. – 880 с.
5. Маковский, А.Л. Правовое регулирование морских перевозок грузов / А.Л. Маковский. – М., 1961. – 314 с.
6. Машин В.В. Особенности договора воздушной перевозки пассажира // Предпринимательское право. – 2011. – № 4. – С. 41-43.
7. Смирнов, В.Т. Правовые проблемы перевозки и материально-технического снабжения / В.Т. Смирнов, В.Ф. Яковлева. – Л.: Изд-во Ленинградского ун-та, 1978. – 224 с.
8. Ходунов, М.Е. Споры, вытекающие из правоотношений сторон в железнодорожных грузовых операциях / М.Е. Ходунов, Г.И. Чирков, М.К. Александров-Дольник. – М.: Госюриздат, 1955. – 238 с.

УДК 528.94:351

ПРИМЕНЕНИЕ ГИС ДЛЯ ЦЕЛЕЙ КАРТОГРАФИРОВАНИЯ ОСОБО ОХРАНЯЕМЫХ ТЕРРИТОРИЙ (НА ПРИМЕРЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Ошмарина Екатерина Андреевна¹, студентка

Павлова Анна Илларионовна², к.т.н., доцент

¹Сибирский институт управления, филиал РАНХиГС, Россия

²Новосибирский государственный университет

экономики и управления, Россия

(e-mail: annstab@mail.ru)

Рассмотрены основные виды особо охраняемых территорий в РФ, предложена структура базы геоданных, состоящая из определенного набора пространственных классов данных (топография, административное деление, особо охраняемые территории, негативные природные явления, нарушения).

Ключевые слова: ГИС, особо охраняемые территории, база геоданных, пространственные данные

Особо охраняемые природные территории (ООПТ) в Российской Федерации играют большую роль в охране природы в целом и относятся к объектам общенационального достояния нашей страны. В соответствии с Федеральным законом от 14.03.1995 № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» под особо охраняемыми природными территориями понимаются участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, кото-

рые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, рекреационное и оздоровительное значение, которые изъяты решениями органов государственной власти полностью или частично из хозяйственного использования и для которых установлен режим особой охраны [1].

В РФ государственное регулирование в области создания и функционирования ООПТ осуществляется на различных территориальных уровнях: федеральном, региональном и местном. Министерство природных ресурсов и экологии РФ осуществляет государственное управление в области организации и функционирования особо охраняемых природных территорий федерального значения. соответствующие органы исполнительной власти субъектов РФ осуществляют функции по организации и функционированию ООПТ регионального и местного значения [3]. Например, в Новосибирской области образование и функционирование ООПТ регулируются Федеральным законом «Об особо охраняемых природных территориях», законом Новосибирской области (НСО) «Об особо охраняемых природных территориях в Новосибирской области», а также нормативными правовыми актами Губернатора и Правительства Новосибирской области.

С учетом особенностей режима использования выделяют следующие категории ООПТ: государственные природные заповедники (в том числе биосферные заповедники), национальные парки, природные парки, государственные природные заказники, памятники природы, дендрологические парки и ботанические сады [1].

Всего в России по состоянию на 1 января 2017 г. насчитывалось около 12 тыс. ООПТ федерального, регионального и местного значения, общая площадь которых составляет 232,5 млн. га (с учетом морской акватории), что составляет 13,6% от площади территории России [3]. При этом федеральное значение имеют 296 ООПТ (62,4 млн. га с учетом морских акваторий), в т.ч. 103 государственных природных заповедников, 49 национальных парков и 59 государственных природных заказников, 17 памятников природы и др. Следует отметить, что значительная часть от общего количества ООПТ (88,5%) характеризуется региональным статусом (рис. 1).



Рисунок 1 – Процентное соотношение ООПТ различного статуса в России на 2017 г.

В НСО зарегистрировано большое количество памятников природы регионального уровня значимости. По данным на 18 января 2018 г. в области были выделены территории по 54 памятников природы регионального значения (Бердские скалы, Обская песчаная степь, Черневые леса Салаира и др.) общей площадью 44,18 тыс. га. в т.ч. числе 76,31 га охранные зоны памятников природы. В будущем, в НСО планируется зарегистрировать перспективные ООПТ [4].

Поэтому для наилучшего функционирования и организации ООПТ целесообразно применение географических информационных систем. Это способствует повышению качества решения природоохранных задач, стоящих перед российской системой ООПТ, в связи с тем, что ГИС необходимы для обработки и хранения пространственной информации и позволяют в определенной мере выявлять структуру экосистем на основе разрозненных данных по их компонентам.

Для поддержания актуальной информации о пространственных данных ООПТ в работе предложено разработать ГИС ООПТ НСО с использованием полнофункциональной ГИС ArcGIS 10.

В настоящее время в открытом доступе на национальном уровне существует разработан электронный атлас России (Интерактивная карта-атлас). На официальном сайте Министерства природных ресурсов и экологии РФ представлены ООПТ по каждому субъекту РФ [5] в виде мелкомасштабных карт-схем. На официальном сайте Роснедра размещен для широкого круга пользователей ГИС-атлас «Недра России», на котором имеются мелкомасштабные карты-схемы особо охраняемых природных территорий регионов РФ с указанием геологических памятников и уникальных геологических объектов [6].

На основе вышеизложенной информации предложено решать перечень задач для охраны памятников природы особо охраняемых природных территорий НСО, решаемых с помощью ГИС и привести соответствующие им геопространственные данные (табл.1).

Таблица 1 – Содержание базы геоданных ГИС ООПТ НСО

№ п/п	Задачи	Описание	Геопространственные данные
1	Регистрация фактов нарушения на территории памятников природы НСО	Ведение базы геоданных по нарушениям К отметкам о нарушении прикрепляется атрибутивная информация - дата, время, фото-, видеоданные, размеры капканов и сетей, протоколы задержания и др.	Топографическая основа Административное деление Карта мест нарушения на территории памятников природы
2	Ведение статистики выявленных нарушений на территории памятников природы НСО	Результаты анализа нарушений в виде статистики На карте формируются графики/диаграммы по видам на-	Карта статистики нарушений на территории памятников природы НСО

		рушений и за указанные периоды	
3	Учет инфраструктуры охраны на территории памятников природы НСО	Ведение базы данных по кордонам, маршрутам обходов, наблюдательных вышек ООПТ, а также атрибутивная информация по ним	Карта мест расположения кордонов, маршрутов обходов, наблюдательных вышек ООПТ
4	Регистрация и учет негативных природных явлений на территории памятников природы НСО	Фиксация последствий негативных природных явлений	Карта последствий воздействия негативных природных явлений (зоны затопления, участки схода селей и оползней, грозы, и т. п.) на территории памятников природы НСО
5	Оценка естественных (природных) источников угроз на территории памятников природы НСО	Возможные зоны затопления, места схода селей и др. строятся по рельефу местности; распознавание угроз природных источников опасности, таких как наводнения, сели, осыпи, грозы и т.п. по их изображениям на аэрокосмических снимках	Карта опасных природных процессов и явлений на территории памятников природы НСО
6	Регистрация и учет пожаров на территории памятников природы НСО	Создание и ведение карт фактических пожаров с информацией о дате и масштабах	Карта пожаров с информацией о дате и масштабах негативного воздействия.
7	Оценка угроз пожаров на территории памятников природы НСО	Обнаружение активных пожаров (или возможные места). По выявленным местам на основе данных о погоде строится прогноз по часам/дням прихода пожара в границы ООПТ. По частоте возникновения пожаров строятся карты пожароопасности	Карта пожароопасности Метеоданные Границы сгоревших территорий по часам/дням. Активные очаги горения

В базе геоданных необходимо создать наборы пространственных классов данных: топография, административное деление, особо охраняемые территории, негативные природные явления, нарушения.

Список литературы

1. Об особо охраняемых природных территориях: фед. закон от 14.03.1995 г. №33 (ред. от 03.08.2018) // Собр. законодат. Российской Федерации. – 1995.– № 12. – ст. 1024.
2. О Министерстве природных ресурсов и экологии Российской Федерации: постановление Правительства РФ от 29.05.2008 № 404 // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2008. – № 22. – ст. 2581.

3. Государственный доклад «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2016 году». – М.: Минприроды России, НИА-Природа. – 2017. – 760 с.

4. Официальный сайт Министерства природных ресурсов и экологии Новосибирской области [Электронный ресурс] // URL: <http://dlh.nso.ru/> (дата обращения: 20.11.2018).

5. Интерактивная карта – Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: <http://www.mnr.gov.ru/activity/regions/> (дата обращения: 21.11.2018).

6. ГИС – пакеты оперативной геологической информации (ГИС-Атлас «Недра России» [Электронный ресурс] // URL: <http://atlaspacket.vsegei.ru/#c3401cfce49e16ae0> (дата обращения: 21.11.2018).

ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КАДРОВЫМ РЕЗЕРВОМ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

Руденская Наталья Андреевна
natasha-skorova2013@mail.ru

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В статье раскрывается сущность и актуальность проектного подхода к управлению кадровым резервом на государственной службе. Авторами предлагается рассматривать HR-проект как совокупность взаимосвязанных мероприятий, эффективное выполнение которых означает достижение соответствующего уровня зрелости человеческих ресурсов. По результатам исследования выявлены проблемы и сформулированы приоритетные направления HR-проектов для эффективного управления кадровым резервом.

Ключевые слова: кадровый резерв, государственная служба, проектный подход, HR-проект.

В условиях становления новых экономических, политических, социальных отношений эффективное кадровое обеспечение государственной службы становится одной из приоритетных задач, определяющих результат проводимых реформ. Это особенно важно в условиях современных преобразований, требующих от государственных служащих высокого уровня профессионализма и применения современных, более гибких методов управления. В свою очередь, формирование высокопрофессионального кадрового состава государственной службы и своевременное замещение должностей обеспечивается за счет создания кадрового резерва и последующей работы с ним.

Очевидно, что грамотная работа с кадровым резервом позволит сформировать необходимый уровень трудового потенциала при минимизации затрат, связанных с наймом, подготовкой, переподготовкой служащих и т.д.; повысить показатель стабильности коллектива благодаря учету интересов служащих, предоставления возможностей для профессионального и долж-

ностного роста; обеспечить мотивацию и лояльность к профессиональной деятельности.

Однако в настоящее время в системе управления кадровым резервом на государственной службе существует ряд проблем, связанных, прежде всего, со слабой интегрированностью кадрового резерва в практику управления при сохраняющемся дефиците высокопрофессиональных государственных служащих [1].

С целью изучения данной проблемы было проведено исследование в Комитете лесного хозяйства Курской области, которое является органом исполнительной власти Курской области и осуществляет задачи, связанные обеспечением [4]: создания условий, способствующих повышению доходов областного бюджета за счет эффективного использования лесных ресурсов; многоцелевого, рационального, непрерывного, неистощительного использования лесов для удовлетворения потребностей общества в лесных ресурсах на территории области; соблюдения лесного законодательства. В структуре управления Комитета есть отдел административно-правовой и кадровой работы, который реализует основные направления и механизмы кадровой политики, в том числе осуществляет работу с кадровым резервом. В Комитете кадровый резерв формируется преимущественно по результатам конкурса на замещение вакантной должности. Работа с кадровым резервом регулируется соответствующим Положением и Методикой конкурсного отбора в кадровый резерв. Оценивая текущее состояние кадрового резерва Комитета, можно отметить, что он сформирован из служащих в возрасте до 30 лет, имеющих высшее (но не профильное) образование и стаж работы от 1 до 5 лет. По мнению специалистов отдела кадровой работы, ключевой проблемой является то, что замещение должностей из кадрового резерва не происходит в виду недостаточной компетентности резервистов. Другими словами, работа по формированию резерва ведется, а по развитию резерва – обретает формальный характер. Работа с кадровым резервом предусмотрена законом, но фактически резервистам оказывается мало внимания. Отсутствие видения перспектив профессионально-должностного роста, в свою очередь, является одной из причин ухода молодых сотрудников из Комитета. За последние 4 месяца 2017 г. показатель текучести кадров составил 8,6%, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 25%. Другими исследователями также отмечаются проблемы, возникающие при использовании кадрового резерва на государственной службе, в частности, это потеря актуальности резерва, нарушение принципа соответствия резервистов характеру должности и типу резерва, игнорирование возможностей перспективного роста резервистов [3].

Однако, резерв – это не место для ожидания вакантной должности, а территория развития и наращивания компетенций, где осуществляется соответствующая должности подготовка резервистов. Следовательно, для реализации этой задачи требуются новые подходы и методы работы с кад-

ровым резервом. Предлагается применение проектного подхода к управлению кадровым резервом на государственной службе. Работа с кадровым резервом является текущей (процессной) деятельностью, поскольку предусмотрена соответствующими нормативно-правовыми актами (Федеральным законом №79, Указом Президента, Положением Министерства) и нацелена на своевременное замещение вакантных должностей государственной гражданской службы (с этой точки зрения работа с кадровым резервом выступает как одна из функций кадровой политики).

Однако нахождение служащих в резерве ограничено определенным сроком (3-5 лет). Следовательно, в данном временном интервале должны быть достигнуты поставленные цели, как в отношении резервистов, так и в отношении самой организации (Комитета). С этой точки зрения целесообразно построить работу с кадровым резервом на основе проектного подхода. Проектная работа выстраивается не в виде функций или процессов, а в виде отдельного комплекса работ над конкретной задачей, которая имеет фиксированное начало и окончание. Кроме того, в условиях временных и ресурсных ограничений проект выступает эффективным инструментом в управленческой деятельности. Предлагается, управление кадровым резервом рассматривать как систему HR-проектов, каждый из которых будет нацелен на развитие необходимых компетенций для замещаемой должности. Результат будет определяться профессиональной и психологической готовностью резервиста занять вакантную должность. Проектный подход к управлению человеческими ресурсами обретает особую значимость в условиях VUCA- среды (Volatility - нестабильность, Uncertainty- неопределенность, Complexity - сложность, Ambiguity – неоднозначность). В общем виде под HR-проектом следует понимать совокупность взаимосвязанных мероприятий, эффективное выполнение которых означает достижение соответствующего уровня зрелости человеческих ресурсов.

Таким образом, можно определить следующие приоритетные направления HR -проектов: тенденции развития науки и образования развитие управленческих компетенций в форме тренингов, кейсов, командной работы; систематизация и углубление государственно-правовых знаний в форме семинаров, круглых столов; развитие общей культуры, укрепление важных навыков личностной коммуникации и делового общения в форме мастер-классов, деловых игр. Целесообразно HR-проекты разрабатывать и реализовывать в рамках единой образовательной программы профессионального развития государственных служащих с учетом базовых компетенции каждой группы должностей.

Таким образом, проектный подход к управлению кадровым резервом позволит: структурировать работу с резервом на отдельные программы и проекты для реализации общей кадровой стратегии; сформировать необходимый уровень кадрового потенциала при минимизации затрат, связанных с наймом, подготовкой, переподготовкой служащих; повысить моти-

вацию и лояльность персонала к профессиональной деятельности за счет предоставления возможностей профессионального и должностного роста.

Список литературы

1. Яшкин С.С. Кадровый резерв государственной гражданской службы // Социология и жизнь. - №3. - 2013. - С.94-100.
2. Указ Президента РФ от 01.03.2017 №96 «Об утверждении Положения о кадровом резерве федерального государственного органа».
3. Калмыков Н.Н., Краснопольский И.А. Кадровый резерв в системе государственной службы: эффективность и возможности // Лидерство и менеджмент. - 2016. - Том 3. - № 4. - с. 221-231.
4. Комитет лесного хозяйства Курской области. - Режим доступа: <http://adm.rkursk.ru/index.php?id=113>.
5. Гармонизация социально-экономического развития как магистральное направление повышения конкурентоспособности современного государства: монография/ Емельянов, С.Г., Минакова И.В. и др.; Под ред. С.Г. Емельянова, И.В. Минаковой. - Орел: АПЛИТ, 2011. - 344 с.
6. Государственное регулирование рыночных процессов в современной экономике: монография/С. Г. Емельянов, И. В. Минакова и др. - М: АПЛИТ, 2010. - 428 с.

КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

*Рындина Виктория Федоровна, студент
(jiove056@mail.ru)*

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В статье представлены результаты исследования теоретических аспектов системы кадровой политики в сфере государственной службы. На основании проведенного анализа основных векторов выше упомянутой системы, выделены этапы формирования кадровой политики в государственном учреждении.

Ключевые слова: кадровая служба, государственное учреждение.

Одним из самых важных аспектов функционирования любой организации являются кадры. В современных реалиях, кадровая политика имеет большое значение, так как именно от этого будет зависеть продуктивность деятельности и развития государства. Хотелось бы конкретизировать нашу тематику и более подробно поговорить о кадрах и кадровой политике в государственной структуре, насколько эффективно происходит отбор кадров и что нужно для того, чтобы он стал более результативным и действенным.

Кадровая политика на государственной службе - это деятельность государственных органов, их руководителей, работников кадровых подразделений по реализации кадровой стратегии, направленная на поиск, оценку, отбор, профессиональное развитие персонала, его мотивацию и стимулирование к выполнению задач, стоящих перед государственными органами.

Суть государственной кадровой политики состоит в привлечении, закреплении и адекватном использовании на государственной службе высо-

коквалифицированных специалистов, в создании условий по реализации ими своего профессионального потенциала для успешного исполнения должностных обязанностей и обеспечении на этой основе эффективного функционирования органов государственной власти.

Основные направления кадровой политики в системе государственной службы включают в себя:

- выработку стратегических направлений в развитии госслужбы с учетом тенденций и перспектив развития общества и государства в интересах личности;
- установление системы обеспечения госслужбы надежными, профессиональными специалистами, которые в своей повседневной профессиональной деятельности не только могли бы выполнять стоящие перед ними задачи, но и своим поведением способствовали бы росту уважения и авторитета органов государственного управления и государства в целом, добиваясь понимания и поддержки народа;
- создание необходимых социальных и материальных условий деятельности, а также правового регулирования в соответствии с нормами законодательства, контроля за выполнением должностных функций, исключая всякую возможность нарушений трудовой дисциплины, злоупотреблений служебным положением и коррумпированности госаппарата;
- поддержание в коллективах государственных органов такого морально-психологического климата, который бы не только обеспечивал эффективное выполнение обязанностей по госслужбе, но и способствовал бы развитию позитивных личностных качеств работников, формировал бы рациональные служебные отношения;
- создание и обеспечение надлежащего функционирования системы подготовки и повышения квалификации персонала госаппарата, формирование условий для творческого роста на рабочем месте;
- определение порядка и регулирования процесса подбора, перемещения, продвижения, оценки, стимулирования и ответственности госслужащих;
- развитие системы профессиональной ориентации молодежи и воспроизводства элиты для государственной службы, обладающей качествами государственного служения;
- открытости государственной кадровой политики в государственной службе.

Государственная кадровая политика в сфере государственной службы основывается на определениях, принципах. Этапы формирования государственной кадровой политики:

1. Определение целей и задач на основе положений законодательных документов (Конституции РФ, Федерального закона «Об основах государственной службы Российской Федерации, обеспечивающих стабильность работы государственного аппарата и входящих в него подразделений государственного управления»).

2. Установление качественных и количественных требований, предъявляемых к государственным служащим, и определение их потребности. Разработка основных принципов кадровой политики по формированию персонала государственных служащих, подготовка резерва, оценка их подготовленности, оплата труда, социальные услуги и т.д.

3. Разработка научно-методических рекомендаций, основных форм и методов управления государственными служащими.

4. Планирование мероприятий по использованию личного состава государственных служащих с установлением сроков исполнения и ответственности лиц за качество и своевременность разработки планов.

Таким образом, можно констатировать, что цель и задачи кадрового обеспечения государственной службы должны стать основой для выбора приоритетных направлений, новых механизмов и технологий работы с персоналом государственной службы. Достижение такого уровня сформированности качественного состава, который мог бы определять государственную службу как административную элиту.

Список литературы

1. Федеральный закон №58-ФЗ «О системе государственной службы в Российской Федерации» от 27.05.2003.

2. Гармонизация социально-экономического развития как магистральное направление повышения конкурентоспособности современного государства/Емельянов С.Г., Минакова И.В., Шевякин А.С. и др. Под ред. С. Г. Емельянова, И. В. Минаковой. - Орел, 2011. 344с.

3. Емельянова О.В., Герасимова Т.А. Информационная открытость как условие повышения эффективности государственного управления//В сборнике: Актуальные проблемы развития хозяйствующих субъектов, территорий и систем регионального и муниципального управления Материалы XI международной научно-практической конференции. Под редакцией Ю.В. Вертаковой. 2017. С. 134-139.

4. Михайлова О.В., Горлова Ю.С. Развитие системы персонала государственных служащих: особенности и пути совершенствования //В сборнике: Кластерные инициативы в формировании прогрессивной структуры национальной экономики, сборник научных трудов 2-й Международной научно-практической конференции: в 2-х томах. 2016. С. 182-184.

5. Головин А.А., Пархомчук М.А., Андросов Д.В., ЧжанСен А.Ю. Социальная ответственность бизнеса//Вестник КГСХА. - 2010. - № 1. - С.30-34.

Ryndina Victoria Fedorovna, student
(jiove056@mail.ru)

Southwest state University, Kursk, Russia

PERSONNEL POLICY IN THE PUBLIC SERVICE

Abstract: the article presents the results of the study of the theoretical aspects of the system of personnel policy, both in the classical sense of this direction, and through the prism of public service: their features and shortcomings. Based on the analysis of the main vectors of the above-mentioned system, proposals to improve the quality of the personnel management system in a public institution.

Key words: personnel service, public institution.

ДОГОВОР ПРОСТОГО ТОВАРИЩЕСТВА В РОССИЙСКОМ ПРАВЕ ДОРЕВОЛЮЦИОННОГО ПЕРИОДА

Сармина Татьяна Николаевна, магистрант

(e-mail: abesala_m@mail.ru)

Адыгейский государственный университет, г.Майкоп, Россия

В статье раскрывается становление договора простого товарищества в дореволюционный период России. К середине XVII в. гражданско-правовые отношения по-прежнему регламентировались преимущественно обычным правом и церковными законами. В статье указано, что по договору товарищества несколько лиц обязуются друг перед другом соединить свои капиталы и совместно действовать для достижения какой-либо общей хозяйственной цели. Складничество также было очень распространенной формой объединения людей для совместного ведения сельского хозяйства, промысла или торговли. Оно получило распространение еще в 13-17 веках.

Ключевые слова: договор простого товарищества, складничество, купеческие товарищества, обычное право, церковный закон, Свода законов.

Проблема соотношения инвестиционных договоров с договором простого товарищества многогранна и имеет целый ряд аспектов теоретического и практического характера. Договор простого товарищества (более известный как договор о совместной деятельности) - один из наиболее универсальных договоров, используемых в коммерческой практике. Он нередко используется участниками имущественного оборота для объединения усилий и имущества и для решения каких либо задач, не требующих создания юридического лица. Данный договор позволяет решать как долговременные, так и разовые задачи; он может использоваться для предпринимательской деятельности, а также и для достижения целей, не связанных с предпринимательством.

Необходимо отметить, что идея использовать совместный труд для достижения какой-либо краткосрочной цели, не связывая себя жесткими рамками юридического лица, известна с самых древних времен и находила применение во всех правовых порядках. Как и большинство других гражданско-правовых договоров, он уходит корнями в римское право, где он получил название «societas».

Как было отмечено в литературе, в России с XIII в. было известно такое явление, как складничество, то есть форма объединения людей на основе соглашения, заключенного с целью совместного ведения сельского хозяйства, торговли или промысла. Участники договора выступали как единое торговое предприятие, хотя субъектом права оно не являлось.

Закон в современном значении термина появился в России лишь в начале XVIII в. К.В. Петров полагает, что «становление закона является объективным процессом, неразрывно связанным с эволюцией государства. Ос-

новное содержание этого процесса заключалось в вытеснении конкурирующих источников права (санкционированного обычая) и изменение соотношения источников права в системе источников права»⁷².

В середине XVII - первой трети XIX в. в российском законодательстве наблюдается процесс становления и формирования системы гражданского права. Юридическое оформление гражданских общественных отношений осуществлялось законодателем в Соборном уложении 1649 г., многочисленных нормативных актах XVIII - первой четверти XIX в., а также в Своде законов Российской империи 1833 г.⁷³.

Соборное уложение 1649 г., как основной источник права в целом и гражданского права России в частности, имело практическое значение вплоть до вступления в юридическую силу Свода законов РИ 1833 г.⁷⁴.

29 января 1649 г. Соборное уложение 1649 г. было утверждено и вступило в юридическую силу на территории всего государства. Напечатанный текст был разослан в приказы и на места, «чтобы всякое дело делать по тому уложению», но процесс унификации русского права не получил своего логического завершения. Изменения в юридической технике и порядке опубликования законов были направлены на усовершенствование формы закона и искоренение злоупотреблений со стороны воевод и приказных чинов, осуществлявших управление на отдельно взятых территориях Российского государства.

В тексте Уложения широкое распространение получили обязательства из договоров (договоры купли-продажи, мены, займа, поклажи и др.). Соборное Уложение 1649 г., стремясь облегчить положение должников (особенно дворян), запретило взыскивать проценты по займу, считая, что таковой должен быть безвозмездным. Исковая давность по займу устанавливалась в 15 лет, частичная уплата долга прерывала течение давности. Несмотря на запрещения, взыскание процентов по договору займа фактически продолжалось. Однако эти взыскания не могли уже иметь правовой защиты в суде.

К середине XVII в. гражданско-правовые отношения по-прежнему регламентировались преимущественно обычным правом и церковными законами. Обычное право проникает в законодательство через судебную и правоприменительную практику.

Экономическое развитие страны в данный период времени нашло свое отражение в обязательственном праве, прежде всего, через правовое регулирование договоров.

⁷² Петров К.В. К вопросу о правовой природе Русской Правды // Ленинградский юридический журнал. 2016. № 1 (43). С. 67.

⁷³ Абесалашвили М.З., Багова И.Р. Гражданско-правовые институты Российской Империи в XVII - XIX вв. // Фундаментальная наука и технологии – перспективные разработки материалы XVII международной научно-практической конференции. 2018. С. 137-141.

⁷⁴ Томсинов В.А. Соборное уложение 1649 года как памятник русской юриспруденции // Соборное уложение 1649 года: Законодательство царя Алексея Михайловича / Составитель, автор предисловия и вступительных статей В.А. Томсинов. М.: Зерцало, 2011. ПСЗ - I. Т. I. № 1.

Широко был известен договор товарищества. При договоре товарищества несколько лиц обязуются друг перед другом соединить свои капиталы и совместно действовать для достижения какой-либо общей хозяйственной цели, например, построить фабрику. Петр I и его преемники всячески способствовали образованию торговых и промышленных товариществ, компаний.

В XVIII в. было издано огромное количество разрозненных нормативных актов, дополнявших Соборное уложение 1649 г., регламентирующих различные сферы общественных отношений.

Если в XVIII в. общегражданские и торговые отношения регламентировались в разрозненных нормативных актах, то в первой четверти XIX в. они постепенно стали законодательно регламентироваться специальными нормативными актами. Так, законодатель создает Устав о векселях, Устав о торговой несостоятельности, Устав судопроизводства в коммерческих судах и другие нормативные акты.

Во второй половине XIX в. на содержание права России значительное влияние оказали буржуазные реформы. Многие нормы в системе права, помимо воли царя и реакционной дворянской верхушки, способствовали развитию и укреплению буржуазных отношений, подрывая экономические и политические позиции дворян-помещиков.

В России история существования договора простого товарищества также довольно богатая. При этом необходимо отметить, что в российском быту отношения совместной деятельности нескольких людей встречались также часто, как и в любом другом обществе.

В России было в обычае «рядиться на службу или на дело целой совокупностью людей, в виде товарищей (такой-то с товарищами)».

Складничество также было очень распространенной формой объединения людей для совместного ведения сельского хозяйства, промысла или торговли. Оно получило распространение еще в 13-17 веках. Среди купечества, занимавшегося торговлей с другими государствами, складничество известно с конца XIII века как соглашение между купцами - складниками (причем очень часто они были родственниками), которые выступали в качестве единого торгового предприятия, но полученный от торговли доход делили из расчета внесенных каждым денежных паев или товаров. Соглашение между купцами могло иметь длительный характер или быть эпизодическим - только на одну поездку⁷⁵.

Первого января 1807 года императором Александром I был издан манифест № 22.418 «О дарованных купечеству новых выгодах, отличиях, преимуществах и новых способов к распространению и усилению торговых предприятий», который рекомендовал купцам организовывать для торговой деятельности купеческие товарищества: полные, на вере и товарище-

⁷⁵ Абесалашвили М.З. Влияние развития гражданского законодательства на судебную практику // Право и Практика. 2015. №2. С. 67-72.

ства по участкам, которые создавались на основе взаимного договора, имеющего равную с законом силу, и рассматривались как юридические лица. Эти правила «собственно о купеческих компаниях, которые и доныне служат единственным основанием нашего закона гражданского о товариществах».

Список литературы

1. Абесалашвили, М.З. Гражданско-правовые институты Российской Империи в XVII - XIX вв. / М.З. Абесалашвили, И.Р. Багова // *Фундаментальная наука и технологии – перспективные разработки материалы XVII международной научно-практической конференции*. 2018. – С. 137-141.
2. Абесалашвили, М.З. Влияние развития гражданского законодательства на судебную практику/ М.З. Абесалашвили // *Право и Практика*. – 2015. – №2. – С. 67-72.
3. Петров, К.В. К вопросу о правовой природе Русской Правды / К.В.Петров // *Ленинградский юридический журнал*. – 2016. – № 1 (43). – С. 67.
4. Томсинов, В.А. Соборное уложение 1649 года как памятник русской юриспруденции / В.А. Томсинов // *Соборное уложение 1649 года: Законодательство царя Алексея Михайловича / Составитель, автор предисловия и вступительных статей В.А. Томсинов*. – М.: Зерцало, 2011. ПСЗ - I. – Т. I. – № 1.

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОСНОВЫ ИХ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА

Серебренникова Яна Дмитриевна, студент

(e-mail: serebrennikovayan@yandex.ru)

Реутова Юлия Игоревна, студент

Юго-Западный государственный университет, г. Курск, Россия

В данной статье говорится о понятии и видах предприятий, а так же раскрываются основы административно-правового статуса.

Ключевые слова: предприятие, административно-правовой статус предприятий.

Предприятие - коммерческая организация, действующая как самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный в установленном законом порядке для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

В зависимости от видов производства предприятия делятся на три группы:

1. Предприятия, которые производят продукцию определенного вида (фабрики и заводы).
2. Предприятия, которые производят работы определенной направленности (строительство социально-культурных объектов, жилья, дорог и т.п.).
3. Предприятия, которые оказывают различные услуги (магазины, прачечные, станции технического обслуживания и т.п.).

В каждой группе предприятий по видам производства также производится дальнейшее разделение их на более конкретные виды.

В зависимости от формы собственности различают следующие предприятия.

1. Государственные (основанные на государственной собственности — федеральной или субъектов РФ).
2. Муниципальные (основанные на собственности органов местного самоуправления).
3. Кооперативные (основанные на собственности кооперативов различного вида).
4. Частные (основанные на частной собственности).
5. Предприятия, принадлежащие общественным объединениям и основанные на их собственности (например, типографии политических партий).
6. Смешанные (основанные на двух или более формах собственности).

По своему гражданско-правовому статусу различаются предприятия: полное товарищество; товарищество на вере, общество с ограниченной ответственностью; акционерное общество и другие.

Административно-правовой статус предприятий — это комплекс прав и обязанностей, которые предприятие приобретает и реализует в процессе осуществления следующих действий: создания предприятия; государственной регистрации предприятия; получении лицензии на занятие определенными видами деятельности; определении круга вопросов и полномочий государственных органов по отношению к предприятию; ведении и предоставлении бухгалтерской и статистической отчетности и т.п.

Нормы права, устанавливающие административно-правовой статус предприятий, можно разделить на три основные группы:

1. нормы, которые касаются предприятий всех форм собственности;
2. нормы, касающиеся государственных предприятий;
3. нормы, которые адресуются негосударственным предприятиям.

Первая группа норм устанавливает принципы взаимодействия предприятий с органами исполнительной власти, которые закрепляют невмешательство государства в хозяйственную деятельность субъектов, государственную регистрацию предприятий, обязательность ведения ими бухгалтерского и статистического отчета, предоставление государственным органам информации, необходимой для налогообложения и т. п. Кроме этого, устанавливается обязанность для предприятий всех форм собственности соблюдения экологического, земельного законодательства, правил безопасности ведения работ, правил безопасности труда, санитарно-эпидемиологических, антимонопольных норм и т. п. Уполномоченные органы исполнительной власти осуществляют контроль за соблюдением соответствующего законодательства и в этой части имеют право вмешиваться в деятельность предприятий, применяя к ним средства государственного принуждения в случае невыполнения требований, установленных законо-

дательством. В определенных случаях предприятия должны получать разрешение на осуществление отдельных видов деятельности.

Особенность норм второй группы в том, что они устанавливают права и обязанности государственных предприятий, собственником которых является государство. В полномочия государственных органов входит создание таких предприятий, определение предмета и целей деятельности, утверждение устава, управление организацией, реорганизация и ликвидация. Должностные лица государственных предприятий имеют полномочия государственно-властного характера. Административно-правовой статус государственных предприятий не является одинаковым, он зависит от правового режима имущества предприятия.

Третья группа норм устанавливает права и обязанности для негосударственных предприятий, роль государства проявляется здесь в установлении правовых норм и контроля за их соблюдением. Влияние государства более ограничено, оно не решает конкретных вопросов их предприятий, определение предмета деятельности, организации управления. Эти и прочие вопросы решают учредители предприятия или уполномоченные ими органы, предприниматели. Значение таких решений для государственных органов состоит в их правомерности или неправомерности как юридических фактов. Влияние государства на негосударственные предприятия является специфическим, оно не имеет характера государственного руководства их деятельностью.

Предприятия могут создаваться собственником, уполномоченным лицом, государственными органами или органами местного самоуправления. Учредительными документами государственных предприятий и учреждений может быть устав или положение. Для негосударственных предприятий учредительными документами признаются устав или учредительный договор, или же наличие и устава и договора в зависимости от организационной формы. Для государственной регистрации подаются документы, перечень которых установлен законодательством. Порядок легализации юридических лиц предусматривает два вида такой легализации: нормативно-явочный и разрешительный. Нарушение установленного законом порядка создания юридического лица или несоответствие его учредительных документов закону является основанием для отказа в государственной регистрации юридического лица. Отказ в государственной регистрации по другим мотивам не допускается.

Отказ в государственной регистрации, а также промедление с ее проведением могут быть обжалованы в суде.

В единый государственный реестр вносятся сведения об организационно-правовой форме юридического лица, его наименование (фирменное наименование), местонахождение, органы управления, филиалы и представительства, цель учреждения, а также другие сведения, если этого требует закон.

Список литературы

1. Борисоглебская Л. Н., Кудина О. В., Дибраева Э. Ш. Экономическая устойчивость развития инновационно активных хозяйствующих субъектов региона // Известия Юго-Западного государственного университета. - 2010. - № 2 (31). - С. 94-101.

2. Пархомчук М.А., Чжан-Сен А.Ю. Процессный подход к анализу функций управления организацией // Регион: системы, экономика, управление. - Воронеж: Издательско-полиграфический центр «Научная книга». - 2014 - №2(25). - С. 167-171.

ПРАВОВАЯ ПРОПАГАНДА ПРОКУРАТУРЫ СССР

Струков Виктор Николаевич,

Соискатель ученой степени

кандидата юридических наук НИУ «БелГУ»

(e mail: str-v-n@yandex.ru)

В статье представлен обзор деятельности прокуратуры СССР по правовому просвещению граждан СССР, а также значение правового просвещения в период, когда происходил процесс оформления советского государства.

Ключевые слова. Прокуратура, правовая пропаганда, закон, правовое просвещение.

Сегодня органами прокуратуры реализуется государственная задача по повышению правосознания населения, повышению правовой грамотности, уважения законодательства Российской Федерации. Данная деятельность заключается в проведении разъяснения законодательства с подрастающим поколением, населением в целом в виде бесед, изданий брошюр, выступлений по телевидению и др.

Также стоит отметить особую роль прокуратуры СССР по правовой пропаганде. Но с целью правильного понимания деятельности института прокуратуры стоит разъяснить суть понятий: правовая пропаганда, правовое просвещение.

Председателем Верховного Суда Российской Федерации В.М. Лебедевым правовое просвещение было определено, как распространение в обществе знаний о праве и разъяснение положений действующих нормативных правовых актов, а также практики их применения в целях формирования убежденности в необходимости соблюдения законов и предупреждения правонарушений [1].

Термин «правовое воспитание» применяемый в теории государства и права по своему смыслу более близок к понятию «правовое просвещение». Н.И. Матузов отмечает правовое воспитание, как целенаправленная деятельность государства, общественных структур, средств массовой информации, трудовых коллективов по формированию высокого правосознания и правовой культуры граждан [4].

Помимо этого В.В. Стрелева указывала на равенство понятий правовое воспитание и правовое просвещение. Но правовое воспитание лишь час-

точно связано с правовым воспитанием, а правовое просвещение частично касается отдельных слоев индивидуального и общественного правосознаний [5].

Также Н.И. Матузов в своих работах выделял правовую пропаганду, как форму правового воспитания (лекция, беседа, консультация; издание литературы правового характера, выступление в печати, по радио и др.) [4]. Но есть и другое мнение, так, профессором А.С. Пиголкиным влияние литературных произведений в аспекте правовых вопросов выделяется, как форма правового воспитания [7].

В период оформления советского государства происходило и формирование нормативно правовой базы. Законодательство предыдущей власти упразднялось. В свете меняющегося законодательства вопрос по повышению правосознания населения актуализировался. Так, на прокуроров было возложено правовое воспитание населения, правовая пропаганда. Прокурорами проводились беседы, разъяснительная работа по изменениям законодательства. При прокуратуре РСФСР существовал отдел систематизации и пропаганды советского законодательства [6].

В изданиях юстиции СССР отражена работа прокуроров по данному направлению. Так в 1925 г. военной прокуратурой Северо-кавказского военного округа (СКВО) совместно с прокурором Азово-Черноморского были проведены выезды в красноармейские лагеря. В один из таких выездов 11 районных прокуроров сделали на красноармейских собраниях 17 докладов, в которых разъяснили законы об охране социалистической собственности и об измене родине. Ряд бесед было проведено о льготном законодательстве для военнослужащих и их семей. В другой раз в лагеря прибыли 6 работников прокуратуры, которые провели ряд докладов на разные правовые темы. Результат был положительный (Красноармейцы, особенно колхозники, высказали массу пожеланий, чтобы такие доклады часто повторялись. Это толкнуло прокуратуру на мысль — организовать доклады и беседы районных прокуроров среди бойцов Рабоче-Крестьянской Красной Армии на краткосрочных зимних сборах частей. Практически это мероприятие было проведено следующим образом: военная прокуратура СКВО наметила, соотносясь со сроками сборов территориальных частей, содержание бесед и добила распоряжения краевого прокурора о том, чтобы районные прокуроры, на время сборов частей, по своим районам связались с командованием и, в отведенное время, проводили правовую пропаганду. В результате более 40 районных прокуроров по АЧК и СКК провели доклады и беседы среди находившейся на сборах колхозной и рабочей молодежи [3].

Работой прокуроров было охвачено около 70 разных учебных центров и проведено 70—80 бесед и докладов на темы правового характера. По отзывам комиссаров частей, прокуроров, проводивших эту работу — эти беседы способствовали укреплению воинской и трудовой дисциплины и повысили кругозор не одной тысячи граждан Советского союза. Военная про-

куратура СКВО, пользуясь этим небольшим еще опытом, организовала в том же 1925 г. массовое проведение докладов районных прокуроров в лагерный период, что дало возможность охватить молодежь, собранную в лагеря, на новобранческие сборы [4].

Прокуратурой велась усиленная работа повышению уровня правовой грамотности населения. Особый вклад в данную деятельность привнесло общество «Знание». На Всесоюзных съездах КПСС акцентировалось внимание на роли правоохранительных органов по правовой пропаганде, что привело к созданию отделов систематизации и пропаганды советского законодательства в 70-х гг. XX в. [2].

Таким образом, проведенное исследование показало, что основным видом работы прокуратуры по правовой пропаганде были выездные лекции, доклады перед рабочими, колхозниками, рабочей молодежью. Темы выбирались в соответствии с категорией населения. Прокурорами осуществлялась разъяснительная работа по выявлению проблем граждан с правилами социалистического быта. Зачастую лекции и доклады публиковались в изданиях юстиции, газетах.

Список литературы

1. Выступление Председателя Верховного Суда Российской Федерации В.М. Лебедева: редакционный материал // Российский судья. 2009. № 1. С. 6-13.
2. Ирина Нагорных. «Знание» просветит население насчет революций Газета «Коммерсантъ» № 232 от 14.12.2016, стр. 4
3. Крипен Я. Работа гражданских прокуроров в частях Красной армии (Об одном опыте правовой пропаганды) / Я. Крипен // Социалистическая законность. — М., 1936. — № 6 (июнь). — С. 70.
4. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права. М.: Юрист, 2003. 512 с.
5. Стрелева В.В. Правовое воспитание в условиях становления правового государства: дис. ... канд. юрид. наук. М., 2006.
6. Салыхов Р. А., Ханмурзина А. И. Деятельность прокуратуры по взаимодействию с общественностью, разъяснению законодательства и правовому просвещению граждан // Молодой ученый. — 2015. — №10. — С. 929-931. — URL <https://moluch.ru/archive/90/18510/> (дата обращения: 19.01.2019).
7. Теория государства и права: учебник / А.С. Пиголкин, А.Н. Головистикова, Ю.А. Дмитриев и др.; под ред. А.С. Пиголкина. М.: Юрайт-Издат, 2007. 613 с.

Strukov Victor Nikolaevich,

Degree Applicant Candidate of Law Sciences

National Research University "BelSU"

(e mail: str-v-n@yandex.ru)

EGAL PROMOTION OF THE USSR PROSECUTOR

Abstract. The article provides an overview of the activities of the USSR Prosecutor's Office on the legal education of citizens of the USSR, as well as the importance of legal education in the period when the process of registration of the Soviet state took place.

Keywords. Prosecutor's office, legal propaganda, law, legal education.

ПРАВО НА ИНФОРМАЦИЮ О ТОВАРЕ И ЕГО РЕАЛИЗАЦИЮ*Чекмарева Ольга Петровна, магистрант**(e-mail: olga-savenkova@yandex.ru)**Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия*

В статье рассматриваются вопросы права на информацию о товаре и его реализацию. Важное значение для государственной политики защиты интересов потребителей играет право потребителя на предоставление ему необходимой и достоверной информации, на основе которой он может сделать компетентный выбор.

Ключевые слова: товар, информация о товаре, реализация товара, покупатель, продавец.

Актуальность темы исследования. Право потребителя на информацию и реализацию означает право каждого знать не только о товаре, реализации и услуге, но и об изготовителе, исполнителе и продавце все, что позволит сделать правильный выбор и реализовать задуманное.

Плохой товар не нужен никому. И это - аксиома. Но и среди хороших товаров потребителю бывает непросто сориентироваться, и чем больше на прилавках разнообразных товаров, тем сложнее эта задача. Каждый покупатель стремится найти не просто качественный товар, но тот, который полностью соответствует именно его запросам и требованиям. В этом поиске, в выборе нужного товара никому не обойтись без самой разной, но одинаково необходимой для потребителя информации.

Целью данной статьи является изучение права на информацию о товаре и его реализацию.

Основное изложение материала. Покупатель - физическое или юридическое лицо, осуществляющее оплату деньгами и являющееся приобретателем товара или услуги. Права покупателей определяются Гражданским Кодексом РФ и Законом РФ «О защите прав потребителей» [1, 2].

Продавец - лицо, выступающее посредником между производителем товара и покупателем.

Рассмотрим статью закона «О защите прав потребителей». Права потребителя на информацию о продукции регулируются 10 статьей Закона «О защите прав потребителей» [2]. В данной статье говорится о том, что продавец должен вовремя предоставлять нужные данные о продукции, которые обеспечат возможность верного выбора. Правительство РФ устанавливает перечень и способы доведения сведений до покупателя.

Закон о защите прав потребителей установил следующие права потребителя:

- на приобретение товаров надлежащего качества;
- на безопасность товаров для жизни и здоровья потребителя;
- на получение полной и достоверной информации о товарах и об их продавцах (изготовителях);

- на просвещение и на государственную и общественную защиту интересов потребителей.

Информация обязательно должна содержать:

- название технического регламента;
- цену; срок годности и службы;
- адрес изготовителя [2, с. 94].

Эти данные заносятся в техническую документацию и в таком виде доводятся до потребителей. Также необходимые сведения должны содержаться на этикетках и маркировке товара.

Вся эта информация о производителе должна быть размещена им же самим в таких местах, как вход в магазин, вывести и на любых других заметных и видимых для потребителя местах. Важный момент: сторона-изготовитель, к представителям которой можно отнести такие продавца или исполнителя, должна в обязательном порядке предоставлять стороне-потребителю информационные данные о государственной регистрации, а также информационные данные о полном наименовании органа, зарегистрировавшего эту компанию.

Права и обязанности покупателя и продавца прямо прописаны в главе 30 Гражданского Кодекса Российской Федерации, в Законе «О защите прав потребителей» и в Правилах продажи отдельных видов товаров [1].

Если приобретаемый потребителем товар был в употреблении или в нем устранялся недостаток (недостатки), потребителю должна быть предоставлена информация и об этом.

Если покупатель использует товар в своей предпринимательской деятельности или иным образом, не связанным с личным или семейным использованием, то он может также в дальнейшем реализовать товар. Договор поставки товара, целевое использование которого - дальнейшая реализация, имеет свои особенности. В частности, в нем может указываться, что оплата за поставляемый товар будет осуществлена после реализации. Покупатель фактически выступает в качестве посредника, а его прибыль заключается в разнице между ценой закупки у поставщика и ценой последующей реализации.

Продавец или изготовитель должен проинформировать потребителя об адресе предприятия и режима его работы. Если дело касается индивидуального предпринимателя, то ему стоит сообщить о регистрации и названии органа, в котором он проходил регистрацию [4, с. 49].

Если у изготовителя есть государственная аккредитация, то покупатель имеет право номер лицензии, срок годности и название органа, который выдавал данную лицензию. Эти данные необходимо предоставить еще в магазине, когда заинтересованное лицо приобретает товар. К примеру, сведения о том, где был изготовлен холодильник, чаще всего находится в конкретном месте технической документации либо в инструкции по применению. А сведения о фабрике кондитерских изделий могут быть прямо на упаковке конфет.

Ответственным лицам нужно предоставить сведения о себе на фасаде здания. Информация должна быть в специально отведенном для этого месте (к примеру, у администрации кафе или на ресепшене стоматологической клиники).

Важные сведения об ответственном лице должны быть предоставлены потребителям, особенно это касается осуществления выездной деятельности (уличные распродажи, временные базары и т. д.). Основным пунктом, благодаря которому следует выбирать услуги или продукты, является правдивые сведения о них. В законодательстве зафиксирован список необходимой информации о продукции, с которым необходимо ознакомиться покупателю. Этот список должен предъявить продавец [4, с. 29].

Вывод. Права стороны-потребителя на получение информационных данных и о товаре и его реализации еще до момента заключения соответствующего договора или оформления покупки закреплены в статье 8 закона о правах потребителя.

Согласно множеству отмеченных норм, указанных в данной статье, сторона-потребитель имеет право на то, чтобы потребовать от продавца предоставления достоверной и исчерпывающей информации о товаре, услуге или же о работе. При всем при этом такая же информация, информационные данные и показатели должны быть в обязательном порядке предоставлены, а также доведены до физических лиц (которые являются потребителями) в доступной и наглядной форме.

Доводится эта информация в процессе заключения договоров и лишь такими способами, которые приняты в отдельно взятых сферах потребительского обслуживания. То есть это должна быть понятная, доступная для понимания информация, представленная на русском языке или же на других языках, которые являются родными языками у народов в различных объектах федерального значения [5, с. 32].

Особое внимание в законодательных актах уделяется информации о тех видах деятельности, которые подлежат лицензированию, т.е. могут осуществляться только на основании специального дополнительного разрешения. Перечень таких видов деятельности определяется Правительством Российской Федерации. К ним относятся оказание платных медицинских услуг, международный туризм, строительная деятельность, торговля подакцизными товарами, банковская, страхования, инвестиционная деятельность и другие.

Стоит отметить, основные сведения о продукции должны быть доступны потребителю даже, если он еще не покупает ее, а должен это сделать в скором времени.

Список литературы

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 14. Ст. 495

2. Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (ред. от 04.06.2018) «О защите прав потребителей» // Собрание законодательства РФ. 1992. № 14. Ст. 8, 10

3. Все о защите прав потребителей. Сборник нормативных правовых и судебных актов. – М.: Проспект, 2017. – 632 с.

4. Горбашко Е. А. Управление качеством. Учебник для академического бакалавриата. – М.: Юрайт, 2017. – 352 с.

5. Правила торговли. – СПб.: Питер, 2018. – 96 с.

МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ТОРГОВЛИ ОРГАНАМИ И ТКАНЯМИ ЧЕЛОВЕКА

Чернышева Юлия Андреевна, к.ю.н., доцент

(e-mail: lavytrans@mail.ru)

Елецкий государственный университет им. И.А. Бунина г. Елец, Россия

В данной статье исследуются международно-правовые аспекты противодействия торговли органами и тканями человека. Торговля людьми – это преступление международного характера, которое занимает значительное место в структуре криминального бизнеса.

Ключевые слова: преступление, транснациональное преступление, торговля органами и тканями человека, торговля людьми, международное сотрудничество.

Среди актуальных проблем, стоящих перед мировым сообществом XXI века, особое место занимает проблема торговли людьми. Следует отметить, что торговля людьми в России тесно связана с международным криминалом. Трансграничная торговля людьми включает в себя как ввоз людей в Россию, так и их вывоз из России. Особенно опасны факты торговли детьми с целью вовлечения их в занятия проституцией, изъятия органов для трансплантации.

Цель использования органов и тканей человека – совершенно новое обстоятельство, которое значительно повышает уровень ответственности за причинение смерти. Включение в часть 2 ст. 105 УК РФ данного признака вызвано возможностью применения в противоправных целях новейших медицинских методик. Общественная опасность незаконной трансплантологии состоит в том, что она посягает на важнейшие объекты, которые охраняются уголовным законом – жизнь и здоровье человека.

Новые биотехнологии иногда вовсе не полезны, а подчас опасны. Вмешиваясь в начало, течение и конец человеческой жизни, они иногда не имеют правового регулирования в данной сфере деятельности, хотя и применяются из-за своей большой востребованности⁷⁶. Торговля людьми с целью пересадки органов во многих странах осуществляется через создание

⁷⁶ Старовойтова О. Э. Юридический механизм реализации и защиты соматических прав человека и гражданина в Российской Федерации: историко-правовой и теоретический анализ: дис. ... д-ра юр. наук. СПб, 2006. С. 2-5.

сетей по продаже новорожденных (например, в Малайзии)⁷⁷. Поэтому в настоящее время нельзя говорить о цивилизованности человечества, т.к. до сих пор одной из важнейших проблем мирового масштаба остается работорговля.⁷⁸

Международные правовые документы ООН, Совета Европы, Европейского Союза, ОБСЕ и документы СНГ⁷⁹ свидетельствуют об осознании мировым сообществом всей важности существующей проблемы. Сто двадцать лет тому назад в Генеральном акте на Брюссельской конференции рядом государств заявлено о твердом намерении полностью искоренить рабство. В 1949 г. Генеральная Ассамблея ООН приняла Конвенцию о борьбе с торговлей людьми и эксплуатацией проституции третьими лицами.

Каждое государство обязано выполнять существующие международные договоренности и принимать дополнительные внутригосударственные законодательные акты по борьбе с данным видом преступлений⁸⁰. Сегодня назрела необходимость совершенствования норм правовой регламентации противодействия целого ряда деяний: включение в УК РФ статей, которые бы предусматривали ответственность за незаконное приобретение, перевозку, хранение, сбыт, пересылку с целью сбыта, пересадку тканей и (или) органов человека, а также тканей и (или) органов неизвестного происхождения; похищение и торговлю людьми в целях изъятия у них тканей и органов; противоправные действия в сфере трансплантологии в отношении несовершеннолетних; профилактика и предупреждение незаконной трансплантации; организационные мероприятия, в частности создание общегосударственной системы донорских органов и др.

Только совместная работа правоохранительных органов как на уровне международного, так и внутригосударственного права приведет к успеху в борьбе с этим видом преступления.

Список литературы

1. Козаченко И.Я. Проблемы безопасности // Актуальные проблемы теории борьбы с преступностью и правоприменительной практики: межвузовский сборник научных трудов. Выпуск 5. Красноярск: Сибирский юридический институт МВД России, 2002. С. 24.
2. Конвенция «Об упразднении рабства, работорговли и обычаев, сходных с рабством»: Женева, 7 сентября 1956 года. М.: Юрист, 1997.
3. Конвенция против транснациональной преступности: принята резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеи 15 ноября 2000 года. М.: Юрист, 2003.

⁷⁷ Мухтаруллина Р. И. Некоторые проблемы противодействия торговле людьми как преступлению международного характера // Молодой ученый. 2017. №1. С. 348-351.

⁷⁸ Конвенция «Об упразднении рабства, работорговли и обычаев, сходных с рабством»: Женева, 7 сентября 1956 года. М.: Юрист, 1997.

⁷⁹ Конвенция против транснациональной преступности: принята резолюцией 55/25 Генеральной Ассамблеи 15 ноября 2000 года. М.: Юрист, 2003.

⁸⁰ Козаченко И.Я. Проблемы безопасности // Актуальные проблемы теории борьбы с преступностью и правоприменительной практики: межвузовский сборник научных трудов. Выпуск 5. Красноярск: Сибирский юридический институт МВД России, 2002. С. 24.

4. Мухтаруллина Р. И. Некоторые проблемы противодействия торговле людьми как преступлению международного характера // Молодой ученый. 2017. №1. С. 348-351.

5. Старовойтова О. Э. Юридический механизм реализации и защиты соматических прав человека и гражданина в Российской Федерации: историко-правовой и теоретический анализ: дис. ... д-ра юр. наук. СПб, 2006. С. 2-5.

*Chernysheva Julia Andreevna Ph.D., Associate Professor
(e-mail: lavytrans@mail.ru)*

Elets State University. I.A. Bunin, Yelets, Russia

INTERNATIONAL LEGAL ASPECTS OF COUNTERACTION OF TRADE IN BODIES AND TISSUES OF THE PERSON

In this article international legal aspects of counteraction of trade in bodies and tissues of the person are investigated. Human trafficking – crime of the international character. In structure of criminal business this type of crime takes an important place.

Keywords: crime, transnational crime, trade in bodies and tissues of the person, human trafficking, international cooperation, directions of the international cooperation, fight measure.

КЛАССИФИКАЦИЯ УГРОЗЫ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПРЕДМЕТА ПОСЯГАТЕЛЬСТВА

Шмыгина Ольга Валерьевна, старший преподаватель

Сибирский университет потребительской кооперации,

г.Новосибирск, Россия

(e-mail: olga78an1@rambler.ru)

В статье рассматривается один из критериев классификации угрозы как способа совершения преступлений против собственности в зависимости от предмета посягательства.

Ключевые слова: психическое насилие, угроза, имущественное насилие, шантаж, угроза.

Психическое насилие, выражающееся в угрозе причинить потерпевшему физический, имущественный или иной вред, является признаком значительного числа преступлений. Одним из критериев классификации угрозы зависит определение предмета посягательства. Если предметом физического воздействия является физиологическая целостность организма человека, то соответственно, в качестве предмета информационного воздействия выступает человеческая психика.

В литературе обращалось внимание на то, что проблема предмета преступления в науке уголовного права является одной из наиболее спорных. Некоторые положения о предмете преступления рассматривались главные образом в связи с ограничением его от объекта преступления [1]. Между тем значение предмета преступления как самостоятельного признака в составах насильственных преступлений, в выявлении такого объекта посягательства, как личность и его роль в механизме причинения вреда личности, имеет большое теоретическое и практическое значение.

В уголовном праве принято говорить об объекте преступления и предмете преступления как абсолютно автономных категориях, неподлежащих включению в один синонимический ряд. Предмет – это составная часть объекта, его материальное выражение. Непосредственно воздействуя на предмет, виновное лицо причиняет вред правоохраняемому объекту [2].

Психика человека является важным ее аспектом так как от ее нормального функционирования самым непосредственным образом зависит вся жизнедеятельность организма человека.

В настоящее время понимание психики основывается на материалистическом подходе, как продукта, который не существует и не может существовать вне и отдельно от своего органа – мозга. «Психическое» понимается как уникальная функция мозга, как специфическая деятельность, высоко-специализированных живых клеток, функционирующих в связи с внешними и внутренними воздействиями.

Исходное определение психического подразумевает, с одной стороны, функцию высокоорганизованной материи, с другой – отражение объективной действительности [3]. Следовательно, психическое всегда имеет двойную форму существования: 1) объективная - выражается в жизни и деятельности; 2) субъективная – это рефлексия, интроспекция, самосознание, отражение психического в самом себе.

Психика представляет собой единство сознательного и бессознательного. Изучение «бессознательного» важно для понимания психического насилия потому, что через него можно информационным, путем воздействовать на волю человека и управлять его поведением. В широком смысле бессознательное представляет собой совокупность психических процессов, операций и состояний, не представленных в сознании субъекта. В ряде психологических теорий бессознательное – особая сфера психического и система процессов, качественно отличных от явлений сознания. Термин «бессознательное» используется также для характеристики индивидуального и группового поведения, действительной цели, последствия которого не осознаются [4].

Угроза насилием выражается в высказываниях виновного о своем противоправном намерении применить физическое насилие сейчас либо в будущем. Предметом рассматриваемого объекта психического насилия является психическое благополучие (психическое спокойствие) человека, которое можно определить, как состояние душевного равновесия, характеризующееся нормальным протеканием психических процессов и положительной эмоциональностью. Утрата психического благополучия, выражающаяся в состоянии психического дискомфорта, связанного с негативными эмоциями (страхом, тревогой, фрустрацией и т.н.), отрицательно сказывается на жизнедеятельности человека, изменяет его привычный образ жизни, ведет к дисбалансу его трудовых, семейных и других отношений. На безопасность психического благополучия человека, так или иначе, посягают любые угрозы.

Таким образом, можно выделить следующий критерий классификации угроз по предмету посягательства, выступающие способом совершения преступлений против собственности: насильственная угроза (п. «г» ч. 2 ст. 161, ч. 1 ст. 162, ч. 1 т. 163, п. «в» ч. 2 ст. 166, ч. 4 ст. 166 УК РФ); имущественная угроза (ч. 1 ст. 163 УК РФ); шантаж (ч. 1 ст. 163 УК РФ).

Например, в составе вымогательства угроза применения насилия, предусматривает угрозу применения любого насилия, в том числе угрозу убийством или причинением тяжкого вреда здоровью.

Так, по приговору суда, Одинцов, ночью, имея умысел на нападение с целью хищения чужого имущества, нашел пневматический пистолет «Корнет ИЖ - 67», проследовал с ним в магазин Одинцов подошел к кассиру гр. Г., направил пистолет в ее сторону, угрожая применением насилия, опасного для жизни и здоровья, потребовал деньги. Охранник гр. Ч., попытался нажать «тревожную кнопку», однако, заметив его действия, Одинцов направил пистолет в его сторону, угрожая применением насилия, опасного для жизни и здоровья, потребовал не шевелиться, гр. Ч., реально воспринимая эти угрозы, испугавшись за свои жизнь и здоровье, вынужден был подчиниться. Желая завладеть деньгами, Одинцов вновь направил пистолет в сторону кассира гр. Г. и повторил требование передачи денег гр. Г., реально воспринимая эти угрозы, испугавшись за свои жизнь и здоровье, вынуждена была подчиниться и передала нападавшему 15500 рублей [5]. Из приведенного примера видно, что виновный высказывает угрозу применения насилия, а именно угрозу убийством, используя для подкрепления своих слов оружие.

Суть имущественной угрозы состоит в угрозе нарушения права собственности путем уничтожения или повреждения чужого имущества, где насилие подкрепляет угрозу, и умысел виновного направлен на получение требуемого имущества в будущем [6]. В качестве применения имущественной угрозы приведем пример из судебной практики, так, Казанцев П.В., решил совершить вымогательство денег у своей бабушки, зная о том, что она подвержена моральному и психологическому воздействию с его стороны, так как она физически его слабее и боится его. Осуществляя свой преступный умысел, направленный на вымогательство имущества Казанцев П.В., потребовал передать ему деньги, говоря, что в случае неисполнения его противоправных требований лично уничтожит квартиру путем взрыва бытового газа. При этом Казанцев П.В. открыл конфорки газовой плиты на кухне и загородил проход на кухню своим телом. Казанцев П.В. подкреплял свои незаконные требования угрозами уничтожения ее имущества, тем самым воздействовал на психику бабушки, используя угрозу как средство ее устрашения, а также демонстрируя свое физическое превосходство [7].

В данном случае вымогательство осуществлялось с применением угрозы уничтожения имущества, а угроза насилием лишь подкрепляла незаконные требования передачи чужого имущества.

Под шантажом следует понимать угрозу, распространения сведений, которые могут причинить существенный вред потерпевшему или его близким. Шантаж приобретает самостоятельное уголовно-правовое значение, только если связан с требованием, которое наряду с угрозой является необходимым структурным элементом информационного психического воздействия.

Список литературы

1. Коржанский Н.И. Объект и предмет уголовно-правовой охраны. – М., 1980. – С.86.
2. Иванцова Н.В. Насилие против личности в уголовном законодательстве (проблемы теории): Монография. – Чебоксары, 2003. – С. 51.
3. Анциферова Л.И. Материалистическая диалектика и психологическая наука // Категории материалистической диалектики в психологии. – М., 1988. – С. 11.
4. Философский энциклопедический словарь. / Под ред. Л.Ф. Ильичева, П.Н. Федулсеева. – М.: «Советская энциклопедия». 1983. – С. 47.
5. Приговор Индустриального районного суда города Перми от 26 апреля 2010 года// Дело N 1-331-2010 [Режим доступа: <https://rospravosudie.com/court-industrialnyj-gajonnyj-sud-g-permi-permskij-kraj-s/act-101660699/>]. Дата обращения 15.01.2019.
6. Уголовное право. Общая часть/Под ред. В.А. Уткина, А.В. Шеслера. Томск, 2016. С.188.
7. Приговор Балахнинского городского суда Нижегородской области от 07 августа 2012 года// Дело N № 1- 167/2012 [Режим доступа <https://rospravosudie.com/court-balaxninskij-gorodskoj-sud-nizhegorodskaya-oblast-s/act-106283881/>]. Дата обращения 15.01.2019.

КУЛЬТУРА. КУЛЬТУРОЛОГИЯ

ИСЛАМ КАК НОРМАТИВНАЯ СИСТЕМА

Усманов Вильдан Винаринович, студент

rafat54@mail.ru

Исламгулов Шамиль Салаватович, студент

Башкирский государственный аграрный университет, г.Уфа

rafat54@mail.ru

В статье ислам рассматривается под углом зрения системы норм, называемых шариатом. Особенность этой системы норм заключается детерминированностью Кораном.

Ключевые слова: Коран, шариат, сунна, фетва, фикх.

Важное место в исламе занимает шариат, представляющий собой нормативную часть этой религии. Он включает в себя три вида норм: а) правовые нормы (фикх); б) нравственные нормы (ахлак); в) ритуальные нормы (правила молитвы, очищения, паломничества и т.п.). Эти нормы охватывают отношения индивида с Богом и другими людьми [1].

Генезис исламских норм берет начало в Коране, который толкуется мусульманами как откровение, ниспосланное пророку Мухаммаду [2]. Все возникшие после Корана нормы считаются мусульманами легитимными лишь в том случае, если они не противоречат этому Священному Писанию. Вторым источником исламских норм считается сунна, которая представляет собой описание многочисленных случаев жизни образцового мусульманина – Мухаммада. Каждый фрагмент сунны, посвященный конкретной теме, называется хадисом. Тексты сунн стали появляться почти двести лет после смерти Мухаммада и не совпадают полностью друг с другом. Мусульманскими правоведами хадисы рассматриваются в качестве конкретизации определенной коранической нормы. Но известный исламовед Дж. Бёртон полагает, что многие хадисы являются продуктом изобретения недобросовестных богословов, политиков, лже-ученых с целью обоснования выгодных для себя норм [3]. Мы полагаем, такое замечание вполне справедливым. На это, по меньшей мере, указывают два факта: а) почему-то с течением времени количество хадисов растет, хотя людей, помнящих Мухаммада и его учеников становится меньше; б) существуют хадисы, которых весьма сложно согласовать с Кораном. Например, есть хадис, согласно которому мусульманин не имеет право наследовать свое имущество не мусульманину. Но в Коране, в котором более трех десятков аятов (стихов), посвященных теме наследования, нет и намеков на такую норму.

Проблемы, существующие в связи с приданием сунне статуса второго источника нормативного знания, породили в исламе такое течение, как коранизм. Он представляет собой весьма похожее на протестантизм

течение. Если протестанты утверждают в качестве единственного источника знания в христианстве только Библию, то кораниты призывают мусульман руководствоваться лишь Кораном.

Третьим важным источником нормативного знания в исламе считается фетва (фатва). Она представляет собой решение по определенной теме, которая отсутствует в других источниках мусульманского права. Как правило, тема фетвы определяется появлением таких явлений, которые являются продуктом нового времени и которые не могли быть учтены в Коране. Например, темами сегодняшних фетв являются нормы, связанные с переливанием крови, донорством спермы, суррогатным материнством и т.п. Фетвы имеют право выносить лишь специальные органы, состоящие из высокообразованных, обладающих высокой нравственностью и блестяще знающих язык Корана специалистов. В некоторых случаях таким правом обладают и пользующиеся непререкаемым авторитетом в исламском мире ученые.

Все нормы шариата классифицированы на: а) коранические (обязательные для исполнения). Это законы прямого действия. Их называют *фарз* или фард. Их автором считается сам Бог (автор Корана). Справедливость этих норм не может быть предметом дискуссий, что вытекает из их божественной природы; б) очень важные, но не имеющие такой строгой доказательной основы, как нормы фарза. К ним, например, относятся требование жертвоприношения в честь Курбан-байрама, праздничные молитвы, совершаемые мужчинами в мечети, предупреждение покупателя о дефектах продаваемого товара и т.п. Эти нормы называют *ваджаб*; в) нормы, отраженные в сунне (их называют *суннат*). Их выполнение желательно, но не обязательно. Если человек их не выполняет, то он не грешит. Если же выполняет, то за это он получает от Бога вознаграждение (*саваб*), которое учитывается в Судный день. К этим нормам относятся обрезание мальчиков, дополнительные молитвы, ношение мужчинами бороды, еда правой рукой и т.п.; г) нормы-запреты (*харам*). К ним относятся воровство, обман при торговле, употребление алкоголя, убийство, употребление в пищу свиного мяса или мяса павшего животного, ростовщичество, прелюбодейство и т.д. [4]. Совершение действий, относящихся к категории харам наказывается шариатским судом и считаются очень греховными; д) нормы-запреты, не имеющие обязательную силу. К ним относятся *макрух* и *мустакрух*. Как макрух классифицируются поступки, запрет которых не имеет достаточной нормативной основы. К таковым, к примеру, является курение. Отдельные богословы квалифицируют его как вид наркомании и считают харамом. Другие, приводя доводы о существовании курения еще во времена Мухаммада, который не говорил о нем как запретном или, наоборот, нормальном явлении, считают курение дозволенным поступком. К категории *мустакрух* относятся, скорее, нормы этикета. Их несоблюдение причиняет прямой или косвенный вред самому автору этих поступков. К

ним, например, относятся: ношение грязной одежды, прием горячей пищи или напитков, громкая речь, мешающая окружающим, зевание не прикрывая рта, ношение слишком длинной бороды, появление среди людей с запахом чеснока изо рта и т.п. [5].

Как видим, классификация норм в исламе строится на основании степени обязательности его норм.

Правовая часть ислама богата и процессуальными нормами. Например, в самом Коране приводятся требования к свидетелям, нормы определения доли наследования, классификация наследников, нормы составления и оценки завещания, нормы брака и развода. Заметим, что в исламском праве даже существуют нормы наследования гермафродитами! Это связано с тем, что в исламе доля женщины в наследстве меньше, чем доля мужчины. И когда наследником является гермафродит, то возникает вопрос о его доле. Предлагается в этом случае определить из какого его полового органа выделяется моча: если из женского, то это женщина, а если из мужского, его следует считать мужчиной и его доли в наследовании определить исходя из этого [6, с. 163-164; 7].

В заключение заметим, что требования предъявляемые к правовым нормам можно проецировать и в область нравственных и ритуальных норм: существуют, к примеру, обязательные нормы для молитвы, но есть и такие нормы, которые желательно соблюдать, но можно и не соблюдать (например, мужчине желательно читать молитву в головном уборе, но если он это не делает, то все равно молитва принимается Богом).

Список литературы

1. Сюкийнен Л.Р. Шариат, фикх, исламское право: проблема соотношения // *Arg Islamica*. М.: Институт востоковедения РАН, 2016. С. 604-619.
2. Рахматуллин Р.Ю. Генетические источники мусульманского права // *Научный вестник Омской академии МВД России*. 2011. № 4 (43). С. 43-47.
3. Бёртон Дж. Мусульманское предание: Введение в хадисоведение. СПб., 2006. 304 с.
4. Рахматуллин Р.Ю. Мусульманские правовые школы суннитского толка // *Правовое государство: теория и практика*. 2009. № 2 (16). С. 43-48.
5. Рахматуллин Р.Ю., Семенова Э.Р. Классификация норм в исламе // *Молодежь. Образование. Наука: материалы межвузовской научной конференции аспирантов и молодых ученых*. Уфа: Восточная экономико-юридическая гуманитарная академия (Академия ВЭГУ), 2010. С. 138-142.
6. Мухаммад Ашик. Исламское право. Изд-во «Иман», 1999. 303 с.
7. Рахматуллин Р.Ю. Особенности мусульманского права // *Вестник ВЭГУ*. 2016. № 5 (85). С. 101-111.

НАРОДНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ. ПЕДАГОГИКА

ПАДЕНИЕ ИНТЕРЕСА К ЧТЕНИЮ КАК ПРОБЛЕМА
В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Албакова Хава Магомедовна студентка
(e-mail: beliebere50@gmail.com)

Киселева Ирина Николаевна, к.т.н., доцент
Ставропольский государственный медицинский университет,
г. Ставрополь, Россия
(e-mail: worldclub@list.ru)

В данной статье рассматриваются вопросы, касающиеся проблемы, падения у российского общества, интереса к чтению. Охарактеризованы причины, способствующие снижению интереса к книгам. Приведена количественная статистика читающих представителей современного общества. Рассматривается вопрос приобщения людей к чтению.

Ключевые слова: книги, чтение, дети, образование, грамотность, функциональная безграмотность.

В современном обществе проблема отсутствия интереса к чтению является достаточно актуальной. Все большее количество молодежи отдаёт предпочтение интернету, просмотру телевизора или компьютерным играм. Данным вопросом зависимости образования от качества чтения озабочены люди, как на государственном уровне, так и СМИ, и международные организации. При сравнении количества книг, прочитанных детьми 20 лет назад с современными показателями, цифры получаются гораздо меньшие.

Многие аспекты жизни ушли на второй план в век информационных технологий. Молодежь старается уйти в мир виртуальный, настоящему общению отдают предпочтение социальным сетям и компьютерным играм. В школе к урокам литературы относятся как к тяжёлому обязательству. Мало кто может поспорить с тем, что чтение – прямой источник грамотности. У читающего человека всегда будет грамотна устная и письменная речь. В прошлый век наша страна могла по праву гордиться титулом «самой читающей в мире».

Статистические данные показывают, что положение изменилось не в лучшую сторону. По данным социологических исследований, 37% россиян не читают книг вообще, а 52% не покупают газет и журналов. Число постоянно читающих людей за последнее десятилетие уменьшилось с 49% до 26%, 40% опрошенных читают книги от случая к случаю.

Любят читать: младшие школьники 42%, старшие – 19%.

Не любят читать: младшие школьники 8%, старшие – 17%.

Не читают ничего, кроме заданий учителя, 12% школьников.

Читают на досуге только развлекательную литературу 40% учащихся, читают познавательную литературу 21%, читают для самообразования

13% школьников. Эти данные говорят о тенденции снижения интереса к чтению от младшего школьного возраста – к старшему.

По данным международного исследования касающегося *качества* чтения детей, наши дети 15-ти лет заняли 41 место из 65 стран мира. Дети были не способны вычерпывать информацию из текстов разных типов, отбирать материал соответствующий заданию в тексте. Не сумели также выявить в тексте скрытую или противоречивую информацию. Были затруднительными переходы от деталей текста к целому и наоборот, а также установление связи прочитанного с имеющимся опытом и знаниями. Школьникам было тяжело домысливать текст, ставить по прочитанному тексту вопросы и выдвигать соответствующие гипотезы. Вытеснение этих недостатков чтения наших школьников, выдвижение России вперед по качеству чтения в мире – безотлагательная задача нашего общества.

Сейчас человеку предоставляется гораздо больший выбор разнообразить свой досуг, чем двадцать – тридцать лет назад. И человек отдаёт предпочтение другим разнообразным возможностям отдыха, а не погружение в вымысел автора. Около 30 лет назад исследователям удалось доказать, что именно чтение является главным развивающим фактором уровня *мыслительных* способностей и организованности человеческого сознания. Исходя из этого, можно сделать вывод, о необходимости приобщения с раннего возраста ребенка к книге и чтению – *кладезю* знаний, идей, мудрости и опыта. [1]

Считается, что традиционная, пятибалльная система оценок успеваемости школьников уже устарела, из за чего активно пересматривается

Её может заменить другая, основанием которой будет служить накопленные учеником достижения, которая может быть выражена в участии ученика в различных олимпиадах, конкурсах, турнирах и т. п. Все это будет требовать эрудиции, грамотности, креативности мышления, а значит определенного уровня начитанности. В портфолио будут учитываться материалы, отображающие читательскую и письменную деятельность детей: сочинения, публикации, рефераты, статьи, дневники чтения.

Чтение формирует качества социально ценного человека и развитого. Человека, адекватно оценивающего ситуацию, умеющего охватить целое, быстро принять правильное решение, обладающего большой и гибкой памятью, лучше владеть речью, точнее формулировать мысль, свободнее писать.

Если человека учили, но не воспитали настоящим читателем, то по результатам социологических исследований констатируются низкий уровень грамотности и распространение *функциональной неграмотности*

Функциональная неграмотность может развиваться еще с начальной школы. По мнению ученых, младший школьник, который приходит в библиотеку только за учебной литературой, и помимо ничего не читает — потенциальный будущий безграмотный гражданин. К 8-му классу 60% учеников не владеют необходимыми навыками чтения и письма. Третью выпу-

скников не может пользоваться таким основным инструментом информации, как чтение. [2]

Из-за низкого качества чтения, миллионы людей не справляются с повседневными, жизненными задачами

Родители затрудняются при помощи своему ребенку в выполнении домашнего задания, проблематично составить план, отчет или декларацию о доходах , разобраться в технике использования какого нибудь оборудования или инструкции по применению лекарственных препаратов , это все может привести к травмам, порче имущества,

Возникают проблемы и с бытовыми электроприборами, невозможность разобраться в инструкциях к ним ведет к их порче, а иногда и к бытовым травмам.

В век технологий, необходимы навыки владения компьютерной техникой, но для функционально неграмотных людей эта задача бывает очень сложной, а порой невозможной.

По мнению специалистов, функциональная неграмотность играет немаловажную роль в таких проблемах как чрезвычайные происшествия, аварии на производственных предприятиях и быту, а также социальных проблемах как безработица, нищета.

В век развития постиндустриального общества, информатизации, технологий и усложнения социальной жизни, цена *малограмотности*, плохого чтения, неумения анализировать информацию становится особенно высокой.

Уровень образования работников, способность адаптироваться к условиям современного рынка, постоянному повышению квалификации, несомненно оказывает влияние на конкурентоспособность развитых государств, их участие в мировом рынке разделения труда

Анализ теоретических и исследовательских работ, посвященных проблеме снижения интереса учащихся к чтению, показывают нам следующие результаты:

- Увеличивается доля россиян, вообще не читающих или читающих лишь от случая к случаю. Если в 1991 году 79% жителей нашей страны читали хотя бы одну книгу в год, то в 2010 году эта цифра составила 63%. Доля систематически читающей молодежи снизилась с 48% в 1991 до 28% в 2010 году.

- Утрачиваются традиции семейного чтения: в 1970-е годы регулярно читали детям в 80% семей, сегодня – только в 7%.

- Снижается интерес населения к печатной прессе. Если в 1991 году 61% россиян ежедневно читали газеты, то в 2010 году – только 24%. Для журналов аналогичные цифры составляют 16% и 7% соответственно.

- Ухудшается владение родным языком: в обществе родная речь становится все более примитивной; в ответ на это нарастает использование англоязычных слов.

- Снижается уровень грамотности населения: по результатам международных исследований функциональной грамотности PISA свыше 10% российских школьников функционально неграмотны, в то время как в странах-лидерах этот показатель не превышает 1%.

- Возрастает развлекательная составляющая чтения. [3]

Таким образом, большинство граждан России отлучены от книги и ограничены в возможностях получения информации. При этом в массовых изданиях идет активная экспансия пошлости, преобладание низкопробной литературы, которая навязывает российским гражданам чуждые стереотипы восприятия, мышления и поведения.

Снижение читаемости в Российском обществе ведет к быстрой культурной деградации общества, к снижению уровня профессиональной компетентности населения, поскольку некомпетентные граждане не умеют адекватным образом ни определить, ни сформулировать социально значимые проблемы, ни найти пути их решения.

Исследовательские результаты показывают, что данная проблема относится к числу наиболее актуальных в российском обществе.

Список литературы

1. Как разорвать замкнутый круг: поддержка и развитие чтения: проблемы и возможности : научно-практический сборник / Федеральное агентство по печати и массовым коммуникациям, Межрегиональный центр библиотечного сотрудничества ; [Е. И. Кузьмин, О. К. Громова, сост.]. - Москва : МЦБС, 2007. - 183 с. : ил., табл.; 20 см. http://mediaeducation.ucoz.ru/load/stati_mediaobrazov..

2. Чудинова В.П. Детское чтение. Негативные последствия развития медиасреды // Дети и культура / Отв. Ред. Б.Ю. Сорочкин. М.: КомКнига, 2007.

3. Национальная программа поддержки и развития чтения сложнее и шире, чем пропаганда художественной литературы / Е. И. Кузьмин // Как разорвать замкнутый круг: поддержка и развитие чтения: проблемы и возможности: научно-практический сборник / Федеральное агентство по печати и массовым коммуникациям, Межрегиональный центр библиотечного сотрудничества. - Москва: МЦБС, 2007. - С. 8-13

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ МУЛЬТИМЕДИЙНЫХ СРЕДСТВ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ ШКОЛЬНИКОВ

*Архипова Валерия Витальевна, студент
(arckhipovalera@yandex.ru)*

*Костенко Ирина Вадимовна, студент
(umbrella-corporation-property@yandex.ru)*

В данной статье рассматривается вопрос о возможности применения интерактивных мультимедийных технологий в процессе обучения детей среднего и старшего школьного возраста.

Ключевые слова: мультимедийные технологии, восприятие информации, способ подачи информации.

Тенденции развития современного общества сводятся к тому, что с каждым годом мы вынуждены воспринимать и усваивать новую информацию во все более ускоренном темпе. Соответственно, с каждым годом дети, адаптируясь к таким условиям, становятся способными воспринимать все большее количество информации в сжатые сроки. Вместе с этим детьми приобретается и другое, отрицательное качество – клиповое мышление. Оно характеризуется плохим восприятием больших объемов монотонной информации и предполагает её восприятие небольшими наглядными вескими порциями.

Статистика показывает, что современные дети проводят большое количество времени в интернете, социальных сетях – 50% опрошенных 7-11 класса сказали, что проводят за этим занятием 3-5 часов в день, а 23% признались, что проводят так вообще все свободное время. Большинство ресурсов сети интернет разработано грамотными маркетологами и специалистами, которые знают особенности человеческого внимания и умеют управлять и направлять его. Согласно исследованиям, человек оценивает информацию в течение первых пяти [1] секунд, после чего принимает решение о дальнейшем изучении. Поэтому, если контент не заинтересует пользователя в первые секунды, маловероятно, что он будет просмотрен до конца. Это оказывает огромное влияние на способ восприятия информации у большинства подростков.

Изучение некоторых предметов, например, таких точных наук, как математика и информатика, трудны для восприятия традиционным способом современными детьми, привыкшими к наглядности.

Как показывает практика, знания учащихся 7-11 классов в области данных предметов являются обрывочными, поверхностными и логически не связанными друг с другом. Чаще всего это происходит по следующим причинам:

- 1) высокий уровень абстракции понятий;
- 2) сложная логическая структура определений;
- 3) недостаточность времени для осмысления сложных вопросов и т.д.

Кроме того, классические методы обучения предполагают большие объемы информации, изложенные однообразно, что приводит к понижению интереса к изучению предмета, отсутствию познавательной активности школьников и приводит к механическому усвоению знаний, заучиванию информации на память без понимания, которую ребенок, спустя некоторое время, забывает.

Отсутствие интереса к изучению также может быть связано в большинстве случаев с плохим пониманием связи теоретического курса с практическим применением этих знаний в реальной жизни. Особенно сложно интуитивно представить связь с реальной жизнью математики. Это объясняется тем, что в математике большинство понятий и определений являются абстрактными, соответственно, сложными для восприятия без наличия их наглядного представления. Особенно сложно детям воспринимаются темы, связанные со стереометрией, производными и интегралами. Сложности при изучении стереометрии возникают, в большинстве случаев, из-за отсутствия объемного мышления у школьников, в связи с чем они не могут осуществить построение по условию задачи, от которого отталкивается все дальнейшее решение задачи. Наличие 3D-модели может значительно облегчить задачу тем школьникам, у которых плохо развито пространственное мышление. При изучении тем производных и интегралов у школьников возникает сложность с пониманием применения их на практике и даже их взаимосвязью.

Предмет информатика базируется на изучении такого понятия как «информация» - измерение ее количества, изучение способов представления и т.д. Более того, эта дисциплина содержит целый раздел под названием «программирование», нормальное изучение которого без пакета специальных программ невозможен. Разумеется, можно заставить учеников писать программы «на листочке», однако никакого практического результата такой способ не даст. Кроме того, такой способ не только приведет к отсутствию опыта работы с компилятором, отладчиком и программной средой, но и отсутствию наглядного результата работы. Если же позволить школьнику написать программу в специализированной среде, отладить все ошибки с помощью средств разработки и наглядно увидеть полученный результат, то это повысит интерес к изучаемому предмету и понимание практического применения изучаемой дисциплины.

Исследовав недостатки обучения, присущих классическому способу обучения, напрашивается вывод о необходимости создания нового способа подачи информации обучающимся. Это позволит адаптировать учебный материал для быстрого восприятия и понимания современными школьниками.

Таким образом, перед педагогом стоит задача информатизации учебно-воспитательного процесса, целью которого является создание единого информационного пространства на основе использования новейших интеллектуальных информационных технологий, информационных сетей, вве-

дение в образовательный процесс информационно-коммуникационных средств обучения, оснащение современным программным обеспечением и компьютерным оборудованием, что, несомненно, способствует повышению качества образования.

Мультимедийные средства могут быть использованы в различных ситуациях:

- 1) на лекционных занятиях с целью структуризации и большей наглядностью излагаемого материала;
- 2) для повторения изученного материала, для обобщения и систематизации заданий по теме или разделу;
- 3) для осуществления контроля и самоконтроля по изучаемой теме;
- 4) как дополнительный материал к самостоятельным заданиям школьников.

Применение мультимедийных средств в данных ситуациях позволит осуществлять смену видов деятельности, комбинировать способы восприятия информации (зрительной, слуховой и т.д.), что положительно влияет на концентрацию внимания и вовлечённость в учебный процесс.

Повышению интереса школьников к изучаемым предметам может способствовать демонстрация фильмов или видео естественно-научной тематики с интересными фактами, относящимися к изучаемым темам. Более того, по результатам просмотра, в случае появления интереса, обучающиеся смогут самостоятельно выбрать тему для подготовки индивидуального проекта.

Таким образом, методика использования мультимедиа технологий позволяет осуществить:

- 1) совершенствование системы управления обучением на различных этапах урока;
- 2) усиление мотивации учения;
- 3) улучшение качества обучения и воспитания, что повысит информационную культуру учащихся;
- 4) повышение уровня подготовки учащихся в области современных информационных технологий;
- 5) демонстрацию возможностей компьютера, не только как средства для игры.

Список литературы

1. Все об интернет-маркетинге из первых рук. [URL: <https://prozhector.ru/publications/vypusk-53/dostupnye-metody-otsenki-polzovatelskogo-interfeysa/>] (дата обращения: 20.01.2019 г.)
2. Гессен, С.И. Основы педагогики. Введение в прикладную философию / С.И. Гессен. - М.: Школа-Пресс, 1995. - 448 с.
3. Лында Педагогика / Лында, А.С. и. - М.: Высшая школа, 2003. - 368 с.
4. Монро, П. История педагогики. Часть 2. Новое время / П. Монро. - М.: Т-ва Мирь, 2010. - 372 с.

Arkhipova Valerya Vitalievna, student

(arckhipovalera@yandex.ru)

Kostenko Irina Vadimovna, student

(umbrella-corporation-property@yandex.ru)

THE USE OF INTERACTIVE MULTIMEDIA IN THE LEARNING PROCESS OF PUPILS

This article discusses the possibility of using interactive multimedia technologies in the learning process of children of secondary and senior school age.

Key words: multimedia technologies, perception of information, way of presenting information.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРНЕТ-ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАНИИ

Бакаева Ольга Александровна к. т. н.,

*доцент кафедры информатики и вычислительной техники
(helga_rm@rambler.ru)*

Тагаева Екатерина Алексеевна

*преподаватель кафедры информатики и вычислительной техники
(katrin_87.08@mail.ru)*

*Мордовский педагогический институт им. М. Е. Евсевьева,
г. Саранск, Россия*

В данной статье рассматривается понятие интернет-технологий и их практическое использование в сфере образования. Проведен анализ самых распространенных интернет-технологий и соответствующих им web-ресурсов.

Ключевые слова: интернет-технологии, интернет, интернет-ресурс, педагог, учащийся, информационные технологии, образование, обучение.

Современные тенденции в сфере образования диктуют принципиально новые требования к доступности и качеству образования. За доступность новых информационных и коммуникационных технологий отвечает сеть Интернет, которая на данный момент времени представляет большое разнообразие сервисов. Многие из них могут быть эффективно использованы на разных ступенях образования: дошкольного, начального, основного, среднего общего и высшего образования. При работе с информацией, разработке учебных проектов, общении педагога с учащимися в современном мире невозможно обойтись без использования возможностей сети Интернет.

Качество образования на данный момент неразрывно связано с информатизацией данной сферы и предполагает существенное изменение содержания, методов и организационных форм образования. При этом должна быть решена проблема соотношения традиционных составляющих учебного процесса и новых информационных технологий [1].

В основе современных информационных технологий лежит понятие интернет-технологий и его практическое использование в учебном процессе. Термин интернет-технологии имеет достаточно много определений, в ос-

нове которых лежит использование сети Интернет и его полезных ресурсов.

Интернет-технологии – это автоматизированная среда получения, обработки, хранения, передачи и использования знаний в виде информации и их воздействия на объект, реализуемая в сети Интернет, включающая машинный и человеческий (социальный) элементы [2].

Развитие интернет-технологий влечет за собой становление принципиально новой образовательной системы, которая может обеспечить предоставление образовательных услуг большому количеству людей при сокращении удельных затрат на образование. Именно на достижение этих целей направлено Интернет-образование, которое можно определить как образование широких слоев населения, получаемое с помощью информационных образовательных ресурсов сети Интернет.

Содержание интернет-технологии базируется на использовании понятия интернет-ресурса, который является минимальной информационной единицей использования данной технологии.

Интернет-ресурсы – это вся совокупность информационных технологий и баз данных, доступных при помощи этих технологий и существующих в режиме постоянного обновления [3].

Интернет-ресурсы в образовании могут использоваться:

- для ликвидации пробелов в знаниях, умениях, навыках учащихся по определенным предметам образовательного цикла;
- для изучения базового курса школьной программы для учащихся, не имеющих возможности по разным причинам посещать учебные заведения;
- для углубленного изучения темы, раздела или факультативного курса;
- при подготовке учащихся к сдаче экзаменов по отдельным учебным дисциплинам;
- при подготовке школьников к поступлению в высшие учебные заведения;
- для дополнительного образования.

Вышеперечисленные Интернет-технологии являются личностно-ориентированными, направленными на активную познавательную деятельность учащихся. С позиции организации этой деятельности данные технологии можно классифицировать на следующие:

- 1) поиск информации;
- 2) анализ и синтез информации;
- 3) обработка и представление информации.

Поиск информации в интернет является самым распространенным сервисом всемирной сети среди обычных пользователей. Учащиеся же при поиске необходимой информации должны руководствоваться стандартными правилами запросов, чтобы находилась информация из сферы образования, удовлетворяющая их учебным интересам. К тому же современные интернет-сервисы предлагают большое количество банков и баз знаний, а

также открывают доступ к электронным библиотекам, словарям и энциклопедиям [4].

Особое место в сети интернет занимают виртуальные экскурсии, которые позволяют любому человеку получить представление о каком-либо реальном объекте как в трехмерном изображении, так и в виде гипертекстового материала.

В образовательных целях можно использовать виртуальные путешествия в города и страны, изучаемые на уроке, посещение экспозиций научного содержания, музеев, где представлены великие изобретения и рассказы-вается об ученых, а также ботанических садов и парков, предприятий, чья производственная технология может иллюстрировать какой-то теоретический факт, изучаемый в школе и т.д.

Подобные экскурсии дают ощущения присутствия, и, зачастую, имеют большее практическое значение. Такие ресурсы можно применять для самообучения, организации проектного метода, поиска дополнительных сведений и как средство мотивации.

Одним из главных достоинств интернет-технологий является возможность использования телекоммуникационных технологий в образовательном процессе. К таким технологиям относятся: электронная почта, тематические чаты, телеконференции, телефония, видеосвязь, организация вебинаров.

В связи с чем интернет-технологии изменяют взаимное общение между всеми участниками учебного процесса: школьниками и учителями, студентами и преподавателями, родителями и учителями, а также другими полномочными представителями образовательной среды. На практике все эти взаимосвязи можно увидеть при использовании электронных журналов и дневников, куда учителя выставляют оценки и фиксируют задания. Как итог, учащиеся и родители могут в режиме реального времени контролировать успеваемость и быть в курсе изучаемого материала.

Таким образом, состояние сферы образования в России и тенденции развития информационного общества требуют разработки, внедрения и использования интернет-ресурсов в учебной деятельности для создания единой образовательной информационной среды.

Список литературы

1. Бакаева О.А. О сущности информационных технологий // Сборник научных трудов 5-й Международной молодежной научной конференции: В 2-х томах: Т. 2. 2018. С. 36-39.
2. Абалуев Р. Н. Интернет-технологии в образовании: учебно-методическое пособие. Ч.3. Тамбов: Изд-во ТГТУ, 2002. 114 с.
3. Федеральный закон "Об информации, информатизации и защите информации" от 20.02.1995 N 24-ФЗ – Режим доступа : http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5887/
4. Университетская библиотека ONLINE [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://biblioclub.ru/index.php?page=main_ub

5. Сафонова Л.А. Современные онлайн-ресурсы и их дидактическое значение // Вестник Омского государственного педагогического университета. Гуманитарные исследования. 2015. – № 2 (6). – С. 117-119.

6. Тагаева Е.А. Реализация преемственности обучения алгебре и началам математического анализа в системе школа-вуз посредством информационных и коммуникационных технологий // Педагогическая информатика. 2016. – № 4. – С. 27-31.

Bakaeva Olga Alexandrovna, Cand.Tech.Sci., associate professor Department of Informatics and Computer Engineering
Mordovian State Pedagogical Institute named M.E. Evseyev, Saransk, Russia
(e-mail: helga_rm@rambler.ru)

Tagaeva Ekaterina Alekseevna
teacher of the Department of Computer science and Computer Engineering
Mordovian State Pedagogical Institute named M.E. Evseyev, Saransk, Russia
(e-mail: katin_87.08@mail.ru)

THE USE OF INTERNET TECHNOLOGIES IN EDUCATION

Abstract. This article discusses the concept of Internet technologies and their practical use in the field of education. The analysis of the most common Internet technologies and their corresponding web-resources.

Keywords: Internet technologies, Internet, Internet resource, teacher, student, information technology, education, training

УДК 376.1 (045)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ АРТ-ТЕРАПИИ В РАБОТЕ СО СТУДЕНТАМИ, ИМЕЮЩИМИ ОГРАНИЧЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ЗДОРОВЬЯ ПО СЛУХУ

Вавилкина Наталья Геннадиевна, старший преподаватель
Ижевский государственный технический университет
имени М. Т. Калашникова, Россия
(e-mail: akubensn@mail.ru)

С появлением инклюзивного образования в России у людей с ограниченными возможностями здоровья, есть право получать знания наравне со всеми не только в обычных школах. Создаётся множество программ обучения таких людей в средних профессиональных и высших учебных заведениях страны. В связи с этим, возникает необходимость организации не только образовательного пространства, но и психологического сопровождения, для учащихся и студентов, имеющих особенные возможности. Отдельную категорию составляют обучающиеся лица с нарушенным слухом. В статье представлен опыт работы со студентами первокурсниками ИжГТУ имени М.Т. Калашникова, с различной степенью выраженности нарушений слуха. Независимо от уровня общего и речевого развития студентов с положительной точки зрения зарекомендовали себя различные виды арт-терапевтической практики. В статье анализируется возможность применения изотерапии и сказкотерапии на индивидуальных и групповых занятиях по психологии. Данные виды арт-терапии, с одной

стороны можно применять в качестве диагностического материала для выявления различных психологических проблем, а с другой стороны как способ нахождения путей их решения. Поэтому, арт-терапию, с успехом, можно практиковать как метод психологического сопровождения студентов с нарушенным слухом.

Ключевые слова: ограниченные возможности здоровья, инклюзивное образование, интегрированное обучение, специальные условия обучения, слабослышащие студенты, психическое развитие, личностное развитие, арт-терапия, изотерапия, сказкотерапия, психологическое сопровождение студентов с нарушенным слухом.

Введение

Согласно ФЗ «Об образовании» в Российской Федерации право на образование, гарантируется любому человеку [1]. При этом люди, которые имеют ограничения по состоянию здоровья, находятся в равных с остальными гражданами правах на получение знаний. При описании процесса обучения людей с особыми возможностями в различных образовательных учреждениях (детских садах, школах, институтах) используют термин – инклюзивное образование. Инклюзивное образование предполагает интеграцию лиц, имеющих ограниченные возможности здоровья (ОВЗ) в общее для всех граждан образовательное пространство. Интегрированное обучение представляет собой процесс овладения обучающимися с особыми возможностями здоровья знаниями, умениями и навыками наравне с обычными учащимися в соответствии с государственным образовательным стандартом. Интегрированное обучение стало доступно для людей с ограниченными возможностями здоровья благодаря созданию специальных условий протекания обучения, воспитания и развития. Такие условия предполагают создание адаптивных программ, методов и методик обучения и воспитания, учебников, рабочих тетрадей, использование специальных технических устройств, и других необходимых средств, которые значительно облегчают освоение учебных программ обучающимся с особыми возможностями [2]. Кроме создания специальных условий протекания учебного процесса необходима организация психологического сопровождения, поскольку на фоне первичного дефекта развития органов зрения, слуха, опорно-двигательного аппарата могут появиться нарушения вторичного характера, имеющие социальную обусловленность, что влияет на психическое и личностное развитие человека в целом [3, с. 52]. Особую категорию представляют люди с ОВЗ по слуху.

Формирование психики человека происходит путём присвоения общественно-исторического опыта в процессе общения с использованием речи и имеет социальную природу [4, с. 32]. Поэтому, на ранних этапах развития психики необходима сохранность всех органов чувств: зрения, слуха, осязания, обоняния, вкуса, а так же органов движения, так как они считаются

фундаментальными для развития речи и высших психических функций, таких как внимание, память, мышление, воображение. Поскольку слух играет решающее значение в развитии и использовании человеком речи, то из-за врождённого, либо приобретённого дефекта слухового анализатора, а так же степени первичного дефекта, у каждого человека будет наблюдаться различный уровень речевого развития. Различный уровень речевого развития определяет индивидуальные особенности развития познавательной сферы человека. В разной степени начинает страдать произвольный уровень внимания, это существенно нарушает способность человека к приёму и переработке информации. Происходит уменьшение скорости и объёма воспринимаемой информации, появляются проблемы с хранением и использованием информации [5, с. 68]. Трудности в звене приёма и переработки информации ведут к нарушению развития словесно-логического и наглядно-образного мышления. Отмечается снижение умственной работоспособности. Как следствие, у таких людей, можно наблюдать ограничение социальных контактов, появление сложности в социальной адаптации и возникновение специфических особенностей личности, таких как неадекватная самооценка, тревожность, неуверенность, подверженность страхам. Поэтому, только при наличии специальных условий для обучения, воспитания и развития лиц с ОВЗ по слуху можно добиться компенсации первичного дефекта, если учитывать, с одной стороны, степень выраженности нарушения слуха, с другой стороны, функционирование сохранённых анализаторов (зрение, обоняние, осязание, движение). Кроме того, появляется возможность профилактики развития вторичных нарушений, связанных с общим развитием психики и личностных особенностей.

Арт-терапия в инклюзивном образовании ВУЗа.

С появлением инклюзивной практики в современном Российском образовании, а так же специальной организации образовательного процесса и воспитания детей в специализированных школах-интернатах, у многих из них появилась возможность получения не только среднего специального, но и высшего образования. В ИжГТУ имени М.Т. Калашникова на протяжении трёх лет осуществляется набор слабослышащих и глухих выпускников из школ-интернатов для получения ими высшего образования по технической специальности. У студентов с ОВЗ по слуху вследствие врождённых либо приобретённых дефектов слуха, в той или иной мере, страдает речевое развитие. Поэтому, интенсивность вторичных нарушений зависит от нескольких условий: степени снижения слуха, времени появления дефекта, условий обучения и воспитания в семье и специальной школе-интернате.

Для определения психологического состояния, а так же успешности адаптации студентов первокурсников с ОВЗ по слуху (5 человек: третий набор 2017/2018 учебный год) ранее, было проведено исследование с использованием теста М. Люшера и методики «Диагностика самооценки» Т. Дембо – Рубинштейн в модификации А.М. Прихожан. Анализ результатов

исследования по тесту М. Люшера показал, что для большинства студентов обучение в ВУЗе является стрессом. У большинства студентов по методике Т. Дембо–Рубинштейн определился адекватный уровень самооценки, но в сочетании с высоким уровнем притязания можно говорить о наличии внутреннего конфликта между реально существующими возможностями и желаемым результатом. Кроме того, у испытуемых с низким уровнем самооценки определилась подлинная неуверенность в собственных силах. Но, несмотря на стресс и внутренний конфликт у них можно отметить стремление к преодолению препятствий, достижению целей и формирование отдельных свойств личности: социальную активность, целеустремлённость, упорство [6, с. 254-258].

Для преодоления внутреннего напряжения, понимания причин внутренних конфликтов, определения стратегии дальнейшего поведения и прохождения социальной адаптации, в этой группе, были использованы некоторые виды арт-терапевтической работы. Арт-терапия — это направление в психотерапии и психологической коррекции, которое использует возможности искусства и индивидуального творчества для решения внутренних проблем человека [7]. Использование некоторых видов искусства для врачевания души и тела применяется давно. В Древней Греции, Китае и Индии философы, врачи анализировали результат воздействия музыки, театра, танца, картин на организм человека и на состояние, и развитие его духовного мира. Впервые, научное объяснение механизма влияния различных видов искусства на физиологическое состояние человека появилось в конце XVII века, а их эмпирическое клиническое изучение за рубежом и в России проводилось в конце XIX – начале XX века [8, с.11]. Термин арт-терапия, впервые, использовал художник А.Хилл в 1938 году при описании данных работы с пациентами больными туберкулёзом [9, с. 216].

В результате многочисленных экспериментов удалось узнать, что, например, музыкальное произведение способно оказывать и положительное, и отрицательное влияние на многие системы организма человека: центральную нервную, сердечнососудистую, дыхательную, двигательную. Известны примеры использования индивидуального изобразительного творчества для постановки диагноза и в лечении пациентов с психическими расстройствами. Использование индивидуального изобразительного творчества в психоанализе, для элиминации внутреннего эмоционального напряжения, связано с представлениями З.Фрейда и К.Юнга о влиянии бессознательного компонента психики на появление у человека внутриличностных конфликтов [10, с. 217]. В наше время, многие виды арт-терапии активно используются в различных странах мира и во многих отраслях: медицине, психологии, педагогике, потому что практически при любой форме нарушения страдает эмоциональная сфера человека. Весьма успешным является использование арт-терапии, а именно: рисунка, песочной терапии, сказкотерапии, работы с глиной, пластилином в коррекции и психотерапии детей, подростков и взрослых, имеющих специфические ограниче-

ния со здоровьем. Например, в процессе индивидуального творчества человек, с речевыми проблемами различного происхождения может без слов выразить собственные мысли, эмоции, что в дальнейшем способствует решению различных психологических проблем, снятию внутреннего напряжения, тревожности, страхов.

В работе со студентами первокурсниками, имеющими ОВЗ по слуху, использованы два вида арт-терапии: изотерапия и сказкотерапия. Выполнение рисунка является наиболее распространённым видом арт-терапии, использующимся не только в различных областях медицины, но и в психологии. При этом, рисунок трактуется как проекция личности человека, выполняющего его, в виде символического представления отношения к окружающему миру, к себе [11, с. 251]. Студентам, посредством рисунка по заданной теме «Статическое эмоциональное переживание», удалось отобразить стрессовые и проблемные ситуации во взаимоотношениях с окружающими их людьми. В процессе индивидуального обсуждения рисунков со студентами наметились пути решения проблемных ситуаций.

Сказкотерапия как один из видов арт-терапии с успехом применяется в работе не только с детьми, но и взрослыми. В зависимости от психического состояния человека, возникшей проблемы используют индивидуальную или групповую сказкотерапию. Особенностью сказкотерапии является то, что одна и та же история может по-разному влиять на отдельного человека, так как предполагает индивидуальное многообразие её трактовки. Поэтому сказка будет эффективна только тогда, когда вызовет у человека эмоциональный отклик и будет иметь смысл в его собственной «карте реальности» [12, с. 156]. В работе со студентами была использована групповая сказкотерапия по теме: «Как справиться со стрессом». Предварительно, студентам было задано домашнее задание, прочитать сказку: «Как наполнить кувшин». Обсуждение сказки проходило в группе по предложенным преподавателем вопросам. При этом обсуждение сюжета сказки, в дальнейшем, может дать импульс для самостоятельных размышлений и помочь определиться с жизненными приоритетами, наметить пути борьбы со стрессом вызванным изменениями жизненных условий и обучения.

Выводы.

Использование различных видов арт-терапии может служить одним из методов психологического сопровождения студентов с нарушенным слухом. В качестве основных задач использования арт-терапии можно определить:

1. адаптацию и использование различных видов арт-терапевтической работы в системе психологической помощи студентам с ОВЗ по слуху;
2. выявление эффективности использования различных видов арт-терапии в психологической помощи студентам ВУЗа;
3. профилактику вторичных нарушений в индивидуальном развитии личности студентов с ОВЗ по слуху, гармонизацию и социальную адаптацию студентов в культурно-образовательном пространстве;

4. активизацию работы самосознания: анализ мыслей и чувств, возникших в индивидуальном творческом процессе;

5. смягчение влияния определённых факторов, связанных с образовательной системой и характерными для неё психологическими и физическими нагрузками, и институциональными отношениями.

Поэтому, с одной стороны, использование изотерапии и сказкотерапии может применяться в качестве диагностических методик для выявления и осознания причин, возникших проблем во взаимоотношениях между людьми, внутриличностных конфликтов, тревожных состояний, страхов, эмоционального напряжения, с другой стороны, в качестве средства нахождения путей выхода из проблемных жизненных ситуаций, снятия внутреннего напряжения.

Список литературы

1. Федеральный закон "Об образовании в Российской Федерации" N 273-ФЗ от 29 декабря 2012 года с изменениями 2018 года. Ст. 5, п.1. [Электронный ресурс]. URL.: <http://zakon-ob-obrazovanii.ru> (дата обращения 25. 08. 2018).
2. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» Ст. 79, п.3 [Электронный ресурс]. URL.: <http://zakon-ob-obrazovanii.ru> (дата обращения 25. 08. 2018).
3. Выготский Л.С. Собрание сочинений: В 6-ти т. Т. 5. Основы дефектологии. М.: Педагогика. 1983.
4. Лурия А.Р. Высшие корковые функции человека и их нарушения при локальных поражениях мозга. 3-е изд. М.: Академический Проект 2000.
5. Лубовский В.И. Психологические проблемы диагностики аномального развития детей. М.: «Педагогика» 1989.
6. Вавилкина Н.Г., Шишкина А.А. Анализ психологического состояния студентов с ОВЗ по слуху (по цветовому тесту М. Люшера и методике Т. Дембо-Рубинштейн) //Вестник ИжГТУ. 2018.Т.21, № 4. С. 254-258.
7. Википедия арт терапия. URL.: <http://vikipedija-art-terapija/> (дата обращения 22. 08. 2018).
8. Артпедагогика и арттерапия в специальном образовании Учеб. для студ. сред. и высш. пед. учеб. заведений / Е.А. Медведева, И.Ю. Левченко, Л.Н. Комиссарова, Т.А. Добровольская. М.: Издательский центр «Академия» 2001.
9. Рудестам К. Групповая психотерапия. СПб.: ЗАО «Издательство «Питер» 1999.
10. Там же.
11. Бурменская В.Г. Возрастно-психологический подход в консультации детей и подростков / Г.В. Бурменская, Е.И. Захарова, О.А. Карабанова, А.Г. Лидерс: Учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. М.: Московский психолого-педагогический институт. 2007.
12. Паркин М. Сказки для управления изменениями. Как использовать сказки для развития людей и организаций / Пер. с англ. М.: Издательство «Добрая книга» 2007.

Vavilkina Natalia Gennadievna, Senior Lecturer, Department of philosophy and sociology Kalashnikov Izhevsk State Technical University, Russia (e-mail: akubensn@mail.ru)

THE USE OF VARIOUS TYPES OF ART THERAPY WHEN WORKING WITH HEARING IMPAIRED STUDENTS

Abstract. With the advent of inclusive education in Russia, people with health limitations have the right for education on an equal basis with everyone, and not only in secondary schools.

Secondary vocational and higher educational institutions in the country develop programs for training such people. In this regard, there is a need to organize not only educational space, but also to provide psychological support for students with a physical condition. Students with hearing impairment can be considered as special category. The paper presents the experience of working with first-year students of M. T. Kalashnikov ISTU, with varying degrees of hearing impairment. Various types of art therapy practices have proven to be successful regardless of the level of students' general development and speaking proficiency. The paper analyzes the possibility of using isotherapy and fairy tale therapy for individual and group work in Psychology classes. On the one hand, these types of art therapy can be used as a diagnostic material to identify various psychological problems, and on the other hand, it provides a way to find solutions. Therefore, art therapy can be considered as one of the effective methods for psychological support for students with hearing impairment.

Keywords: limited health opportunities, inclusive education, integrated education, special learning conditions, hearing impaired students, mental development, personal development, art therapy, isotherapy, fairy tale therapy, psychological support for students with hearing impairment.

УДК 316.7

ИННОВАЦИОННАЯ НАПРАВЛЕННОСТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕДАГОГОВ

Ваганова Ольга Игоревна, к.п.н., доцент
(e-mail: vaganova_o@rambler.ru)

Лапшова Анна Владимировна, к.п.н., доцент
Нижегородский государственный педагогический университет
им. К.Минина, г.Нижегород, Россия
(e-mail: any19.10@mail.ru)

В статье рассматривается развитие инновационных процессов в образовании на современном этапе. Раскрывается необходимость повышения уровня активности и ответственности педагога за свою профессионально-педагогическую деятельность. Выделяются особенности реализации инновационного потенциала педагога и профессиональной готовности к инновационной педагогической деятельности в вузе.

Ключевые слова: инновации, профессионально-педагогическая деятельность, современная образовательная среда вуза, инновационный потенциал педагога.

Введение Профессиональная деятельность педагога требует особой заинтересованности и внимательности к постоянно обновляемым тенденциям развития профессионального образования в вузе. На сегодняшний день инновационная педагогическая деятельность обуславливает социальные, экономические, психолого-педагогические, информационные, технические и профессиональные преобразования, требующие обновления образовательной политики вуза в целом.

Применение педагогических инноваций в современной образовательной среде вуза позволяет избежать конкуренций образовательных учреждений;

стимулирует внедрение новейших методов и методик в организацию учебно-воспитательного процесса; формирует профессионально-педагогическую готовность педагога совершенствовать свою деятельность.

Открытость личности преподавателя новым идеям, направлениям предполагает наличие у него инновационного потенциала, который в свою очередь определяет совокупность социокультурных и творческих характеристик личности педагога, готовность совершенствовать педагогическую деятельность, наличие внутренних средств и методов, способных обеспечить эту готовность. Это дает педагогу профессиональную установку на достижение приоритетных практических задач образования и новое понимание ценностей педагогической деятельности в вузе.

Методика исследования

При реализации инновационных процессов в профессионально-педагогическую деятельность педагога вуза были использованы общие теоретические, специальные и психолого-педагогические методы исследования: сравнительный анализ психолого-педагогической и методической научной литературы по проблеме; практический опыт профессиональной деятельности преподавателей вузов, психологов; сравнение и обобщение результатов исследования.

Результаты и обсуждение

Инновационная педагогическая деятельность, являясь сложным и многоплановым процессом, своим содержанием охватывает систему взаимодействия субъектов образовательного пространства, направленный на развитие, преобразование объекта, на перевод его в качественно новое состояние; системную деятельность по созданию, освоению и применению новых средств; особый вид творческой деятельности, объединяет различные операции и действия, направленные на получение новых знаний, технологий, систем. Все эти проявления характеризует инновационную направленность профессионально-педагогической деятельности педагогов в современном высшем учебном заведении.

Реализация инновационного потенциала педагога предполагает наличие следующих особенностей в профессионально-педагогической деятельности: неповторимое своеобразие каждой личности; самооценка социокультурного и интеллектуального уровня развития; выбор различных форм культурной и научной, творческой активности; толерантность личности; гибкость и широта мышления; свобода действий и независимость его в использовании конкретных методик; новое понимание ценностей образования; моделирования экспериментальных систем; высокий культурно-эстетический уровень, образованность, интеллектуальная глубина и разносторонность интересов педагога [3].

Представленные особенности проявления инновационного потенциала педагога демонстрируют нам важное условие успешности реализации инновационной педагогической деятельности в вузе, проявляющийся в осоз-

нении практической значимости инновационных процессов в системе образования не только на профессиональном, но и на личностном уровне.

Кроме того, важную роль в необходимости повышения уровня инновационной направленности профессионально-педагогической деятельности играет профессиональная готовность педагога вуза, что является закономерным результатом специальной подготовки, самоопределением, образованием и самообразованием, воспитанием и самовоспитанием.

Готовность педагога к инновационной педагогической деятельности - особое личностное состояние, которое предполагает наличие у педагога мотивационно-ценностного отношения к профессиональной деятельности, владение эффективными способами и средствами достижения педагогических целей, способности к творчеству и рефлексии [7].

По структуре готовности к инновационной педагогической деятельности является сложное интегративное образование, которое охватывает различные качества, свойства, знания, навыки личности. Как один из важных компонентов профессиональной готовности, она является предпосылкой эффективной деятельности педагога, максимальной реализации его возможностей, раскрытие творческого потенциала [1,5].

Обозначая определение инноваций, мы понимаем нововведения в организации педагогического процесса, в видах педагогических технологий, в управлении учебно-воспитательным процессом и т.д. Поэтому сами по себе инновации уже является движущей элементом развития профессионального образования и реализации конкретных теоретических и практических задач педагогической деятельности в вузе, вызывая значительные изменения в сфере образования.

Осуществлять внедрение инновационных процессов в профессионально-педагогическую деятельность педагога нужно поэтапно, учитывая социально-экономические и психолого-педагогические условия, а также критерии педагогических инноваций.

1. Организационно-подготовительный этап - изучение теоретической и практической подготовки преподавателей, разработки и определение основной инновационной темы деятельности педагога вуза.

2. Прогностический этап - определение образовательных технологий для реализации инновационных тем в практику, создание структуры внедрения инноваций, указания необходимого педагогического инструментария, для успешной реализации задач.

3. Исполнительный этап - разработка проектов учебных занятий, форм и методов работы со студентами, с использованием современных образовательных технологий.

4. Аналитический этап - сравнение и анализ результативности и эффективности внедрения инновационной технологии, осуществление прогнозирования дальнейшей работы.

Поэтапное внедрение педагогических инноваций в систему высшего образования дает нам целенаправленное повышение уровня профессиона-

лизма и профессионального инновационного мастерства педагогов; формирует навыки успешной профессионально-педагогической деятельности; приобретение практического передового опыта и внедрение его в массы образовательных учреждений.

Выводы и заключение

Инновация образования - целенаправленный процесс частичных изменений, ведущих к модификациям цели, содержания, методов, форм обучения и воспитания, адаптации процесса обучения к новым требованиям.

Инновационная образовательная деятельность - это разработка, распространение и применение образовательных инноваций. Образовательными инновациями является впервые созданы, усовершенствованные или применены образовательные, дидактические, воспитательные, управленческие системы, их компоненты, которые существенно улучшают результаты образовательной деятельности.

Продуктами инновационной педагогической деятельности является нововведение, которое положительно меняют систему образования, определяют ее развитие и характеризуются как новые или усовершенствованные.

Список литературы

1. Загвязинский В.И. Инновационные процессы в образовании и педагогическая наука // Инновационные процессы в образовании. Тюмень, 2010. 190с.
2. Зборовский, Г.Е. Инновации в профессиональном образовании: проблемы исследования / Г. Е. Зборовский, Г. М. Романцев // Образование и наука. Известия Уральского научно - образовательного центра РАО. - 2009. - №3. - С. 18-28.
3. Лазарев, В.С., Мартиросян Б.П. Педагогическая инноватика: объект, предмет и основные понятия // Педагогика. 2011. N 4.
4. Полонский, В.М. Инновации в образовании (методологический анализ) Инновации в образовании. 2009. № 3. 300с.
5. Профессиональное образование: Периодическое издание / В.Г. Казаков Новое время - новые технологии профессиональной подготовки - С.12. №1 2009
6. Самохин, В.Ф. Педагогические инновации в системе профессионального образования // Инновации в образовании - 2009. - №6. - С. 4-9.
7. Сластенин В.А., Подымова Л.С. Педагогика: инновационная деятельность. М., 2011. 340с.
8. Солодухина О.А. Классификация инновационных процессов в образовании. Среднее профессиональное образование, № 10, 2011, С. 12 - 13.
9. Ходанович А.И. Инновационные аспекты современных образовательных технологий // Инновации. 2013. № 2-3. 75с.
10. Хуторской, А.В. Педагогическая инноватика: учеб. пособие для студ. высш. учеб. завед. / А.В. Хуторской. - М.: Академия, 2009. - 256 с.

Vaganova Olga Igorevna, Cand.Pedag.Sci., associate professor

Lapshova Anna Vladimirovna, Cand.Pedag.Sci., associate professor

Minin Nizhny Novgorod State Pedagogical University, Nizhny Novgorod, Russia

INNOVATIVE DIRECTION PROFESSIONAL AND PEDAGOGICAL ACTIVITY OF TEACHERS

Abstract. The article discusses the development of innovative processes in education at the present stage. It reveals the need to increase the level of activity and responsibility of the teacher for their professional and educational activities. The features of the implementation

of the innovative potential of the teacher and professional readiness for innovative educational activities in the university are highlighted.

Keywords: *innovations, professional and pedagogical activity, the modern educational environment of the university, the innovative potential of the teacher.*

ОРГАНИЗАЦИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ В ВУЗЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Васильева Наталья Вячеславовна, специалист

(e-mail: Qvasillev5645nv@mail.ru)

ОАО "Российские железные дороги", г.Москва, Россия

Анализируются характеристики дополнительного образования. Рассматривается инструментарий инновационного развития в образовании.

Ключевые слова: дополнительное образование, инновационное развитие, вуз.

В существующих условиях наблюдаются процессы модернизации в системах дополнительного профессионального образования (ДПО). В течение последних 10 лет на рынке программ ДПО можно наблюдать заметные изменения. Прежде всего, есть изменения в составе целевой аудитории по потребителям образовательных услуг, связанных как с частными, так и корпоративными сферами. Основное отличие заказчика по образовательным услугам можно указать их позиционирование на рынках.

Сейчас заказчиками идет определение, в какой мере, насколько глубоко и каким образом, с точки зрения каких условий они хотели бы проходить обучение [1].

Действующие ВУЗы являются полноправными участниками рынков. На них ситуация основана на том, что есть жесткая конкуренция, борьба за потребителей, преследование коммерческой выгоды. Достижение успешной деятельности на таких рынках, в конечном счете, может рассматриваться как серьезная основа для того, чтобы было инновационное развитие по всем системам высшего профессионального образования [2].

Мы можем говорить о формировании глобального противоречия в том, как развиваются ВУЗы. С одной стороны, ВУЗы традиционным образом воспринимаются с точки зрения организаций, которые неукоснительным образом действуют внутри стандартов и элементов государственного контроля [3].

Но, они рассматриваются и как субъекты рыночной экономики. Требуется их приспособление к тому, что есть колебания спроса и предложения внутри рынков образовательных услуг [3].

Можно разрешить подобное противоречие, если применять инновационный клиентоориентированный подход к тому, как работает ВУЗ. Если учитывать возникающую ситуацию, то следует осуществлять переход от

того, что есть узкое, традиционное понимание особенностей дополнительного профессионального образования с точки зрения того, что есть множество образовательных программ и методик, позволяющих их реализовать, к тому, что более широким образом делать толкование соответствующих понятий в виде сред, позволяющих формировать и реализовывать опережающие образовательные программы [4].

В виде достаточно эффективной формы, позволяющее вести опережающее обучение, можно считать корпоративное обучение. На его основе можно комплексным образом разрешить конкретные проблемы компаний. Это является весьма актуальным для условий, когда внедряются новые информационные технологии [5].

При подготовке и проведении корпоративного обучения можно указать такие шаги:

- проведение диагностики и рассмотрение потребностей относительно обучения;

- рассмотрение целей в конкретных корпоративных программах (тогда приобретаются новые знания персоналом, решаются конкретные проблемы организаций, идут переходы к новым стандартам качества работы, использование новых технологий и др.);

- определение конкретных результатов по обучению;

- осуществление разработок программ обучения, исходя из того, какая специфика компаний-заказчиков;

- проведение обсуждений программ с заказчиками и проведение изменений в программах;

- задание графика по занятиям и местам, где проводится обучение, основываясь на том, какие возможности заказчиков;

- заключение договоров;

- осуществление реализации обучающих программ;

- проведение консультаций заказчиков относительно проблем, которые были выявлены при обучении.

В состав структуры, позволяющей проводить управление в инновационной деятельности вузов [6], если рассматривать дополнительное профессиональное обучение, входит:

- элементы успешного сотрудничества с соответствующими группами потребителей;

- компоненты внутренних бизнес-процессов;

- элементы интеллектуальных ресурсов (нематериальных активов).

За счет подобных составляющих образуется единая система ДПО. В ней идет обеспечение признания образовательных программ по потребителям. Можно рассматривать систему дополнительного профессионального образования рассматривать как источник и катализатор по обновлению всех образовательных процессов современных ВУЗов. При изучении ее содержания мы базируемся на том, что рассматриваем быстро меняющиеся и

перспективные виды деятельности. Они требуют более высоких уровней профессиональной культуры [7].

Список литературы

1. Львович И.Я., Преображенский Ю.П., Ермолова В.В. Основы информатики // Воронеж, Издательство: Воронежский институт высоких технологий (Воронеж), 2014, 339с.
2. Жданова М.М., Преображенский А.П. Вопросы формирования профессионально важных качеств инженера // Вестник Таджикского технического университета. 2011. Т. 4. № 4. С. 122-124.
3. Исакова М.В., Горбенко О.Н. Об особенностях систем управления персоналом // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2014. № 12. С. 168-171.
4. Преображенский Ю.П., Преображенская Н.С., Львович И.Я. Медиакомпетентность современного педагога // Среднее профессиональное образование. 2013. № 12. С. 43-45.
5. Преображенский А.П., Комков Д.В., Пекшев Г.А., Виноков М.С., Петрашук Г.И. Проблемы подготовки специалистов в современной высшей школе // Современные исследования социальных проблем. 2010. № 1. С. 66-67.
6. Преображенский Ю.П., Преображенская Н.С., Львович И.Я. Некоторые аспекты информатизации образовательных учреждений и развития медиакомпетентности преподавателей и руководителей // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2013. Т. 9. № 5-2. С. 134-136.
7. Гусев М.Е., Жигалкина Т.А., Хорсева О.В., Круглякова Е.А., Преображенский А.П. Проблемы подготовки специалистов в области информатизации образования // Вестник Московского городского педагогического университета. Серия: Информатика и информатизация образования. 2006. № 7. С. 223.
8. Психологические особенности самооценки в студенческом возрасте/ Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 249-251.
9. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2. С. 168.
10. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2 (35). С. 168а-174.
11. Современная семья глазами студентов-первокурсников (гендерный аспект)/ Никитина Е.А., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2012. № 2. С. 256-260.
12. Динамические особенности рефлексивно-смысловых механизмов регуляции состояния психического выгорания у педагогических работников в аспекте внутрипрофессиональной дифференциации: структурно-процессуальный подход/ Никитина Е.А., Молчанова Л.Н., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2015. № 2 (15). С. 125-132.
13. Развитие я-концепции одаренных старшеклассников: от теории к практике/ Никитина Е.А.// методическое пособие / Курс, 2008.

Vasilyeva Natalya Vyacheslavovna, specialist
(Qvasille5645nv@mail.ru)

JSC "Russian Railways", Moscow, Russia

ORGANIZATION OF ADDITIONAL PROFESSIONAL EDUCATION AT THE UNIVERSITY AS AN INSTRUMENT OF INNOVATIVE DEVELOPMENT

Abstract. The characteristics of additional education are analyzed. The tools of innovative development in education are considered.

Keywords: additional education, innovative development, university.

ОБ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЦЕССАХ В ИНЖЕНЕРНОМ ОБРАЗОВАНИИ

Воронин Василий Владимирович, старший специалист
Министерство иностранных дел РФ, г.Москва, Россия
(e-mail: AlexStepanch@yandex.ru)

В статье рассматриваются особенности инновационных процессов в инновационном образовании.

Ключевые слова: инженерное образование, инновации, производство.

В настоящее время в нашей стране осуществляется решение достаточно сложных задач в социально-экономической сфере.

Необходимо, чтобы формировалась конкурентоспособная экономика. Она непрерывным образом будет развиваться и характеризуется большим числом нововведений. Важно, чтобы, когда развивались кадровые, финансовые, организационные и другие ресурсы были обеспечены соответствующие условия. Большая роль принадлежит государственной политике, в ней есть связь с тем, как совершенствуется инженерное образование [1]. Она рассматривается как мост к качественному производству. С тем, чтобы проводить выбор по лучшим решениям проблем, связанным с интеграцией науки и производственных процессов, важно, чтобы были учтены традиции, оценены сформировавшиеся интеграционные механизмы и полученные результаты. Есть нацеленность современной системы образования в существующих условиях на то, чтобы были выданы фундаментальные знания, должны быть сформированы компетенции, рассматриваемые как сумма знаний [2].

Можно указать некоторые проблемы, связанные с тем, что требуется проводить обоснование по прогнозам развития рынков труда. Необходимо, чтобы сделать максимальным образом приближение образовательных учреждений по всем уровням к потребностям рынков труда с тем, чтобы осуществить увеличение количества выпускников [3].

Требуется, чтобы была осуществлена комплексная оценка того, какое состояние по кадровому потенциалу в рамках отраслей народного хозяйства. Конечно, можно отметить и существование определенных вопросов, связанных с тем, что есть недостаточная востребованность потенциала вузовской науки, объемы того, как она финансируются связаны тем, какая штатная численностью научных работников для сектора высшего образования [4].

Рост по качеству и инновационному характеру образования может быть обеспечен за счет того, что внедряются новые образовательные техноло-

гии, развиваются интерактивные формы обучения, широким образом используются проектные методы и способы, дающие возможности для имитирования реальных ситуаций, а также различных обучающих программных продуктов.

Для современных этапов развития систем, связанных с инженерным образованием можно говорить о том, что вузы относятся к разным этапам нововведений. Можно говорить о том, что есть различная интенсивность в переходах от «старых» состояний к новым. Не всегда просто реализовать новое. Большая роль в развитии разных областях деятельности принадлежит информационно-компьютерным технологиям (ИКТ). Они полезны с точки зрения того, что идет развитие новых видов производств и других типов деятельности. Квалифицированные специалисты могут эффективным образом проводить развитие информационных технологий [5].

Использование элементов сетевого оборудования может рассматриваться как достаточно сложный процесс. В нем требуется, чтобы работники управляли различными автоматизированными рабочими местами, элементами оборудования сетей.

Так как изменяются технологии, элементы оборудования, методики, то от специалистов требуют периодического прохождения повышения квалификации [6].

Когда анализируется подобный вопрос, то мы можем столкнуться с некоторыми проблемами.

-не во всех случаях есть необходимые учебные материалы, связанные с изучаемыми направлениями подготовки;

-не во всех случаях внутри учебных заведений подготовку специалистов в рамках конкретных, востребованных с точки зрения практики направлений подготовки, можно наблюдать выход специалистов широких профилей;

-не всегда обращается необходимое внимание проблемам, связанным с защитой информации;

-существует некоторая специфика в функционировании определенных компаний.

Глубокие и конкретные знания, практические навыки и опыт являются ориентиром при повышении квалификации, процессах переподготовки [7]. Исходя из этого существует необходимость в том, чтобы готовились опытные специалисты-тьюторы. Они могут проводить обучение по формирующимся корпоративным командам управления на основе информационных технологий. Есть возможности для осуществления сертификации целых коллективов, команд, когда выполняются конкретные задачи в рамках компаний, фирм. Есть определенные проблемы, связанные с привлечением подобных специалистов-тьюторов от информационных сфер в образовательные области. Также возникают вопросы относительно обеспечения мотивации.

Определенные перспективы связаны с дистанционными вариантами ведения обучения. Могут привлекаться виртуальные гипертекстовые учебники.

Список литературы

1. Львович Я.Е., Михель А.А. Оптимизационное моделирование ресурсоэффективности системы высшего образования по результатам мониторинго-рейтингового оценивания // Экономика и менеджмент систем управления. 2014. Т. 11. № 1-1. С. 144-149.
2. Львович Я.Е., Недосекин Д.А. Оптимизация перераспределения инвестиций на развитие икт в регионе с использованием экспертных знаний // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2013. Т. 9. № 4. С. 82-83.
3. Преображенский А.П. Характеристики инновационных процессов в образовании // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2014. Т. 10. № 3-2. С. 197-200.
4. Львович И.Я., Преображенский А.П. О характеристиках обучающих систем // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2013. № 11. С. 179-180.
5. Преображенский Ю.П., Головинова В.В., Любимов И.В. Квалиметрия учебной деятельности обучающихся в воронежском институте высоких технологий // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2014. Т. 10. № 5-2. С. 161-164.
6. Преображенский Ю.П. О подготовке инженерных кадров // В сборнике: Современные инновации в науке и технике Сборник научных трудов 8-й Всероссийской научно-технической конференции с международным участием. Ответственный редактор А.А. Горюхов. 2018. С. 175-179.
7. Преображенский А.П., Чопоров О.Н. О мотивации студентов к обучению // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2016. № 3-2. С. 186-188.
8. Психологические особенности самооценки в студенческом возрасте/ Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 249-251.
9. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2. С. 168.
10. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2 (35). С. 168а-174.
11. Современная семья глазами студентов-первокурсников (гендерный аспект)/ Никитина Е.А., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2012. № 2. С. 256-260.
12. Динамические особенности рефлексивно-смысловых механизмов регуляции состояния психического выгорания у педагогических работников в аспекте внутрипрофессиональной дифференциации: структурно-процессуальный подход/ Никитина Е.А., Молчанова Л.Н., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2015. № 2 (15). С. 125-132.
13. Развитие я-концепции одаренных старшеклассников: от теории к практике/ Никитина Е.А.// методическое пособие / Курск, 2008.

Voronin Vasily Vladimirovich, senior specialist

Ministry of foreign Affairs of the Russian Federation, Moscow, Russia

ABOUT THE INNOVATIVE PROCESSES IN ENGINEERING EDUCATION

Abstract. The paper deals with the features of innovative processes in innovative education.

Keywords: engineering education, innovation, production.

ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА*Комаристая Ксения Олеговна, специалист**(e-mail: AlexStepanch@yandex.ru)**Воронежское акционерное самолетостроительное общество,
г.Воронеж, Россия*

Статья связана с рассмотрением того, как работает персонал в организациях. Указаны основные методы организационных форм обучения в рамках рабочих мест.

Ключевые слова: персонал, обучение, работник, компания, образовательный процесс.

В качестве одной из особенностей, связанных с тем, как обучается персонал в компаниях, следует указать, что виды и формы обучения являются разнообразными [1].

Среди основных видов обучений мы можем указать: обучение на рабочих местах, проведение обучения вне организаций (внутри ВУЗов, средних профессионально-технических учебных заведений – бизнес-колледжах, коммерческих техникумах, технических лицеях и т.п.). Также можно ориентироваться на внутрифирменное обучение, стажировку [2].

В качестве организационных форм обучения на рабочих местах можно указать инструктаж, ротацию, осуществление ученичества и наставничества [3].

Инструктаж рассматривается в виде разъяснения и демонстрация приемов и подходов работ непосредственным образом на рабочих местах.

Его исполняет опытный работник или подготовленный инструктор. Он нацелен на то, чтобы было развитие и закрепление несложных навыков [4].

Подобную форму научения можно рассматривать как весьма эффективную [5].

Ротацию рассматривают в виде способа обучения, относительно которого идет перемещение сотрудников на другие должности, наблюдаем регулярную сменяемость кадров, исходя из принципа «для необходимого работника должно быть найдено необходимое место» [6].

Существует индивидуальная и коллективная форма для ученичества и наставничества, рассматриваемых в виде форм воспитания и того, чтобы проходила профессиональная подготовка среди молодых специалистов.

С точки зрения коллективной формы можно указать:

- 1) обеспечение коллективного шефства в первичном коллективе по отдельным молодым рабочим;
- 2) проведение индивидуального шефства ветеранов труда по группе новых работников;
- 3) обеспечение наставничества по семейным династиям и др.

Проведение обучения вне организаций характеризуется тем, что есть весьма много организационных форм, способов и подходов в обучении.

Это определяется тем, какой вид учебного заведения, связанного с осуществлением профессиональной подготовки специалистов.

Например, внутри средних профессионально-технических учебных заведений в то, какая форма, связанная с организацией учебно-воспитательных процессов, объединяют: классно-урочные системы форм обучения; процессы производственного обучения; процессы внеурочного обучения; процессы, связанные с самообразованием; процессы, связанные с наблюдением за тем, какая окружающая жизнь. Есть разные формы по обучению для широкого круга учебных заведений [7].

Возможности внутрифирменного обучения связаны с тем, что совершенствуется профессиональное мастерство, развивается культура производств, а также современные технологии, относящиеся к сфере бизнес-образования.

Внутри крупнейших американских и японских компаний можно увидеть не только соответствующие школы бизнеса, но и большое число собственных институтов и корпоративных университетов. За счет внедрения современных педагогических и информационных технологий можно качественным образом проводить подготовку кадров для центров и соответствующих фирм [8].

За счет стажировки можно проводить знакомство стажеров с элементами современного оборудования и характеристиками технологических процессов для соответствующих участков предприятий, где они будут допущены к тому, чтобы самостоятельным образом управлять техникой и элементами электрооборудования.

Есть другая психологическая особенность при обучении персонала, связанная с тем, что требуется учитывать психофизиологические требования.

Особенно это касается рабочих профессий, связанных с системами «человек – техника».

Список литературы

1. Жданова М.М., Преображенский А.П. Вопросы формирования профессионально важных качеств инженера // Вестник Таджикского технического университета. 2011. Т. 4. № 4. С. 122-124.
2. Преображенский А.П. Характеристики инновационных процессов в образовании // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2014. Т. 10. № 3-2. С. 197-200.
3. Петрашук Г.И. Маркетинг в прикладном менеджменте // В мире научных открытий. 2010. № 4-7 (10). С. 35-36.
4. Корольков Р.В. Об управлении финансами в организации // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2013. № 11. С. 144-147.
5. Кравцов Д.О., Преображенский Ю.П. Методика оптимального управления социально-экономической системой на основе механизмов адаптации // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2008. № 3. С. 133-134.
6. Рязских А.М., Преображенский Ю.П. Построение стохастических моделей оптимизации бизнес-процессов // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2008. № 3. С. 079-081.

7. Лисицкий Д.С., Преображенский Ю.П. Построение имитационной модели социально-экономической системы // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2008. № 3. С. 135-136.

8. Самойлова У.А. О некоторых характеристиках управления предприятием // Вестник Воронежского института высоких технологий. 2014. № 12. С. 176-179.

9. Психологические особенности самооценки в студенческом возрасте/ Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 249-251.

10. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2. С. 168.

11. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2 (35). С. 168а-174.

12. Современная семья глазами студентов-первокурсников (гендерный аспект)/ Никитина Е.А., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2012. № 2. С. 256-260.

13. Динамические особенности рефлексивно-смысловых механизмов регуляции состояния психического выгорания у педагогических работников в аспекте внутрипрофессиональной дифференциации: структурно-процессуальный подход/ Никитина Е.А., Молчанова Л.Н., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2015. № 2 (15). С. 125-132.

14. Развитие я-концепции одаренных старшеклассников: от теории к практике/ Никитина Е.А.// методическое пособие / Курск, 2008.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ В ПЕДАГОГИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ ВУЗА

Коростелева Наталья Александровна, специалист

Открытое акционерное общество "Воронежский завод

полупроводниковых приборов-сборка", г.Воронеж, Россия

(e-mail: AlexStepanch@yandex.ru)

В статье дается анализ проблем, которые связаны с педагогическими механизмами в вузе.

Ключевые слова: высшее образование, личность, развитие.

Закрепление профессиональной направленности осуществляется с точки зрения того, что есть устойчивая и сильная привязанность по отношению к избранным профессиям. Люди рассматривают ее как смысл жизни. Проявление ее идет относительно перспектив, намерений и стремлений специалистов. Формы проявлений направленностей личностей определяют соответствующую перспективу [1]. Она связана с эмоционально-насыщенным воображением по жизненно важному и требуемому будущему. В этом будущем формируются определенные требования к личности относительно ее деятельности. Форма проявлений направленностей опре-

деляется намерениями. Они обозначают предположения по тому, чтобы осуществить некий сознательный акт. При этом цель не всегда является легко достижимой и решения по ее достижению могут встретить некоторые препятствия [2].

Побуждения выражаются в стремлениях. Они связаны с внутренней готовностью к соответствующим видам деятельности. Осуществляется мобилизация сил и энергии с тем, чтобы достигать поставленные цели. За счет побуждений осуществляется концентрация по целям, установкам, перспективам и намерениям в процессах, когда проявляется воля личностей. Образуется система "человек-профессия". В ее внутренней области можно наблюдать, как взаимодействуют объекты и субъекты отношений. Нельзя осуществлять исследования по тому, какая профессиональная направленность, условия и движущие силы ее развития, не учитывая систему воздействий, которые будут идти от других сторон отношений, которые связаны с профессиями [3].

Когда есть соответствующие условия, связанные с взаимодействием сторон рассматриваемого отношения, можно говорить о том, что есть диалектическое противоречие. Оно формирует силы, которые будут определять развитие профессиональных типов направленностей [4].

Полным образом есть совпадение по объективному содержанию деятельности и ее личностным смыслом в идеальной модели, описывающей соответствие среди личностей и трудом. При этом на практике нельзя говорить о полном совпадении. Это связано с тем, что:

1. Не для всех вариантов есть доминирование мотива, относящегося к соответствующей деятельности внутри структуры мотивов выбора по профессиональной деятельности. При этом, конечно, может быть осуществлена перестройка систем мотивации и увеличивается уровень профессиональной направленности.

2. Интерес, если он существует, относительно специфического содержания деятельности может быть углублен. Когда правильным образом организуется деятельность, тогда происходит более полным образом творческих возможностей людьми.

Поэтому можно говорить о неизбежности несоответствия среди тем, что есть личностный смысл у людей и тем, что наблюдается объективное содержание в профессиональном труде. Это несоответствие и определяет процессы по совершенствованию профессиональной направленности. В ряде случаев можно говорить о том, что есть диалектическое противоречие, которое рассматривается как движущая сила, позволяющая развивать профессиональную направленность [5].

Говоря о вышеуказанном несоответствии, можно указать три особенности.

1. Объективные компоненты содержания профессии [6] и основные мотивы по ее выбору не всегда имеют совпадения. Основной мотив подкрепляется другими мотивами, связанными с выбором профессий.

Существует потенциальная возможность того, что все более полным образом будут отражаться требования по мотивационным сферам личностей.

Возникают новые потребности и интересы, системы целей, связанные с тем, что осознается оценка по перспективам знаний и умений.

2. Обучающиеся характеризуются фиксированной установкой относительно профессии, при этом они больше интересуются практическими вопросами.

3. Для обучающихся характерна твердая установка относительно профессии, они уверены относительно теоретической и практической сферы.

4. Обучающиеся страстным образом увлечены своей профессией. Есть слияние единым образом человека и дела. Можно говорить о высоком профессиональном мастерстве, есть некоторый профессиональный идеал, твердое убеждение относительно того, что выбранная профессия является значимой.

Тогда, в качестве психологических механизмов, имеющих профессиональную направленность личностей можно указать сложную многоуровневую структуру, связанную с мотивами, ценностями, личностными смыслами и способностями, которые позволяют определить профессиональным образом важные качества.

Список литературы

1. Преображенский А.П., Чопоров О.Н. Возможности психологической подготовки работников в компаниях // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2018. Т. 9. № 1-2. С. 153-159.
2. Преображенский А.П., Чопоров О.Н. Возможности мотивации специалистов, работающих в компаниях // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2018. Т. 9. № 2-2. С. 195-200.
3. Преображенский Ю.П. Характеристики информационно-образовательного пространства вуза // В сборнике: Антропоцентрические науки: инновационный взгляд на образование и развитие личности Материалы VII Международной научно-практической конференции. 2018. С. 218-219.
4. Преображенский Ю.П., Головинова В.В., Любимов И.В. Квалиметрия учебной деятельности обучающихся в воронежском институте высоких технологий // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2014. Т. 10. № 5-2. С. 161-164.
5. Преображенский Ю.П., Преображенская Н.С., Львович И.Я. Медиакомпетентность современного педагога // Среднее профессиональное образование. 2013. № 12. С. 43-45.
6. Преображенский Ю.П., Преображенская Н.С., Львович И.Я. Некоторые аспекты информатизации образовательных учреждений и развития медиакомпетентности преподавателей и руководителей // Вестник Воронежского государственного технического университета. 2013. Т. 9. № 5-2. С. 134-136.
7. Психологические особенности самооценки в студенческом возрасте/ Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2012. № 5-1 (44). С. 249-251.
8. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2. С. 168.

9. Социально-психологические проблемы воспитательной работы со студентами по организации первичной профилактики зависимостей/ Харзеева С.Э., Никитина Е.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. 2011. № 2 (35). С. 168а-174.

10. Современная семья глазами студентов-первокурсников (гендерный аспект)/ Никитина Е.А., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2012. № 2. С. 256-260.

11. Динамические особенности рефлексивно-смысловых механизмов регуляции состояния психического выгорания у педагогических работников в аспекте внутрипрофессиональной дифференциации: структурно-процессуальный подход/ Никитина Е.А., Молчанова Л.Н., Кузнецова А.А.// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Лингвистика и педагогика. 2015. № 2 (15). С. 125-132.

12. Развитие я-концепции одаренных старшеклассников: от теории к практике/ Никитина Е.А.// методическое пособие / Курск, 2008.

Korosteleva Natalia Alexandrovna, specialist

(e-mail: AlexStepanch@yandex.ru)

Open joint-stock company "Voronezh factory semiconductor devices-Assembly", Voronezh, Russia

PSYCHOLOGICAL MECHANISMS OF FORMATION PROFESSIONAL ORIENTATION OF PERSONALITY IN PEDAGOGICAL PROCESS OF THE UNIVERSITY

Abstract. The paper analyzes the problems associated with the pedagogical mechanisms in the university.

Keywords: higher education, personality, development.

ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ ПО СЛУХУ И РЕЧИ В УНИВЕРСИТЕТЕ

Кучина Ксения Алексеевна, студент

Магнитогорский государственный технический университет

им. Г.И. Носова, г. Магнитогорск, Россия

(e-mail: IrGA3009@gmail.com)

В данной статье описывается актуальное состояние проблемы организации обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху и речи в высшей школе.

Ключевые слова: инклюзивное обучение, ограниченные возможности здоровья, слух, речь.

Быстрое развитие инклюзивных форм обучения – характерная черта современного этапа развития образования в России. В соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 29 декабря 2012 г. N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации" лица с ограниченными возможностями получают право обучения в обычной группе студентов. Тем не менее, для обеспечения учебного процесса существует необходимость изменения среды для комфортного обучения. Для каждого вида ограничения деятельности (нарушение слуха, нарушения зрения, умственная отста-

лость и нарушения опорно-двигательного аппарата) предполагается собственный подход для получения высшего образования наравне с обычными студентами. [3]

Большая часть лиц с ОВЗ имеют ряд особенностей:

- они зачастую медленнее своих сверстников воспринимают информацию;
- связь с семьей у них намного сильнее, чем у других студентов, причем роль родителей и их психологические особенности оказывают колоссальное влияние на процесс инклюзии;
- чаще всего лица с ОВЗ имеют сформированную позицию «беспомощного», которая формируется в семье, они нуждаются в опеке и попечительстве со стороны взрослых;
- для них свойственны манипулятивные реакции;
- их «Я-концепция» имеет отличительные особенности: при компенсаторно завышенной самооценке у них наблюдается негативное самоотношение, низкий уровень самоуважения и самоинтереса [4,5].

У студентов с ограниченными возможностями имеются особые потребности. Для предоставления равных возможностей со здоровыми людьми необходимо своевременное удовлетворение этих потребностей [1,4,5]. Обучение лиц с ограниченными возможностями реализуется при помощи следующих форм обучения: специализированная, смешанная, дистанционная, интегрированная.

Специализированная форма обучения представляет собой обучение в вузах-интернатах, в которых созданы все необходимые условия для студентов с ограниченными возможностями.

При смешанной форме обучения практикуется обучение студентов с ограниченными возможностями в обычном вузе по адаптированным учебным планам в отдельных группах и последующим их переводом на старших курсах в общие потоки, такая форма обучения доступна немногим студентам.

Дистанционная форма обучения основана на использовании информационных технологий, которые осуществляют взаимодействие всех участников учебного процесса. Такая форма обучения снимает ограничения, связанные с необходимостью ежедневного посещения места учебы. В то же время существует риск развития замкнутости у студента, а также недостаточного развития коммуникативных умений.

Интегрированная форма обучения объединяет лиц с ограниченными возможностями и их сверстников, не имеющих ограничений по здоровью.

Для решения проблемы интеграции студентов с ограниченными возможностями здоровья в образовательную среду вуза необходимо в первую очередь обратить внимание на формирование толерантного отношения к данному контингенту через создание благоприятного психологического климата в учебных группах [5].

По данным статистического наблюдения в Челябинской области в 2016 году общая численность студентов с ограниченными возможностями, обучающихся по программам высшего образования, составляла 248 человек. Из них 174 обучающихся по программам бакалавриата, 65 по программам специалитета, 9 по программам магистратуры.

К лицам с ограниченными возможностями по слуху относятся люди, имеющие нарушение слуховой функции. Взаимодействие с ними затруднено по причине тугоухости или невозможно в принципе (глухота) [1].

Нарушения речи - различные отклонения от нормы в процессе формирования речевой функции, либо распад уже сложившейся речи. Они возникают в любом возрасте, затрагивая как устную, так и письменную речь [1].

При обеспечении образовательного процесса для слабослышащих студентов необходимо привлечение сурдопереводчика. По статистике 2016 года в нашей стране проживает 13 миллионов людей с ограниченными возможностями по слуху. На данный момент в России работают около 900 специалистов сурдопереводчиков. Соответственно, на каждого из них приходится около 100 тысяч людей с ограниченными возможностями по слуху.

В МГТУ им. Г.И. Носова с целью обеспечения образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями был создан отдел организации дистанционного и инклюзивного образования. В штате университета состоят педагогические работники профильных кафедр со специальным психологическим образованием, имеющие опыт работы с лицами с ограниченными возможностями здоровья, осуществляющие психолого-педагогическую поддержку обучающихся. Также организовано привлечение волонтеров в качестве ассистентов, оказывающих обучающимся необходимую помощь.

Для преподавателей организованы курсы повышения квалификации в сфере инклюзивного образования. В 2017 году было подписано соглашение о сотрудничестве с Региональным учебно-методическим центром инклюзивного образования (ЧелГУ) по повышению доступности и качества высшего образования для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья.

В связи с тем, что у обучающихся с нарушением слуха на занятиях зрительный канал работает с перегрузкой возникает необходимость применения специальных технологий. Компьютеризация способствует активизации процесса обучения, позволяет обеспечить дифференцированный подход к обучающимся, интегрированным в общую образовательную среду [5].

Для обеспечения учебного процесса лиц с ограниченными возможностями по слуху в обычной группе студентов необходимо придерживаться основных правил.

Ко всем используемым аудио-, видео и другим материалам необходимы субтитры. Также существует необходимость использования специальных технологий, способных передать информацию напрямую студенту. Все

учебные материалы передаются студенту заранее в электронном виде и должны быть адаптированы для упрощения усвоения информации во время занятия. В случае присутствия сурдопереводчика ему также необходимо заранее ознакомиться с материалом предстоящих занятий. Во время проведения семинара студент должен видеть всех участников обсуждения. Также необходимо предусматривать альтернативные задания в случае, если студент не имеет возможности выполнить его в установленном формате. Экзамены проводятся в письменной форме с выделением дополнительного времени для того, чтобы исключить возможные ошибки в переводе [4].

Для упрощения взаимодействия студента с ограниченными возможностями и преподавателя часто используются системы удаленного сурдоперевода. [7]

В обучении лиц с нарушениями речи специальные технологии призваны облегчить восприятие, понимание речи и использование вербальной информации, удовлетворить потребность таких обучающихся: в слухозрительном восприятии речи, в использовании различных видов коммуникации, в дополнительном использовании зрительного восприятия в различных коммуникативных ситуациях, в активизации всех сторон и видов словесной речи (устная, письменная), в формировании социальной компетенции. Студенты с нарушением речи нуждаются в индивидуальном темпе и продвижении образовательного материала, а также в постоянном мониторинге результатов образования. Кроме этого необходимы специальные методы, средства и приемы обучения [5].

Одним из факторов, способствующих повышению уровня подготовки, является индивидуализация учебной деятельности студентов с нарушением речи в системе целостного педагогического процесса. Изучение индивидуальных особенностей студентов с нарушениями речи позволит построить процесс обучения с учетом их потенциальных возможностей в добывании знаний.

Для студентов с ограниченными возможностями речи необходима возможность говорить на занятии, но ни в коем случае не заставлять их это делать. Таким студентам необходимо время для того, чтобы сформулировать свои мысли и озвучить их. Если такой возможности нет, то необходимо предоставить возможности иным доступным способом, например, написать или напечатать. Также, как и студентам с нарушением слуха им необходимо предусматривать альтернативные задания [3,4].

Список литературы

1. Гаврилова И.В. Свободное программное обеспечение для обучения детей с расстройствами аутистического спектра / И.В. Гаврилова // Современные информационные технологии и ИТ-образование. 2015. Т. 11. № 1. С. 445-449.
2. Гаврилова И.В. Концепция автоматизированной системы распознавания русского жестового языка // Перспективное развитие науки, техники и технологий : Сб. матер. 8-й Междунар. науч.-практ. конф. Курск: ЮУЗГУ, 2018. - С. 52-54.

3. Дегтярева, В. В. Условия формирования образовательных стратегий субъектов инклюзивного образования в современном вузе / В. В. Дегтярева // Философия образования. – 2014. – № 3 (54).

4. Зиневич, О. В. Круглый стол «Инклюзивное образование студентов с ограниченными возможностями здоровья: мировой и российский опыт» / О. В. Зиневич, В. В. Дегтярева // Философия образования. – 2014. – № 3 (54).

5. Нагаева, И. А. Специфика реализации инклюзивного образования в России / И. А. Нагаева // Право и образование. – 2014. – №2. – С.11-14.

6. Трухачева К.Г., Гаврилова И.В. Электронные карты как средство ориентации в зданиях слепых и слабовидящих людей// Информационные технологии в прикладных исследованиях. Екатеринбург, 2017. С. 58-64.

7. Уряшева А.М., Гаврилова И.В. Обзор современных автоматизированных систем сурдоперевода // Информационные технологии в прикладных исследованиях. Екатеринбург, 2017.. С. 64-70.

ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ СПО

*Лосева Ирина Николаевна, преподаватель
ОГАПОУ «РАТТ» п. Ракитное Белгородской обл.
(e-mail: irina.loseva.1988@mail.ru)*

В статье представлен краткий анализ проблем реализации проектной деятельности, студентов среднего профессионального образования. Автор акцентирует внимание на всех аспектах положительного значения работы студентов, как для совершенствования ключевых навыков, так и для учебного процесса.

Ключевые слова: проект, личность, коллектив, развитие профессиональных компетенций.

В современном образовательном процессе имеется многообразие технологий и методов преподавания, но одним из наиболее универсальных и эффективных – является метод учебных проектов, который раскрывает все аспекты образовательного и личностного развития, повышения уровня преподавания дисциплин в среднем профессиональном образовательном учреждении.

Для того чтобы понять значение метода проектов, стоит рассмотреть сам термин «проект», а также его исторические аспекты образования данного термина, который происходит от латинского слова *projection* – в переводе выступающий, выдающийся вперед [6]. В большом толковом словаре проект – это разработанный план чего-либо и др. [1].

Метод проектов исследовался различными учеными мира. Проектная деятельность имеет исследований по всему миру [2]. Так, К.М. Кантор значение термина проект представляет, как проявление творческой активности человеческого сознания, через который осуществляется деятельностный переход от небытия к бытию [3]. Н.Ю. Пахомова, в аспекте педаго-

гического процесса, как дидактическое средство благодаря которому осуществляется возможность обучения проектированию, а со стороны обучающегося проект представляет собой реализацию личностных качеств, достижения поставленной цели [4].

Целью же проекта является формирование ключевых компетенций, которые в аспекте современной педагогики по мнению В.П. Топоровского представляются, как комплексные свойства личности, включающие взаимосвязанные знания, умения, ценности, а также готовность мобилизовать их в необходимой ситуации [6].

Главным же компонентом проектов в СПО является наличие задачи поставленной перед исследователями. Следующим этапом становится планирование деятельности по работе над проектом с целью разрешения поставленной цели, которая заключается в поиске материала для проекта (текстов, необходимых данных и др.) и как конечный продукт его презентация.

Работа над проектом предполагает правильную организацию деятельности студентов педагогом, правильно поставленная задача – залог успешной работы. Обучающимся важно понимать и применять приобретенные ранее знания на основе интегративного подхода в работе.

В задачи проекта входят:

Организация подготовки работы, планирование (студентом четко определяются цель, основные этапы деятельности); формируются навыки сбора и обработки информации (студентом выбирается подходящая информация, а затем и реализуется в работе); также немаловажными являются умения анализировать и готовить отчет в письменном виде, правильное оформление конечного продукта (составление плана работы, презентация, оформление сносок, владеть библиографией как минимум на начальном этапе); правильный подход к работе, инициативность, ответственность.

Проекты можно разделить на следующие виды: письменная, творческая, научный эксперимент, оформление макета объекта либо системы, презентация определенного мероприятия и др.

Выбор темы – важный момент, который производится из числа предложенных преподавателем или самостоятельно сформулированная студентом по согласованию.

Проекты могут различаться по длительности реализации от краткосрочных годовых, по итогам которых, готовится письменный отчет. В отчет входят: обоснование выбора темы, цели, разъяснение основных этапов, указываются основные трудности при выполнении работы и пути их решений, самоанализ в процессе проведения работы, основные организационные принципы. Работа должна соответствовать возрастным особенностям и уровню знаний студентов, профессиональному направлению. В процессе подготовки проекта, возможно, подключать консультантов – профессионалов в той или иной области в соответствии с тематическим направлением проекта.

Перед преподавателем стоят основные задачи по подготовке к проектной работе, то есть информирование законных представителей о работе; организационная составляющая; обеспечение необходимыми материалами; проведение бесед и дискуссий по вопросам организации работы группы или индивидуальной работы студентов с привлечением учащихся имеющих успешный опыт проектной деятельности.

Преподавателю важно правильно обеспечить руководство над работой, то есть периодические встречи – собеседования по вопросу работы, то есть необходимо выслушать идеи студента по ведению проекта. Лучше если студентом будет оформлен дневник, где осуществляются записи о ходе работы, его определенные выводы, так будет удобней ему на собеседованиях с преподавателем по данному проекту.

Оценивание работ производится индивидуально вне зависимости от того проект индивидуальный или групповой.

Таким образом, проектная деятельность – метод личностно-ориентированного обучения направленный на исследовательскую, самостоятельную – поисковую деятельность, развивающую творческие способности каждого участника. А залогом успешной реализации проекта в образовательном процессе является грамотное руководство и организация работы студентов, поддержка со стороны преподавателя.

Список литературы

1. Большой толковый словарь русского языка. Гл. ред. С. А. Кузнецов. Первое издание: СПб.: Норинт, 1998.
2. Глазова Ю.В. Особенности проектной деятельности студентов колледжа // Инновационные технологии в науке и образовании. Издательство: Общество с ограниченной ответственностью "Центр научного сотрудничества "Интерактив плюс" (Чебоксары). 2015. №1. 81 с.
3. Кантор К.М. Опыт социально-философского объяснения проектных возможностей дизайна // Вопросы философии. 1981. № 11. С. 84-96.
4. КиберЛенинка: <https://cyberleninka.ru/article/n/organizatsiya-proektnoy-deyatelnosti-studentov-v-obrazovatelnyh-uchrezhdeniyah-srednego-professionalnogo-obrazovaniya>
5. Руководство к Своду знаний по управлению проектами (Руководство РМБОК). Пятое издание. — Москва : Олимп-Бизнес, 2018. — 588 с.
6. Шмырина Галина Ефимовна. Система управления региональными программами повышения качества общего образования в современных условиях : Дис. ... канд. пед. наук : 13.00.01 : Москва, 2004 153 с.

Loseva Irina Nikolaevna, teacher
OGAPOU "RATT" p. Rakitnoe Belgorod region.
(e-mail: irina.loseva.1988@mail.ru)

PROJECT ACTIVITY IN THE EDUCATIONAL PROCESS OF ACT

Abstract. The article presents a brief analysis of the problems of the implementation of project activities, students of secondary vocational education. The author focuses on all aspects of the positive value of the work of students, both for improving key skills and for the educational process.

Keywords: project, personality, team, development of professional competencies.

ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**Марутян Ирина Ваграмовна**, студентка

(e-mail: irina.marutyanyan98@yandex.ru)

Германова Виктория Самвеловна, к.э.н.

(e-mail: v.s.germanova@yandex.ru)

*Ставропольский государственный аграрный университет,
г.Ставрополь, Россия*

В данной статье рассматриваются особенности внедрения инклюзивного образования, инклюзивного воспитания в систему образования с учетом различных технологий.

Ключевые слова: дети с ограниченными возможностями, инклюзивное образование, права инвалидов, формы образования.

Является ли система инклюзивного образования полезной для определенной категории людей? Стоит ли вводить ее в систему образования РФ? На все эти вопросы постараемся ответить в данной статье.

За последние десятилетия стало увеличиваться число детей имеющих проблемы со здоровьем, а так же число детей с ограниченными возможностями. Это привело к тому, что дети остались без возможности получать образование, тем самым ребёнок утрачивает шанс адаптироваться к жизни в социальной среде. Раньше детей разделяли на «обучаемых» и «необучаемых». При этом ребёнка, которого сочли необучаемым, вытесняли из образовательной системы в систему здравоохранения.

Так в 2016 году РФ ратифицировала конвенцию «О правах инвалидов». В связи с этой конвенцией произошли серьёзные изменения во всей сфере социального законодательства. В конституции РФ ст.43 прописано, что каждый имеет право на образование, так же РФ устанавливает федеральные государственные образовательные стандарты, поддерживает различные формы образования и самообразования. На основе всех этих прав и создали инклюзивное образование для детей с ограниченными возможностями. [2]

Образование детей с особыми потребностями является одной из основных задач для страны. Это необходимое условие создания действительно инклюзивного общества, где каждый сможет чувствовать причастность и востребованность своих действий. Страна обязана дать возможность каждому ребенку, независимо от его потребностей и других обстоятельств, полностью реализовать свой потенциал, приносить пользу обществу и стать полноценным его членом. [3]

Инклюзивное образование – это комплексный процесс обеспечения равного доступа к качественному образованию детей с ограниченными возможностями с помощью организации их учебы в образовательных учреждениях. Данный процесс может быть обеспечен на основе применения лично-ориентированных методов обучения, с учетом особенностей

учебно-познавательной деятельности таких детей. Инклюзия делает акцент на персонализации процесса обучения, на разработке индивидуальной образовательной программы.

«Это процесс обучения и воспитания, при котором все дети, в независимости от их физических, психических, интеллектуальных и других особенностей, включены в общую систему образования. Они посещают общеобразовательные школы по месту жительства вместе со своими сверстниками без инвалидности, при этом учитываются их особые образовательные потребности. Кроме того, им оказывается специальная поддержка. В основу инклюзивного образования положена идеология, которая исключает любую дискриминацию детей – обеспечивается равное отношение ко всем людям, но создаются особые условия для детей с особыми образовательными потребностями». [1]

Суть инклюзивного обучения выражается в том, чтобы ребята с особенностями развития учились в одном классе со сверстниками, а не в специально выделенной группе (классе) при общеобразовательной школе. Это не относится к изменению самого ребенка, а непосредственно к изменению самого образовательного процесса. При включении в единое образовательное пространство учителя акцентируют свое внимание на сильных сторонах таких учеников в рамках проведения занятий и различных мероприятий.

Есть у инклюзивного образования и плюсы, и минусы. Обстановка и инструментарий должны быть адаптированы к особым детям, а другие ученики и учителя должны понимать и принимать индивидуальные потребности каждого ребенка.

В категорию лиц с особыми потребностями включаются люди с инвалидностью или такими заболеваниями, которые инвалидностью не считаются, но не позволяют получить общее образование в обычной школе, не оснащенной специальным инвентарем. Например, дети с проблемами зрения должны быть обеспечены аудио учебниками.

Очень трудно представить, как будет построено обучение детей с разным уровнем развития. Ведь в школе уже построена система требований к знаниям и образованию.

Но все же технологии разноуровневого обучения позволит учителю четко дифференцировать учебный материал, варьировать темп, формы и методы его изложения учащимся, применять гибкую систему оценки знаний. Например, в зависимости от успешности ребенка учитель может давать задания, разные по объему, с включением задач на формирование мыслительных операций, творческих способностей; предоставлять ученикам разную степень самостоятельности и помощи. Конечно, владение технологией разноуровневого обучения предъявляет высокие требования к личным и профессиональным компетенциям учителя.

Говоря о плюсах такой системы необходимо так же обратить большое внимание и к минусам инклюзивного образования, таких как:

- не каждый педагог готов поменять свои принципы и правила традиционного обучения в школе;
- не каждый родитель согласен на то, что бы с их детьми учились и дети с ограниченными возможностями;
- не каждое учебное заведение имеет особое оборудование для таких детей а так же не имеет средств, для того что бы приобрести все эти материалы.

Но почему все же существуют такие проблемы? Потому что на государственном уровне отсутствуют экономические и правовые нормы, которые бы помогли внедрить систему инклюзивного образования.

Подводя итоги можно сказать, что каждый ребенок в этой стране имеет право получить образование, в независимости имеет ли он проблемы со здоровьем или нет. Если ребенок появился на свет с каким-либо отклонением, это вовсе не значит что его нужно изолировать от общества, или ограничить шансы в обучении. К таким детям просто нужен индивидуальный подход в обучении. В этой нелегкой системе нам помогут специалисты медики, психологи, родители. Именно они сделают таких малышей социально адаптированными и окажут существенную помощь в их процветании.

Таким образом, с введением инклюзивного образования предстоит очень серьезная работа, в частности, внедрение комплексной программы по развитию инклюзивного обучения в России. Необходимо в корне изменить сознание всего общества по отношению к проблеме реализации и защиты прав граждан с ограниченными возможностями здоровья. На данный момент по всей стране большое количество граждан не имеет возможности в полной мере осуществлять свою деятельность по причине нерешенности со стороны государства данной проблемы.

Список литературы

1. Алёхина С.В., Алексеева М.А., Агафонова Е.Л. Готовность педагогов как основной фактор успешности инклюзивного процесса в образовании. // Психологическая наука и образование. 2011. №1. С. 83-91.
2. Федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» от 24.11.1995 № 181-ФЗ (ред. от 01.06.2017). URL: http://www.consultant.iTi/document/cons_doc_LAW_8559
3. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» № 273-ФЗ от 29 декабря 2012 года с изменениями 2017-2016 года. URL: <http://www.coiisultaiit.iTi>

НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ БАЗА УПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЕМ

Наумик Владлена Андреевна, студент

(e-mail: v-lymarenko@mail.ru)

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье рассматриваются отдельные документы, регламентирующие управление образованием, раскрываются основные цели и задачи правового регулирования в сфере образования.

Ключевые слова: правовое регулирование в сфере образование, государственное управление, Национальная доктрина, Федеральный закон «Об образовании в РФ».

Образование – основополагающее условие существования интеллектуально и духовно развитого общества. Каждый человек проходит несколько ступеней образования: основное общее образование, среднее профессиональное образование, высшее образование. Каждая из них решает определенные задачи обучения и воспитания и содержит объем информации, необходимый для овладения обучающимися не только базовыми знаниями, но и профессиональными умениями и навыками. Участники образовательного процесса должны осуществлять преемственность вышеперечисленных ступеней, чтобы избежать прерывания процесса обучения. В связи с этим необходима единая нормативно-правовая база, которая должна лежать в основе работы руководителей образовательных организаций. В таком случае они смогут организовать деятельность образовательной организации с наибольшей долей эффективности.

Отношения между участниками образовательного процесса регулируются многими нормативно-правовыми актами, федеральными законами, правовыми актами субъектов Российской Федерации.

Основной целью правового регулирования в сфере образования является «установление государственных гарантий, механизмов реализации прав и свобод человека в сфере образования, создание условий развития системы образования, защита прав и интересов участников отношений в сфере образования»[1].

Из поставленной цели вытекают следующие задачи, реализация которых является неотъемлемой частью управления образованием:

- 1) обеспечение и защита конституционного права граждан Российской Федерации на образование;
- 2) создание правовых, экономических и финансовых условий для свободного функционирования и развития системы образования Российской Федерации;
- 3) создание правовых гарантий для согласования интересов участников отношений в сфере образования;

4) определение правового положения участников отношений в сфере образования;

5) создание условий для получения образования в Российской Федерации иностранными гражданами и лицами без гражданства;

6) разграничение полномочий в сфере образования между федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления.

Основопологающим документом, определяющим приоритетные направления и стратегию развития государственного образования, является Национальная доктрина образования РФ. Она отражает готовность государства взять на себя ответственность за образование подрастающего поколения, от которого в полной мере зависит не только настоящее, но и будущее Отечества. Данный документ направлен на формулирование цели образования и определение путей их достижения, в результате чего на ней должны основываться все программы развития образования. В связи с этим запрещается принятие нормативно-правовых актов, противоречащих доктрине, которая определяет первостепенные задачи, решить которые должно образование:

- историческую преемственность поколений, сохранение, распространение и развитие национальной культуры;

- воспитание патриотов России, граждан правового, демократического, социального государства, уважающих права и свободы личности и обладающих высокой нравственностью;

- формирование у детей и молодежи целостного миропонимания и современного научного мировоззрения, развитие культуры межнациональных отношений;

- непрерывность образования в течение всей жизни человека;

- многообразие типов и видов образовательных учреждений и вариативность образовательных программ, обеспечивающих индивидуализацию образования;

- подготовку высокообразованных людей и высококвалифицированных специалистов, способных к профессиональному росту и профессиональной мобильности в условиях информатизации общества и развития новых наукоемких технологий и др.

Основной законодательный источник российского образовательного права, на котором основывается работа любой образовательной организации, является Закон «Об образовании Российской Федерации». В данном документе отражены принципы образования, права и обязанности всех участников образовательного процесса, материально-техническое обеспечение, которым должна обладать образовательная организация. Он определяет порядок возникновения, изменения и прекращения работы образовательной организации. Особое место в нем занимают положения, отражающие управление образовательной организацией, экономическую со-

ставляющую сферы образования и возможности международного сотрудничества.

Не менее важным документом является Федеральный закон об основных гарантиях прав ребенка РФ. Он устанавливает основные гарантии прав, интересов ребенка, предусматривает создание необходимых условий для его полноценного развития. Этот закон направлен на защиту детства, предполагает воспитание у обучающихся чувства патриотизма, гражданственности, творческой активности и других социально значимых качеств.

Государственная программа Российской Федерации "Развитие образования" на 2013—2020 годы определяет стратегию и направления развития образования на ближайшие несколько лет. Этот документ необходим для того, чтобы процесс обучения на всех ступенях образования был однонаправленным, деятельность разных субъектов образования строилась в соответствии с теми нормами, которые отражены в федеральных и региональных нормативно-правовых актах и постановлениях.

Безусловно, помимо вышеперечисленных документов существуют различные Постановления Правительства, локальные акты, распоряжения, приказы, указы и положения, затрагивающие отдельные аспекты образовательного процесса. Основное требование, которое к ним предъявляется — они не должны противоречить федеральным законам, регламентирующим все стороны образовательного процесса.

Основная задача руководителя образовательной организации — создать все необходимые условия для полноценного развития и обучения детей разного возраста. Такая задача подразумевает не только подбор квалифицированных педагогических работников, обеспечение материально-техническим оборудованием, но и знакомство со всеми документами, регламентирующими деятельность образовательной организации и издание локальных актов, с целью организации деятельности обучения и воспитания обучающихся в соответствии с ними.

Таким образом, законодательная база — это набор нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность образовательной организации. Основная их задача — определить цели, задачи, приоритетные направления в образовании, создание условий для полноценного развития обучающихся и преемственности на всех ступенях образования.

ПЕРВИЧНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКОПРОЕКТА «СОХРАНЯЯ ТРАДИЦИИ ГОДА ЭКОЛОГИИ В ВУЗАХ САНКТ- ПЕТЕРБУРГА»

Овчаренко Марина Сергеевна, канд. техн. наук, доцент,
заведующая кафедрой безопасности

технологических процессов и производств

Санкт-Петербургский государственный аграрный университет
(ФГБОУ ВО СПбГАУ), Санкт-Петербург, г.Пушкин, Россия
e-mail: ovcharenko_ms@mail.ru

В данной статье представлено краткое описание и результаты реализации экологического проекта в вузах Санкт-Петербурга, направленного на экологическое просвещение, формирование экологической культуры и распространение экологических знаний среди вузовской молодежи.

Ключевые слова: экология, экологическая безопасность, просвещение, воспитание, экомероприятия.

В учебных заведениях Санкт-Петербурга с марта по октябрь 2018 года по инициативе группы обучающихся направления подготовки 20.03.01 Техносферная безопасность Санкт-Петербургского государственного аграрного университета (ФГБОУ ВО СПбГАУ) в рамках Проекта «Сохраняя традиции Года экологии в вузах Санкт-Петербурга» при поддержке Комитета по природопользованию, охране окружающей среды и обеспечению экологической безопасности Санкт-Петербурга прошли серии интерактивных информационно-просветительских мероприятий экологической направленности на основе эффективно-инновационных механизмов и технологий.

Проект реализован в соответствии со ст. 74 Закона РФ от 10.01.2002 №7-ФЗ «Об охране окружающей среды»; Законом Санкт-Петербурга от 18.07.2016 №455-88 «Экологический кодекс Санкт-Петербурга»; Постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 18.06.2013 № 400 «Об экологической политике Санкт-Петербурга на период до 2030 года»; Постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 17.06.2014 № 487 «О государственной программе Санкт-Петербурга «Благоустройство и охрана окружающей среды в Санкт-Петербурге на 2015-2020 годы»; Постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 09.03.2017 № 127 «О мерах по совершенствованию государственного управления в сферах благоустройства, природопользования и охраны окружающей среды и внесении изменений в некоторые постановления Правительства Санкт-Петербурга»; Указом Президента Российской Федерации от 06.12.2017 г. № 583 «О проведении в Российской Федерации Года добровольца (волонтера)».

Целью Проекта стало сохранение традиций Года экологии – 2017, формирование цельного экологического самосознания, познавательной активности и уровня экологических знаний, обучающихся в области гармонич-

ного развития человека и природы, воспитание и привитие бережного отношения к окружающей природе, популяризация и пропаганда экологических традиций, повышение экологического имиджа образовательной организации, а также развития экологического добровольчества (волонтерства) [1, 2, 3].

Участниками Проекта стали вузы-участники: Санкт-Петербургский государственный лесотехнический университет им. С. М. Кирова»; Санкт-Петербургская государственная академия ветеринарной медицины»; Санкт-Петербургский государственный аграрный университет; Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова; Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации; Российский государственный педагогический университет имени А.И. Герцена; Санкт-Петербургский государственный университет аэрокосмического приборостроения.

Концепция Проекта основана на размещении на территории вуза-участника и заполнении конкурсного информационного стенда под названием Карта «ЭкоЗаряд-2018», символизирующего современный источник питания – батарейку. Карта «ЭкоЗаряд-2018» представляет собой конкурсный стенд, состоящий из двух основ прямоугольной формы, представленный на рисунке 1.



Рисунок 1 – Общий вид конкурсного стенда Карты «ЭкоЗаряд-2018»

Первая основа – баннер-полотно с изображением названия и логотипов партнеров проекта; вторая – стенд с изображением, символизирующим батарейку с 6 делениями заряда (месяцы календарного года: 1 деление – март-апрель; 2 – май; 3 – июнь; 4 – июль-август; 5 – сентябрь и 6 – октябрь) в цветовой гамме, соответствующей цветовой индикации заряда батареи от красного к зеленому, которая первоначально была скрыта серым фоном.

В ходе реализации Проекта вузы-участники, участвуя в городских мероприятиях или реализуя собственные внутривузовские мероприятия эколого-просветительской направленности, получали «Зачеты», которые в даль-

нейшем преобразовывались на конкурсном стенде, отображаемом на Карте «ЭкоЗаряд-2018» в «Заряд» источника питания – батарейки.

Для получения доступа к временному периоду Карты «ЭкоЗаряд-2018» заранее «Зачет-заряда» согласовывался с инициатором Проекта, через группу в социальной сети ВКонтакте, представляя любую на усмотрение вуза-участника отчетность (отчет, презентация, фотоотчет, пост в интернете и др.) об участии в мероприятии.

Функционирование (жизненный процесс), Карты координировался инициатором проекта с периодичностью один раз во временной период, определяемый индикацией.

Качественно новым отличием этого проекта стало его продолжительность и комплексный подход к теме экологического просвещения и образования, а также привлечение ответственных в этой области экологических организации города.

Количественные показатели реализации Проекта представлены в таблице 1.

Таблица 1. Количественные показатели при реализации Проекта

Виды мероприятий	Наименование ВУЗа						
	ФГБОУ ВО СПбЛТУ имени С.М. Кирова	ФГБОУ ВО СПбГАВМ	ФГБОУ ВО СПбГАУ	ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»	ФГБОУ ВО СЗиУ РАНХиГС	ФГБОУ ВО РГПУ им. А.И. Герцена	ФГБОУ ВО СПбГУАП
Количественные показатели (ед.)							
ЭкоПросвещение	2	-	-	2	1	2	1
ЭкоВолонтерство	3	3	4	4	1	4	1
Конференции экологической направленности	1	3	8	4	6	1	4
Собственно реализованные мероприятия	2	2	3	-	1	8	1
Итого:	8	8	15	10	9	15	7
Количество наград			13				2
Всего:	72						

В целом, в период реализации Проекта вузы-участники смогли поучаствовать в 72 мероприятиях эколого-просветительной направленности различного уровня. Следовательно, проект имеет масштабный социальный эффект.

Таким образом, реализация данного экологического проекта направлена на формирование у вузовской молодежи основ экологической культуры и ответственности, развития гражданских инициатив в области охраны окружающей среды, грамотного принятия решений личного характера в бытовой и производственной деятельности.

Список литературы

1. Овчаренко М.С., Худякова В.М. Практический опыт развития комплексной системы экологического просвещения в образовательной организации. Экология и безопасность в техносфере: современные проблемы и пути решения: сборник трудов Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых, аспирантов и студентов /Юргинский технологический институт. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета. 2017. –С. 540-546.

2. Овчаренко М.С. О практическом опыте развития комплексной системы экологического просвещения вузовской молодежи на основе апробированных эффективно-инновационных механизмов и технологий (на примере ФГБОУ ВО СПбГАУ) / Научное обеспечение развития АПК в условиях импортозамещения: сборник науч. Трудов. – Ч. I / СПбГАУ. СПб., 2018. –С. 547-551.

3. Овчаренко М.С., Прищенко А.В. О практических аспектах формирования экологического образования и воспитания в организациях высшего уровня образования /Техносфера XXI века: материалы 3-й всероссийской конференции молодых ученых, Севастополь, 18-21 сентября 2018 г. / Под ред. Г.А. Сегора. Севастополь: СевГУ, 2018 г. –С. 88-90.

Ovcharenko Marina Sergeevna, Cand. in Eng. Sci., Associate Professor, Head of department (e-mail: ovcharenko_ms@mail.ru)

St. Petersburg State Agrarian University), Saint-Petersburg, Russia

THE INITIAL RESULTS OF THE IMPLEMENTATION OF AN ECOLOGICAL PROJECT "PRESERVING THE TRADITION OF THE YEAR OF ECOLOGY IN THE UNIVERSITIES OF SAINT-PETERSBURG"

Abstract. This article presents a brief description and results of the environmental project in the universities of St. Petersburg, aimed at environmental education, the formation of environmental culture and the dissemination of environmental knowledge among University youth.

Keywords: ecology, ecological safety, education, education, eco-activities.

АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ КОНЦЕПЦИИ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Овчаренко Марина Сергеевна, канд. техн. наук, доцент,
заведующая кафедрой безопасности технологических процессов и производств

e-mail: ovcharenko_ms@mail.ru

Худякова Вера Михайловна, канд. с.-х. наук, ассистент
кафедры безопасности технологических процессов и производств
Санкт-Петербургский государственный аграрный университет
(ФГБОУ ВО СПбГАУ), Санкт-Петербург, г. Пушкин, Россия

e-mail: vmsafonova@mail.ru

В данной статье рассмотрены подходы к системе организации образовательного процесса через классические подходы концепции бережливого производства, а также намечены первые пути в разработке системы бережливого обучения в образовательной организации с целью выявления и устранения потерь для увеличения производительности обучения.

Ключевые слова: бережливое производство, потери, качество образовательного процесса, качество, образовательная услуга.

На сегодняшний день одним из перспективных способов повышения качества образовательного процесса в высших учебных заведениях может стать применение Концепции бережливого производства («lean-production»). Опыта применения которой в системе образования сегодня практически нет, однако имеются элементы ее внедрения [1].

Во-первых, бережливое производство – это система организации производства, направленная на непрерывное совершенствование деятельности организации и достижение ее долгосрочной конкурентоспособности; во-вторых, это концепция менеджмента, основанная на неуклонном стремлении к устранению всех видов потерь. При этом потерями могут быть любые действия, не представляющие ценности с точки зрения потребителей, но затраты на выполнение которых включены в себестоимость продукции/услуг [2].

Особенность бережливого производства заключается в том, что внедрение не требует больших затрат и практически сразу помогает добиваться высоких результатов развития организации. Многочисленными практиками подтверждено, что несмотря на то, что бережливое производство зародилось в автомобильной промышленности (Японское чудо - феномен компании Toyota) и изначально было рассчитано на производственную сферу, его принципы применимы, эффективны и оптимизируют организацию любой отрасли экономики [3].

В целом, образовательный процесс можно приравнять к производству, где «продуктом» производства является обучающийся, которому добавляется «стоимость» в виде знаний, умений и уровня сформированных компетенций, согласно федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по соответствующему направлению подготовки (ФГОС ВО) [4].

В целом, бережливой производство, говорит, как эффективно предоставлять образовательную услугу, отвечающую требованиям и ожиданиям потребителей за счет своих классических инструментов. Лидирующая роль, в бережливом производстве отведена первому лицу организации (в системе образования – ректору вуза) понимающему значимость её внедрения, достигая более высокого уровня развития образовательного процесса в вузе. При этом под «бережливым обучением» подразумевается такая организация учебного процесса, в ходе которой устраняются потери, влияющие на результативность обучения.

Проведёнными исследованиями установлено, что сегодня на рынке образовательных услуг станет лидером и преуспеет в конкурентной борьбе то учебное заведение, которое осознает и примет к исполнению три важнейших постулата [1, 4-5]:

- качество управления образовательной организацией (скорость реагирования на потребность рынка труда и качество образовательной компетенции);
- эффективность деятельности организации (в первую очередь, зависит от персонала, его мотивации, квалификации, лояльности);
- себестоимость (создание клиента, как основная задача любого бизнеса).

Согласно [2, 6] обозначим пять из восьми классических основных Инструментов бережливого производства, которые свойственны «бережливому обучению» (рис. 1). В бережливом производстве потери принято подразделять на отдельные виды, для каждого из которых существуют свои способы устранения или сокращения [6]. Проведем анализ 6 из 7 традиционных видов потерь и опишем источники их возникновения в образовательном учреждении:

Перепроизводство – самый опасный вид потерь, так как влечет потери других видов. Причинами таких потерь в условиях организации учебного процесса в образовательном учреждении являются: слабое представление о предпочтениях работодателей в квалификации специалистов в профессиональной области; несбалансированность учета потребностей различных категорий заинтересованных сторон; отсутствие у работодателей полной информацией об уровнях подготовки, лабораторной базе университета; требования работодателей, касающиеся уровня квалификации и перечня компетенций, необходимых выпускнику, носят хаотичный характер.

Имеются положительные свидетельства, что при устранении образовательной организацией потерь от перепроизводства гарантирует выпускникам надежность в трудоустройстве, работодателям - наличие квалифицированных работников, университету - повышение имиджа и сокращение затрат в процессах.

2) Задержки (ожидание). Причинами таких потерь в образовательном учреждении могут быть: нерационально составленное расписание учебных занятий; отсутствие правильной оптимизации учебного времени; отсутствие взаимозаменяемости преподавателей за счет простоев во время их болезни и срывов по этой причине занятий; простой неисправного оборудования.

3) Дополнительная обработка – эти потери в образовательном процессе появляются при изучении студентами дисциплин, которые не формируют необходимых компетенций, предусмотренных ФГОС ВО при выборе дисциплин, а также зачастую дублируются в отдельных разделах нескольких изучаемых дисциплинах в процессе обучения.

4) Избыток запасов – может возникать в ресурсах различных видов: материальных или человеческих. Так первые при избытке могут оказаться ненужными (например, закупка избыточного невостребованного количества учебной литературы, оргтехники или ненужных комплектующих для приборов, компьютеров, программного обеспечения и др.), а также избы-

точными запасами называют нерациональное использование помещений, для содержания которых необходимы вложения, хранение и обслуживание устаревшего оборудования, хранение документации, срок которой давно истек. Примерами человеческих ресурсов являются наличие персонала, который выполняет нецелесообразные функции, дублирующую работу, приводящую к низкой производительности и эффективности труда.

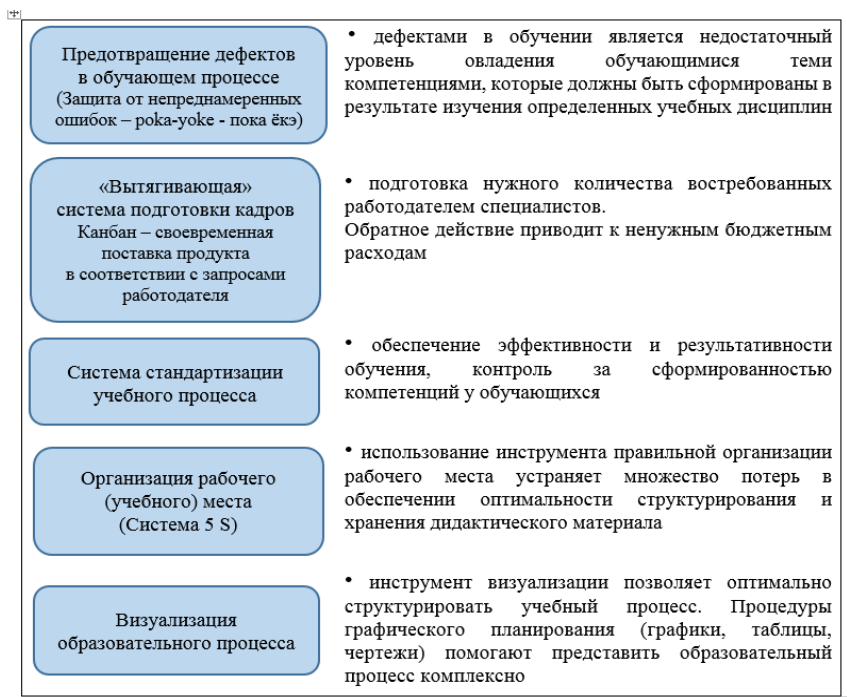


Рисунок 1 - Краткое описание основных инструментов бережливого производства относящихся к образовательному процессу

5) Перемещения – неэффективная организация трудового процесса и неправильная планировка рабочих мест служат причинами лишних движений исполнителей.

6) Дефекты – например, существует риск того, что обучающийся может не выполнять заданий, предусмотренных учебным планом, которые должны осуществляться обучающимся самостоятельно, и это отрицательно сказывается на качестве обучения. Крайне необходим прозрачный механизм контроля выполнения и оценки результативности самостоятельной работы обучающихся.

Таким образом, Концепция бережливого производства предусматривает не сокращение расходов, а выявление и устранение потерь за счет методов

и инструментов, не приносящих добавочной ценности продукту или услуге. В системе образования наличие системы бережливого обучения позволит повысить скорость реализации обозначенных государственных требований в образовательных стандартах, а также качественное предоставление образовательной услуги, выражаемой компетенциями достаточного уровня.

Список литературы

1. Бурнашева Э. П. Использование инструментов бережливого производства в проектировании образовательного процесса // Интеграция образования – 2016. – №1. – С. 105-111.
2. ГОСТ Р 56020-2014 Бережливое производство. Основные положения и словарь. Национальный стандарт Российской Федерации Бережливое производство. Основные положения и словарь / Lean Production. Fundamentals and Vocabulary [Текст]; введ. Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 12 мая 2014 г. N 9 431-ст; Электронный текст документа подготовлен АО "Кодекс" и сверен по: официальное издание. - М.: Стандартинформ, 2015.
3. Тайити Оно. Производственная система Тойоты. – М.: ИКСИ, 2012. – 146 с.
4. Демина Е.В., Карпушина Н.Д., Гущина Л.И. Процессный подход, сетевое планирование, бережливое производство, управление проектами при реализации образовательного процесса // Телекоммуникации и транспорт. – 2016. – №1. – С. 54-57.
5. Прозоровский А. А. Применение принципов бережливого производства к оптимизации образовательного процесса на примере обучения дисциплине «Аналитическая геометрия» // Наука и образование, №6. 2013. – 14 с.
6. ГОСТ Р 56407-2015 Бережливое производство. Основные методы и инструменты. Национальный стандарт Российской Федерации Бережливое производство. Основные методы и инструменты /lean production. basic methods and tools [Текст]; введ. 2015-06-02. - Приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 27 мая 2015 г. N 448-ст; Электронный текст документа подготовлен АО "Кодекс" и сверен по: официальное издание. - М.: Стандартинформ, 2016.

Ovcharenko Marina Sergeevna, *Cand. in Eng. Sci., Associate Professor, Head of department* (e-mail: ovcharenko_ms@mail.ru)

St. Petersburg State Agrarian University), Saint-Petersburg, Russia

Khudyakova Vera Mikhailovna, *candidate of agricultural sciences, assistant* (e-mail: vmsafonova@mail.ru)

Saint-Petersburg State Agrarian University), Saint-Petersburg, Russia

ANALYSIS OF THE APPLICATION OF THE CONCEPT OF LEAN MANUFACTURING IN THE IMPLEMENTATION OF THE EDUCATIONAL PROCESS

Abstract. This article describes the approaches to the organization of the educational process through the classical approaches to the concept of lean production, and also outlines the first ways to develop a system of lean learning in an educational organization in order to identify and eliminate losses to increase learning productivity.

Keywords: lean production, losses, quality of educational process, quality, educational service.

ДИЗАЙН КОСТЮМА В СОВРЕМЕННОМ ОБРАЗОВАНИИ*Перькова Олеся Ивановна, студент**(e-mail: fashionhouse.veraguerpa@yandex.ru)**Плотникова Елена Николаевна, студент**(e-mail: lili4695@mail.ru)**Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия*

В данной статье раскрывается значение дизайна костюма в современном образовании.

Ключевые слова: дизайн костюма, инновации, культура.

С появлением новых требований и внедрением инновационных технологий изменились традиционные представления о принципах и методах моделирования одежды. В производстве модного костюма в контексте этих процессов сложилось новое, пока недостаточно изученное направление проектирования - концептуальное. Эти обстоятельства определяют насущную необходимость изучения теоретической базы концептуального направления и исследования возможностей его практического применения в обучающем процессе.

Особую значимость в практике современного образования приобретают методы работы, которые стимулируют самостоятельное творчество студентов. Творчество выступает специфическим человеческим свойством, одновременно порожденным потребностями развивающейся метакультуры и формирующим саму культуру.

Художественная культура обучающихся развивается в процессе систематической дизайн-деятельности, которая носит духовно-практический характер и синтезирует технические и художественные компоненты творчества, способствует управлению и регулированию творческого процесса и содействует овладению основами профессионального мастерства. Процесс обучения предстает как динамическое взаимодействие педагога и студента. Продуктами этого взаимодействия являются, с одной стороны, коллекция моделей – реально существующие дизайнерские объекты, а с другой – развитие умственных, творческих и нравственных качеств обучающегося, его культуры.

Обучение включает в себя систему специфических знаний, умений, владений в сфере дизайна костюма: теоретические основы, положения и современные методы дизайнерского проектирования; архитектурные закономерности формообразования костюма; пластические и конструктивные свойства материалов; содержание и методику организации и проведения подготовки студентов в сфере дизайна. Воспитание сконцентрировано на формировании профессионально значимых качеств личности через нравственное, патриотическое, технологическое, эстетическое, физическое и т.д. развитие.

Комплексная система предполагает последовательное, поэтапное освоение дизайна: обучение принципам, методам проектирования и конструирования текстильных изделий и аксессуаров; формирование навыков художественного оформления костюма композиционными средствами (цвет, форма), освоение теоретической и практической базы по созданию и реализации коллекций одежды, изучение исторического наследия по развитию кроя и технологий изготовления костюма.

Субъект дизайнерской деятельности (студент) находится в ситуации анализа принятия решения, включая проблему моральной ответственности за последствия реализации созданного для человека костюма. Нужно учиться принимать во внимание последствия своих решений. Социально значимые результаты творчества должны быть предметом обсуждения в формах: защиты проекта, конкурсного показа, дефиле, в ходе которых детально прогнозируются итоги реализации изделий. Необходимо стремиться творчески и в полной мере развивать индивидуальные качества студента, бережно относиться к его оригинальным предложениям, мыслям и чувствам.

Проектируется взаиморасположение вещей и наборов предметов, а их взаимодействие нередко диктует необходимость изменения самого набора вещей, создания новых предметов, т.е. разработке серий, семейств изделий с учетом среды их функционирования и их целостной организации. В такие концептуальные проекты закладываются и принципы пользования вещами, выражающие характер взаимоотношений человека со своим предметным окружением, т.е. дизайнер предлагает проектирование художественных стилей как долговременных культурных образований.

Дизайнерские решения предполагают обеспечение высокого качества продукции, ее утилитарное и художественное совершенство с учетом экономики как энергии, средств, материалов в процессе производства, так и физических и духовных сил потребителя-человека при ее эксплуатации.

Проектная деятельность входит сейчас во многие области общеобразовательной практики в виде методов обучения, в основе которых лежит работа над проектом, и представляет собой систему интегрированных процедур в образовательном процессе, включающую многие известные эвристические методы и способы интерактивного обучения. Среди них метод проектов; метод погружения; метод сбора и обработки данных; метод мозговой атаки; исследовательский метод; проблемный метод; анализ справочных и литературных источников; поисковый эксперимент; опытная работа; обобщение результатов и другие.

Помимо особого видения гармонии, необходимо наличие ярко выраженных эмоций, чувств, проявляющихся в процессе творческой деятельности, а также потребности в эстетическом наслаждении. Благодаря этой потребности человек стремится сделать свою жизнь красивой – свой быт, отдых, свои взаимоотношения с другими людьми, все свои поступки человек определяет с позиций прекрасного, с позиций нравственных принципов.

Восприятие эстетических ценностей в действительности и в искусстве облагораживает личность, возвышает ее. Не только умение увидеть красоту и почувствовать ее развивает личность обучающегося, но и владение творческими технологиями во всех видах деятельности, включая саморазвитие.

Значимой задачей в процессе формирования профессиональных компетенций является «постановка руки и глаза». Развитие зрения и руки как целостной системы «глаз – мозг – рука» позволяет изображать «видимое и невидимое». Графические навыки необходимы студентам, т.к. владение различными творческими методами, в том числе и визуально-графическими, позволяет заниматься проектированием в области дизайна.

Умение создавать художественные образы, личное художественное отражение мира, возникающее в результате художественного мышления, воплощение на бумаге, а затем перенос его в материал является основополагающим и специфическим в деятельности дизайнера. Поэтому эскизы, фиксирующие замысел автора, должны отражать не только форму, но и материал, цвет, фактуру и конструктивные элементы изделия.

Создание коллекции или арт-объекта проходит несколько значимых этапов. Одним из них становится эскизирование – графическая работа, когда предлагаемая форма меняется, уточняется, конкретизируется, предшествует выполнению модели в материале. Найденное на бумаге «новое» дизайнер экспериментирует, проверяет в материале, производит уточнения, корректировку на манекене. Таким образом, чтобы реализовать свой замысел, студент должен вести разработку костюмной композиции параллельно как в эскизе, так и в конкретном материале.

Мысли дизайнера, процесс художественного мышления непредсказуемы, и их невозможно регламентировать. Формы и образы возникают во время творческого поиска непрерывно. Их следует обязательно фиксировать на бумаге. Даже если они не войдут в разработку конкретной коллекции, идет период накопления или так называемая «консервация идей». Сложность процесса, в результате которого материализуется идея, взятая от того или иного объекта вдохновения, заключается в том, что этот процесс никогда не протекает в каком-либо простом чередовании: от универсального общения с источником к его специфическому отражению, и наоборот. Источники творчества, к которым обращается начинающий дизайнер при создании новой формы, реализации новой идеи, есть тот исторический опыт, опыт поколений, традиций, на которых базируется вся культура. Каждый источник обладает только ему присущими признаками, которые могут натолкнуть на оригинальное решение. В законченном художественном произведении, в данном случае в костюме, нельзя увидеть путь, по которому шел автор в процессе своего творчества. Однако какова бы ни была последовательность его шагов, творческий процесс обязательно должен включать в себя главные задачи художественного воображения: накопление новых форм, новых материалов, новых путей построения костюма, его внешнего оформления и т.д.

Следует помнить, что опорным в дизайн-деятельности является воображение. Оно необходимо потому, что сами предметы или явления, используемые в качестве источников творчества, никогда не предлагают ту форму, в которую они должны быть воплощены. Форма как основной элемент композиции создается дизайнером. Воображение ориентировано на будущее и на зрителя, т.к. в искусстве очень значима оценка творчества: эмоциональная, конструктивная, технологическая.

Список литературы

1. Костюм. Теория художественного проектирования [Текст]: учебник / под общ.ред. Т.В. Козловой ; Московский текстильный ун-т им. А.Н. Косыгина. – М.: МГТУ им. А.Н. Косыгина, 2005. – 382 с.
2. Петушкова Г. И. Проектирование костюма. [Текст]: учебник. – М.: Инфа-М, 2015. – 239 с.
3. Рунге, В.Ф., История дизайна, науки и техники / Рунге В.Ф.: учебное пособие. Издание в двух книгах. Книга 1. – М.: Архитектура-С, 2008. – 368 с.
4. Федотова И.В., Диева О.Н. Формирование компетенций студентов-дизайнеров при макетировании костюма//в сборнике: современные информационные технологии в образовании, науке и промышленности сборник трудов VI международной конференции: IV международный конкурс научных и научно-методических работ. Международная академия информатизации, Московский государственный университет технологий и управления имени К.Г. Разумовского. 2016. С. 87-90.

Perkova Olesya Ivanovna, student

(e-mail: lili4695@mail.ru)

Plotnikova Elena Nikolaevna, student

Southwest state University, Kursk, Russia

DESIGN SUIT IN MODERN EDUCATION

Abstract. *This article reveals the importance of costume design in modern education.*

Keywords: *costume design, innovation, culture.*

ЗНАЧЕНИЕ ДИЗАЙНА В ПРОЕКТИРОВАНИИ СОВРЕМЕННОЙ ОДЕЖДЫ

Перькова Олеся Ивановна, студент

(e-mail: fashionhouse.veragueppa@yandex.ru)

Плотникова Елена Николаевна, студент

(e-mail: lili4695@mail.ru)

Юго-Западный государственный университет, г.Курск, Россия

В данной статье раскрывается значение дизайна в проектировании современной одежды.

Ключевые слова: дизайн, моделирование, коллекция, модная одежда.

Дизайнерская одежда является неотъемлемой частью гардероба тех, кто следит за модой. Коллекции, представленные модельерами, отличает общая идея, определенная тематика или похожие цветовые решения. Они могут быть созданы как одним автором, так и группой дизайнеров определенного бренда или Дома моды. Часто модельеры черпают вдохновение в других видах искусства. Так, на современные коллекции одежды большое влияние оказали такие направления, как сюрреализм (например, при соединении чего-либо несоединимого), поп-арт (использование фото, других реалистичных объектов), постмодернизм и т. д.

Самым инновационным способом моделирования в дизайне можно считать перспективное моделирование, или проектное прогнозирование, которое занимается изучением желаемых перспектив развития общества и разрабатывает проекты, которые могут способствовать достижению этого идеала. Развитие конструктивного решения коллекции предполагает динамичную выразительность нюансов кроя.

Декоративное решение коллекции должно четко продумываться от модели к модели. Коллекция не должна быть перегружена декором. Дизайнер не должен подменять понятие «дизайн одежды» украшательством моделей. Количество декора в каждой модели должно быть разным. Модели, выполняющие роль композиционного центра в коллекции и являющиеся по сути кульминацией, выражающей центральную идею и замысел автора, могут иметь самое яркое и насыщенное декоративное решение.

Обязательным условием грамотно разработанной коллекции является построение развития ее тонального ряда. Коллекция должна иметь свой тональный композиционный центр, причем он не всегда может совпадать с центральными моделями коллекции. Работа над тоновым решением коллекционного ряда — серьезная задача для начинающего дизайнера. Наряду с построением тонального развития ряда дизайнер выстраивает свое видение ряда цветового. Развитие колорита коллекции начинается с выбора цветового композиционного центра. Наиболее сильным по своему образно-эмоциональному воздействию на зрителя является вариант, когда в коллекции моделей тональный и цветовой композиционные центры совпа-

дают. Дизайнер одежды работает совместно с технологом и конструктором, разрабатывая сначала экспериментальную модель (опытный образец), который испытывается, в том числе и на контрольной группе потребителей. Затем после отбора, исправления недостатков и апробации разрабатывается промышленный образец (рабочий проект), который передается на производство для последующего тиражирования. В рабочий проект входит следующая документация: конструкторские чертежи, карты технологической сборки изделия, карты цветовых и фактурных решений.

В зависимости от типа и назначения коллекции в ней преобладают те или иные признаки. В авторской творческой коллекции, например, более существенным является единство коллекции, стиля и образа, при этом могут отсутствовать базовые конструкции. В любой коллекции важнейшим признаком является ее целостность, что отличает коллекцию от механического собрания разнородных моделей. Целостность обеспечивается единством стиля, творческого метода, цветовой гаммы, структуры материалов, формы, образов. Кроме того, признаком грамотно разработанной коллекции является динамика, то есть развитие центральной идеи в данной коллекции.

Модная одежда всегда была средством выражения социального статуса человека или иллюзорного его повышения, т.е. потребитель всегда старался казаться на ступень выше в социальной лестнице с помощью более престижной одежды. Дизайнер одежды находится под влиянием процесса потребления, в частности, под влиянием «процесса потребления для развлечения». Эклектизм современной моды разрешает соединять несоединимое, дизайнеры стараются перешагивать друг друга в создании острой выразительности моделей. Каждая демонстрация сопровождается целым театром образов, которые предлагаются на выбор: здесь и элегантность, и юмор, и гротеск, и трагизм, и предупреждение миру о катастрофе, и влияние маргинальных субкультур.[5]

Яркая образность, доходящая до гротеска, достигается целым комплексом средств: одеждой, головными уборами, обувью, дополнениями, макияжем, прической, париками, украшениями. Каждый дизайнер пытается найти свой набор символов или совокупность знаков для визуального сообщения публике. В дальнейшем исследование предполагает подобрать соответствующий набор средств для идентификации каждого типа дефиле и культурного кода. Сегодня модные показы становятся организованной реальностью, которая активно пронизывает социокультурную среду обитания современного человека. Основными проблемами, рассматриваемыми в статье, являются взаимоотношения моды и искусства, взаимосвязи художественных направлений искусства с модными показами, в результате чего формируются новые явления моды.

На основании проведенного исследования в соответствии с его целью и задачами формулируются следующие выводы:

1. Арт-дизайн в проектировании костюма - отдельное направление моделирования одежды, аккумулирующее приёмы концептуального искусства и инновационные технологии производства модной одежды.

2. Проектирование арт-коллекций направляется духовной культурой, ценностно-смысловым содержанием и ориентировано на взаимодействие с социально-культурной средой и дальнейшими разработками уже производственных коллекций.

3. Формирование арт-дизайна одежды происходило под влиянием дизайнерского творчества западноевропейских художников сер. XIX в., художественных методов авангардного искусства.

4. Костюмы от-кутор как арт-объекты создаются в единственном экземпляре и приравниваются к произведениям искусства, которые, как правило, предназначены для демонстрации на подиуме или экспонирования в музее. В арт-дизайне костюма соединяются задачи создания арт-объекта и технологические возможности массового производства одежды.

5. Новые технологические возможности позволяют экстраполировать концептуальные идеи в дизайн костюма прет-а-порте и создавать одежду, наделённую особой художественной идеей и смысловой информацией, что делает концептуальное направление в арт-дизайне костюма одним из перспективных феноменов проектной культуры нач. XXI в.

Мода – это то, что определяется сегодняшним днем: ритмом жизни, материалами и духовными потребностями людей, возможностями промышленности. Стилист должен иметь постоянный информационный контакт не только в области искусства, но и с новыми техническими разработками в ассортименте материалов, фактур, колоритов, новых технологических методов обработки изделия, а также соразмерять свои предложения с особенностями рынка. Большое значение для формирования облика людей и выражения их внутреннего содержания имеет образ костюма. Именно костюм, его форма и внешние признаки являются знаком общественной обусловленности его носителя.

Список литературы

1. Будникова О.В., Диева О.Н. Экологические тенденции в дизайне костюма // Известия ЮЗГУ. - Серия: Техника и технологии. 2014. № 2. С. 60-69.
2. Гирфанова Л.Р. и Каюмова Р.Ф., Обеспечения формоустойчивости одежды и уступу для ее определения // Патент России 2012135031. 2006
3. Диева О.Н. Пластическое формообразование цельноваленой одежды при диагональной раскладке волокон шерсти // Актуальные проблемы технических. 2015. С. 116-119.
4. Сыдыкова Ж.А., Спирина Н.В., Зарецкая Г.П. Разработка сквозного процесса проектирования и изготовления формованной одежды из войлока: тезисы докл., Всерос. конф. Москва, 2010г., стр. 25
5. Сыдыкова Ж.А. Разработка метода проектирования и изготовления деталей одежды объемной формы из войлока: Дис. канд. техн. наук. – М.: МГУДТ, 2012 г.
6. Федотова И.В., Т.е. Картер Т.Е., Диева О.Н. Использование теории распознавания образов в усовершенствовании САПР-одежды: сб. ст. Кострома, 2013. - с 94-96.

Perkova Olesya Ivanovna, student

(e-mail: lili4695@mail.ru)

Plotnikova Elena Nikolaevna, student

Southwest state University, Kursk, Russia

VALUE OF DESIGN IN DESIGN OF MODERN CLOTHING

Abstract. This article reveals the importance of design in the design of modern clothing.

Keywords: design, modeling, collection, fashionable clothes.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Проданова Ксения Александровна, студент

(e-mail: ksy5757@mail.ru)

Шапенкова Алина Александровна, ст. преподаватель

Орловский ГАУ, г. Орел, Россия

(e-mail: alinaar88@mail.ru)

Качество образования – это значимая проблема, оказывающая большое влияние не только на интеллектуальный потенциал подрастающего поколения, но и на общую перспективу страны. Для продвижения вперед и совершенствования системы образования следует выявить проблемы, препятствующие этому и ликвидировать их.

Ключевые слова: образование, система образования, университет, школа.

Качество современного образования – это значимая проблема, оказывающая огромное влияние на развитие будущего нашего государства. На смену советской системы образования не пришло ничего более совершенного, не смотря научно-технологический прогресс. В данной статье рассмотрим основные проблемы, которые мешают развитию российского образования.

Российские учебные заведения всех уровней сталкиваются с постоянным недофинансированием. Постоянный дефицит финансов отрицательно влияет на уровень зарплат сотрудников в сфере образования. Реформации в области образования неосуществимы при отсутствии обновления преподавательского состава, однако решение данной проблемы усложняется отсутствием престижности специальности педагога, вследствие низкой заработной платы.

Каждое учебное заведение нуждается в закупке компьютеров, спецоборудования, учебной литературы, в связи с этим проблема недофинансирования становится только острее с каждым годом.

Развитие современного общества позволяет говорить о новой фазе общественного развития, которая получила название «Информационное общество». В связи с этим в преобразовании нуждаются методы предоставления учебного материала. Требуется внедрение в учебный процесс инно-

вационных технологий. Необходимо непрерывное обновление преподаваемых знаний в соответствии с последними научными достижениями.

Слабая система взаимосвязи между различными уровнями образования это еще одна проблема, негативно влияющая на качество образования Российской Федерации. Дошкольное образование в России не дает нужного объема знаний, необходимого для начала обучения в школе. Нередко, образованием дошкольников занимаются лица, не получившие педагогического образования [1].

Острее проблема обстоит с преемственностью между школой и университетом. В настоящее время школьник никак не приобретает того размера знаний, которое необходимо для сдачи ЕГЭ и далее поступление в высшее учебное заведение, вследствие этого старшеклассники вынуждены прибегнуть к услугам репетиторов.

Политическими деятелями, экономистами, военными, инженерами люди не рождаются, профессиональные навыки приобретаются только в процессе обучения. Развитие и становление личности происходит в стенах учебных заведений. Непосредственно образование является фундаментом будущего страны. На сегодняшний день существует еще одна существенная проблема - коррупция в сфере образования. Коррупция является многогранным явлением, представляющим собой преступное поведение должностных лиц с использованием своего служебного положения, направленного на удовлетворение своих личных корыстных интересов.

Против коррупции предпринимается большое количество законов, но функционируют ли они, непростой вопрос. В частности, уменьшить коррупцию планировалось введением ЕГЭ, однако привела ли эта мера к нужным результатам, до сих пор не известно. Большая степень коррупции в учебных заведениях перекрывает возможность получения качественного образования.

В настоящее время аудитория студентов значительно изменилась. У них появились другие интересы, нужды и мотивация. Взамен отобранных согласно строгому конкурсу государственных бюджетников в аудитории на сегодняшний день зачастую преобладает коммерческий прием. Неспроста преподаватели институтов говорят о поступательном падении уровня знаний абитуриентов. Относительно низкий уровень знаний учащихся, вынужденно меняет форму работы с ними, т.к. меньше материала осваивается. Педагоги замечают, что большая доля аудитории отвлекается, не слышит и не понимает часть материала, и все труднее его воспроизводит.

Данная проблема становится все острее вследствие того, что значительно упал престиж профессиональных училищ. В настоящее время недостаток рабочих на рынке труда увеличивается, а количество студентов, обучающихся в техникумах, снижается [2]. Помимо этого, многие юноши поступают в вузы лишь для того, чтобы освободиться от воинской обязанности, что дополнительно делает эту проблему еще острее.

В соответствии с этим, общеобразовательный продукт вынужденно упрощается, «массифицируется», упаковывается в легкоусваиваемую форму и представляется как потребительские товары общественного спроса в розничных торговых сетях [3].

Решение проблем российского образования требует изменения принципов его построения и вхождения в государственную систему и не может быть достигнуто с помощью только образовательных реформ. Для нормального, здорового развития российскому образованию необходимы: достаточные государственные вложения; устранение тотального государственного контроля и крайней бюрократизации; увеличение свободы школ и университетов: выстраивание связей с другими социальными сферами, в первую очередь, с экономикой. Успехи российского образования невозможны без сильных положительных связей с ментальными общественными сферами: культурой, нравственностью, системой ценностей – и это возможно только в том случае, если последние здоровы. Без оздоровления нравственности и восстановления системы общественных ценностей и идеалов попытки решения проблем современного российского образования бессмысленны.

Список литературы

1. Аванесов В. Куда ведут реформы образования // Народное образование. 2001. № 5. С. 26 – 32.
2. Клячко Т. Модернизация российского образования: проблемы и решения // Отечественные записки. 2002. № 2 (3). С. 48-55.
3. Кылосова И.А., Орлова Е.В., Хволис Е.А., Чиркова М.В. Актуальные вопросы современного образования // Современные проблемы науки и образования. – 2016. – № 2.

Prodanova Ksenia Alexandrovna, student

(e-mail: ksy5757@mail.ru)

Shapenkova Alina Alexandrovna, senior lecturer

Orel GAU, Orel, Russia

(e-mail: alinaap88@mail.ru)

ACTUAL PROBLEMS OF RUSSIAN EDUCATION

Abstract: *The quality of education is a significant problem that has a great impact not only on the intellectual potential of the younger generation, but also on the general perspective of the country. To move ahead and improve the education system, it is necessary to identify the problems that impede this and eliminate them.*

Keywords: *education, education system, university, school.*

ПОДХОД К ОБУЧЕНИЮ СТУДЕНТОВ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ С ПОМОЩЬЮ КВЕСТА CTF

*Тимофеев Михаил Вячеславович, студент
(e-mail: tmv5.96@mail.ru)*

*Дудолодова Полина Геннадьевна, студент
Морской государственный университет
имени адмирала Г.И. Невельского, Владивосток, Россия*

Соревнования Capture the Flag (CTF) являются самыми популярными на различных конференциях, связанных с информационной безопасностью, где участники могут продемонстрировать свои навыки в этой области. Более того, CTF является ценным и эффективным педагогическим методом. Студенты на практике решают задачи, существующие в сфере информационной безопасности. В данной статье представлен подход образовательной структуры, основанный на CTF.

Ключевые слова: информационная безопасность, ctf, capture the flag, квест, обучение.

Соревнования Capture the Flag (CTF) в настоящее время являются популярными и известными мероприятиями на различных полупрофессиональных конференциях по информационной безопасности. Каждый может продемонстрировать свои навыки в практических задачах и задачах кибербезопасности. Задачи для CTF типа Jeopardy часто имеют дело с различными практическими аспектами информационной безопасности, такими как стеганография, реверс инжиниринг, криптография, бинарный анализ и т.д. Смоделированные реальные задачи, представленные в CTF, создают чрезвычайно высокий барьер знаний для участников CTF. Чтобы быть успешным, они должны быть опытными во многих темах и иметь практический опыт.

Для того, чтобы получить наилучший эффект от квеста CTF, необходимо внедрять внеурочные занятия. Существует несколько аспектов, благодаря которым ученик получает информацию более эффективно:

1. Работа в команде.

Большая часть задач CTF являются сложными, поэтому необходимо разделять нагрузку и ответственность. Этот аспект помогает развить свои коммуникативные навыки и сравнить свои знания с другими членами команды.

2. Активное и совместное обучение.

Некоторые задания CTF нацелены на командное прохождение. Таким образом, учащимся необходимо научиться создавать команду и совместно работать над общей задачей, используя знания и навыки каждого члена команды.

3. Обучение, основанное на вызове.

Этот аспект основан на повышении вовлеченности студентов в решении задач. Студенты бросают себе вызов в решение непростой задачи. Команда ищет способы для решения определенного задания. Это стимулирует развитие навыков решения проблем и познавательного процесса.

4. Отсутствие строгой учебной программы.

Внеклассные мероприятия не регулируются образовательными стандартами и не должны следовать определенному плану и графику. Нет ограничений по формам образовательной деятельности и методам. Таким образом, этот аспект дает свободу в предоставлении наиболее эффективного решения для охвата определенных областей знаний для студентов. Нет необходимости преподавать некоторые темы на лекциях, так как для их изучения требуется практический опыт, который ученики могут получить во время решения квестов CTF. Кроме того, роль репетитора в этих случаях отводится наиболее способному и опытному человеку - студенту с глубокими знаниями и опытом по данному предмету, профессионалу, который регулярно занимается этим предметом, или преподавателю.

Чтобы получить максимум эффекта от CTF, предлагается создать внеклассный клуб, в который свободно может присоединиться любой студент, интересующийся получением глубоких знаний и практического опыта в различных областях информационной безопасности. Все занятия будут проводиться в учебной лаборатории, оборудованной коммутаторами, маршрутизаторами, серверами и рабочими станциями.

На первом посещении для новичков читается вводная лекция. Она представляет собой краткий обзор CTF. Какие существуют виды соревнований и типы заданий. Данная лекция позволяет новичкам лучше понять, что от них ожидается и какие знания, и навыки требуются.

Решение задач, проведение атак и обеспечение действий, направленных на защиту, являются наиболее интересными видами деятельности, на решение которых будет отводиться большое количество времени. Чтобы успешно решить задачу и извлечь из нее уроки, необходимо задействовать множество дополнительных областей знаний. Они размещены в рамках раздела "среда обучения" на рис.1.



Рисунок 1 - Структура обучения на основе CTF

Охват указанных направлений и выбор наиболее подходящей для этого формы (самостоятельное решение, обучение в команде, лекции) зависят от конкретной задачи. Поскольку различные задачи затрагивают одни и те же области знаний, они способствуют интенсивному овладению ими.

Как правило, решение задачи в значительной степени основано на технике, которая должна быть применена, и инструменте для выполнения техники. Однако применение техники или инструмента требует знаний и навыков. Каждая задача связана с чем-то большим, чем просто методы и инструменты, и несет в себе гораздо больше, чем просто практический опыт. Студенты учатся не только тому, как справиться с проблемой, но и тому, что стоит за ней и как она решается. Кроме того, они получают представление о том, как лучше использовать инструменты и как их работа может быть еще более эффективной.

В данной статье представлена образовательная база для студентов, изучающих дисциплины в области информационной безопасности. Предлагаемая система должна помочь студентам получить дополнительные практические навыки, касающиеся системного администрирования, программирования и сетевых технологий.

Список литературы

1. Ефимова, Л.Л. Информационная безопасность детей. Российский и зарубежный опыт: Монография / Л.Л. Ефимова, С.А. Кочерга. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 239 с.
2. Шаньгин, В.Ф. Информационная безопасность компьютерных систем и сетей: Учебное пособие / В.Ф. Шаньгин. - М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 416 с.

ПСИХОЛОГИЯ

ВИЗУАЛИЗАЦИЯ ЖЕЛАНИЙ

Нашенкина Мария Сергеевна, студент

*Поволжский государственный технологический университет,
г. Йошкар-Ола*

В данной статье представлены основные термины визуализации; представлены ответы на следующие вопросы: как правильно визуализировать? Какая должна быть последовательность при постановке желаний?

Визуализация желаний – это популярная техника, заключающаяся в материализации мыслей в действительность или притягивании в собственную жизнь желаемого. Визуализацией называется видение или другими словами, мысленное представление вожаемого события или мечты в виде образной картинки либо короткометражного фильма на так называемом «внутреннем экране».

Визуализация желаний в современном социуме считается мощнейшим орудием, помогающим в достижении целей. В использовании данная техника элементарна. Мечтание, фантазирование и мысленное проигрывание являются простыми примерами визуализации желаний. Основоположающим в исполнении техники визуализации желаемого является воображение. И чем более сформировано воображение, чем яснее и ярче картинка воспроизводится на мысленном внутреннем экране, тем скорее реализуется желание. Именно поэтому индивиды, обладающие богатым воображением, намного быстрее получают желаемое. Субъектам же со скудным воображением для получения плодотворных результатов вследствие использования описанной техники необходимо усердно тренировать воображение. Также для успешного применения методики визуализации желаний следует испытывать в отношении желаемого сильные позитивные эмоции и задействовать все пять анализаторных систем.

Существует несколько правил, соблюдение которых поможет вам добиться потрясающих результатов.

1) Точная формулировка: если вы хотите, чтобы Вселенная помогла исполнить ваше желание, вам необходимо точно его «озвучить». Для этого формулировка вашего текущего желания должна отвечать следующим требованиям: использовать глагол в настоящем времени (не в будущем и не в прошедшем); не иметь в своем составе отрицательной частицы «не» и слова «хочу»; содержать конкретное описание желаемого.

2) Визуализация сбывшейся мечты: представлять нужно обязательно уже достигнутую цель, а не шаги к ее достижению. Это поможет вам насладиться успехом, пусть и воображаемом, расслабиться и настроиться

на позитивный лад. Не столь важно, какими действиями вы будете приближать себя к цели – отдайте судьбе бразды правления.

3) Не смотрите со стороны: визуализируя свою мечту, обязательно представляйте себе ее от своего лица, как в реальной жизни. Почувствуйте радость от осуществления желания, насладитесь его последствиями. Не нужно представлять себя со стороны – так вы не сможете ощутить истинного упоения и настроиться на нужную волну.

4) Прокручивайте видео, а не смотрите картинки: каждый человек представляет осуществление своего желания по-своему: кто-то словно листает фотоальбом, а другие – смотрят фильм. Люди, которые активно пользуются визуализацией желаний, говорят, что «видеоролики» более эффективны, нежели фотографии. Очень важно создать в голове основу ролика под названием «Сбывшаяся мечта».

5) Используйте свои органы чувств: человеку не зря дана возможность слышать, видеть, ощущать запахи, вкусы и прикосновения. Постарайтесь использовать их все, чтобы представить свою мечту более ярко.

6) Регулярная визуализация ваших желаний: чем чаще вы представляете осуществление своей мечты, тем быстрее она сбудется. Выберите определенное время, которое вы сможете посвятить визуализации желаний. Для этого достаточно 5-10 минут. Лучше выделить для этого утренние часы: в это время вы полны сил и энергии, позитивно настроены.

В целом процесс визуализации можно разбить на 5 шагов:

1. Чёткая цель и детальный образ желаемого. При этом нужно определить, откуда идёт желание: от души или от социума. Если хоть небольшой дискомфорт и нет радости, желание от социума, если чувство лёгкости, радости и счастья, желание от души.

2. Визуализация образа и прописывание его на бумаге во всех деталях.

3. Отпускание образа, после чего забываем о желании.

4. Действие.

5. Принятие с благодарностью.

Визуализация, это творческий процесс и нет идеального алгоритма этого процесса для всех людей. Всё индивидуально и для каждого человека могут быть свои поправки.

Визуализация желаний – это только начальная ступень к осуществлению твоей мечты. Да, она действенная, необходимая и мощная, но ее одной для достижения целей недостаточно. Есть две стороны медали: это метафизический мир, к которому относится визуализация, и физический, где есть еще и действия, необходимые для достижения. И люди делают большую ошибку, когда уходят в один какой-то край. Либо много работают, либо много мечтают и визуализируют.

Необходимо идти сразу в обоих направлениях, как бы уменьшая дистанцию между настоящей реальностью и воображаемой, и через некоторое время они соприкоснутся. Сначала потренируйся на малых и недорогих объектах. Например, поставь себе цель – купить хороший и дорогой теле-

фон. Повесь его фото на холодильник и еще по 20 минут визуализируй вечером. Когда ты достигнешь цели и он у тебя появится, то ты обретишь веру во все, что в этой статье было написано. И в твоей жизни появится еще один удивительный способ достигать своих целей! Удачи тебе!

Список литературы

1. Мамаев, А. Н. Визуализация данных в презентациях, отчетах и исследованиях / А.Н. Мамаев, Д.А. Кудлай. - Л.: Практическая медицина, 2011.- 386 с.

2. Миловская, Ольга Визуализация архитектуры и интерьеров в 3ds Max 2008 (+ DVD-ROM) / Ольга Миловская. - М.: БХВ-Петербург, 2008. - 368 с.

3. Морозов, А. Д. Визуализация и анализ инвариантных множеств динамических систем / А.Д. Морозов, Т.Н. Драгунов. - М.: Институт компьютерных исследований, 2003. - 304 с.

Научное издание

4-я Всероссийская
научно-практическая конференция
**ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ
СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА**

СБОРНИК
научных статей

24-25 января 2019 года

ISBN 978-5-907138-68-1



9 785907 138681

Подписано в печать 01.02.2019 г.
Формат 60x84 1/16, Бумага офсетная
Уч.-изд. л. 27,6 Усл. печ. л. 24,9 Тираж 200 экз. Заказ № 685
Юго-Западный государственный университет
г.Курск, ул. 50- лет Октября, д.94

Отпечатано в типографии
Закрытое акционерное общество "Университетская книга"
305018, г. Курск, ул. Монтажников, д.12
ИНН 4632047762 ОГРН 1044637037829 дата регистрации 23.11.2004 г.
Телефон +7-910-730-82-83